



ANIVERSARIO

SPAINCAP

Capital por un futuro sostenible

Anuario SPAINCAP
SpainCap Directory
Private Equity
& Venture Capital

40 años impulsando el crecimiento



1986-2026

ANUARIO
2026
DIRECTORY



Patrocinado por / Sponsored by:



SpainCap es la asociación que representa a la industria de **Venture Capital y Private Equity en España**. Integra a más de **200 gestoras nacionales e internacionales, 100 proveedores de servicios y 30 inversores institucionales**, entre los que se encuentran aseguradoras y fondos de pensiones.

Los miembros de SpainCap realizan inversiones a **medio y largo plazo** en compañías no cotizadas, desde **empresas emergentes** hasta **compañías consolidadas**, aportando no solo financiación estable en forma de capital, sino también **conocimiento estratégico, innovación y acompañamiento en la gestión**.

SpainCap promueve el desarrollo del **Capital Privado** como palanca para impulsar la **transición sostenible del tejido empresarial español**, generando valor tanto para los inversores como para el conjunto de la sociedad. Asimismo, la Asociación forma parte del **Consejo de Finanzas Sostenibles** y del **Foro Nacional de Empresas Emergentes**.

ANUARIO SPAINCAP 2026

Todos los derechos reservados

SPAINCAP: Príncipe de Vergara, 55, 4ºD. 28006 Madrid

www.spaincap.org / info@spaincap.org / [Twitter](#) / [LinkedIn](#) / [Youtube](#)

DISEÑO, AUTOMATIZACIÓN E IMPRESIÓN: CG CREACIONES GRAFICAS SAU.

CG CREACIONES GRAFICAS: Zurbano 45, planta 1ª. 28010 Madrid.

www.cegeglobal.com / info@cegeglobal.com





SUMARIO / INDEX

40 AÑOS IMPULSANDO EL CRECIMIENTO <i>40 years promoting growth</i>	4
LA INDUSTRIA DEL PRIVATE EQUITY Y VENTURE CAPITAL EN ESPAÑA <i>The Venture Capital & Private Equity Industry in Spain</i>	9
ECONOMIC AND SOCIAL IMPACT OF PRIVATE EQUITY & VENTURE CAPITAL IN SPAIN	10
PROPÓSITO + MISIÓN + VALORES <i>Purpose + Mission + Values</i>	12
VALORES DIFERENCIALES DEL CAPITAL PRIVADO <i>Differential Values of Private Equity</i>	14
JUNTA DIRECTIVA <i>Board of Directors</i>	15
LISTA DE ENTIDADES DE VENTURE CAPITAL <i>Venture Capital entities</i>	20
LISTA DE ENTIDADES DE PRIVATE EQUITY <i>Private Equity entities</i>	26
DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA DE LAS GESTORAS DE CAPITAL PRIVADO <i>Geographical distribution of Venture Capital & Private Equity entities</i>	34
ÍNDICE DE TÉRMINOS QUE CONTIENEN LAS FICHAS <i>Index of terms included in this directory</i>	37
SOCIOS GESTORES <i>General Partner Members</i>	38
SOCIOS INVERSORES <i>Limited Partner Members</i>	212
SOCIOS ASESORES <i>Advisory Members</i>	240
INVEST EUROPE Y SUS SOCIOS INSTITUCIONALES <i>Invest Europe and its Institutional Partners</i>	338
ASOCIACIONES PERTENECIENTES AL MOU <i>Associations belonging to the MOU</i>	342
PUBLICACIONES DE INTERÉS <i>Publications related to the VC&PE Industry</i>	360



40 AÑOS IMPULSANDO EL CRECIMIENTO



2026 marca un hito muy especial para nuestra asociación: **SpainCap cumple 40 años**. Cuatro décadas en las que hemos sido testigos —y protagonistas— de la profunda transformación del *venture capital* y *private equity* en España. Desde nuestros inicios hasta hoy, hemos contribuido a desarrollar un ecosistema maduro, dinámico e internacionalmente competitivo, esencial para el crecimiento económico, la innovación y el emprendimiento.

El **Capital Privado** se ha establecido como una palanca estructural del desarrollo empresarial. Actualmente, el sector gestiona una **cartera de más de 2.500 empresas participadas**, que generan más de **530.000 empleos** y acumulan **más de 100.000 millones de euros invertidos, representando el 6,27% del PIB español**. Las empresas participadas crecen más rápido, aumentan su rentabilidad y crean empleo de calidad, contribuyendo así al progreso económico y social, y generando más de un **11% de rentabilidad**. **El capital gestionado por el sector en los últimos 10 años en España se ha multiplicado por 4**.

Nos complace presentaros el resumen de los principales logros y actividades desarrolladas por nuestra asociación a lo largo de 2025. Este año ha estado marcado por la consolidación de proyectos estratégicos, el fortalecimiento de nuestra presencia institucional y el compromiso con la sostenibilidad, la formación y la proyección internacional.

ASUNTOS PÚBLICOS

Hemos mantenido un papel activo en los principales temas regulatorios que afectan al sector, como promover una mayor presencia de los fondos de pensiones en la financiación de la economía real a través del Capital Privado o nuestra participación en el **Foro Nacional de Empresas Emergentes**. Asimismo, hemos intensificado la interlocución con instituciones europeas —EIB, EIF y EIC— y reforzado la colaboración público-privada a través de las iniciativas dirigidas a la financiación de la pyme que lideran ENISA, COFIDES, CDTI, ICO AXIS y SETT INECO, la Iniciativa Es-Tech y el Plan Nacional de Escalabilidad liderado por A Digital. Asimismo, formamos parte del **Consejo de Finanzas Sostenibles**, impulsando la integración de los aspectos sociales, medio ambientales y de gobernanza en las pymes a través de la inversión. La participación en los grupos de trabajo de

la CNMV para la revisión del estudio “OECD Capital Market review of Spain 2024”, junto con otros organismos, demuestra el compromiso de la asociación con la competitividad del ecosistema financiero español. En nuestra labor institucional, seguimos tendiendo puentes con entidades clave como AEB, CECA, CEOE, INVERCO y UNESPA, contribuyendo a un entorno regulatorio estable, competitivo y alineado con las mejores prácticas europeas.

Desde la Asociación se ha propuesto, a través de la contestación de consulta pública, que la definición de productos alternativos esté incluida en la de fondos de pensiones. También hemos emitido dos respuestas a CNMV: la relativa al trámite de consulta pública previa del proyecto de Guía Técnica sobre el control interno en las gestoras de vehículos cerrados, y sobre el documento “PyR comisiones de gestión en las ECR”, que se publicará próximamente. Asimismo, SpainCap forma parte del Plan Nacional de Educación Financiera liderado por la CNMV en calidad de Colaborador.

SOSTENIBILIDAD + IMPACTO

La sostenibilidad continúa siendo un eje central de nuestra actividad. A través de nuestra colaboración con la **Fundación Junior Achievement** (779 alumnos mentorizados y 20 acciones de voluntariado) y la **Fundación AYO** (20 gestoras participantes en 36 proyectos), hemos impulsado proyectos de educación financiera y emprendimiento juvenil. Además, hemos recibido el **Premio del Banco de Alimentos** por nuestro compromiso solidario y hemos canalizado **ayudas para los afectados por la DANA**, reafirmando nuestro papel como agentes de impacto social positivo. Hemos obtenido la 5ª renovación del certificado Bureau Veritas (“Certificado de Empresa Sostenible”) y publicado nuevas guías y estudios de referencia. La creciente implicación de nuestros socios en temas ESG consolidan a la asociación como referente en sostenibilidad dentro del capital privado. En el marco del **Plan Social**, la asociación ha continuado desarrollando su vertiente más solidaria, con proyectos como el Club Diversidad, donativos al Banco de Alimentos y nuevas colaboraciones con la **Fundación Ancla**.

Elena Rico

Presidenta de SpainCap



CONOCIMIENTO + ESTUDIOS + FORMACIÓN

El área de Conocimiento, Estudios y Formación ha continuado creciendo con la segunda edición de SpainCap M&A Academy by Deloitte, celebrada en Madrid (60 asistentes) y Barcelona (20), y con seminarios técnicos junto a entidades colaboradoras como CACEIS, Cuatrecasas, EIM, Gómez-Acebo, IQVIA y Uría Menéndez. También hemos impulsado la 5ª Edición del programa del Instituto de Consejeros y Administradores (IC-A) y su correspondiente Alumni con más de 100 participantes, y formaciones en Prevención de Blanqueo de Capitales (Bergli Abogados y Aiblu), normativa MIFID II (Alantra, AltamarCAM, Arcano y Pérez-Llorca) y análisis con Modelandum. Seguimos siendo **dinamizadores del ecosistema**, promoviendo el **emprendimiento desde la universidad y las escuelas de negocio**. Además, informes como el "Impacto Económico y Social del Capital Privado en las Operaciones de Middle Market en España", "The Spanish Tech Ecosystem" y el "Estudio de la Rentabilidad de los Fondos de Capital Privado en España" junto a EY han contribuido a reforzar el posicionamiento de nuestro mercado a nivel internacional. Por otro lado, celebramos en Barcelona una edición más de "Family Office como Proyecto Empresarial" junto a Strategy with Purpose, con la participación de Andbank, Atalaya, Mirai y Reig Patrimonia.

A principios de 2026 se publicará el estudio "SpainCap: el papel del Capital Privado para la Sostenibilidad de los Planes de Pensiones".

INTERNACIONALIZACIÓN

Nuestra vocación internacional se ha reforzado gracias a la colaboración con **Invest Europe** en los grupos de trabajo de Estadísticas y Asuntos públicos y otros aliados estratégicos en misiones internacionales que posicionan a España como un referente en *venture capital* y *private equity*. Estas alianzas nos permiten compartir mejores prácticas y fortalecer la visibilidad del sector en los principales foros europeos e internacionales. Esta proyección internacional se refleja a través de las misiones realizadas a Israel y Singapur, y nuestra participación en eventos europeos y multilaterales. También organizamos un evento junto a la **Embajada de Francia** para tender puentes entre ambos países, con la **Asociación Luxemburguesa** de Private Equity en Madrid, y con la **Embajada de Italia** con dos misiones a Turín y Milán. Como cada año, SpainCap

ha estado presente en **IPEM París y Cannes**, con stand propio a disposición de los socios.

COMUNICACIÓN + EVENTOS + DIFUSIÓN

La comunicación y difusión también han alcanzado cifras destacadas: más de 22.000 seguidores en redes sociales y más de 70 eventos presenciales en Madrid, Barcelona, Bilbao, Santander y Valencia. Hemos celebrado encuentros de verano y navidad, los Premios Capital Privado y nuestro Congreso Anual en Valencia con la colaboración de KPMG y PwC, consolidando estos espacios como foros de referencia para el sector. Una **estrategia definida, tanto en su dimensión regional como vertical**, que nos ha permitido adaptarnos mejor a las necesidades específicas de nuestros asociados, reforzando la cercanía, la especialización sectorial y la presencia en todo el territorio nacional.

Nuestro compromiso con las **personas y la diversidad** se refleja en el **Club Diversidad** y en la creación del **Comité Under40**, espacios de impulso al talento joven, la igualdad de oportunidades y la representación equilibrada en todos los niveles de la industria. Junto a EJE&CON se organizó el evento anual en Barcelona para impulsar el talento femenino en puestos de dirección. También continuamos con nuestros eventos deportivos: carrera solidaria, pádel y torneo de golf, con la participación de más de 400 socios.

SpainCap continuará desempeñando un papel protagonista en su desarrollo y proyección internacional. Todos estos hitos son fruto del esfuerzo conjunto de los **más de 320 socios, colaboradores y del equipo** que impulsa la labor de la asociación día a día. Gracias a vuestra confianza, seguimos avanzando en el fortalecimiento de un ecosistema de capital privado más innovador, sostenible e inclusivo. A todos los miembros gestores, inversores y asesores, y a las instituciones y profesionales que habéis hecho posible estos 40 años de historia, gracias por apostar por SpainCap. Juntos seguiremos impulsando el crecimiento y el progreso de nuestro país, completando la Europa del Mercado Único para el año 2028. Recibid nuestro más sincero agradecimiento por vuestra confianza y colaboración. Y también a **Alter Legal**, por su apoyo continuo en la elaboración de este Anuario.

José Zudaire

Director General de SpainCap



40 YEARS PROMOTING GROWTH



2026 signals a very special milestone for our association:

SpainCap is celebrating its 40th birthday. Four decades during which we have borne witness to –and played a significant role in– the profound transformation of *venture capital* and *private equity* in Spain. From our beginnings to today, we have contributed to developing a mature, dynamic and internationally-competitive ecosystem, essential for economic growth, innovation and entrepreneurship.

Venture Capital & Private Equity has established itself as a structural driving force for business development. Today, the sector manages a **portfolio of over 2,500 investee companies**, which generate over **530,000 jobs** and total **over 100,000 million euros invested, representing 6.27% of Spain's GDP**. Investee companies grow faster, increase their profitability and create quality employment, thus contributing to economic and social progress, and generating more than **11% profitability**. **The capital managed by the sector over the last 10 years in Spain has quadrupled.**

It gives us great pleasure to present a summary of the main achievements and activities carried out by our association during 2025. This year has been marked by the consolidation of strategic projects, the reinforcing of our institutional presence and our commitment to sustainability, training and international projection.

PUBLIC AFFAIRS

We have maintained an active role in the main regulatory matters that affect the sector, such as promoting greater presence of pension funds in the financing of real economy through VC&PE and our participation in the **National Forum of Emerging Companies**. At the same time, we have intensified talks with European institutions -the EIB, the EIF and the EIC- and reinforced our public-private collaboration through initiatives aimed at SME financing led by ENISA, COFIDES, CDTI, ICO AXIS and SETT INECO, the Es-Tech initiative and the National Scalability Plan led by A Digital. Additionally, we form part of the **Sustainable Finance Council**, fostering the integration of social, environmental and governance aspects into SMEs through investment. Our participation in the work groups of the CNMV to review the "OECD Capital Market Review of Spain 2024", together with other

bodies, demonstrates the association's commitment to the competitiveness of Spain's financial ecosystem. In our institutional work, we continue to maintain connections with key entities like AEB, CECA, CEOE, INVERCO and UNESPA, contributing to a stable, competitive, regulatory environment in line with European best practices.

Through the results of a public consultation, the Association has proposed that the definition of alternative products be included in that of pension funds. We have also issued two replies to the CNMV: in relation to the prior public consultation procedure for the draft Technical Guide on internal control in closed vehicle management companies, and on the document "PyR management commissions in Venture Capital Management Companies", due to be published soon. Likewise, SpainCap belongs to the National Financial Education Plan led by the CNMV as a Collaborator.

SUSTAINABILITY + IMPACT

Sustainability continues to be a central pillar of our activity. Through our collaboration with the **Junior Achievement Fund** (779 students mentored and 20 volunteer activities) and the **AYO Foundation** (20 management companies participating in 36 projects), we promoted financial education and youth entrepreneurship projects. We also received the **Food Bank Award** for our commitment to charity work and channelled **aid for those affected by the heavy rain in Valencia**, reaffirming our role as agents of positive social impact. We renewed our Bureau Veritas certificate ("Sustainable Company Certificate") for the 5th year and published various guides and studies of reference. The growing involvement of our members in ESG matters consolidates the association as a benchmark for sustainability within private capital. As part of the **Social Plan**, the association has continued to develop its charity work side, with projects such as the Diversity Club, donations to the Food Bank and further collaboration with the **Ancla Foundation**.

Elena Rico

Chairwoman, SpainCap



INSIGHT + RESEARCH + TRAINING

The Insight, Research and Training department continued to grow with the second edition of SpainCap M&A Academy by Deloitte, held in Madrid (60 participants) and Barcelona (20), and with technical seminars together with collaborators such as CACEIS, Cuatrecasas, EIM, Gómez-Acebo, IQVIA and Uría Menéndez. We also promoted the 5th Edition of the Board Members and Directors (IC-A) Institute programme and its corresponding Alumni with more than 100 participants, and training on Anti-Money Laundering (Bergli Abogados and Aiblu), MIFID II legislation (Alantra, AltamarCAM, Arcano and Pérez-Llorca) and analysis with Modelandum. We continued to be **catalysts for the ecosystem**, promoting **entrepreneurship from the university and business schools**. Additionally, reports such as the "Economic and Social Impact of Private Equity on Middle Market Operations in Spain", "The Spanish Tech Ecosystem" and the "Study of the Profitability of Private Capital Funds in Spain" together with EY have contributed to reinforcing the positioning of our market on an international scale. At the same time, we held yet another edition of the "Family Office as a Business Project" in Barcelona together with Strategy with Purpose, with the participation of Andbank, Atalaya, Mirai and Reig Patrimonia.

At the beginning of 2026, the "SpainCap: the role of Private Capital for the Sustainability of Pension Plans" study will be published.

INTERNATIONALISATION

Our international philosophy was reinforced thanks to our collaboration with **Invest Europe** in Statistics and Public Affairs work groups and other strategic allies in international missions that position Spain as a benchmark in *venture capital* and *private equity*. These alliances allow us to share best practices and reinforce the visibility of the sector in the main European and international Forums. This international projection is reflected in the missions carried out in Israel and Singapore, and our participation in European and multi-lateral events. We also organised an event together with the **French Embassy** to build a bridge between our two countries, with the **Luxembourg Private Equity Association** in Madrid and with the **Italian Embassy** with two missions to Turin and Milan. As in previous years, SpainCap was present at the **Paris and Cannes IPEM**, with its own stand available to its members.

COMMUNICATION + EVENTS + DISSEMINATION

Communication and Dissemination also achieved noteworthy figures: more than 22,000 followers on the social networks and more than 70 physical events in Madrid, Barcelona, Santander and Valencia. We held summer and Christmas meetings, the Private Capital Awards and our Annual Congress in Valencia with the collaboration of KPMG and PwC, consolidating these spaces as forums of reference for the sector. A **well-defined strategy, in terms of both its regional and vertical dimensions**, that allowed us to better adapt to the specific needs of our members, reinforcing our proximity, industry specialisation and presence throughout the national territory.

Our commitment to **people and diversity** is reflected in the **Diversity Club** and in the creation of the **Under40 Committee**, spaces for the promotion of young talent, equal opportunities and balanced representation at all levels of industry. The annual event to promote female talent in management roles was organised in Barcelona together with EJE&CON. We also continued with our sports events: charity race, padel and a golf tournament, with the participation of over 400 members.

SpainCap will continue to play an leading role in its development and international projection. All these milestones are the fruit of the joint efforts of its **more than 320 members and collaborators and the team** that promotes the association's work on a daily basis. Thanks to the trust you place in us, we continue to move forward in the strengthening of a more innovative, sustainable, inclusive private capital ecosystem. To all our management, investor and advisor members, and the institutions and professionals who have made these 40 years of trajectory possible, thank you for choosing SpainCap. Together we will continue to promote the growth and progress of our country, completing the European Single Market by the year 2028. Please accept our most sincere thanks for your trust and collaboration. And also to **Alter Legal**, for its ongoing support in the drafting of this Annual Report.

José Zudaire

Managing Director, SpainCap



The Alternative Investment Law Firm

Alter Legal is a boutique law firm based in Madrid, formed by an experienced team of professionals specialised in fund formation and alternative investments including:

- Structuring private funds and investment vehicles in Spain, Luxembourg, Delaware, and other relevant private funds jurisdictions. Multi jurisdiction parallel funds, feeder/master structures, umbrella funds/sub-funds.
- Advising investors with respect to primary investments (over 1,000 transactions).
- Advising investors and GP's on secondary transactions and GP restructurings in different jurisdictions (over 200 transactions).
- Advising sponsors and investors on private equity transactions (buyouts, growth, minorities and Co-investments).
- Establishment of management/advisory investment structures.
- Agreements between sponsors and management teams. Management teams incentives. Structuring of investments and co-investments by sponsor/management team.
- Tax planning for the fund / investors / co-investors / sponsor-team. Tax optimization of the fund's investment/divestments.
- Regulatory advice: fund distribution, compliance advice to fund managers and advisers, and advice to institutional investors (banks, insurance companies and pension funds).

La industria de Private Equity y Venture Capital en España



Empleo

532.849

empleados en las empresas españolas participadas por PE y VC.



Rentabilidades de doble dígito

11%

de rentabilidad media en los fondos españoles desinvertidos de VC y PE.



Dimensión

€58.500M

fondos bajo gestión (€35.948M de gestoras internacionales).



Tecnología

Tecnologías Digitales y Medicina

han liderado la inversión del Private Equity y Venture Capital en 2024¹.



Extensión

2.500

empresas están actualmente participadas por nuestras gestoras.



Creación de valor

7º

Puesto a nivel europeo por número de futuros unicornios².



Innovación

Barcelona y Madrid

dos polos de emprendimiento e innovación reconocidos a nivel mundial.



Escala

€36.087M

invertidos (equity) en 3.003 empresas españolas en los últimos cinco años.



Impulso

90%

de las empresas invertidas son pequeñas y medianas empresas.

¹ Por nº de inversiones.

² Según el estudio "Spanish Tech Ecosystem 2024". Dealroom

Economic and Social Impact of Private Equity & Venture Capital in Spain

The Private Equity & Venture Capital sector (PE&VC) has demonstrated the critical role it plays in promoting **innovation, economic growth, and competitiveness** by providing capital and management support to the companies it invests in, thereby generating a **positive impact on the overall economy**. The deployment of these resources is carried out with a medium- to long-term perspective, which enables the achievement of positive results in the companies it invests in, **not only in financial terms but also in job creation**.

The Spanish ecosystem in numbers



2,500

Portfolio companies



532,849

Employees in P&VC backed companies



Digital technologies & health

Are the leading sectors of investment by PE&VC



90%

Of which are SMEs



+€58.5 B

Assets under management (of which €35.94B are international funds)

Private Equity & Venture Capital has become a fundamental driving force of **value creation** in the Spanish economy*

Employment in portfolio companies*

In the **short run** (first 3 years since investment)...

Private equity - backed companies created jobs at a pace **16x faster** than comparable non-backed firms

19% Average annual growth

Employees of companies backed by private equity (PE) (285 jobs per year)

VS

2% Accumulated growth

Employees of companies not backed by private equity (18 jobs per year)

...And the **long run** (2013-2022)...



PE backed companies created an average of **368 jobs per year**

VS



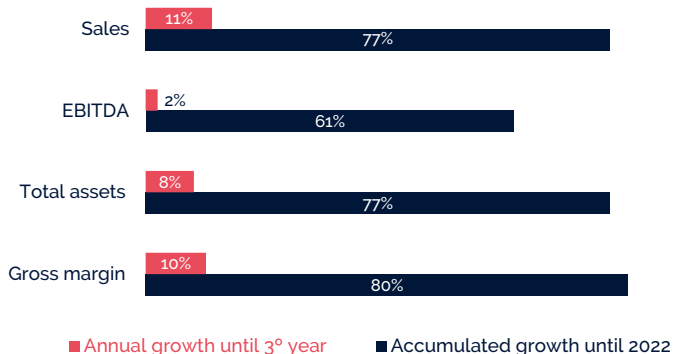
120 jobs per year created by non PE backed companies

3X more jobs

created by PE backed companies

*According to SpainCap's study 'Economic and social impact of Private Capital on middle market transactions in Spain 2025', which analyses companies that received investments between 10 and 100 million euros during 2013-2020, focusing on acquisitions (buyouts) and growth financing (growth). It evaluates the cumulative growth of 251 companies and compares the average results with a control group of 247 similar companies, considering both the short-term impact (3 years) and its persistence until 2022.

Financial growth of portfolio companies*



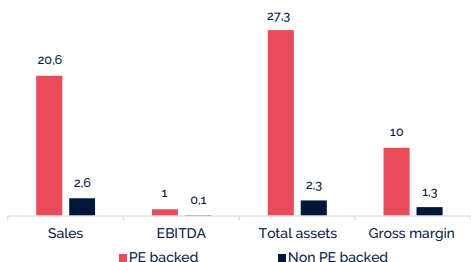
Companies backed by private equity **grow significantly faster** over the **short** and **long run** than those not supported by this type of financing.

AVERAGE ANNUAL GROWTH UNTIL 3^o YEAR

12x TOTAL ASSETS
10x EBITDA
8x SALES
7x GROSS MARGIN



Growth in € millions

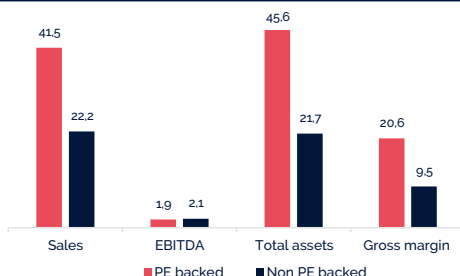


ACCUMULATED GROWTH UNTIL 2022

2x TOTAL ASSETS
1x EBITDA
2x SALES
2x GROSS MARGIN



Growth in € millions



Last but not least

11% IRR

generated on average by private equity funds in Spain

Exceeding traditional benchmarks

IBEX 35

EURO STOXX
600

10-YEAR
SPANISH BOND



Private capital investments deliver not only returns, but enhanced digitalization, governance, and ESG maturity.

Policy Recommendations

To further unlock the sector's full potential:

- **Broaden Spanish institutional investor base** (pension funds, insurance companies)
- Establishment of a **specific tax regime** for ELTIFs
- **Tax incentives** for individual investors in PE&VC
- **Enhance regulatory stability** and legal certainty

Building a Sustainable Future

Propósito

Impulsamos la inversión de Capital Privado para apoyar la transición sostenible del tejido empresarial español, generando valor para los inversores y la sociedad.

Misión

Liderazgo en la transformación empresarial

Potenciamos la transformación de las empresas a través de la innovación. Actuamos como un agente de impacto positivo en la economía y en la sociedad.

Excelencia profesional

Construimos una industria sólida colaborando con los reguladores y actores del mercado. Proponemos un marco de inversión seguro y rentable para los inversores.

Sostenibilidad

Promovemos la inversión con criterios de sostenibilidad y análisis ASG (Ambiental, Social y de Buen Gobierno), reduciendo el riesgo de las compañías y generando un valor sólido a largo plazo.

Diálogo y cultura de la inversión

Generamos un ecosistema abierto y dialogante que facilite el desarrollo de una cultura inversora en la sociedad.

Valores

Integridad

Confianza y buena fe en las relaciones de inversión. Fiabilidad y honestidad tanto personal como profesional.

Transparencia

Fomentamos la transparencia y la divulgación de información que permita entender el valor de la inversión de Capital Privado.

Diversidad

Apoyamos la diversidad en todos los ámbitos, integrando las diferentes cualidades, condiciones y capacidades de cada persona.

Building a Sustainable Future

Purpose

We promote Venture Capital & Private Equity investment to support the sustainable transition of the Spanish business network, creating value for investors and society.

Mission

Leadership in business transformation

We encourage the transformation of companies through innovation. We act as a positive impact agent on the economy and society.

Professional excellence

We build a strong industry by collaborating with regulators and market stakeholders. We provide a secure and profitable investment framework for investors.

Sustainability

We support investment with sustainability criteria and ESG (Environmental, Social and Good Governance) analysis, thereby reducing company risk and creating solid long-term value.

Dialogue and investment culture

We foster dialogue and an open ecosystem to facilitate the development of an investment culture in society.

Values

Integrity

Trust and good faith in investment relationships. Reliability and honesty, both personal and professional.

Transparency

We encourage transparency and the disclosure of information to better understand the value of Venture Capital & Private Equity investment.

Diversity

We support diversity in all areas, integrating the different qualities, conditions and abilities of each person.

Valores diferenciales del Capital Privado



Financiación alternativa

Un complemento esencial a la financiación bancaria.



Consolidación empresarial

(1) haciendo crecer las ventas, la facturación o el EBITDA; o (2) con operaciones build up: que una empresa consiga ganar tamaño mediante la adquisición de otra(s) compañías.



Aceleración del crecimiento

La inyección de capital y la ayuda en la gestión de la compañía que aportan los fondos de Capital Privado intensifican el crecimiento de las empresas participadas.



Fomento de la inversión

La financiación de Capital Privado multiplica la inversión de sus participadas, lo que permite un aumento de la producción.



Impacto en diferentes sectores

La inversión del Capital Privado en el segmento de middle market se concentra, fundamentalmente, en el sector de otros servicios e industria.



Valor añadido

(1) ofrecen asesoramiento estratégico, (2) generan credibilidad ante terceros, (3) ayudan a la profesionalización de los equipos directivos, (4) ofrecen enfoques de negocio exógenos y (5) trasladan best practices de otros sectores.



Generación de empleo

Las empresas respaldadas por el Capital Privado contribuyen a la creación de empleo con mayor intensidad. Esta creación de empleo, además, persiste en el tiempo.



Mejora de la rentabilidad

La financiación de las empresas a través del Capital Privado mejora su capacidad para generar beneficios.



Apoyo a las empresas en crisis

El Capital Privado implica un apoyo en la gestión que contribuye a crear valor, amortiguar los efectos las recesiones a través de la inversión y buscar nuevos mercados en los que crecer.

JUNTA DIRECTIVA

SpainCap está administrada y gestionada por una Junta Directiva de doce miembros, que representa a la Asociación ante la Administración Pública y otras instituciones.

La Junta Directiva se irá renovando anualmente, cesando en su caso los miembros que hayan agotado el periodo para el que fueron nombrados o aquellos que cesen por otras razones, que serán sustituidos por nuevos asociados gestores que habrán presentado previamente su candidatura a la Junta Directiva.

SpainCap funciona internamente con siete Comités de negocio según su rama de actividad: Private Equity (Large Funds & Middle Market), Venture Capital, LPs-Inversores, Corporate Venture, Impacto -Sostenibilidad el de Deuda y el Comité de jóvenes o Under 40. Además, seguimos trabajando con los comités Jurídicos: Fiscal, Regulatorio y Sostenibilidad. Cada uno de ellos se organiza dos veces al año. Ahora son más abiertos,

con miembros permanentes y no permanentes, con unas normas de funcionamiento muy flexibles, con equipos distintos y con calidad en sus relaciones. La Inversión Responsable forma parte del ADN de **SpainCap**: tanto las gestoras como sus participadas han de ser sostenibles. Con los premios anuales al sector y con la publicación del estudio Impacto Económico y Social del Capital Privado en las Operaciones de Middle Market en España, así como la pertenencia al Consejo de Finanzas Sostenibles, impulsamos la integración de los aspectos sociales, medio ambientales y de gobernanza en las pymes a través de la inversión y demostramos la concienciación de las empresas participadas por nuestros fondos de Venture Capital & Private Equity y su compromiso con la sociedad. En la actualidad, además de seguir con sus donativos y colaboraciones, **SpainCap** sigue ampliando las líneas de acción de su Programa Social.



Junta Directiva: Alantra Private Equity, Asabys Partners, Axon partners, Buenavista Equity Partners, Global Social Impact, Impact Partners Iberica, Nexxus Iberia, Suma Capital, Swanlaab Venture Factory, The Venture City Fund, Tikehau Capital, Wayra.

PRESIDENTA
Elena Rico
(Impact Partners Ibérica)

VICEPRESIDENTE
Santiago Canalejo
(The Venture City)

VICEPRESIDENTE
David Martín
(Tikehau)

DIRECTOR GENERAL
José Zudaire

DIRECTORA DE ESTUDIOS Y ASUNTOS PÚBLICOS
Ángela Alférez

DIRECTORA DE COMUNICACIÓN
Silvia Martín

OFFICE MANAGER
Fátima Güemes

ANALISTA FINANCIERO
Ana Moreno

ADMINISTRACIÓN Y SERVICIOS GENERALES
Luis Merino

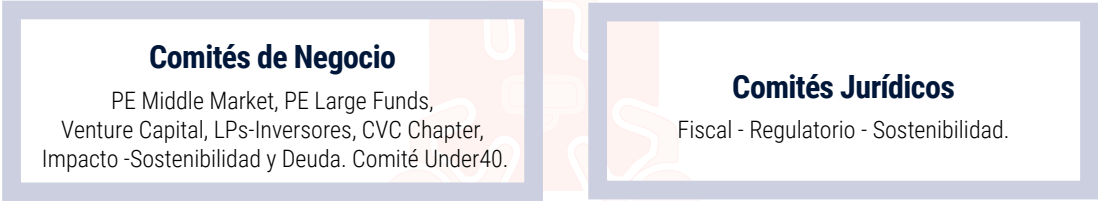
SECRETARIA GENERAL
Laila Mohamad
(Auxadi)

TESORERO
Mark Kavelaars
(Swanlaab)

SOCIOS



COMITÉS INTERNOS



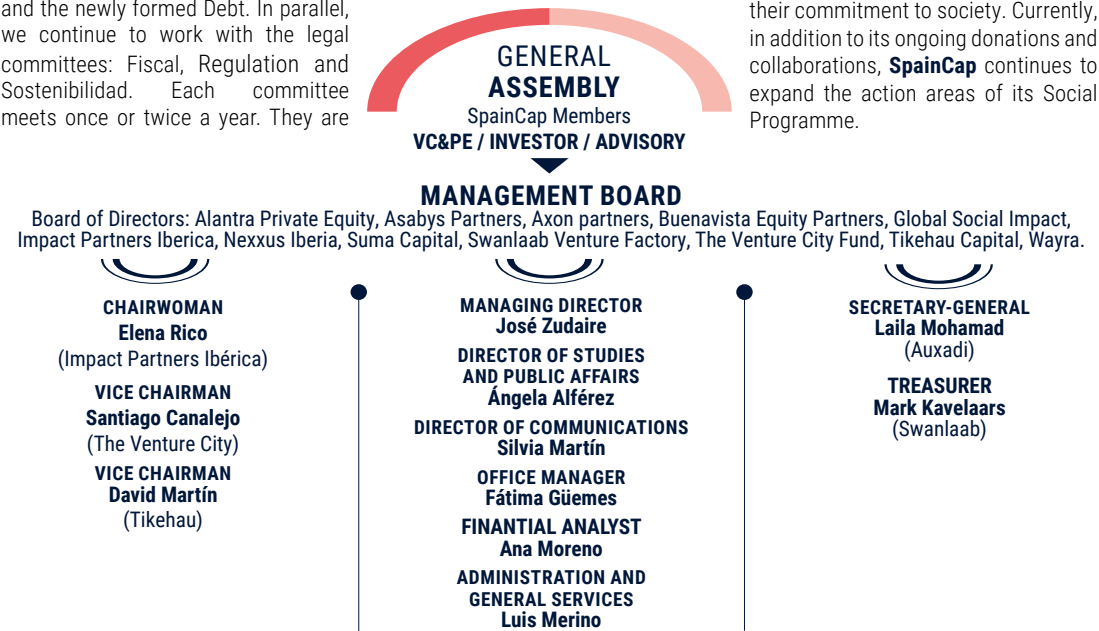
MANAGEMENT BOARD

SpainCap is administered and managed by a Management Board with twelve members, which represents the Association before the Public Administration and other institutions.

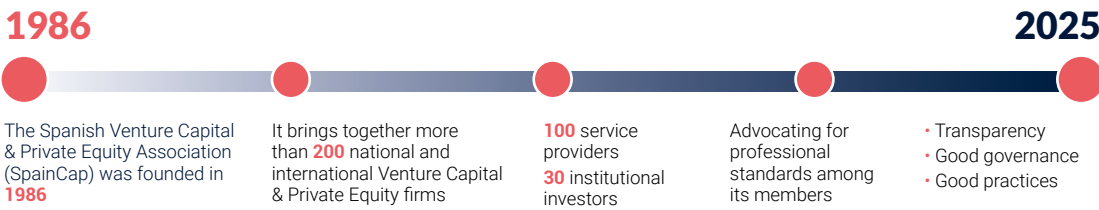
The Board of Directors is renewed annually, and members who have completed their term of office or those who leave for other reasons are replaced by new managing members who have previously presented their candidacy to the Board of Directors.

SpainCap operates internally with seven Business Committees based on its branch of activity: Private Equity (Large Funds & Middle Market), Venture Capital, LPs/Investors, Corporate Venture, Impact - Sustainability and the newly formed Debt. In parallel, we continue to work with the legal committees: Fiscal, Regulation and Sostenibilidad. Each committee meets once or twice a year. They are

now more open, with permanent and non-permanent members, very flexible operating rules, different teams and quality relationships. Responsible Investment is part of **SpainCap's** DNA: both fund managers and their investees must be sustainable. With the annual awards for the sector and with the publication of the study on Private Capital Economic and Social Impact on Middle Market Operations in Spain, in addition to our membership of the Sustainable Finance Board, we promote the integration of social, environmental and governance aspects into SMEs through investment and demonstrate the awareness of our investee companies through our Venture Capital & Private Equity funds and their commitment to society. Currently, in addition to its ongoing donations and collaborations, **SpainCap** continues to expand the action areas of its Social Programme.



MEMBERS



INTERNAL COMMITTEES





CERTIFICATE

Bureau Veritas Certification certifica que el Sistema de Gestión y la Memoria de Gestión ha sido verificada

NORMA DE BUREAU VERITAS

(Revisión 0 Septiembre 2019)

SPAINCAP

CALLE PRINCIPE DE VERGARA, 55 - 4D - 28006 - MADRID - ESPAÑA

y ha sido auditado y se encuentra conforme a los requisitos de la norma

SISTEMA DE GESTIÓN DE LA RSC ALINEADO CON LOS OBJETIVOS PARA EL DESARROLLO SOSTENIBLE

(Considerando las Expectativas de los grupos de interés)

Alcance de certificación:

REPRESENTACIÓN DE LA INDUSTRIA DE VENTURE CAPITAL Y PRIVATE EQUITY EN ESPAÑA.

Número de certificado:

ES160352

Fecha de certificación original:

17-12-2025

Certificado en vigor:

17-12-2025

Caducidad del certificado:

17-12-2028

Versión N°: 1

Este certificado está sujeto a los términos y condiciones generales y particulares de los servicios de certificación



Bureau Veritas Iberia S.L.

C/ Valportillo Primera 22-24, 28108 Alcobendas - Madrid, España



Entidades Venture Capital

Entidad VC Entity		Subsector
GENERALISTAS PÚBLICOS (ÁMBITO NACIONAL)	AXIS Participaciones Empresariales	Sin preferencias
	C.D.T.I.- Centro para el Desarrollo Tecnológico y la Innovación	Base tecnológica
	Eurazeo	
	Neotec Capital Riesgo	Bioteología, Comunicaciones, Informática, Electrónica, Alta Tecnología e Internet
	NOSO CAPITAL SGEIC S.A	Consumo, Industriales, Recursos Naturales, Alimentación y bebidas, Automoción y robótica
	Purpose Capital SGEIC SL	
	Sepides	Industrial, Medioambiente, Energías renovables y Servicios
	Empresa Nacional de Innovación (Enisa)	Proyectos innovadores de todos los sectores excepto inmobiliario y financiero
GENERALISTAS PÚBLICOS (ÁMBITO REGIONAL)	Extremadura Avante Inversiones	Todos excepto inmobiliario y financiero
	Gestión de Capital Riesgo del País Vasco	Todos
	Institut Catalá de Finances Capital (ICF)	Todos
	Murcia Emprende, S.C.R., S.A.	Bioteología, Química/Plásticos, Energía, Productos y Servicios Industriales
	Seed Capital de Bizkaia	Diversificación de sectores
	Sociedad de Desarrollo de Navarra (SODENA)	Bioteología, EERR, Sostenibilidad, Industria 4.0, Agroalimentación y TIC
	Sociedad para el Desarrollo de las Comarcas Mineras, S.A. (SODECO)	Sin preferencias
	Sociedad para el Desarrollo Industrial de Aragón (SODIAR)	Sin preferencias
	Sociedad para el Desarrollo Industrial de Castilla -La Mancha (SODICAMAN)	Industrial, Agroalimentario, Energías renovables, Nuevas Tecnologías, Investigación e Innovación, Turismo, Ciencias de la vida
	Sociedad para el Desarrollo Industrial de Extremadura (SODIEX)/SEPIDES	Sectores con ventajas competitivas en la región
	Sociedad Regional de Promoción del Principado de Asturias (SRP)	Todos excepto inmobiliario y financiero
	Vigo Activo	Sin preferencias
	Xesgalicia	Sin preferencias

Preferencia Geográfica Geographical Preference	Fase Preferente Stage	Pág. Page
España	Capital Expansion, Nueva ejecución	71
España	Semilla, Arranque y Expansión	84
Europe / US	all	110
España	Semilla, Arranque, Expansión/Desarrollo	159
España, Europa, US, Israel, LatAm.	Seed, Series A-B...	162
Principalmente en España y selectivamente en Portugal, Italia y Latinoamérica	Pre-semilla y semilla	170
España	Expansión, sin descartar otras fases de desarrollo empresarial	185
España	Early Stage (semilla, start-up y other early stages) y Late Stage	105
Extremadura, resto de España e internalización de la empresa	Expansión, Desarrollo	112
País Vasco	Semilla, Start up, Other early stages & Late Stage	118
Empresas con operativa en Cataluña	Growth & Venture	135
Murcia	Capital Arranque, Expansión	153
Bizkaia	Start-up	184
Navarra	Early stage (Semilla, Startup y Other early stage) y Late stage (capital crecimiento-desarrollo)	187
Zonas mineras del Caudal y del Nalón	Semilla, Start up, Late Stage	188
Aragón	Start up, Other early stage, Late stage, Capital Desarrollo	189
Castilla-La Mancha	Arranque / Expansión	190
Extremadura	Empresas nueva creación o en fase de expansión	191
Asturias	Start up, Early Stage y Late Stage, Growth.	192
Galicia	Semilla, Arranque, Expansión y Buy-outs.	205
Galicia	Arranque y Expansión	210

Entidades Venture Capital

	Entidad VC Entity	Subsector
TIC Y DIGITAL	4Founders Capital	Internet y nuevas tecnologías
	Acurio Ventures	Internet/digital
	Adara Ventures	Cybersecurity, Big Data & Analytics, Infrastructure, SaaS, and other Digital Enterprise areas
	Angels Capital	Multisectorial
	Antai Ventures	
	Athos Capital	Marketplace, SAAS
	Atresmedia Capital	
	Axon Partners Group	TIC e industrial
	Bankinter Capital Riesgo	Generalista salvo en fases iniciales donde existe orientación tecnológica (TIC e industria)
	Bewater Asset Management	TIC, Digital, Industria y ciencias de la vida
	Big Sur Ventures	
	Bonsai Partners S.G.E.I.C.,S.A.	
	Bullnet Capital	Comunicaciones, informática, electrónica y alta tecnología
	Cardumen Capital	Inteligencia Artificial, Big Data/IOT, Visión Artificial/Sensores, Ciberseguridad, Alta Tecnología
	Easo Ventures	Industria, energía, tecnología y transporte
	GoHub Ventures	Automoción industrial/Robótica, Electrónica, Energía, Informática, Internet, Multimedia, Productos Industriales, Sanidad/Actividades sanitarias, Tecnología, TIC
	HWK TechInvestment	
	JME Venture Capital	Sin preferencias
	K Fund	Internet
	Kibo Ventures Partners SGEIC, SA	Sector Digital
	Mundi Ventures	B2B, Deeptech, Insurtech
	Nauta Capital	Enterprise Software, SaaS, Business to Business Propositions and Selected consumer plays
	Ona Capital Privat	Alimentación y bebidas, Energía, Internet, Productos de Consumo, Productos Industriales, Retail y otros
	Sabadell Venture Capital	Empresas del sector tecnología (Enterprise Software, Ciberseguridad, IoT, IA, Hardware, etc...) o digital (gaming, e-commerce, market place, clasificados...)
	Samaipata	Marketplaces & market networks

Preferencia Geográfica Geographical Preference	Fase Preferente Stage	Pág. Page
España	Semilla, start up, Early Stage	40
España, Europa	Early stage (semilla, startup, other)	46
Spain, UK, Portugal, France, and Ireland	Early (Start-Up & other early stages)	48
España	Semilla: inversión en empresas con al menos 6 meses de tracción	58
		60
España	Seed / Early stage	68
España	PreSeries A/Series A	69
Europa, America y MENA.	Seed Round, Early Stage VC, Later Stage VC, PE Growth/Expansion.	72
Global, con foco Europa	Venture Capital	73
Península Ibérica y Europa Continental	Late stage	77
Portfolio concentrado principalmente en España y Europa, aunque el enfoque de inversión abarca todo el mundo.	Seed, Pre A	78
Europa	seed, early stage o growth stage	81
España	Presemilla, semilla, series A	83
Europa, Estados Unidos	Early stage; Later stage	87
España	Venture Capital, Early Stage (Growth Venture, Seed y Start up) y Later Stage	102
Europa, Norteamérica y Latinoamérica	Seed-Series A	120
Europa (preferencia por España) y USA	Seed a Series A	127
España	Early stage	138
Sur de Europa y Lata	Pre-seed a Series B	139
España, Portugal, Europa y EEUU	Early Stage	141
Europa, EEUU, Latinoamérica	Series A y B	152
Europa	Early (Seed / Start up / Other early stages)	156
España	Semilla/Start/Other early stage	164
España	Venture Capital, Early Stage, Growth Venture, Seed, Start up, Later Stage, Venture Debt	180
España, Francia, Reino Unido, Alemania	pre-Series A	181

Entidades Venture Capital

	Entidad VC Entity	Subsector
TIC Y DIGITAL	Seaya	Nuevas tecnologías
	Swanlaab Venture Factory	Alta tecnología
	TheVentureCity Fund	Internet, Tecnología, TIC y Otros
	Wolver Ventures	
INDUSTRIAL	BeAble Capital	Biotecnología, recursos naturales, alta tecnología, productos industriales, sanidad e impacto
	Grow Venture Partners	
	InnoEnergy	Energy efficiency / Nuclear instrumentation / Renewable energies / Smart and efficient buildings and cities / Smart electric grid / Energy storage / Energy for circular economy / Energy for transport and mobility
CIENCIAS DE LA VIDA	Asabys Partners	Innovación en salud humana
	CRB Inversiones Biotecnológicas	Ciencias de la vida
	Unirisco	Biotecnología, Química y Plásticos, Electrónica, Alta Tecnología y Sanidad
	Ysios Capital Partners	Biotecnología / Salud Humana
CORPORATE VENTURE	Bolboreta Innova Group	
	Elewit	Transición energética y telecomunicaciones
	Enagás Emprende	Transición Energética
	Iberdrola Ventures - Perseo	Energía y energías alternativas
	MOEVE	
	MONDRAGON VENTURES	
	Repsol Energy Ventures	Oil & Gas, Bioenergía, Generación Renovable, Almacenamiento Energético, Movilidad Eléctrica
	Wayra	Tecnologías como blockchain, Internet of Things (IoT), ciberseguridad, Inteligencia Artificial, vídeo y realidad virtual, optimización de redes...
	YOBU CAPITAL VENTURES	

Preferencia Geográfica Geographical Preference	Fase Preferente Stage	Pág. Page
España, Europa, Latinoamérica	Pre-series A / Series A / Series B / Series C	183
España	Early stage (from Late Seed to Series A)	195
EU, USA y LatAm	Venture Capital, Early Stage (Growth Venture, Seed y Start up)	197
España, Europa y Latam	Early Stage	209
España, Península Ibérica	Pre-seed, Seed y Early Stage	75
España	pre-seed y seed	122
España	Pre-semilla, Semilla, Start-up, Early stage	134
España, Europa, UK, Israel	Semilla, start up	67
España, Europa	Semilla y Start-Up	93
España y Portugal	Pre-semilla y semilla	204
España, Europa, EE.UU.	Seed, Early stage, Desarrollo	211
		80
España, Península Ibérica, Latinoamérica, Europa, EEUU, Israel	Fases seed y series A	104
España y Europa	Pre - seed, Seed, Early stage	106
Nivel mundial	Semilla y Arranque	128
Any	Early stage	150
España	Seed, Early Stage, serie A	151
Europa, Norteamérica	Early (Start up / Other early stages) & Late Stage	178
Europa / Latam	Scale up	207
-	-	239

Entidades Private Equity

	Entidad	Subsector
	Entity PE	
MIDDLE MARKET	Abac Capital	Todos excepto inmobiliario y financiero
	ABE Capital Partners	Todos excepto inmobiliario y financiero
	ACON Investments	Alimentación y bebidas, automoción industrial/robótica, productos de consumo, productos industriales, sanidad/actividades sanitarias, servicios de consumo y servicios industriales
	Adapta Capital	
	ALALUZ CAPITAL SGIIC, SA	
	Alantra Private Debt	
	Alantra Private Equity	Generalista
	Analistas Financieros Internacionales (Afi)	
	Artá Capital	Todos excepto inmobiliario y financiero
	Auren Global Compliance, S.L.	
	Aurica Capital Desarrollo	Sin preferencias
	bd-capital	
	Bestinver	
	Buenavista Equity Partners	Industria, B2B, Infraestructuras y Venture Capital
	Capital Dynamics	
	CAPZA	Alimentación y bebidas, Alta Tecnología, Internet, Servicios Industriales y Sanidad
	Charme Capital Partners	Sanidad/actividades sanitarias, tecnología y TIC, comunicaciones, energía, productos industriales y servicios de consumo
	Cobalto Inversiones	
	Corpfin Capital	Todos excepto inmobiliario y financiero
	D'ella capital	Sin preferencias
	DeA Capital Alternative Funds Sucursal España	Alimentación y bebidas
	Demea Invest	Energías renovables y medioambiente, eficiencia energética, ciudades sostenibles, smart energy, smart mobility...(sostenibilidad)
	Diana Capital	Todos excepto inmobiliario y financiero
	Dunas Capital	
	Eland Private Equity	Energía
	Encomenda Capital Partners	

Preferencia Geográfica Geographical Preference	Fase Preferente Stage	Pág. Page
Península Ibérica, con expansión internacional	Private Equity, Growth, Build-up, LBO/MBO/MBI, Replacement, Recapitalisation, Partnership	42
España, con foco preferente en País Vasco.	Growth, Buy and Build, y Buy-outs.	43
España, Portugal, Francia e Italia	Private Equity, Growth, LBO/MBO/MBI	44
España, Portugal e Italia	LBO, Expansión y Buy & Build	47
Principalmente Europa / Estados Unidos	Estrategias: Venture Capital, Private Equity, Private Debt, Search Funds, Infraestructuras y Real Estate	51
España, Italia, Francia y Portugal	Buyout, expansion, desarrollo	52
España y Portugal	Buy-outs, Build-up y Growth	53
		254
España y Portugal	Expansión	66
		259
España	Capital Expansión	70
España y Portugal, Reino Unido, Benelux		74
Europa, EEUU, global y mercados emergente		76
España y Portugal	Buyouts	82
		223
Europa Occidental	Expansión, buy-out/buy-in, capital de reorientación, capital de sustitución	86
España, Unión Europea, Latinoamérica	Private Equity, Growth, LBO/MBO/MBI	88
Global		226
España, Portugal	MBO, MBI, buy&build, consolidaciones, capital expansión	92
España y Portugal	Expansión	96
Península Ibérica	Expansión/Desarrollo y Buy-out/Buy-in	97
España, Francia, Alemania y Canadá	Start-up, Private Equity, Infraestructura, Deuda Privada	99
España	Expansión y, en menor medida, Sustitución	100
Iberia, Europa. Real assets (aviones) global		101
España	Semilla y Arranque	103
España	Pre-seed y Seed	107

Entidades Private Equity

Entidad Entity PE		Subsector
MIDDLE MARKET	Espiga Equity Partners	Todos excepto inmobiliario y financiero
	Everwood Capital	Energías renovables, transporte y logística
	GPF Capital	Todos excepto inmobiliario y financiero
	HCapital	Todos en general
	IG4 Capital	
	ILV Silver	
	Indefi	
	Inveready	: Biotecnología, Nanotecnología, Aparatos Médicos, Energías renovables, Software avanzado, Tecnologías de la Información y Comunicación
	Kartesia	
	Landon Investments	Industria, Productos y servicios de consumo, Medio Ambiente, Energía, Infraestructuras, Alimentación y bebidas, Hostelería / Ocio, Media
	LIFT Asset Management	
	MCH Private Equity Investments	Sin preferencias
	Meridia	Todos excepto inmobiliario y financiero
	Miura Partners	Generalista
	Mutares Iberia SLU	
	Navis Capital	
	Nazca Capital, S.G.E.I.C., S.A.	Todos excepto inmobiliario y financiero
	Nexus Iberia	Todos excepto inmobiliario y financiero
	Oakley Capital	
	Oquendo Capital	Sin preferencias
	Palmer	
	PHI Asset Management Partners SGEIC SA	Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química y Plásticos, Servicios Industriales
	Portobello Capital Gestión	Generalista
	Proa Capital de Inversiones	
	Qualitas Energy	
	Qualitas Funds	

Preferencia Geográfica Geographical Preference	Fase Preferente Stage	Pág. Page
España	Buyout, expansión, sustitución	109
Península Ibérica e Italia	Expansión/Desarrollo	111
España	Expansión/Desarrollo, MBO/MBI y Capital Sustitución	121
España y Portugal	Empresas maduras y Fases de Crecimiento (Later Stage) y Fases Iniciales (Early Stage)	124
Latam & España		130
		305
España, Portugal y resto de Europa	Seed, Early Stage, Growth, Later Stage.	136
Europa	Expansión/Growth	140
España	Capital Desarrollo, MBO/MBI, Capital Reorientación	143
España, Portugal, Luxemburgo, Reino Unido	Fase de crecimiento o consolidación	144
España y Portugal	Buy-outs, Capital Desarrollo	145
España	Expansión y Buy-out & Buy-in	148
Península Ibérica	Buy out, Buy in, Expansión/Desarrollo y Capital de sustitución	149
Pan-europeo; US; China; India		154
Península Ibérica, excepto en venture capital y biotech, que se centra en Estados Unidos	En los vehículos de venture capital, se invierte en series A, B y C. En los vehículos de hotel vacacional en activos maduros pendientes inversión. En el vehículo de private equity en compañías maduras con cambio de dirección	157
España	Buy-outs, MBI, MBO, capital expansión & buy-and-build	158
Península Ibérica	Expansión y LBO	161
Spain // Portugal // Latam	Primario & Secundario	163
España, Francia , Italia y Portuga	Financiación senior, financiación subordinada y capital minoritario	165
		319
Europa	Capital de reorientacion	167
España (mayoritariamente), UE	LBOs, MBO, Growth, minoría	168
Península Ibérica	MBO, LBO, Growth, Build-up	169
		172
Foco en Europa (excl. Iberia) y EE. UU.	Estrategias private equity: Growth, Buyout, Buy & Build, Situaciones especiales. Inversiones en primarios, secundarios y coinversiones.	173

Entidades Private Equity

Entidad Entity PE		Subsector
MIDDLE MARKET	Queka RP	
	Realza Capital	Todos los sectores excepto financiero e inmobiliario
	Riverside España Partners	Generalistas, con especialización en Empresas Industriales, e-commerce, IT y Software, Salud, Bienes de Consumo y Cleantech
	Sherpa Capital Entidad Gestora SGEIC	Química y plásticos, Productos de consumo, alimentación y bebidas, Productos y Servicios industriales
	Stellum Capital	
	Strategy With Purpose	
	Suma Capital	Todos excepto inmobiliario y financiero
	Talde Gestión	Medioambiente e industrias de nicho con perspectivas de crecimiento y desarrollo
	Tikehau Investment Management (Sucursal en España)	Sin preferencias
	Tresmares Capital	Tresmares cuenta con un sistema propio de identificación de empresas y tendencias de alto crecimiento en los que España destaca a nivel internacional. Dentro de estas tendencias encontramos 100 nichos de mercado que se tienen monitorizados.
	Tressis Gestion SGIC	
	umgi	
	Unigrains	
	Welcome Asset Management	
LOWER MARKET	Aether Financial Services	
	Agible Capital	
	Alter Capital Desarrollo	Alimentación y bebidas, comunicaciones, productos de consumo, sanidad/actividades sanitarias, servicios de consumo y transporte
	Caja de Burgos Venture Capital	Electrónica, energía, alta tecnología, productos industriales y servicios industriales
	Decelera Ventures	
	GVC Gaesco Alternative Investments SGEIC SA	Generalista
	Impact Bridge	
	Istria Capital Partners SGEIC	
	Renertia Investment Company	Energía
	Renta4 Gestora	Sin preferencias
	Torsa Capital	Biotechnología, Informática, Servicios de Consumo, Alimentación y Bebidas, Servicios Industriales y Sanidad
	Whitehole	Sin preferencias

Preferencia Geográfica Geographical Preference	Fase Preferente Stage	Pág. Page
Península Ibérica	Expansión	174
Península Ibérica	Buyouts, Expansión	175
España, Portugal e Italia	Expansión y capital sustitución (buyouts) y ampliaciones de capital para financiar el crecimiento	179
España y Portugal	LBOs, MBOs, MBIs, Turnaround, Reestructuración Financiera, Multiestrategia	186
Península Ibérica, con foco predominante en País Vasco y Navarra, y sur de Francia	Empresas en expansión/desarrollo para los vehículos de Private Equity. Venture Capital, Early Stage (Growth Venture, Seed y Start up) y Later Stage para los vehículos de Venture Capital	193
		333
EUROPA	Seed / Scale-up / Growth / Infra	194
España, Unión Europea e internacionalización de empresas españolas	Empresas en funcionamiento	196
Europa Occidental y Norte América	Growth, Buy-out	198
Europa (España, Portugal, Reino Unido y Alemania).	Alto Crecimiento (Growth), Mid-Market europeo.	200
		201
UE, Ucrania, EE.UU., Canadá, India, Reino Unido	Crecimiento	202
Francia, Italia, España, Portugal, Bélgica, Holanda, Alemania, Estados Unidos	Expansión/Desarrollo, Buy-out/Buy-in	203
		237
		246
España	LBO	50
España, Andalucía	Private Equity, Growth, LBO/MBO/MBI y Replacement	55
Castilla y León	Expansión/Desarrollo	85
Sur de Europa y Latam	Early-stage	98
España	Crecimiento	123
Fondo deuda: España y Portugal / Fondo equity: España y sur de Europa	Fondo deuda: expansión y crecimiento / Fondo equity: crecimiento y profesionalización de PYMEs	131
Europa, EE.UU. y Latam	Search Funds	137
Latinoamérica y España	Expansión, Desarrollo	176
España		177
España	Venture capital	199
España y Portugal	Empresas en expansión/desarrollo	208

Entidades Private Equity

Entidad Entity PE		Subsector
LARGE MARKET	Advent International	Servicios a empresas, consumo, comercio especializado, medios de comunicación, salud, industria, tecnología y electrónica
	Ardian Spain	Generalista
	Cinven Spain	
	CVC Capital Partners	Todos excepto inmobiliario
	EQT Partners Spain	Salud, actividades sanitarias, servicios industriales, servicios de consumo, TMT, industria
	Freshfields Bruckhaus Deringer	
	HIG Capital	Sin preferencias
	ICG - Intermediate Capital Group	Todos los sectores industriales, financieros y de servicios
	Kohlberg Kravis Roberts (España) Asesores	
	Permira Asesores, S.L.U.	Todos los sectores excepto inmobiliario
	Waterland	

Preferencia Geográfica Geographical Preference	Fase Preferente Stage	Pág. Page
España y Portugal	Buyout	49
Península Ibérica	Buy-out/Buy-in, Sustitution. Expansion/Desarrollo.	64
Europa / Norteameric	Empresas consolidadas en sectores en crecimiento	89
España y Portugal	Expansión, MBO, MBI	95
Península Ibérica	LBO y capital expansión	108
		295
Península Ibérica	Expansión, Buy Outs, escisión, Capital Reorientación y Capital Sustitución	125
Europa Occidental	Buy-Outs, Recapitalizaciones, Refinanciaciones, Corporates	129
		142
Iberia	Growth y LBOs/MBOs	166
		206



DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA DE LAS GESTORAS DE CAPITAL PRIVADO

INTERNACIONAL

- Altamar (Santiago de Chile, Nueva York)
- Arcano Capital (Nueva York)
- Aptimus capital (Londres)
- Björg Capital Management: (Reykjavík)
- Eurazeo (París)
- HCapital
- IG4 Capital (São Paulo, Londres, Santiago de Chile)
- Istria Capital
- Kartesia (London)
- Foresight (UK, US y Australia)
- McWin (Londres)
- Mutares (Munich)
- Nauta Capital VC Partners (Londres, Munich)
- Oakley
- Newbrook (London)
- Unigrains (París)
- Waterland (Ámsterdam, Hamburgo, Londres)

1. MADRID

- A&G Global Investors
- Abac Capital
- Acon Investmen
- Actyus Private Equity ts
- Adara Ventures
- Adapta Capital
- Advent International
- Agible Capital
- Alantra Debt
- Alantra Private Equity
- Alaluz
- Altamar Capital Partners (Oficina principal)
- Amazon
- Amchor
- Amura Industrial
- Aquisgran
- Arcano Capital (Oficina principal)
- Ardian Spain
- Ares Management
- Artá Capital
- Athos Capital
- Atresmedia Capital
- Axis Participaciones Empresariales
- Axon Partners Group
- Bankinter Capital Riesgo
- BD Capital
- BeAble Capital
- Bestinver
- Bewater Asset Management
- Big Sur Ventures
- Bonsai Partners
- Bolboreta Innova Group
- Buenavista (Oficina Principal)
- Bullnet Gestión
- C.D.T.I.
- Capza
- Cardumen Capital
- Charme Capital Partners
- Cepsa
- Cinven Spain
- Cofides
- Conexo Ventures
- Corpfín Capital
- CRB Inversiones Biotecnológicas
- Creas
- CVC Capital Partners
- DeA Capital Alternative Funds, España
- Decelera
- D'Elia Capital
- DEMETER INVESTMENT MANAGERS, S.A.
- Diana Capital
- Dunas Capital
- Eland Private Equity
- Elewit
- Empresa Nacional de Innovación (ENISA)
- Enagás Emprnde
- EQT
- Espiga Equity Partners

- Eurazeo
- Everwood Capital
- FIT Inversión en Talento
- Foresight
- Gawa Capital
- Global Social Impact
- GPF Capital
- HIG European Capital Group
- HWK TechInvestment
- Iberdrola Ventures - Perseo
- ICG, España
- IG4 Capital
- Impact Bridge
- Istria Capital
- JME Venture Capital
- K Fund
- Kartesia
- Kibo Ventures Partners
- KKR
- LIFT Asset Management
- MCH Private Equity Investments
- MedCapital
- Meridia Capital Partners
- Miura Partners
- Mutares
- MytripleA
- Mundi Ventures
- Nazca Capital
- Neotec Capital Riesgo
- Newbrook
- Nexus Iberia
- Oquendo Capital
- Permira Asesores
- Phi Industrial Acquisitions (Oficina Principal)
- Portobello Capital
- Proa Capital
- Purpose Capital
- Q-Impact
- Qualitas Energy
- Qualitas Equity Funds
- Queka RP
- Realza Capital
- Renta4 Gestora
- Repsol Energy Ventures
- Riverside España Partners
- Samaipata
- Seaya Ventures
- Sepides
- Sherpa Capital
- Swanlaab Venture Factory
- Telefónica / Wayra
- TheVentureCity Fund I
- Tikehau Capital
- Tressis
- Tresmares Capital
- Waterland
- Wolver Ventures

2. CATALUÑA

- 4Founders Capital
- Abac Capital (Oficina principal)
- Altamar Capital Partners
- Antai
- Amazon
- Arcano Capital
- Asabys Partners
- Aurica Capital Desarrollo
- Encomenda Capital Partners
- Grow Venture Partners
- GVC Gaesco
- Impact Partners
- Inclimo Climate Tech Fund
- Institut Català de Finances Capital
- Kic-Innoenergy Iberia
- Landon Investments
- MedCapital
- Meridia Capital Partners (Oficina principal)
- Miura Partners
- Nauta Capital VC Partners
- Navis Capital

- Ona Capital Privat
- Phi Industrial Acquisitions
- Sabadell Venture Capital
- Sandman Capital
- Ship2B Ventures
- Suma Capital
- Waterland
- Ysios Capital Partners

3. COMUNIDAD VALENCIANA

- Angels Capital
- GoHub
- UMGI

4. ARAGÓN

- SODIAR

5. NAVARRA

- Clave Mayor
- SODENA

6. PAÍS VASCO

- ABE Capital Partners
- Acurio Ventures
- Easo Ventures
- Cardumen Capital
- Gaea Inversión
- Gestión de Capital Riesgo del País Vasco
- Inveready Asset Management
- Mondragon Centro de Promoción
- Seed Capital de Bizkaia
- Stellum Capital
- Talde Gestión
- Whitehole Investments
- Ysios Capital Partners (Oficina principal)

7. ASTURIAS

- Hunosa Empresas
- SODECO
- SRP Asturias
- Torsa Capital

8. GALICIA

- Noso Capital
- Unirisco Galicia
- Vigo Activo
- Xesgalicia

9. CASTILLA - LEÓN

- Caja de Burgos Venture Capital
- Fundeen
- MytripleA (Oficina Principal)

10. LA RIOJA

- Renertia Investment Company

11. EXTREMADURA

- SODIEX
- Extremadura Avante Inversiones

12. CASTILLA - LA MANCHA

- SODICAMAN

13. ANDALUCÍA

- Alter Capital Desarrollo
- Arcano Capital
- Buenavista

14. MURCIA

- Murcia Emprnde



SPAINCAP
Capital por un Futuro Sostenible

ÍNDICE DE TÉRMINOS QUE CONTIENEN LAS FICHAS

INDEX OF TERMS INCLUDED IN THE DIRECTORY

Datos generales de la entidad: *General information of the firm*

- Año de inicio de la actividad: *Starting year of the firm*
 - Tipo de empresa: *Type of firm*
 - Accionistas mayoritarios: *Major shareholders*
 - Principales inversores: *Major investors*
 - Plantilla: *Staff size*
-

Directores / socios: *Directors/ partners*

Asociados / analistas: *Associated / analysts*

Evolución y filosofía de la empresa: *Evolution and philosophy of the firm*

Características de las inversiones: *Information of the investments*

- Inv.mínima por proyecto: *Minimum investment*
 - Inv.máxima por proyecto: *Maximum investment*
 - Tipo de financiación: *Type of financing*
 - Fase de inversión preferente: *Financing stage preferences*
 - Preferencias geográficas: *Geographical preferences*
 - Preferencias sectoriales: *Sectorial preferences*
 - N° de inversiones: *Number of investments*
 - Capital invertido: *Capital invested*
 - N° de empresas en cartera: *Number of portfolio companies*
 - Valor de la cartera: *Portfolio at cost*
-

Inversiones realizadas: *Closed deals*

- Empresa: *Company*
 - Actividad: *Activity*
 - % participación: *% volume invested*
 - Importe: *amount (Million Euros)*
 - Tipo de operación: *Type of transaction*
-

Otras compañías participadas: *Other portfolio companies*

Fondos: *Funds*

- Capital Comprometido: *Capital Committed*
 - Fecha de cierre: *Date*
 - Objetivos/orientación inversora: *Focus*
-

Capital gestionado (asesorado): *Capital managed (advised)*

Capital disponible para invertir: *Capital available for investing*

4Founders Capital	40	Hunosa Empresas, S.A., S.M.E.	126
A&G Global Investors	41	HWK TechInvestment	127
Abac Capital	42	Iberdrola Ventures - Perseo	128
ABE Capital Partners	43	ICG - Intermediate Capital Group	129
ACON Investments	44	IG4 Capital	130
Actyus Private Equity SGIIC, S.A.U.	45	Impact Bridge	131
Acurio Ventures	46	Impact Partners Iberica	132
Adapta Capital	47	Inclimo Climate Tech Fund	133
Adara Ventures	48	InnoEnergy	134
Advent International	49	Institut Catalá de Finances Capital (ICF)	135
Agible Capital	50	Inveready	136
Alaluz Capital SGIIC, SA	51	Istria Capital Partners SGEIC	137
Alantra Private Debt	52	JME Venture Capital	138
Alantra Private Equity	53	K Fund	139
Altamar CAM Partners	54	Kartesia	140
Alter Capital Desarrollo	55	Kibo Ventures Partners SGEIC, SA	141
Amazon Web Services EMEA SARL, Sucursal en España	56	Kohlberg Kravis Roberts (España) Asesores	142
Amchor Investment Strategies SGIIC SA	57	Landon Investments	143
Amura Industrial	58	LIFT Asset Management	144
Angels Capital	59	MCH Private Equity Investments	145
Antai Ventures	60	McWin Capital Partners	146
Aptimus Capital Partners (Spain) S.L.U.	61	Med Capital Management SGEIC	147
Aquisgrán	62	Meridia	148
Arcano Gestión de Activos	63	Miura Partners	149
Ardian Spain	64	Moeve	150
Ares Management	65	Mondragon Ventures	151
Artá Capital	66	Mundi Ventures	152
Asabys Partners	67	Murcia Emprende, S.C.R., S.A.	153
Athos Capital	68	Mutares Iberia SLU	154
Atresmedia Capital	69	MytripleA	155
Aurica Capital Desarrollo	70	Nauta Capital	156
AXIS Participaciones Empresariales	71	Navis Capital	157
Axon Partners Group	72	Nazca Capital, S.G.E.I.C., S.A.	158
Bankinter Capital Riesgo	73	Neotec Capital Riesgo	159
BD-capital	74	Newbrook Capital Solutions	160
BeAble Capital	75	Nexus Iberia	161
Bestinver	76	Noso Capital SGEIC S.A	162
Bewater Asset Management	77	Oakley Capital	163
Big Sur Ventures	78	Ona Capital Privat	164
Björg Capital Management	79	Quendo Capital	165
Bolboreta Innova Group	80	Permira Asesores, S.L.U.	166
Bonsai Partners S.G.E.I.C., S.A.	81	PHI Asset Management Partners SGEIC SA	167
Buenavista Equity Partners	82	Portobello Capital Gestión	168
Bullnet Capital	83	Proa Capital de Inversiones	169
C.D.T.I.- Centro para el Desarrollo Tecnológico y la Innovación	84	Purpose Capital SGEIC SL	170
Caja de Burgos Venture Capital	85	Q-Impact	171
CAPZA	86	Qualitas Energy	172
Cardumen Capital	87	Qualitas Funds	173
Charme Capital Partners	88	Queka RP	174
Cinven Spain	89	Realza Capital	175
Clave Mayor	90	Renertia Investment Company	176
COFIDES (Compañía Española de Financiación del Desarrollo)	91	Renta4 Gestora	177
Corpfín Capital	92	Repsol Energy Ventures	178
CRB Health Tech	93	Riverside España Partners	179
Creas Impacto Global SGEIC SA	94	Sabadell Venture Capital	180
CVC Capital Partners	95	Samaipata	181
D'ella capital	96	Sandman Partners	182
DeA Capital Alternative Funds Sucursal España	97	Seaya	183
Decelera Ventures	98	Seed Capital de Bizkaia	184
Demea Invest	99	Sepides	185
Diana Capital	100	Sherpa Capital Entidad Gestora SGEIC	186
Dunas Capital	101	Sociedad de Desarrollo de Navarra (SODENA)	187
Easo Ventures	102	Sociedad para el Desarrollo de las Comarcas Mineras, S.A. (SODECO)	188
Eland Private Equity	103	Sociedad para el Desarrollo Industrial de Aragón (SODIAR)	189
Elewit	104	Sociedad para el Desarrollo Industrial de Castilla -La Mancha (SODICAMAN)	190
Empresa Nacional de Innovación (Enisa)	105	Sociedad para el Desarrollo Industrial de Extremadura (SODIEX)/SEPIDES	191
Enagás Emprende	106	Sociedad Regional de Promoción del Principado de Asturias (SRP)	192
Encomenda Capital Partners	107	Stellum Capital	193
EQT Partners Spain	108	Suma Capital	194
Espiga Equity Partners	109	Swanlaab Venture Factory	195
Eurazeo	110	Talde Gestión	196
Everwood Capital	111	TheVentureCity Fund	197
Extremadura Avante Inversiones	112	Tikehau Investment Management (Sucursal en España)	198
Fellow Funders	113	Torsa Capital	199
Foresight Group	114	Tresmares Capital	200
Fundación Ship2B	115	Tressis Gestion SGIIC	201
Fundeen	116	UMGI	202
Gawa Capital Partners	117	Unigrains	203
Gestión de Capital Riesgo del País Vasco	118	Unirisco	204
Global Social Impact	119	Vigo Activo	205
GoHub Ventures	120	Waterland	206
GPF Capital	121	Wayra	207
Grow Venture Partners	122	Whitehole	208
GVC Gaesco Alternative Investments SGEIC SA	123	Wolver Ventures	209
HCcapital	124	Xesgalicia	210
HIG Capital	125	Ysios Capital Partners	211

ENTIDADES DE CAPITAL PRIVADO
SOCIOS GESTORES



PRIVATE EQUITY & VENTURE CAPITAL ENTITIES
FULL MEMBERS

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / Tipo de empresa: Entidad privada nacional - gestora de fondos cerrados / Principales inversores: EIF, FOND-ICO, ICF, CDTI / Plantilla: 10

Directores/socios

- Jesús Monleón / Socio / jemonleon@gmail.com
- Marc Badosa / Socio / marc@4founderscapital.com
- Paula Blazquez / Socio / paula@4founderscapital.com
- Javier Pérez-Tenessa / Socio / javiertenessa@gmail.com
- Marek Fodor / Socio / marek.fodor@4founderscapital.com
- Patricia Espalíat / Directora de Control / patricia@4founderscapital.com

Asociados/analistas

- Marc Castilblanco / Principal / mcastil@4founderscapital.com
- Rufo de la Rosa / Principal / rufo delarosa@4founderscapital.com
- Joan Cavallé / Asociado / joan@4founderscapital.com
- Júlia Digón / Analista / julia@4founderscapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

4Founders Capital es una gestora de fondos de capital riesgo que tiene el objetivo de invertir en emprendedores que construyan empresas tecnológicas globales de alto impacto. Desde 4Founders apostamos por emprendedores ambiciosos y talentosos, solo tomamos inversiones minoritarias y coinvertimos con business angels y/u otros fondos. Estamos interesados en proyectos con equipos sólidos que tengan como objetivo crear empresas internacionales, con un producto o servicio probado en el mercado y un modelo claro de generación de ingresos y beneficios. Invertimos desde 200K€ en etapas seed hasta 4M€ en etapas más avanzadas.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.2
- Inversión máxima por proyecto (M€): 4
- Tipo de financiación: Equity / Préstamo participativo
- Fase de inversión preferente: Semilla, start up, Early Stage
- Preferencias geográficas: España
- Preferencias sectoriales: Productos de Consumo, Servicios Financieros/Fintech, TIC, IA, Ciberseguridad
- Nº de inversiones en 2024: 18
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 6,644
- Nº de inversiones 30/09/2025: 13
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 70

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
TaxDown	Alternativa inteligente para la declaración de impuestos	Early stage
Bloobirds	Plataforma de optimización de prospección y proceso de ventas	Start-up
Honei	App para pedidos y pagos móviles en restaurantes	Start-up
Anyformat	Solución AI que automatiza la extracción de datos y estructuración de documentos	Semilla
ZeroD	Plataforma que conecta empresas con hackers éticos freelance	Semilla
Joey	Chat para niños, que permite su seguridad	Semilla

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Baluwo	Fintech que permite enviar remesas en especie a países de África	Start-up
Flanks	Saas que agrega los datos financieros para Wealth Management	Start-up
Pruvo	Plataforma que ofrece servicios de re-pricing de hoteles para B2B y B2C	Start-up
Scoollinary	Venta de cursos online de cocina para profesionales	Start-up
Magma	Creación multijugador para equipos artísticos	Start-up
Nexus Clips	Plataforma que optimiza los clips de Twitch para compartir en otras plataformas.	Early stage
StockAgile	ERP para la gestión integral del stock en las empresas de retail	Start-up
Dawa	Solución integral de devolución de comercio electrónico en moda y tecnología	Early stage
Snab	Plataforma de automatización de pagos y cobros B2B	Start-up
Banktrack	Informes periódicos de tus transacciones bancarias en tus canales preferidos	Semilla
Embat	Tesorería automatizada, eficiente y segura para equipos financieros	Start-up
Vidext	Crea vídeos profesionales a partir de texto en más de 40 idiomas	Semilla
Zenrows	Plataforma de automatización de datos de la web	Start-up
Infofox	Extracción, procesamiento y estructuración de datos de documentos	Start-up
Valerdatt	Inteligencia Artificial para optimizar la supply chain	Semilla
Viterbit	Plataforma de gestión de talento enfocada en optimizar los procesos de selección	Early stage
Dealcar	Plataforma de gestión para concesionarios de ocasión	Semilla
Ecostars	Certificación de Sostenibilidad hotelera para	Semilla
Tutrocito	E-commerce de muebles personalizados en minutos	Start-up
Nilo	Plataforma de digitalización de la RTM	Semilla
LoopUp	Proveedor global que permite a grandes empresas consolidar su telefonía en la nube integrada con Microsoft Teams	Early stage
ShowMe	AI Agents	Semilla
Altan.ai	Developer Tools	Semilla
MOGU	Travel B2B Software	Start-up
Punto Post	Last-Mile delivery in Mexico	Semilla
Steryon	Cybersecurity	Semilla

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
The Hotels Network	Saas para incrementar las ventas y conversión de los hoteles	Early stage
Securitize	Plataforma de compliance para tokenizar activos	Early stage
Hubuc	Fintech que provee de servicios de Banking as a Service	Start-up
Hoop Carpool	Plataforma que pone en contacto a personas para que compartan coche entre sí	Start-up

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 132
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 65

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
4Founders Capital I	12	Semilla, Start-up, Early Stage	2017-05-22
4Founders Capital II	50	Semilla, Start-up, Early Stage	2021-12-12
4Founders Capital III	70	Semilla, Start-up, Early Stage	2025-09-25

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1985 / **Tipo de empresa:** A&G es un Grupo Financiero independiente con las siguientes líneas de negocio:

- Banca Privada
- Gestión de Activos: Fondos de inversión | Estrategias Alternativas
- Asesoramiento: M&A | Inmobiliario

/ **Principales inversores:**

- Banca Privada
- Family Offices
- Entidades Financieras
- Aseguradoras y Mutualidades
- Fondos de Pensiones
- Inversores Industriales
- Inversores Institucionales Públicos

/ **Plantilla:** 250

Directores/socios

- **Julio Martín-Simo** / Responsable Relación Inversores / julio.martin-simo@ayg.es
- **Rafael Soldevilla** / Director Producto y Servicios / rsoldevilla@ayg.es
- **Alejandro Nuñez** / Director Inversiones Alternativas / alejandro.nunez@ayg.es
- **David Nuñez** / Director Fondo de Fondos PE / david.nunez@ayg.es
- **Teresa Grijelmo** / Inversor Transición Energética Tecnología / teresa.grijelmo@ayg.es
- **Jesús Lozano** / Inversor Transición Energética Tecnología / jesus.lozano@ayg.es
- **Miguel Lizaso** / Responsable Infraestructuras Sostenibles / miguel.lizaso@ayg.es

Evolución y filosofía de la empresa

A&G cuenta con más de 30 años de historia como entidad financiera independiente.

Con más de 17,000 millones bajo gestión, sus actividades se centran en tres áreas principales:

- Banca Privada
- Gestión de Activos [A&G Global Investors]
- Asesoramiento en M&A e Inmobiliario.

Dentro de sus actividades de gestión de activos alternativos, A&G enfoca sus capacidades en tres segmentos:

- Transición Energética, que se articula a través de inversiones en:

(i) Infraestructuras sostenibles, con la gestión de un vehículo con c. 300 MW de potencia solar fotovoltaica instalada (ARIS I) y un fondo (Sustainable Infrastructure II) que invierte en proyectos ligados a electrificación, descarbonización industrial e infraestructura habilitante.

(ii) Tecnología, invirtiendo en compañías en crecimiento ligadas a la descarbonización de los sectores industrial, de transporte y energía. Inversiones que se articulan a través del fondo ETTF (c. €150M).

- Inmobiliario:

(i) en el segmento Living, con un fondo de €150M destinado a soluciones flexibles en el sector residencial, a través de formatos como residencias de estudiantes, co-living, senior living o tradicional de venta y alquiler.

(ii) gestionando un mandato de €130M de Banco Europeo de Inversiones para invertir en vivienda asequible, regeneración urbana y turismo sostenible.

- Fondo de Fondos de Private Equity: enfocado en Buy-Outs y co-inversiones.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 40
- **Tipo de financiación:** Capital
- **Fase de inversión preferente:** Expansión/desarrollo y Buy-out/buy-in
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Energía, Infraestructuras, TIC, Ciberseguridad, Digital
- **Nº de inversiones en 2025:** 6
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 15

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 31/12/2025:** €1.000M

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2014 / **Tipo de empresa:** Abac Capital es una gestora de fondos de capital privado / **Principales inversores:** Inversores institucionales internacionales de Europa, Estados Unidos y la región Asia-Pacífico. / **Plantilla:** 30

Directores/socios

- **Oriol Pinya** / Socio Fundador / oriol@abaccapital.com
- **Borja Martínez de la Rosa** / Socio Fundador / borja@abaccapital.com
- **Federico Conchillo** / Socio / federico.conchillo@abaccapital.com
- **Marc Faiges** / Socio / marc.faiges@abaccapital.com
- **Germán López** / Socio / german.lopez@abaccapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Fundada en 2014, Abac es una gestora europea independiente de capital privado con oficinas en Barcelona y Madrid. La firma administra inversiones de empresas consolidadas y en crecimiento que necesitan un capital transformador.

El equipo directivo de Abac cuenta con más de cien años de experiencia en inversiones en infinidad de sectores, países, etapas de desarrollo y estructuras de acuerdos.

Aportamos valor a la inversión gracias a nuestra experiencia digital, las sólidas relaciones profesionales y personales que establecemos, nuestro profundo conocimiento del sector y nuestro enfoque en la sostenibilidad.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 15
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 60
- **Tipo de financiación:** Participaciones en capital (mediante compra de acciones o suscripción de ampliación de capital)
- **Fase de inversión preferente:** Private Equity, Growth, Build-up, LBO/MBO/MBI, Replacement, Recapitalisation, Partnership
- **Preferencias geográficas:** Península Ibérica, con expansión internacional
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 2
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 11

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Grupo de Incendios	Fabricante y distribuidor de sistemas de protección activa contra incendios	Buy & Build
Recalvi	Distribuidor independiente de recambios de automoción	Buy & Build

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Plating Brap	Recubrimiento electrolíticos sobre plástico	Owner's buy out
Avanza Food	Restauración	Buy & Build
Motocard	Retailer omnicanal de accesorios y ropa de moto	Owner's buy out
Agroponiente	Comercialización de todo tipo de productos hortofrutícolas	Owner's buy out
Iberfrasa	Fabricante de productos de higiene personal y limpieza del hogar	Expansión / Growth
Kitchen Bath Ventures	Fabricación de muebles de cocina a nivel nacional	Buy & Build
Intermas	Fabricante de materiales de altas prestaciones	Owner's buy out
Iberconseil	Distribuidor de quesos de especialidad	Buy & Build
BTSA	Fabricante de antioxidantes naturales	Expansión / Growth

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Nuzoa	Distribución de productos zoonosanitarios	Buy & Build

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2019 / Tipo de empresa: Asesoras y gestoras de Fondos de Capital Riesgo privadas.
/ Principales inversores: Inversores institucionales / Plantilla: 13

Directores/socios

- Javier Arana / Socio / javier.arana@abe-cp.com
- Manuel Blanco / Socio / manuel.blanco@abe-cp.com
- Pablo Elola / Socio / pablo.elola@abe-cp.com
- Ieneko Ortiz / Socio / ieneko.ortiz@abe-cp.com
- María Sabugal / Socia / maria.sabugal@abe-cp.com
- Camila Aniel-Quiroga / Directora General / camila.anielquirolga@abe-cp.com
- Mikel Amor / Director de Inversiones / mikel.amor@abe-cp.com

Asociados/analistas

- Urko Urquijo / Asociado / urko.urquijo@abe-cp.com
- Ignacio Cruzado / Asociado / ignacio.cruzado@abe-cp.com
- Alejandro Simón / Asociado / alejandro.simon@abe-cp.com
- Jon Angulo / Analista financiero / jon.angulo@abe-cp.com
- Asier del Río / Analista financiero / asier.delrio@abe-cp.com
- Cristina Portillo / Office Manager / cristina.portillo@abe-cp.com

Evolución y filosofía de la empresa

ABE CAPITAL PARTNERS SGEIC, S.A. es una sociedad gestora de capital privado española cuyo objeto es la gestión de vehículos de capital privado con el ánimo de invertir en el lower-mid market de España.

Actualmente gestiona dos fondo ABE PRIVATE EQUITY FUND I y ABE PRIVATE EQUITY FUND II, cuyos principales criterios de inversión se basan en la toma de participaciones en capital, generalmente mayoritarias, a largo plazo, en el segmento del lower- mid market. El objetivo y enfoque de la inversión es apoyar los planes de crecimiento de dichas compañías así como a los empresarios y/o equipos directivos en la ejecución de sus planes de negocio.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 10
- Inversión máxima por proyecto (M€): 30
- Tipo de financiación: Participaciones en capital (mediante compra de acciones o suscripción de ampliación de capital).
- Fase de inversión preferente: Growth, Buy and Build, y Buy-outs.
- Preferencias geográficas: España.
- Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica,

Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

- Nº de inversiones en 2024: 1
- Nº de inversiones 30/09/2025: 1
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 6

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
MEDIANCE HEALTH	Distribución Sanitaria	Mayoritaria	Owner's buy out
SAVEFAMILY	Electrónica de Consumo	Mayoritaria	Expansión / Growth

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
PLAIN CONCEPTS SL	IT	Mayoritaria	Expansión / Growth
QUIMUNSA	Sanidad ambiental	Mayoritaria	Expansión / Growth
OLEOFAT	Valorización de residuos	Minoritaria	Expansión / Growth
CENTRO DENTAL CERANIUM	Laboratorio dental	Mayoritaria	Expansión / Growth

Desinversiones realizadas en 2024

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
FANOX ELECTRONIC	Fabricación de aparatos de distribución y control eléctrico	Mayoritaria	Expansión / Growth

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 207

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Fecha de cierre de fondo
ABE PRIVATE EQUITY FUND I	120	2022-03-21
ABE PRIVATE EQUITY FUND II	87	

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1995 / **Tipo de empresa:** Gestora de Fondos de Capital Riesgo / **Principales inversores:** Entidades Privadas, Sovereign Wealth Fund, Fondos de Fondos,Entidades Publicas, Aseguradas, Fondos de Pensiones, Family Offices / **Plantilla:** 7

Directores/socios

- **Marcos Lladó** / Socio-Director / mllado@aconinvestments.com
- **Marcos Semmler** / Socio-Director / msemmler@aconinvestments.com
- **Jaime Marin** / Director / jmarin@aconinvestments.com
- **João Nazareth de Sousa** / Principal / jnsousa@aconinvestments.com
- **Elena Mínguez** / Directora Financiera / eminguez@acoinvestments.com
- **Marta Valentí** / Office Manager / mvalenti@aconinvestments.com

Asociados/analistas

- **Gustavo Fontecha Framit** / Analista / gfontecha@aconinvestments.com

Evolución y filosofía de la empresa

ACON Investments es una firma de inversión de capital privado, enfocada en el mercado de la mediana empresa . Contamos con profesionales en Madrid, Washington D.C., Ciudad de México, Sao Paulo, y Bogotá. Gestionamos aproximadamente 7.000 millones de dólares en activos, y entre nuestros inversores figuran algunos de las mayores instituciones de capital privado, incluyendo fondos públicos, de pensiones y fondos soberanos. Los miembros del equipo de ACON están registrados en la SEC como Asesores de Inversiones.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 20
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 60
- **Tipo de financiación:** Equity
- **Fase de inversión preferente:** Private Equity, Growth, LBO/ MBO/MBI
- **Preferencias geográficas:** España, Portugal, Francia e Italia
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Energía, Hostelería/Ocio, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 45
- **Nº de inversiones en 2024:** 1
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 45
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 6

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Germaine de Capuccini	Cosmética profesional	Mayoritaria	LBO
Alsur	Procesador y distribuidor de conservas vegetales de primera calidad en España	Mayoritaria	LBO
Salesland	Gestión de fuerza de Ventas	Mayoritaria	LBO
Formación Alcalá	Formación online para profesionales del sector salud y social	Mayoritaria	LBO
Siex 2001	Seguridad contra incendios	Mayoritaria	LBO
Romar Global Care	Fabricante y distribuidor de productos de cuidado personal, y del hogar	Mayoritaria	LBO

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2023 / **Tipo de empresa:** Entidad Privada. Sociedad Gestora de Instituciones de Inversión Colectiva (SGIIC) / **Principales inversores:** Banca Privada, family offices, inversores institucionales, e inversores minoristas.

Directores/socios

- **Pablo García Montañés** / CEO
 - **Jasmina Armengol Hierro** / Directora de Finanzas e Inversiones
 - **Alessia Carretie Colombo** / Directora de Desarrollo de Negocio y Relación con Inversores
 - **Isabel García Díaz-Mauriño** / Directora de Legal
 - **Cristina Zuazo García** / Directora de Cumplimiento Normativo y Riesgos
- **Anna Amorós Nicolau** / Directora de Operaciones
 - **Lucas Gómez de la Vega** / Director de Inversión Venture Debt
 - **Adrián Peribáñez Giraud** / Director de Inversión Fintech
 - **Álvaro González Ruiz-Jarabo** / Director de Inversión Private Equity
 - **Max Hap de Pouplana** / Director de inversión hospitality

Evolución y filosofía de la empresa

Actyus Private Equity SGIIC no solo invertimos en empresas, invertimos en futuro. Somos una gestora de inversión alternativa y venture capital comprometida con la innovación y el crecimiento sostenible. Nuestro enfoque va más allá de las inversiones tradicionales: somos pioneros en estrategias de gestión propia como Venture Debt, Fintech y Private Equity, y también gestionamos activos inmobiliarios y secundarios con la misma pasión y visión de futuro. En Actyus construimos oportunidades, impulsamos el cambio e intentamos promover la creación de un mundo mejor.

Características de la inversión

- **Preferencias geográficas:** Global

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a a 30/09/2025:** 565.060.024 EUR

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Actyus Fintech	60	Fintech
Actyus Secondary	72	Secundarios
Promourbanitae	20	Inmobiliario
Actyus Growth Finance	45	Venture debt
Actyus Multistrategy Top Selection	10	Multiestrategia
Otras ECR	137	Multiestrategia
SCRs	221	Multiestrategia

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2017 / Tipo de empresa: Venture Capital / Plantilla: 14

Directores/socios

- Ander Michelena / Socio Fundador / ander.michelena@acurio.vc
- Diego Recondo / Socio / diego.recondo@acurio.vc
- Hugo Fernández-Mardomingo / Socio / hugo.mardomingo@acurio.vc
- Kate Cornell / Socio / kate.cornell@acurio.vc
- Matias O'Farrell / Head of Finance / matias.ofarrell@acurio.vc
- Jaume Ayats / Principal & Head of Product / jaume.ayats@acurio.vc
- Bart Tompkins / Venture Partner / bart.tompkins@acurio.vc
- Iñaki Ecenarro / Venture Partner / inaki.ecenarro@acurio.vc

Asociados/analistas

- Bosco Amann / Platform & Marketing Manager / bosco.amann@acurio.vc
- Ainhoa Saralegui / Asociada / ainhoa.saralegui@acurio.vc
- Carlos Marfull / Finance Associate / carlos.marfull@acurio.vc
- Maryna Malanenska / Analista / maryna.malanenska@acurio.vc
- Miguel Gonzalez / Asociado / miguel.gonzalez@acurio.vc
- Mohamed Beitelmal / Senior Investment Manager / mohamed.beitelmal@acurio.vc
- Daniel Martin / Finance Analyst / daniel.martin@acurio.vc

Evolución y filosofía de la empresa

We make decisions quickly and leverage our entrepreneurial DNA, operational know-how, platform resources and broad network to support founders on their journey to success. We have been –and continue to be– entrepreneurs. Acurio's founding partners have operational experience building and/or operating startups, scale-ups and VC funds. We have been in the entrepreneurs' shoes, we empathize with their highs and lows and understand how hard it is to scale a business. This is at the core of who are and inspires everything we do - with the founders always at the centre.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.5
- Inversión máxima por proyecto (M€): 5
- Tipo de financiación: Capital y deuda convertible
- Fase de inversión preferente: Early stage (semilla, startup, other)
- Preferencias geográficas: España, Europa
- Preferencias sectoriales: Digital
- Capital invertido en 2024 (M€): 21.5
- Nº de inversiones en 2024: 12
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 16.5
- Nº de inversiones 30/09/2025: 9
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 95

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Lookiero	Personal shopper online para mujeres	Start-up
Seedtag	Plataforma de soluciones publicitarias contextualizadas	Start-up
Preply	Marketplace global para enseñanza de idiomas	Start-up
Lingokids	App para el aprendizaje infantil de inglés	Start-up
JobandTalent	Plataforma digital de empleo enfocada en trabajo temporal	Start-up
Rebag	Venta de bolsos de lujo de segunda mano	Start-up
Spotahome	Marketplace de alquiler de viviendas a medio y largo plazo	Start-up
Indexa Capital	Gestor automatizado de fondos indexados	Start-up
Barkyn	Servicio de suscripción para mascotas	Start-up
Paack	Servicio de entregas agendadas de compras online	Start-up
Lime	Servicios de micro-movilidad	Start-up
Ironhack	Cursos y bootcamps en desarrollo web, diseño UX/UI, datos y ciberseguridad	Start-up
Refurbed	Marketplace de productos reacondicionados	Start-up
The Power MBA	Escuela de negocios	Start-up
Uncapped	Financiación rápida y flexible para startups	Start-up
Zenklub	Plataforma para la salud emocional	Start-up
Gamelearn	Plataforma para la formación corporativa a través de videojuegos	Start-up
Sunhero	Servicio personalizado para el alquiler y la compra de sistemas fotovoltaicos	Start-up
Instacarro	Plataforma de compraventa de coches usados	Start-up
Aplanet	Software para empresas para la gestión y reporte de actividad ESG	Start-up
Skyfri	Plataforma operativa para activos solares.	Start-up
Manual	Plataforma online dedicada al bienestar y a salud de los hombres	Start-up
Microverse	Escuela online de desarrolladores de software de países emergentes	Start-up
Troop	Software para organizar viajes corporativos	Start-up
Screenloop	Software para búsqueda, análisis y formación para contrataciones	Start-up
Mentorshow	Clases educativas impartidas por celebridades	Start-up
Last.app	Software de gestión y servicio a restaurantes	Start-up
DasLab	Infraestructura digital para pruebas de diagnósticos médicos	Start-up
HeyTeam	Software que facilita la integración profesional de los nuevos empleados	Start-up
Virtex	Ecosistema virtual que simula un estadio en el que se pueden recrear eventos	Start-up

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): ~300
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): ~100

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
All Iron Ventures I FCR	66,45	Internet / Digital	2020-10-10
All Iron Ventures Technology SCR, S.A.	50	Internet / Digital	
AIV Bilbao FDF, FCR	30	Internet / Digital	2022-05-29
Acurio Ventures Fund III, FCR	150	Internet / Digital	

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2021 / **Tipo de empresa:** Adapta Capital invierte en pequeñas y medianas empresas en España y Portugal. Somos un socio estratégico que apoya a empresarios y equipos directivos a potenciar su negocio. Aportamos capital y un equipo con amplia experiencia y trayectoria en múltiples sectores. / **Principales inversores:** Family offices / **Plantilla:** 4

Directores/socios

- **Roger Vidal** / Socio / rvidal@adaptacapital.com
 - **Fernando Castillo** / Socio / fcastillo@adaptacapital.com
- **Jaime Vaquero** / VP / jvaquero@adaptacapital.com

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 10
 - **Inversión máxima por proyecto (M€):** 30
 - **Tipo de financiación:** Capital
 - **Fase de inversión preferente:** LBO, Expansión y Buy & Build
 - **Preferencias geográficas:** España, Portugal e Italia
 - **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Electrónica, Hostelería/
- Ocio, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Digital

 - **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 20
 - **Nº de inversiones 30/09/2025:** 1
 - **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 1
 - **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 30

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Elha Laser	Centros de estética	Mayoritaria	60	20	LBO
Puertas Proma	Fabricación de puertas de madera	Mayoritaria			LBO

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 20
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 80

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2003 / Tipo de empresa: Fondo de Inversion en Venture Capital / Principales inversores: European Investment Fund, Fond-ICO Global, COFIDES, CDTI / Plantilla: 16

Directores/socios

- Nicolas Goulet / Founding Partner / ngoulet@adara.vc
- Alberto Gomez / Founding Partner / agomez@adara.vc
- Rocio Pillado / Partner / rpillado@adara.vc
- Alberto Echeverri / Partner / aecheverri@adara.vc
- Ross Strachan / Partner / rstrachan@adara.vc

- Jorge Baron / Principal / jbaron@adara.vc
- Maria Alonso / Head of Finance / malonso@adara.vc
- Andrea Cabanillas / Analista / acabanillas@adara.vc
- Alexey Perley / Analista / aperley@adara.vc
- Hilario Duran / Operations / hduran@adara.vc
- Irene Alía / Head of Legal / ialia@adara.vc
- Juan Sainz de Vicuña / Analista / jsvicuna@adara.vc
- Krystal Somaza / Asociada Senior / ksomaza@adara.vc
- Juan Cabañas / Analista / jcabanas@adara.vc

Asociados/analistas

- Monica Navas / Head of Compliance / Investor Relations / mnavas@adara.vc

Evolución y filosofía de la empresa

Adara Ventures is a venture capital firm specialising in early-stage investments in European B2B technology companies with strong engineering capabilities and innovative solutions. Adara seeks out companies that have the potential to transform their industries and deliver long-term value across sectors such as energy transition, cybersecurity, data and applications, digital infrastructure, components, space and digital health. With a total of €350 million in assets under management,

Adara is currently investing from its flagship fourth fund and from its First Energy Transition fund, both of which are still in the fundraising phase.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.5
- Inversión máxima por proyecto (M€): 5
- Tipo de financiación: Participaciones minoritarias en Capital
- Fase de inversión preferente: Early (Start-Up & other early stages)
- Preferencias geográficas: Spain, UK, Portugal, France, and Ireland
- Preferencias sectoriales: Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Infraestructuras, Productos de Consumo, Ciberseguridad
- Nº de inversiones en 2024: 2
- Nº de inversiones 30/09/2025: 9
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 32

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Seedtag	Advertising Technology	Minoritaria	Late stage
Stratio	Big Data Infrastructure	Minoritaria	Late stage
CounterCraft	Cybersecurity (Deception Technology)	Minoritaria	Early stage
FLUZO	Advertising Technology	Minoritaria	Early stage
Quality Clouds	Cloud Application	Minoritaria	Expansión / Growth
XYZ Reality	Con Tech (Data)	Minoritaria	Expansión / Growth
Beonprice	Travel Tech (Data)	Minoritaria	Expansión / Growth
Caravelo	Travel Tech (Data)	Minoritaria	Expansión / Growth
42Crunch	Cybersecurity	Minoritaria	Expansión / Growth
Quibim	Digital Health	Minoritaria	Expansión / Growth
Iomed	Digital Health	Minoritaria	Expansión / Growth
Constella	Cybersecurity	Minoritaria	Late stage
Cyber Guru	Security Awareness & Training	Minoritaria	Expansión / Growth
InteleXVision	Security IoT	Minoritaria	Expansión / Growth
Freeverse	Digital assets infrastructure	Minoritaria	Early stage
Councilbox	Legal Tech	Minoritaria	Early stage
Bigle Legal	Legal Tech	Minoritaria	Early stage
Xonai	Universal Data Fabric	Minoritaria	Early stage
Jotelulu	Cloud Infrastructure	Minoritaria	Early stage
Kimera	Cloud Application	Minoritaria	Early stage
WIVI	Digital Health	Minoritaria	Early stage
Antswarm	Cybersecurity	Minoritaria	Early stage
Indigital	Cloud Application	Minoritaria	Early stage
SatVu	Data Management	Minoritaria	Early stage
Wirescan	Energy Transition	Mayoritaria	Early stage
Corinex	Energy Transition	Minoritaria	Late stage
Prisma	Energy Transition	Minoritaria	Late stage
Appfactor	Data Management	Minoritaria	Early stage
Area2	AI Application	Minoritaria	Early stage
Turing Dream	AI Application	Minoritaria	Early stage
Airflows	AI Application	Minoritaria	Early stage
Adcities	AdTech	Minoritaria	Early stage
Tandem Trace	Cybersecurity	Minoritaria	Early stage

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 350
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 150

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Adara Ventures	55	Early and growth Stages	2006-03-29
Adara Ventures II	40	Early and growth Stages	2014-12-29
Adara Ventures III	80	Early and growth Stages	2020-10-21
Adara Sidecar II	11	Early and growth Stages	2023-05-22
Adara Ventures Energy I	62	Early and growth Stages	2024-06-16
Adara Ventures IV	92	Early and growth Stages	2025-02-22

ADVENT INTERNATIONAL

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1983 / **Tipo de empresa:** Entidad Privada internacional / **Plantilla:** 12

Directores/socios

- **Gonzalo Santos** / Managing Director / gsantos@adventinternational.es
- **Ramón Arocena** / Managing Director / rarocena@adventinternational.es
- **Pablo Utrera** / Director / pablo.utera@adventinternational.es
- **Jorge Olaso** / Director / jolaso@adventinternational.es
- **Andrei Balta** / Senior Director PSG / abalta@adventinternational.es

Asociados/analistas

- **Marta Pérez-Templado** / Vice President / mperez-templado@adventinternational.es
- **Lucía Calvo-Sotelo** / Analyst / lcalvosotelo@adventinternational.es
- **Luis Rodríguez Gestal** / Associate / lgestal@adventinternational.es

Evolución y filosofía de la empresa

Advent es una de las primeras firmas de capital riesgo en el mundo fundada en 1984. Su estrategia consiste en ayudar a equipos directivos a desarrollar e internacionalizar negocios de gran potencial, aplicando experiencia, conocimiento y recursos. En 2002 Advent abrió oficina permanente en Madrid contando con un equipo de profesionales con una amplia experiencia en el sector del capital riesgo. Desde entonces, Advent ha liderado múltiples operaciones, como por ejemplo Parques Reunidos, el primer P2P y primer "international buy and build" hecho en España por un PE, que conllevó además 7 adquisiciones en 5 países. En 2010 lideró la adquisición de Tinsa a 36 Cajas de Ahorros. Tinsa es líder del sector de la tasación inmobiliaria en España y Latinoamérica. La estrategia de inversión se basó en mejorar el perfil de crecimiento y rentabilidad del negocio vía inversión en talento, tecnología y adquisiciones en España y Latinoamérica. En 2012 adquirió una participación del 45% en Maxam, multinacional española dedicada al mundo del explosivo civil presente en mas de 50 países. En 2019, adquirió una participación mayoritaria en Donte (anteriormente Vitaldent), el operador líder de clínicas de servicios dentales en España, y una de las mas importantes de Europa. En 2022, adquirió una participación mayoritaria en Seedtag, una empresa tecnológica líder en publicidad contextual, con el objetivo de continuar invirtiendo en su tecnología propietaria y acelerar su expansión internacional.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 100
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 3000
- **Tipo de financiación:** Capital
- **Fase de inversión preferente:** Buyout
- **Preferencias geográficas:** España y Portugal
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones,

Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 2

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad
Donte Group	Servicios odontológicos
Seedtag	Tecnología y Publicidad Contextual

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
GPE VI	6.600 USD	Buyouts	2008-02-29
GPE VII	8.500 USD	Buyouts	2012-10-31
GPE VIII	12.000 USD	Buyouts	2016-02-29
GPE IX	17.500 USD	Buyouts	2018-12-31
GPE X	25.000 USD	Buyouts	2022-04-30
Advent Tech I	2.000 USD	Growth Technology	2019-06-05
Advent Tech II	4.000 USD	Growth Technology	2021-12-31

AGIBLE CAPITAL

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2024 / **Tipo de empresa:** Independent sponsor de capital riesgo, especializado en la adquisición y desarrollo de pymes españolas con foco sectorial en servicios profesionales y servicios financieros del segmento *low middle mark* / **Principales inversores:**

- **Diusframi:** Network Service Provider para el sector de medios de pago, con presencia en España y Portugal.
- **AGFin:** plataforma de servicios profesionales que integra firmas de asesoramiento contable, fiscal y legal para pymes y autónomos.

/ **Plantilla:** 4

Directores/socios

- **Íñigo de Querol Delclaux** / Socio gestor / inigo@agiblecapital.com
- **Nicolas López Santos** / Socio gestor / nicolas.lopez@penta-ventures.com
- **Agustín Rodríguez Sanchez** / Presidente / agustin.rodriguez@ubimia.com
- **Carlos Gramunt Farga** / Director / carlos.gramunt@agiblecapital.com
- **Ignacio Rios Martínez** / Asociado / ignacio.rios@agiblecapital.com
- **Pepe Piñera Lucas** / Expert advisor / jose.pinera@grupomobius.com

Evolución y filosofía de la empresa

Agible Capital nace con la vocación de ser un socio tangible y operativo para las compañías participadas. Promueve una cultura emprendedora, ágil y colaborativa, centrada en la creación de valor a través de la profesionalización organizativa, la eficiencia operativa y las decisiones estratégicas de alocación de capital. Su enfoque *hands-on* y su flexibilidad inversora le permiten adaptarse a las necesidades de cada proyecto, acompañando activamente a los equipos directivos en su crecimiento.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 10
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 50
- **Tipo de financiación:** Equity
- **Fase de inversión preferente:** LBO
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Transporte/Movilidad
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 8
- **Nº de inversiones en 2024:** 2
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 40
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 2
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 2

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Diusframi	Medios de pago	Mayoritaria	LBO
AGFin	Despacho de servicios profesionales	Mayoritaria	Buy & Build

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 48

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / Tipo de empresa:

Alaluz Capital es una sociedad gestora de instituciones de inversión colectiva especializada en el desarrollo de inversiones en el mundo alternativo con un amplio abanico de estrategias que abarcan proyectos en private equity, venture capital, private debt, search Funds, infraestructuras e inversión inmobiliaria. / **Principales inversores:** Inversores Institucionales, HNWI, family offices. / **Plantilla:** 19

Directores/socios

- **José Antonio Lopez Arias** / Presidente / joseantonio.lopez@alaluzcapital.com
- **José Luis Martínez Caamaño** / CEO / joseluis.martinez@alaluzcapital.com
- **Enrique Mestre Nieto** / CIO / enrique.mestre@alaluzcapital.com
- **Jesús Solís Gundín** / CFO&COO / jesus.solis@alaluzcapital.com
- **Alicia Segovia Baeza** / CLO&CCO / alicia.segovia@alaluzcapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Alaluz Capital SGIIC, SA, es una gestora independiente enfocada en la inversión en mercados privados que tiene como objetivo fundamental establecer el ecosistema adecuado para el desarrollo de estrategias alternativas y proporcionar a los inversores institucionales, profesionales y clientes particulares de alto patrimonio, soluciones en el ámbito de la inversión en mercados no cotizados: private equity, venture capital, real assets (real estate e infraestructuras) y private debt / credit, con estrategias de inversión directas y a través de los mejores gestores internacionales.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 100000
- **Tipo de financiación:** Inversión directa y Fondo de Fondos
- **Fase de inversión preferente:** Estrategias: Venture Capital, Private Equity, Private Debt, Search Funds, Infraestructuras y Real Estate
- **Preferencias geográficas:** Principalmente Europa / Estados Unidos
- **Preferencias sectoriales:** Biotecnología y Ciencias de la vida, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Transporte/Movilidad, Ciberseguridad, Digital

Recursos

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo
Urban Hospitality GRC, FCRE, SA	Private Equity: Desarrollo actividad hotelera en Europa
Refurbed Networks, FCRE, SA	Private Equity: Tecnología
ALX Hormes Capital I, FCRE, SA	Fondo de Search funds con vocación mayoritaria en Europa
March Lusitana, FCRE, SA	Infraestructuras Sostenibles: Coinversiones directas en Portugal
Room 00 Hospitality, FCRE, SA	Private Equity: Desarrollo actividad hotelera en Europa
Serena Infra II, FCR	Infraestructuras Sostenibles: Coinversiones directas Europa
Boscalt European Investments , FCR	Private Equity: Desarrollo actividad hotelera en Europa
Yielco Defensive Investments II, FCR	Private Equity
Lift Heritage PE II, FCR	Fondo de Fondos de PE
Private Equity Global Opportunities I, FCR	Fondo de Fondos de PE
NKB Co-Invest IX Iberia, FCR	Private Equity: Primarios, secundarios y co-inversiones directas Centroeuropa
Yielco Infrastructure Opportunities, FCR	Infraestructuras
ALX Firstech Ventures, FCRE	Venture Capital: Compañías tecnológicas fases early, seed y growth
ALX Blue Sky, FCRE	Private Equity: Monoinversión en una compañía tecnológica
Yielco Special Situations II, FCR	Private Equity: Primarios, secundarios y co-inversiones
Boscalt Hospitality EU, SCR, SA	Private Equity: Desarrollo actividad hotelera en Europa
DEC Investments, SCR, SA	Private Equity global
Lift Professional Services, SCR, SA	Private Equity: servicios profesionales
Lift Spini Feroni, SCR, SA	Fondo de Fondos de PE
CAD Private Equity, SCR, SA	Private Equity: FoF y co-inversiones directas
NKB Co-Invest IX, SCR, SA	Private Equity: Primarios, secundarios y co-inversiones directas Centroeuropa
ALX PE, SCR, SA	Private Equity: Primarios, secundarios y co-inversiones directas Centroeuropa
Genivs Insulae, SICC, SA	Inmobiliario
Allala Urbana, SCR, SA	Private Equity: FoF y co-inversiones directas

ALANTRA PRIVATE DEBT

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2014 / **Tipo de empresa:** Gestora de deuda privada basada en Madrid y con oficinas en París y Milan / **Principales inversores:** Inversores institucionales públicos y privados tanto nacionales como internacionales así como family offices y banca privada / **Plantilla:** 12

Directores/socios

- **Luis Felipe Castellanos** / Socio Director / luisfelpe.castellanos@alantra.com
- **Jaime Cano** / Socio / jaime.cano@alantra.com
- **Miguel Iniesta** / Managing Director / miguel.iniesta@alantra.com
- **David Rodriguez** / Managing Director / david.rodriguez@alantra.com
- **Arthur Lemasson** / Director / arthur.lemasson@alantra.com
- **Javier Galan** / Director / javier.galan@alantra.com
- **Nicolas Abellan** / Principal / nicolas.abellan@alantra.com

Evolución y filosofía de la empresa

Gestora de deuda privada con tres estrategias de inversión: i) préstamos corporativos, ii) préstamos inmobiliarios y iii) Credit Opportunities tanto apoyando a fondos de capital privado como a empresas familiares. Los fondos invierten en deuda senior, unitranche y subordinada principalmente

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 50
- **Tipo de financiación:** Senior, unitranche y subordinada
- **Fase de inversión preferente:** Buyout, expansion, desarrollo
- **Preferencias geográficas:** España, Italia, Francia y Portugal
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Otros, Productos Industriales,
- Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, IA
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 110
- **Nº de inversiones en 2024:** 8
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 100
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 9
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 25

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Samy Road	Digital marketing	Deuda
Forus	Centros deportivos	Deuda
Evidenze	Sanidad	Deuda
Alvic	Software	Deuda
NAV Financing	Financiero	Deuda

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 750

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Allteralia I	140	Deuda corporativa	2015-12-28
Alteralia II	205	Deuda corporativa	2018-12-28
RED I	160	Deuda inmobiliaria	2021-12-28
Alteralia III	250	Deuda corporativa	2023-12-24
ALCO I	150	Credit Opportunities	2024-12-24

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1988 / **Tipo de empresa:** Entidad privada nacional. Sociedad Gestora de Entidades de Inversión de Tipo Cerrado / **Principales inversores:** Inversores institucionales nacionales e internacionales / **Plantilla:** 19

Directores/socios

- **Gonzalo de Rivera** / Socio y CEO / gonzalo.rivera@alantra.com
- **Bruno Delgado** / Socio / bruno.delgado@alantra.com
- **Mariano Moreno** / Socio / mariano.moreno@alantra.com
- **Ángel Manotas** / Managing Director / angel.manotas@alantra.com
- **Fernando Ortega** / Managing Director / fernando.ortega@alantra.com
- **Juan Luis Torres** / Managing Director / juanluis.torres@alantra.com
- **Daniel Ibarzabal** / Socio operativo / daniel.ibarzabal@alantra.com
- **Chema Fernández** / Socio operativo / chema.fernandez@alantra.com
- **Juan Lorenzo de Navascués** / Socio operativo / juan.denascues@alantra.com
- **Ana Rivero** / Socio operativo / ana.rivero@alantra.com
- **Cristiano Bartolini** / Director / cristiano.bartolini@alantra.com

- **Sergio Jerónimo** / Managing Director Finanzas / sergio.jeronimo@alantra.com

Asociados/analistas

- **Alberto Pareja** / Principal / alberto.pareja@alantra.com
- **Andrés Vallejo** / Principal / andres.vallejo@alantra.com
- **Riccardo Campagnola** / Asociado / riccardo.campagnola@alantra.com
- **Marta Rosal** / Analista / marta.rosal@alantra.com
- **María Benjumedá** / Analista / maria.benjumedá@alantra.com
- **Jorge Fernández** / Analista / j.fernandez@alantra.com
- **José Ignacio Albar** / Vice President Desarrollo de Negocio / joseignacio.albar@alantra.com

Evolución y filosofía de la empresa

Alantra Private Equity es pionera en el sector del capital privado en España, con una trayectoria de más de 35 años de historia en los que ha invertido por encima de 1.500 M€ en 163 compañías (63 plataformas y 100 inversiones complementarias) en un amplio abanico de sectores. Alantra Private Equity es la división de capital privado de Alantra, firma global de banca de inversión y gestión e inversión de activos especializada en el mid-market. Alantra cuenta con una red de 18 oficinas en 16 países en Europa, EE. UU., Asia y Latinoamérica, la cual proporciona un alcance único en términos de oportunidades de inversión y un acceso privilegiado a inversores institucionales y privados de primer nivel. La estrategia de inversión radica en una especialización sectorial, enfocada a los sectores de Alimentación y Consumo, Salud y Bienestar e Industria Tecnológica, en empresas familiares del sur de Europa (España, Portugal e Italia) líderes del segmento medio-alto del mercado (EBITDAs entre 5 – 20 M€) con potencial de crecimiento y/o expansión internacional. Nos enfocamos en la toma de participaciones accionariales mayoritarias invirtiendo entre 15 – 90 M€ de equity, cantidad que puede ser superior a través de acuerdos de co-inversión. La gestora se sirve de la experiencia y las relaciones de los miembros más senior de su equipo de inversión (incluyendo 4 Socios Operativos) y de su red de expertos industriales (compuesto por c.30 ejecutivos) para identificar un amplio flujo de oportunidades de inversión propietarias. Alantra Private Equity apuesta por proyectos de “build-up” así como por la internacionalización en las compañías en las que invierte aportando recursos financieros que impulsen el crecimiento, reforzando la gestión de las compañías, ayudando al equipo directivo en la toma de decisiones estratégicas y generando mejoras operativas.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 15
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 90
- **Tipo de financiación:** Equity / Préstamos Participativos
- **Fase de inversión preferente:** Buy-outs, Build-up y Growth
- **Preferencias geográficas:** España, Portugal e Italia
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica,

Biología y Ciencias de la vida, Electrónica, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, Digital

- **Nº de inversiones en 2025:** 0
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 13

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
MD Moldes	Fabricante de moldes y componentes plásticos	Mayoritaria	LBO
ROQ	Fabricante de maquinaria de impresión textil	Mayoritaria	LBO
Unión Martín	Extracción y comercialización de productos del mar	Mayoritaria	LBO
Grupo Ingenium	Proveedor de servicios IT/Telco de infraestructura	Mayoritaria	Owner's buy out
Health in Code	Análisis genéticos	Mayoritaria	Buy & Build
Salto Systems	Sistemas de control de acceso	Minoritaria	Expansión / Growth
Surexport	Producción y comercialización de frutos rojos	Mayoritaria	LBO
AGOlives	Procesado y comercialización de aceitunas de mesa	Mayoritaria	Owner's buy out
Betapack	Fabricación de cierres de plástico	Mayoritaria	LBO
Ossa	Obra civil	Mayoritaria	LBO
Hiperbaric	Fabricante de maquinaria de procesamiento de alimentos por altas presiones	Minoritaria	Owner's buy out
SPW Fabrics	Desarrollo y producción de tejidos técnicos de alto valor añadido	Mayoritaria	Expansión / Growth
Digitaldent	Laboratorios de fabricación de prótesis dentales y tratamientos estéticos	Mayoritaria	Buy & Build

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Fecha de cierre de fondo
Alantra Private Equity Fund IV		
Alantra Private Equity Fund III	450	2017-01-30
Alantra Private Equity Secondaries Fund II	50	2015-12-16

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1994 / Tipo de empresa: Gestor independiente de activos privados que ofrece soluciones de inversión a sus clientes, con más de 22.000 millones de euros comprometidos históricamente por parte de nuestros inversores. / Plantilla: 300

Directores/socios

- Claudio Aguirre Pemán / Executive Chairman
- José Luis Molina / Global CEO
- Rolf Wickenkamp / Vice-Chairman
- Frank Albrecht / Managing Partner PE
- Ignacio Antoñanzas / Chairman Infrastructures
- Alexis von Dziembowski / Managing Partner PE
- Elena González / Co-CoO and Global CFO
- Pilar Junco / Co-Chief Client Officer
- Fernando Olaso / Chairman Real Estate
- Marta Utrera / Co-CoO
- Felix Wickenkamp / Head of Germany
- Paloma Ybarra / Co-Chief Client Officer
- Miguel Zurita / Managing Partner, Chief Investment Officer

- José María Fernández / Co-Head Credit
- Rodrigo Echenique / Co-Head Credit
- Inés Andrade / Chairman ACS
- Álvaro González / Global Head ACS
- Marcel Rafart / Head of VC
- Miguel Rona / Managing Partner
- José Epalza / Head Advisory & Merchant
- Antonio Guinea / Co-Head Infrastructure
- Antonio Villalba / Co-Head Infrastructure
- Miguel Echenique / Co-Head Private Equity
- Derek Snyder / Co-Head Private Equity
- Carlos Esteban / Co-Head Real Estate
- Ramón Hermosilla / Co-Head Real Estate

Evolución y filosofía de la empresa

AltamarCAM Partners es una firma global de inversión en mercados privados que tiene como objetivo fundamental proporcionar a los inversores institucionales -entre los que se encuentran compañías de seguros, pensiones y entidades financieras- así como a los clientes particulares de alto patrimonio, acceso eficiente a la inversión en mercados no cotizados: private equity, venture capital, real assets (real estate e infraestructuras) y private debt / credit, a través de una selección de gestores internacionales, y distintas estrategias (primarios, secundarios, coinversiones e inversión directa). Adicionalmente, el grupo AltamarCAM presta servicios de banca de inversión independiente y merchant banking a través de su filial Altamar Advisory Partners, así como acceso directo y eficiente a fondos de una selección de gestores internacionales. Con oficinas en Madrid, Colonia, Barcelona, Nueva York, Londres, Santiago de Chile y Múnich, cuenta con un equipo de aprox. 300 personas. AltamarCAM Partners acumula cerca de 22.000 millones de euros de patrimonio comprometido por inversores.

Características de la inversión

- Preferencias geográficas: Europa, EE.UU, global, mercados emergentes

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 19300

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
CAM ZWEI Private Equity GmbH & Co. KG I.L.	132	Buyout, Growth, Venture Capital (Europe, North America)	2001-03-22
CAM DREI Private Equity GmbH & Co. KG I.L.	279	Buyout, Growth, Venture Capital (Europe, North America)	2005-10-20
Altamar Buyout Europa FCR	305	Buyout Internacional (Europa)	2005-10-24
CAM Private Equity Evergreen GmbH & Co. KG UBG	143	Buyout, Growth, Venture Capital (Europa, USA, Asia)	2006-11-22
Altamar Buyout Global II FCR / Altamar Buyout Global III FCR	420	Buyout Internacional (Europa, USA, Global)	2007-06-23
CAM VIER Private Equity GmbH & Co. KG I.L.	260	Buyout, Growth, Venture Capital (Europa, USA, Asia)	2008-12-23
Altamar V Private Equity Program 2010 FCR	163	Buyout Internacional (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes) / Special Situations / Secundarios / Coinversiones	2012-11-23
CAM V 50/30/20 Parallel GmbH & Co. KG	219	Buyout, Growth (Europa, USA, Asia)	2013-07-15
Altamar VI Emerging Markets Private Equity FCR	\$35	Buyout Internacional (Mercados Emergentes)	2015-06-23
Altamar Global Private Equity Program VIII FCR / Altamar VIII BP Global Private Equity Program FCR	500	Buyout Internacional (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes) / Special Situations / Secundarios / Coinversiones	2016-06-23
German Access Fund, L.P.	228	Buyout (DACH, Europa)	2016-09-14
Altamar X Global Private Equity FCR / Altamar X Global Midmarket FCR	750	Buyout Global (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes)	2019-10-24
CAM VI Global Fund of Funds SCS - SICAV-RAIF	150	Buyout, Growth (Europa, USA)	2022-05-23
ACP Private Equity 7 FCR	300	Buyout Global (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes)	2023-10-17
ACP Private Equity 7 Lower Mid-Market RAIF	152	Buyout Global (Low mid market segment)	
Altamar Secondary Opportunities IV FCR	65	Buyout Secundarios	2009-11-23
Altamar Secondary Opportunities VII FCR / Altamar Secondary Opportunities VII BP FCR	150	Buyout Secundarios / Coinversiones	2014-02-21
Altamar Global Secondaries IX FCR	541	Buyout Secundarios / Coinversiones	2018-01-24
ACP Secondaries 4 FCR	1025	Buyout Secundarios / Coinversiones	2021-12-11
ACP Secondaries 5 FCR	1600	Buyout Secundarios / Coinversiones	2025-02-08
CAM Venture Capital Europe Plus SICAV-FIS	35	Venture Capital, Growth (Europa, USA)	2009-12-23
Galdana Ventures I FCR	275	Venture Capital (Tecnología, Growth) (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes) / Secundarios / Coinversiones	2017-02-21
Galdana SPV I S.C.A., SICAV-RAIF	\$200	Venture Capital (Tecnología, Growth)	2018-10-24
Galdana SPV II S.C.A., SICAV-RAIF	\$65	Venture Capital (Tecnología, Growth)	2022-07-05
AltoFlexSICAV SCA RAIF - Galdana Open End Fund	\$85	Venture Capital (Tecnología, Growth)	2022-09-08
Galdana Ventures II FCR / Galdana Ventures II SICAV RAIF	465	Venture Capital (Tecnología, Growth) (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes) / Secundarios / Coinversiones	2019-12-24
Galdana Ventures III FCR / Galdana Ventures III SICAV RAIF/ Galdana Ventures Asia RAIF	662	Venture Capital (Tecnología, Growth) (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes) / Secundarios / Coinversiones	2023-08-12
CAM Life Sciences Fund GmbH & Co. KG I.L.	43	Venture Capital, Growth (Europa, USA)	2006-12-21
Alta Life Sciences I FCR	79	Direct investment in Biotechnology & BioPharma, Medical Devices / Diagnostics, Genomics and Digital Health	2019-11-23
CAM Healthcare Opportunities Fund I GmbH & Co. Geschlossene Investment-KG	51	Buyout, Growth, Venture Capital (Europa, USA)	2018-03-20
Altan I Inmobiliario Global FIL / Altan II Inmobiliario Global FIL	136	Private Equity Real Estate Internacional (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes)	2009-02-21
Altan III Global FIL	140	Private Equity Real Estate Internacional (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes)	2015-02-21
Altan IV Global IICIC	362	Private Equity Real Estate Internacional (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes)	2019-01-24
Altan V Inmobiliario Global IICICIL	115	Private Equity Real Estate Internacional (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes)	2023-01-19
CAM Global Infrastructure Fund SICAV-FIS	184	Core/Core+, Value-add, Opportunista (Europa, USA, Asia)	2013-10-23
Altamar Infrastructure Income FCR	356	Infraestructura Internacional (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes) / Secundarios / Coinversiones	2017-11-23
Altamar Infrastructure II FCR	439	Infraestructura Internacional (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes) / Secundarios / Coinversiones	2021-04-04
ACP Infrastructure III FCR	175	Infraestructura Internacional (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes) / Secundarios / Coinversiones	2025-05-04
CAM Global Infrastructure Funds II SCS - SICAV-RAIF	66	Core/Core+, Value-add (Europa, USA, Asia)	2022-12-14
ACP Sustainable Megatrends Co-Investment Fund SCA SICAV-RAIF	163	Coinversiones Real Estate e Infraestructuras	2024-07-07
Altamar Private Debt I IICICIL	234	Direct Lending / Senior Loans	2018-12-24
AltaCAM Global Credit II SICAV-RAIF	65	Direct Lending / Estrategias de apreciación de capital	2022-12-19
Altamar Private Debt III IICICIL	137	Direct Lending / Estrategias de apreciación de capital	2022-05-26
Altamar Private Debt IV IICICIL	169	Direct lending, estrategias de nicho y estrategias de apreciación de capital	2026-03-29
ACP Infrastructure Opportunities II FCR	129	Infraestructura Secundarios / Coinversiones -> misma estructura PE Sec.	2026-07-24
Galdana Secondaries FCR	91	Venture Capital Secundarios / Coinversiones	2026-09-08
ACP PE Co-Investments I FCR	231	Buyout Coinversiones	2025-10-28
ACP Secondaries 6 FCR	156	Buyout Secundarios / Coinversiones	2027-06-13
ACP Private Equity 8 FCR	93	Buyout Global (Europa, USA, Global, Mercados Emergentes)	2026-12-15

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2000 / **Tipo de empresa:** Sociedad Gestora de Entidades de Inversión de Tipo Cerrado / **Principales inversores:** Family offices, inversores institucionales y fondos de fondos. / **Plantilla:** 13

Directores/socios

- **Ángel Gonzalez Bravo** / Socio / a.gonzalez@altercapital.es
- Juan Martínez de Tejada / Socio
- **Ángel Hernández Rodríguez-Mancheño** / Director de inversiones / angel.hernandez@altercapital.es
- **Faustino Valdés Gallardo** / Director de inversiones / f.valdes@altercapital.es
- **Irene Díez Gómez** / Directora de inversiones / irene.diez@altercapital.es

Asociados/analistas

- **Ana Brito Rodríguez** / Analista / a.brito@altercapital.es
- **Guillermo Fernández Marín** / Analista / guillermo.fernandez@altercapital.es
- **Felipe Pacheco García** / Analista / felipe.pacheco@altercapital.es
- **José Pérez-Aguirre Jiménez** / Analista / j.perez@altercapital.es
- **Francisco Espejo Morilla** / Analista / francisco.espejo@altercapital.es

Evolución y filosofía de la empresa

Gestora española del low market español, enfocada en tickets de inversión entre 2 – 8 millones de euros en compañías en crecimiento. Creemos que, gracias a nuestra experiencia y conocimiento, es en esta fase de fuerte desarrollo empresarial donde se maximiza nuestra capacidad de aportar valor a nuestras participadas.

Nuestro modelo de negocio se basa en invertir en compañías con una trayectoria probada, que cuenten con ventajas competitivas sostenibles, un plan de negocio ambicioso y un equipo gestor porfesionalizado, motivado y claramente alineado.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 2
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 8
- **Tipo de financiación:** Ampliación de capital y compraventa
- **Fase de inversión preferente:** Private Equity, Growth, LBO/ MBO/MBI y Replacement
- **Preferencias geográficas:** España, Andalucía
- **Preferencias sectoriales:** Todos excepto financiero e inmobiliario.
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 4,32
- **Nº de inversiones en 2024:** 2
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 6,75
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 3
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 13

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Wifit Gyms SL	Gestión cadena de gimnasios	Mayoritaria	2,5	Expansión / Growth
Business Software Group 2, SL	Software de gestión de empresas	Minoritaria	1,25	Expansión / Growth
MAM Retail, SL	Moda de "lujo accesible"	Mayoritaria	3	MBO

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Akampao Movment S.L.	Operador de campings	Minoritaria	7	Deuda
Wuolads SL	Plataforma web	Minoritaria	1.1	Expansión / Growth
Trending Corporate SL	Representación y distribución de cosméticos	Minoritaria	3	Expansión / Growth
Global Coffee Industries SA	Productor de café	Minoritaria	2.5	Expansión / Growth
ABK Group Industrie Ceramiche SPA	Cerámica italiana	Minoritaria	3	Expansión / Growth
Tu Super Purchase SL	Retail/alimentación	Minoritaria	2	Expansión / Growth
The South Capital Partners, S.L.	Energías renovables	Minoritaria	2	Deuda
Casero & Natural SL	Retail/alimentación	Minoritaria	1	Expansión / Growth
Ecofruits del Guadalquivir SL	Producción de frutas exóticas	Minoritaria	1,8	Expansión / Growth
Dental Company Center SL	Clínicas dentales	Minoritaria	5	Expansión / Growth
Wifit Gyms SL	Gestión cadena de gimnasios	Minoritaria	2.5	Expansión / Growth

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 75 M€
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 24 M€

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Alter Cap II SCR, SA	5	Ampliación de capital	2026-12-31
Alter Cap Andalucía FCR, SA	12	Ampliación de capital	2029-12-31
Alter Cap III Ventures FCR S.A	48	Ampliación de capital	2032-12-15

AMAZON WEB SERVICES EMEA SARL, SUCURSAL EN ESPAÑA

Madrid
Barcelona

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2010 / **Tipo de empresa:** Proveedor de servicios en la nube

Evolución y filosofía de la empresa

Desde 2006, Amazon Web Services (AWS) ha sido la nube más completa y ampliamente adoptada del mundo. AWS ha estado ampliando continuamente sus servicios para admitir prácticamente cualquier carga de trabajo en la nube y ahora cuenta con más de 240 servicios completos para computación, almacenamiento, bases de datos, redes, análisis, aprendizaje automático e inteligencia artificial (IA), Internet de las cosas (IoT) , móvil, seguridad, realidad híbrida, virtual y aumentada (VR y AR), medios y desarrollo, implementación y administración de aplicaciones desde 102 Zonas de Disponibilidad dentro de 32 regiones geográficas, con planes anunciados para 15 Zonas de Disponibilidad y cinco Regiones de AWS más en Canadá, Alemania, Malasia, Nueva Zelanda y Tailandia. Millones de clientes, incluidas las startups de más rápido crecimiento, grandes empresas y las agencias gubernamentales líderes, confían en AWS para potenciar su infraestructura, ser más ágiles y reducir los costes. Para obtener más información sobre AWS, visite aws.amazon.com.

Características de la actividad

Preferencias sectoriales:

Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Energía, Otros, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)
Amazon Alexa Fund	\$200M
Amazon Industrial Innovation Fund (AIIF)	\$1B
Amazon Smbhav Venture Fund	\$250M
Amazon Catalytic Capital	\$150M
The Climate Pledge Fund	\$2B

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2007 / **Tipo de empresa:** Sociedad Gestora de Instituciones de Inversión Colectiva especializada en programas de inversión en mercados privados en colaboración con gestoras internacionales de primer nivel. / **Plantilla:** 40

Directores/socios

- **Alejandro Sarrate Bruno** / CEO - CO Founder
 - **Tasio del Castaño Villanueva** / Chairman - CO Founder
 - **Juan Martín Valiente** / Head of Capital Raising
 - **Alejandro Basterrechea Lazaro** / COO
- **Jacobo Zarco Delgado** / Head of Investor Relations

Evolución y filosofía de la empresa

AMCHOR persigue el equilibrio idóneo entre el diseño de estrategias de inversión que se ajusten a varios tipos de entornos de mercado, la implementación a través de gestores independientes de gran prestigio y la estructuración por medio de vehículos eficientes para nuestros inversores.

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 1,45

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
GLS	100	CREDITO SEMILÍQUIDO	
GBS	521	FoF PE BUYOUT MIDMARKET	
GRAS	570	FoF REAL ASSETS CORE	
GTS	59	FoF TRANSICIÓN ENERGÉTICA	
GAS	194	FoF MULTI ACTIVO	
GVS	29	FoF VENTURE CAPITAL LATE STAGE	
BPE	100	FONDO DIRECTO MID MARKET EUROPEO	2027-06-29
GPI	30	CREDITO PRIVADO	2026-09-28
WB	30	PE BUYOUTS EVERGREEN	2026-06-28

Datos generales de la entidad

/ Plantilla: 10

Directores/socios

- **Ines Navarro de Roux** / ines.navarro@amuraindustrial.com
- **Antonio Botija** / antonio.botija@amuraindustrial.com
- **Isabel Reija** / isabel.reija@amuraindustrial.com

Evolución y filosofía de la empresa

Amura Industrial es un fondo de 300 mn€ con una estrategia de infraestructuras value-add. Invierte en plataformas y medianas empresas industriales de España y Francia para acelerar su reindustrialización y buscando un impacto positivo en el medio ambiente.

Con un equipo de 10 personas, presencia en Madrid y Paris, y una mayoría de mujeres en el equipo de inversión, Amura se centra en 3 sectores en los que ha realizado más de 60 operaciones durante los 20 últimos años.

- El primero es la eficiencia energética, desplegando a gran escala soluciones de almacenamiento y electrificación.
- El segundo es el sector de economía circular y residuos
- El tercero es la cadena de valor agro alimentaria clave para nuestra soberanía

Con inversiones de entre 20-50mn€, Amura se centra en el mid-market con alto potencial de crecimiento y alcanzar retornos superiores al 15% con protección de capital. .

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2006 / **Tipo de empresa:** Sociedad Limitada Unipersonal / **Principales inversores:** El único partícipe es Juan Roig Alfonso / **Plantilla:** 7

Directores/socios

- **José Peris** / Director General

Asociados/analistas

- **Víctor Rahona** / Gerente de Inversiones / vrahona@marinadeempresas.es

- **Celia Viana** / Gerente de Inversiones / ceviana@marinadeempresas.es
- **Toni Villuendas** / Gerente de Inversiones / tvilluendas@marinadeempresas.es
- **Inés Redón** / Gerente de Inversiones / iredon@marinadeempresas.es
- **Sara Domingo** / Gerente de Inversiones / sadomingo@marinadeempresas.es

Evolución y filosofía de la empresa

Sociedad de inversión de Juan Roig, presidente de Mercadona con la misión de invertir en líderes emprendedores de Lanzadera y conectar a emprendedores con inversores para que haya más empresas en España.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.05
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 0.5
- **Tipo de financiación:** Ampliaciones de capital
- **Fase de inversión preferente:** Semilla: inversión en empresas con al menos 6 meses de tracción
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros,

Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

- **Capital invertido en 2024 (M€):** 3
- **Nº de inversiones en 2024:** 20
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 3
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 20
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 70

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Inversiva	Plataforma de inversión inmobiliaria	Minoritaria	Start-up
xNova	Herramienta de análisis de mercado para empresas exportadoras	Minoritaria	Start-up
FitnessKPI	Software de gestión de centros de fitness	Minoritaria	Start-up
Solved	Software de gestión de incidencias en entornos industriales	Minoritaria	Start-up
Dost	Software que automatiza la gestión de facturas de proveedores	Minoritaria	Start-up
Zexel	Plataforma para facturación y pago a creadores de contenido	Minoritaria	Start-up

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Hamelyn	Marketplace de producto de segunda mano.	Minoritaria	Start-up
Imperia SCM	Software de planificación de demanda, producción y compras.	Minoritaria	Start-up
Fourvenues	Software de gestión para locales de ocio.	Minoritaria	Start-up
Dcycle	Software de medición de impacto ambiental y compensación huella de carbono.	Minoritaria	Start-up
Sego Finance	Plataforma digital de productos de ahorro e inversión para inversores minoristas	Minoritaria	Start-up
Orquest	Software de gestión de personal	Minoritaria	Start-up
Inespay	Pasarela de pago por transferencia bancaria online	Minoritaria	Start-up
okticket	Plataforma de digitalización de gastos de Dietas de Trabajadores	Minoritaria	Start-up
FlipFlow	Herramienta de analítica de precios, catálogos y stocks online para empresas	Minoritaria	Start-up
Legit Health	Herramienta clínica dermatológica	Minoritaria	Start-up
Internxt	Software de almacenamiento en la nube	Minoritaria	Start-up
Flamingueo	E-commerce de productos de tendencia	Minoritaria	Start-up
Codigames	Desarrollo de videojuegos para móviles	Minoritaria	Start-up
Quibim	Análisis de biomarcadores con imagen médica	Minoritaria	Start-up
Vivood	Hotel paisaje	Minoritaria	Start-up
Wealth Reader	Agregación de cuentas y fondos bancarios	Minoritaria	Start-up
Playfilm	Software para aumentar ventas mediante video interactivo	Minoritaria	Start-up

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Tugesto	Plataforma de gestión de facturación y nóminas	Minoritaria	Start-up
Gana Energía	Comercializadora de energía y gas	Minoritaria	Start-up
Afterbanks	Plataforma de agregación bancaria	Minoritaria	Start-up

Recursos

- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** Evergreen

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2012 / **Tipo de empresa:** Venture Studio / **Plantilla:** 20

Evolución y filosofía de la empresa

Antai invierte en los mejores cofundadores para crear empresas globales dispuestas a revolucionar sectores multimillonarios

Características de la actividad

Preferencias sectoriales:

Comunicaciones, Construcción, Hostelería/Ocio, Productos de Consumo, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, TIC, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2015 / **Tipo de empresa:** Aptimus Capital Partners es una firma de gestión de inversiones dinámica, ágil y multiestratégica, que se centra en nichos de mercado y áreas no cubiertas de los mercados privados europeos. Desde la firma trabajamos estrechamente con empresas, equipos directivos y propietarios de activos con el objetivo de ofrecer soluciones de financiación directa en el *middle market* 'no patrocinado' (*un-sponsored*). Esto nos permite forjar relaciones sólidas, obtener una visión única de los catalizadores del valor y generar un impacto positivo en la economía real. El negocio principal siempre ha sido ofrecer soluciones de financiación alternativa a medianas y pequeñas empresas, un ecosistema que continúa rico en oportunidades. A medida que ha ido creciendo, la compañía se ha extendido hacia otras zonas geográficas y estrategias adyacentes. Aptimus Capital Partners tiene oficinas en Madrid y Londres. / **Principales inversores:** Institucionales / **Plantilla:** 34

Directores/socios

- **Iván Cristóbal** / Executive Chairman /
ivan.cristobal@aptimuscapital.com
- **Javier Núñez de Villavicencio** / Business Dev. Manager /
javier.nunez@aptimuscapital.com
- **Cristina García** / Head of Direct Lending /
cristina.garcia@aptimuscapital.com
- **Carolina Jiménez** / Head of Capital Solutions /
carolina.jimenez@aptimuscapital.com
- **Christian Juel** / Head of ESG and Impact Alignment /
christian.juel@aptimuscapital.com
- **Fátima García-Nieto** / Co-Head of Credit Underwriting /
fatima.garcia-nieto@aptimuscapital.com

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 15
- **Tipo de financiación:** Deuda - Equity - Productos Híbridos
- **Preferencias geográficas:** UK - Península Ibérica
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Biotecnología y Ciencias de la vida, Energía, Hostelería/ Ocio, Infraestructuras, Recursos Naturales, Sanidad/ Actividades sanitarias, Transporte/Movilidad
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 375
- **Nº de inversiones en 2024:** 57
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 46
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 140

Compañías participadas

Empresa	
30 empresas	

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):**
Mayor de 300 Mio. €
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):**
Fundraising

Nombre del fondo	
Impacto y ABL	

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2021 / **Tipo de empresa:** Facilitamos préstamos a largo plazo a las pymes, que complementan la financiación que reciben de los bancos. Hemos surgido a iniciativa de las Sociedades de Garantía (SGR), que avalan los préstamos que emitimos. / **Principales inversores:** En esta primera etapa nos financiamos con bonos de titulización suscritos por el ICO, con el respaldo del FEI. En un futuro próximo incorporaremos a inversores institucionales privados. / **Plantilla:** 8

Directores/socios

- **Eusebio Martin** / Director General / emartin@quisgran.es
- **Javier García de Blas** / Director de Operaciones / jgarcia@quisgran.es
- **Carmen Tirado** / Directora de Desarrollo de Negocio / ctirado@quisgran.es

Asociados/analistas

- **Elena Garcia** / Formalización / egarcia@quisgran.es
- **Mar Moreno** / Atención al cliente / mmoreno@quisgran.es
- **Raquel Carreras** / Atención al cliente / rcarreras@quisgran.es

Evolución y filosofía de la empresa

Nuestra visión es ayudar a la diversificación de las fuentes de financiación de las pymes para facilitar su crecimiento accediendo a recursos adicionales y reduciendo su riesgo. Surgimos a iniciativa de las 18 Sociedades de Garantía, entidades sin ánimo de lucro que son propiedad de 185.000 empresas, gobiernos autonómicos, y entidades financieras. Desde el inicio de nuestra actividad en julio de 2021 hemos financiado a más de 3500 pymes, con prestamos de una duración media de 6 años, un importe medio de 100 mil euros, y un tipo de interés muy competitivo, fijo durante toda su vida. Nuestros prestatarios son on pymes y ‘small mid caps’ de todos los sectores, excepto el inmobiliario, financiero, tabaco, carbón, petróleo o gas. Son empresas que, disponiendo de capacidad de repago quieren complementar la financiación que reciben de los bancos, con préstamos a largo plazo que les permitan sufragar su crecimiento o tener una estructura financiera más estable.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.05
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 1.2
- **Tipo de financiación:** Prestamos a largo plazo
- **Fase de inversión preferente:** Empresas consolidadas, con buenas perspectivas. Podemos financiar empresas de menos antigüedad, siempre que tengan flujos de caja positivos crecientes.
- **Preferencias geográficas:** Solo empresas con sede o su centro de interés material en España. Especial interés en inversiones en sostenibilidad y empresas fundadas o dirigidas por mujeres.
- **Preferencias sectoriales:** Financiamos pymes y ‘small mid caps’ de todos los sectores excepto inmobiliario, financiero, tabaco, carbón, petróleo o gas.
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 75,9
- **Nº de inversiones en 2024:** 762
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 54,0
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 556
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 1892
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 176,0

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 260
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 90

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Aquisgrán Fondo de Titulización	260	Préstamos a pymes	2021-06-17

ARCANO GESTIÓN DE ACTIVOS

Ortega y Gasset, 29 - 4ª planta - 28006 - Madrid - T 91 700 38 80 - F +34 91 700 38 81 - arcano_sp@arcanopartners.com - <https://www.arcanogroup.com/contacto/>
Avenida Diagonal 484 - 486, 4ª pta, 2-4 - 08006 - Barcelona - T +34 93 303 83 31 - F +34 932 18 01 01 - arcano_sp@arcanopartners.com - <https://www.arcanogroup.com/contacto/>
C/ Lanfala 4 - 41003 - Sevilla - T +34 91 353 21 40 - F +34 91 700 38 81 - arcano_sp@arcanopartners.com - <https://www.arcanogroup.com/contacto/>
1185 Avenue of the Americas, Third Floor, NY - 10036 - Nueva York (EE.UU.) - F +1 646 599 9599 - arcano_usa@arcanopartners.com - <https://www.arcanogroup.com/contacto/>
Corso Europa, 16 - 20122 - Milán - T +34 91 353 21 40 - arcano_sp@arcanopartners.com - <https://www.arcanogroup.com/contacto/>
20422 Beach Blvd Suite 105, Huntington Beach, CA - 92663 - Los Angeles (EE.UU.) - arcano_usa@arcanopartners.com - <https://www.arcanogroup.com/contacto/>
San Vicente, 8 - Pl. 8 - Dpto. 11 - 48001 - Bilbao - T +34 944 149 025 - arcano_sp@arcanopartners.com - <https://www.arcanopartners.com/web/guest/contact>
Harcourt Centre, Block 4, Harcourt Road, Dublin 2 - D02 HWT7 - Dublin - T +34 91 353 21 40 - arcano_sp@arcanopartners.com - <https://www.arcanogroup.com/web/guest/contact>

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2006 / **Tipo de empresa:** Entidad Privada. Sociedad Gestora de Fondos Cerrados de Inversión Alternativa / **Principales inversores:** Inversores institucionales (aseguradoras fondos de pensiones, mutuas, bancas privadas, family offices, etc) y clientes minoristas / **Plantilla:** 160

Directores/socios

- **Álvaro de Remedios** / Presidente Arcano Partners
- **José Luis del Río** / Managing Partner, co-CEO Arcano Capital
- **Manuel Mendivil** / Socio, co-CEO Arcano Capital, Head of Credit Strategies
- **Eduardo Fernández-Cuesta** / Socio, Head of Real Estate Strategies
- **Pedro Hamparzumian** / Socio, Relación con Inversores
- **Íñigo Susaeta** / Socio, Relación con Inversores
- **Emilio Hunolt, CFA** / Socio, Credit Strategies
- **Ricardo Miró Quesada** / Socio, Head & CIO -Private Equity
- **Pierre Sáenz Lafoucade** / Socio, Head of Infraestructuras Sostenibles
- **Alexandre Bruyelle** / Socio, Credit Strategies
- **Alejandro Adán** / Socio, Real Estate
- **Jon Garaiurrebaso** / Socio, Aviation & Str. Solutions
- **Adrián Rubio** / Managing Director, Head of Corporate and Bussiness Development
- **Teresa Clavería** / VP Business Development
- **Sonia Pérez Castro** / Directora, Marketing & Communication
- **Teresa González Barreda** / Directora, ESG/CSR
- **Cristina Moreno** / Directora, Business Development
- **Marcos Salgado** / Managing Director, Relación con Inversores
- **Enrique Gómez** / Director, SMAs
- **Gonzalo Eguilaz** / Managing Director, Private Equity
- **Derek Bunting** / Managing Director, Private Equity
- **Marta Hervás** / Managing Director, Private Equity
- **Matilde Horta e Costa** / Directora, Private Equity
- **Cindy Pang** / Managing Director & Head Trader, Credit Strategies
- **David Bacon, CFA** / Managing Director, Credit Strategies
- **Alessandro Pellegrino, CFA** / Managing Director, PM, Credit Strategies
- **Javier Cervino, CFA** / Managing Director, PM, Credit Strategies
- **David Altj** / Director & Co-Head of Liquid Research, Credit Strategies

- **Javier Navarro-Rubio** / Managing Director, Credit Strategies
- **Carlos Ruiz de Gauna** / Managing Director, Infraestructuras sostenibles
- **Carlos Osés** / Managing Director, Relación con Inversores
- **Paule Ansoleaga** / Managing Director, Relación con Inversores
- **Cristina Reina** / Managing Director, Real Estate
- **Berchmans Rivera** / Director, Co-Head of Liquid Research & Trader Credit Strategies
- **Lorenzo Pontello** / Director, Credit Strategies
- **Mónica Silva** / Directora, Relación con Inversores
- **Manuel Gutiérrez-Mellado** / Director, Relación con Inversores
- **Guillermo Lasarte** / Director, Infraestructuras sostenibles
- **Alejandro Carrascal** / Investment Officer, Fondos Públicos
- **Adriana Ontiveros** / Investment Officer, Credit Strategies
- **Beatriz Bermúdez de Castro** / Investment Officer, Fondos Públicos
- **Patricia Queipo de Llano** / Investment Manager, Credit Strategies
- **Beatriz Forero** / Investment Manager, PM, Credit Strategies
- **Lucía Cerezo** / Investment Officer, Real Estate
- **Diego Vizcaino** / Development Director, Real Estate
- **Manuel Fernandez** / Investment Officer, Fondos Públicos
- **Luis Arauna Martinez** / Investment Officer, Real Estate
- **Lázaro de Lázaro** / Investment Officer, Infraestructuras sostenibles
- **Borja Pujalras** / Investment Officer, SMAs
- **Beltrán Urdiales** / Investment Officer, Private Equity
- **Paloma Giménez de Córdoba** / Investment Officer, Private Equity
- **Nicolás Narel-Aguilar** / Investment Officer, Private Equity
- **Eduardo Barquero** / Investment Officer, Fondos Públicos
- **Ignacio Gandarias** / Investment Officer, Relación con Inversores
- **Romain Ribello** / Director, Relación con Inversores

Evolución y filosofía de la empresa

Arcano es una firma independiente, con más de 19 años de años de experiencia y más de €14.000 millones en activos bajo gestión y asesoramiento en activos alternativos desde el inicio de su actividad. Desde 2006, con el comienzo de la estrategia de Private Equity, Arcano ha dado acceso a los mejores fondos a nivel global a inversores institucionales, family offices y clientes de banca privada, mediante inversiones a través del mercado primario y secundario, así como conversiones directas en empresas. Hoy, la firma gestiona o asesora vehiculos de inversión en Private Equity, Crédito, Venture Capital, Real Estate, Infraestructuras Sostenibles y Aviation Finance, mediante inversiones en fondos, transacciones en el mercado secundario, conversiones e inversiones directas.

Con 8 oficinas en Europa y Estados Unidos, Arcano ofrece un servicio diferencial que combina nuestra experiencia en inversiones a nivel global con un servicio local y cercano con el cliente. La firma cuenta también con una larga experiencia en la creación, gestión y administración de mandatos de mandatos "mono-cliente", siendo especialista en mandatos diseñados a medida para los inversores.

Adicionalmente, el Grupo Arcano Partners cuenta con otras tres áreas de negocio:

- **Banca de Inversión:** Equipo multidisciplinar formado por ~70 profesionales expertos en 8 sectores y ~150 transacciones desde 2020, respaldado por ~500 profesionales de Baird en todo el mundo
- **Análisis y consultoría:** Ofrece un análisis independiente, el cual abarca una cobertura global e integral que combina desde la macroeconomía y geopolítica hasta la tecnología
- **Financiación de Activos:** Facilita el acceso a inversores a vehiculos de inversión de naturaleza tax equity y ofrece servicios de asesoramiento financiero y estructuración en la financiación de activos de transporte.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Tipo de financiación:** Inversión en fondos e inversiones directas
- **Fase de inversión preferente:** Estrategias: Private Equity (Expansión, Buyouts) / Infraestructuras Sostenibles / Crédito / Venture Capital / Real Estate y Aviation Finance. Los fondos de Private Equity, Venture capital e Infraestructuras Sostenibles invierten en primarios, secundarios y conversiones directas.
- **Preferencias geográficas:** Global con foco Europa/Estados Unidos
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Recurso

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 14000

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo
Arcano Capital I	Programa de Private Equity: Primarios Buyouts y restructuración
Arcano Capital I BP	Programa de Private Equity: Primarios Buyouts y restructuración
Arcano Global Opportunity Fund II	Programa de Private Equity: Primarios y secundarios Buyouts, restructuración y capital expansion
Arcano Secondary Fund I	Programa de Private Equity: Secundarios y conversiones directas Buyouts, restructuración y capital expansion
Arcano Secondary Fund II	Programa de Private Equity: Secundarios (Buyouts, restructuración y capital expansion) y co-inversiones directas
Arcano Capital X	Programa de Private Equity: Secundarios (Buyouts, restructuración y capital expansion) y co-inversiones directas
Arcano Capital XI	Programa de Private Equity: Primarios, secundarios (Buyouts, restructuración y capital expansion) y co-inversiones directas
Arcano Capital XII	Programa de Private Equity: Primarios, secundarios (Buyouts, restructuración y capital expansion) y co-inversiones directas
Arcano Secondary Fund XIV	Programa de Private Equity: Secundarios y conversiones directas Buyouts, restructuración y capital expansion
Arcano Impact Private Equity Fund	Programa de Private Equity de Impacto: Primarios, secundarios y conversiones directas Buyouts, capital expansion y venture capital
Arcano Credit Fund I	Crédito corporativo europeo senior a través de préstamos cotizados
Arcano European Income Fund - ESG Selection	Crédito corporativo europeo senior a través de bonos y préstamos cotizados
Arcano Global Credit Fund	Crédito corporativo global senior a través de bonos y préstamos cotizados
Credit Separate Account I	Crédito corporativo europeo senior a través de bonos
European Floating Rate Fund - ESG Selection	Crédito corporativo europeo senior a través de préstamos cotizados
Low Volatility European Income Fund - ESG Selection	Crédito corporativo europeo de corta duración y liquidez diaria (UCITS)
AC Advantage - Operating Capital	Fondo de crédito oportunista enfocado en préstamos apalancados europeos
AC Advantage - Credit Strategies	Fondo de crédito oportunista enfocado en préstamos apalancados europeos
Arcano Capital Solutions II	Fondo de crédito oportunista enfocado en préstamos apalancados europeos
Arcano Private Debt I	Fondos de préstamos directos (deuda privada) con sesgo conservador y deuda mayoritariamente senior secured
Arcano CLO Opportunity Fund	Fondo de CLOs europeo oportunista enfocado en tramos de mezzanine
Arcano Spanish Opportunity Real Estate Fund	Activos inmobiliarios de valor añadido
Arcano Value Added Fund II	Activos inmobiliarios de valor añadido
Impacto Andalucía - Fondo de Desarrollo Urbano	Infraestructura pública sostenible
Impacto Andalucía Innovación y Desarrollo	Infraestructura pública sostenible, transición digital y proyectos e infraestructuras de H+D+i
Spanish Urban Development Fund	Infraestructura de desarrollo urbano, vivienda social y asequible, turismo y movilidad sostenible, y eficiencia energética
Arcano Ventures (I& II)	Programa de Venture Capital: Compañías tecnológicas en Estados Unidos Fases early, seed y growth
Balboa Ventures	Programa de Venture Capital: Primarios, secundarios y conversiones directas Fases early, seed y growth
Balboa Ventures II	Programa de Venture Capital: Primarios, secundarios y conversiones directas
Arcano Earth Fund I	Programa de Infraestructuras Sostenibles: Primarios, secundarios y conversiones directas
Arcano Earth Fund II	Programa de Infraestructuras Sostenibles: Primarios, secundarios y conversiones directas
Separate Accounts / Mandatos (+35)	Estrategia multiactivo: (todas las estrategias) Primarios, secundarios e inversiones directas
Arcano Value Added Fund III	Activos inmobiliarios de valor añadido
ArcBlue Solar	Programa de Infraestructuras Sostenibles: Conversiones directas
Arcano Secondary Fund V	Programa de Private Equity: Secundarios y conversiones directas Buyouts, restructuración y capital expansion
Arcano Impact Private Equity Fund II	Programa de Private Equity de Impacto: Primarios, secundarios y conversiones directas Buyouts, capital expansion y venture capital
Arcano Private Debt II	Fondos de préstamos directos (deuda privada) con sesgo conservador y deuda mayoritariamente senior secured
Rural de Inversiones	Programa de Infraestructuras Sostenibles: Inversiones directas
Arcano Aviation Fund	Inversión en activos reales destinados al sector transporte
Arcano Earth Fund III	Programa de Infraestructuras Sostenibles: Primarios, secundarios y conversiones directas
Arcano Capital Solutions III	Fondo de crédito oportunista enfocado en préstamos apalancados europeos

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1996 / Tipo de empresa: Entidad privada internacional / Plantilla: 1050

Directores/socios

- Juan Angoitia / Senior Managing Director Infrastructure / juan.angoitia@ardian.com
- Gonzalo Fernández-Albiñana / Managing Director BuyOut / gonzalo.fernandez@ardian.com
- Edmund Eggins / Managing Director Real Estate / edmund.eggins@ardian.com
- Juan Entrecanales / Senior Investment Manager BuyOut / juan.entrecanales@ardian.com
- Alvaro Sanz Carrasqueño / Director Infrastructure / alvaro.sanz@ardian.com
- Pedro Pasquín / Director BuyOut / pedro.pasquin@ardian.com

Asociados/analistas

- Luis Huete / Senior Investment Manager RE / luis.huete@ardian.com
- Ignacio Lucaya / Investment Manager BuyOut / nacho.lucaya@ardian.com
- Aurea Alvarez / Senior Investment Manager Infrastructure / aurea.alvarez@ardian.com
- Ángel Sánchez-Cantalejo / Analyst Infrastructure / angel.sanchez-cantalejo@ardian.com
- Elena García Ortega / Analyst BuyOut / elena.garcia@ardian.com
- Amaya Colorado / Senior Investment Manager RE / amaya.colorado@ardian.com
- Miguel De la Esperanza / Analyst RE / miguel.delaesperanza@ardian.com
- Catarina Vila Luz / Investment Manager Infrastructure / catarina.vilaluz@ardian.com

Evolución y filosofía de la empresa

Ardian Spain SL es asesor de Ardian France. Ardian, entidad fundada en 1996 y dirigida por Dominique Senequier, es una compañía de inversión independiente con activos gestionados o asesorados por valor de 156.000 millones de dólares, y cuyo proceso de inversión incluye tres valores: excelencia, lealtad y emprendimiento. Ardian tiene presencia en Europa, América y Asia con una red de 16 oficinas y más de 1,050 empleados.

Características de la inversión

- Tipo de financiación: Participaciones mayoritarias/minoritarias
- Fase de inversión preferente: Buy-out/Buy-in, Sustitution. Expansion/Desarrollo.
- Preferencias geográficas: Península Ibérica
- Nº de inversiones en 2024: 4

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad
Calle Zurbarán 28 / Madrid	Edificio residencial

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Trados M45	Autopistas	
Ausines, Veciana, La Isla	Energía renovable	
Logalty	Gestión de Transacciones Digitales	Expansión / Growth
Calle Lerida 32-34 / Madrid	Edificio de oficinas	
Calle Retama, 3 / Madrid	Edificio de oficinas	
Gessine	Eficiencia energética	
Adamo	Telecomunicaciones	
Aire Networks	Telecomunicaciones	
ASR Wind - Project Diego	Energía renovable	

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
T20 Media	Agencia de media digital	Expansión / Growth
Monbake	Masas congeladas	Owner's buy out
MKD	Soluciones para el sector de la automoción	Expansión / Growth

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Ardian Growth II	240	Expansión/Desarrollo
AREEF II	1200	Real Estate
Ardian Buyout Fund VII	7500	LBO
Ardian Expansion V	2000	LBO
Ardian Infrastructure Fund V	6140	Infraestructura
Ardian Clean Energy Evergreen Fund	1040	Infraestructura (Energía)
Ardian Infrastructure Fund VI	7000 (ongoing)	
AREEFIII	400	Real Estate
AESHEF	500	Real Estate - Residencias de estudiantes

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1996 / **Tipo de empresa:** Gestora de Fondos de Inversion Alternativa / **Plantilla:** 4100

Directores/socios

- **Alonso Torre de Silva** / Managing Director, Direct Lending / atorredesilva@aresmgmt.com
- **Gonzalo Echevarría** / Principal, Direct Lending / gechevarria@aresmgmt.com
- **Pedro Andrade** / Vice President, Direct Lending / pandrade@aresmgmt.com
- **Alvaro Urbon** / Principal, Real Estate / aurban@aresmgmt.com

Asociados/analistas

- **Pepa Zapata** / Associate, Direct Lending / pzapata@aresmgmt.com
- **Sergio Ferrando** / Real Estate / sferrando@aresmgmt.com

Evolución y filosofía de la empresa

Ares Management Corporation (NYSE:ARES) es una de los mayores gestoras de inversiones alternativas a nivel global, con más de \$596bn de activos bajo gestión, invertidos en áreas complementarias: crédito, private equity, real assets (incluyendo real estate e infraestructuras) y secondaries. Desde 2019, Ares Management cuenta con una oficina local en Madrid.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 20
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 1500
- **Tipo de financiación:** Unitranche, deuda subordinada, PIK, Preferred Equity, Equity (en minoría)
- **Fase de inversión preferente:** Late stage
- **Preferencias geográficas:** Europa

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Vivanta	Clinicas Dentales	Deuda
IO	Clinicas Dentales	Deuda
VivaGym	Gimnasios	Deuda
Auxadi	Servicios	Deuda
Suanfarma	Healthcare	Deuda
Sabseg	Brokers de seguros	Deuda
Grupo Aire	TMT	Deuda
Unavets	Clinicas veterinarias	Deuda
Altafit	Gimnasios	Deuda
Fever	Tech	Deuda
Incosa	Engineering	Deuda
Forus	Leisure	Deuda

Recursos

Nombre del fondo
Several Credit funds
Several Private Equity funds
Several Real Assets funds
Several Secondaries funds

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2008 / **Tipo de empresa:** Entidad Privada. Sociedad gestora de fondos de capital desarrollo. / **Principales inversores:** Inversores privados / **Plantilla:** 18

Directores/socios

- **Ramón Carné Casas** / Socio Director / rcc@artacapital.com
- **Nicolás Jiménez-Ugarte Luermo** / Socio Director / nju@artacapital.com
- **Jaime Alba Ripollés** / Socio / jar@artacapital.com
- **Juan Ybáñez Rubio** / Socio / jyr@artacapital.com
- **Pablo Oviaño Picos** / Director / pop@artacapital.com
- **David Gervás García-Ramos** / Director / dgg@artacapital.com
- **Ángel Fernández Reina** / Director Asociado / afr@artacapital.com
- **Gonzalo Smith Morondo** / Director Asociado / gsm@artacapital.com
- **Alejandro Juncadella Joaniquet** / Asociado / aji@artacapital.com
- **Sonsoles Manglano Aboin** / CFO y Directora Research / sma@artacapital.com

Asociados/analistas

- **Ana Saavedra Fernández** / Asociada / asf@artacapital.com
- **Cristina De Echevarría Taracena** / Analista / cet@artacapital.com
- **Noemí Arganda Meneses** / Administración / nam@artacapital.com
- **Juan Dorrego Monteoliva** / Analista / jdm@artacapital.com
- **Elías Pérez Gómez** / Asociado / epg@artacapital.com
- **Isabel Martín Hinojosa** / Investors Relations / imh@artacapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Artá Capital es una gestora de capital desarrollo especializada en el mid-market ibérico que ha invertido más de 800M€ a través de sus tres vehículos de inversión (Artá Capital Fund I, Artá Capital Fund II y Artá Capital Fund III). Artá invierte en compañías no cotizadas que tengan necesidad de incorporar un socio (mayoritario o minoritario) para apoyar un plan de crecimiento, facilitar situaciones de relevo generacional y/o ayudar en la transición hacia una empresa profesionalizada. En los últimos años, Artá Capital ha invertido en 20 compañías ibéricas, líderes en su sector de actividad, a través de las cuales ha llevado a cabo más de 40 adquisiciones adicionales.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 25
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 50
- **Tipo de financiación:** Inversión en recursos propios
- **Fase de inversión preferente:** Expansión
- **Preferencias geográficas:** España y Portugal
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de

- la vida, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- **Nº de inversiones en 2024:** 2
 - **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 11

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Alvic	Fabricante de paneles revestidos y componentes para mobiliario	LBO
Facundo	Snacks con marca propia	LBO
Ferreira de Sa	Fabricación de alfombras de lujo	LBO
Gesdocument	Servicios de externalización para empresas	Buy & Build
In-Store Media	Proveedor de servicios de publicidad en punto de venta	Expansión / Growth
Nuadi	Fabricante de componentes para sistemas de freno	LBO
Satlink	Soluciones tecnológicas para el sector marítimo	LBO
Vitaly	Proveedor de servicios de seguridad y salud laboral	Buy & Build
Onix	Fabricación de mosaico vitreo	
Viokox	Fabricación de cosmética y skincare	

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Food Delivery Brands	Operador multimarca de pizzerías en los canales retail y delivery	LBO
Monbake	Fabricante de pan, bollería y pastelería congelada	LBO
Alvinesa	Fabricante de ingredientes naturales	Expansión / Growth
EnCampus	Operador de residencias de estudiantes universitarios	Buy & Build
Flex	Fabricante de equipos de descanso	Expansión / Growth
Gascan	Distribución de gas propano	LBO
Mecalux	Fabricante de sistemas de almacenaje	Expansión / Growth
Ocibar	Promoción y gestión de puertos deportivos	Expansión / Growth
Panasa	Panadería y bollería congelada	LBO
Pepe Jeans - Hackett	Grupo de moda que integra las marcas Pepe Jeans London y Hackett	Expansión / Growth
Ros Roca	Fabricante de equipos de limpieza y recogida	Expansión / Growth

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** >420
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** -

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Artá Capital Fund I	400	Capital desarrollo en España y Portugal
Artá Capital Fund II	400	Capital expansión y buy-outs en España y Portugal
Artá Capital Fund III	400	Capital expansión y buy-outs en España y Portugal

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2018 / Tipo de empresa: Entidad privada nacional. Sociedad Gestora de Fondos Cerrados / Plantilla: 17

Directores/socios

- Josep Lluís Sanfeliu / Managing Partner / jsanfeliu@asabys.com
- Clara Campàs / Managing Partner / ccampas@asabys.com
- Sylvain Sachot / Partner / ssachot@asabys.com
- Guillem Masferrer / Partner / gmasferrer@asabys.com
- Montse Vendrell / Partner / mvendrell@asabys.com
- Jose Maria Fernandez / Partner / jfernandez@asabys.com
- Emilio Erazo - Fischer / Operating Partner / erazofischer@asabys.com
- Núria Aloy / CFO / naloy@asabys.com
- Maite Malet / Principal / mmalet@asabys.com
- Isabel Jiménez / Principal / ijimenez@asabys.com

Asociados/analistas

- Anna Bellmunt / Senior Associate / abellmunt@asabys.com
- Antonio Limatola / Senior Associate / alimatola@asabys.com
- Beatriz Gandarias / Senior Associate / bgandarias@asabys.com
- Joana Correia / Senior Analyst / jcorreia@asabys.com
- Diana Araoz / Controller / daraoz@asabys

Evolución y filosofía de la empresa

Asabys Partners es una firma de capital riesgo especializada en el sector salud, fundada en 2018, que ha integrado recientemente a Aliath Bioventures. Con cerca de 400 millones de euros en activos bajo gestión y un portfollio de 23 compañías, Asabys invierte en empresas altamente innovadoras en biotecnología farmacéutica y tecnología sanitaria que abordan necesidades médicas no cubiertas. El equipo está formado por 17 profesionales y opera desde Barcelona y Madrid, con el propósito de generar un impacto positivo en la sociedad a través de la innovación en salud.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 1
- Inversión máxima por proyecto (M€): 11
- Tipo de financiación: Capital /Equity
- Fase de inversión preferente: Semilla, start up
- Preferencias geográficas: España, Europa, UK, Israel
- Preferencias sectoriales: Biotecnología y Ciencias de la vida
- Capital invertido en 2024 (M€): 30
- Nº de inversiones en 2024: 3
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 27
- Nº de inversiones 30/09/2025: 2
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 23
- Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 204

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
SafeHeal	Dispositivo endoluminal para protección anastomótica	Minoritaria	Start-up
Qida	Servicios de cuidado domiciliario apoyados por tecnología	Minoritaria	Other early stages

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
XRHealth	Plataforma de realidad virtual para enfermedades psicológicas	Minoritaria	Start-up
Ona Therapeutics	Desarrollo de un fármaco para el tratamiento de cáncer metastásico	Minoritaria	Semilla
Anaconda	Desarrollo de un nuevo catéter para el tratamiento del ictus	Minoritaria	Other early stages
Inbrain	Desarrollo de dispositivos de grafeno para la modulación electrónica neuronal	Minoritaria	Start-up
SpliceBio	Desarrollo de nuevas terapias de origen genético mediante inteinas	Minoritaria	Semilla
Medasense	Desarrollo de una tecnología que monitoriza el dolor en pacientes sedados	Minoritaria	Other early stages
Koa Health	Proveedor de soluciones integradas en salud digital	Minoritaria	Other early stages
Nuage Therapeutics	Desarrollo de fármacos dirigidos a proteínas desordenadas	Minoritaria	Semilla
Sidekick	Movil App para mejorar el tratamiento de enfermedades crónicas	Minoritaria	Other early stages
Agomab Therapeutics	Desarrollo de fármacos para el tratamiento de la fibrosis	Minoritaria	Early stage
Deepull Diagnostic	Desarrollo de soluciones sin cultivo para sepsis e infecciones agudas	Minoritaria	Start-up
Gradient Denervation	Desarrollo catéter de ablación para el tratar la hipertensión pulmonar	Minoritaria	Start-up
Orlikine Bio	Plataforma de biología sintética de citocinas optimizadas (Foldikines®)	Minoritaria	Semilla
Allottery Exploration Technologies	Plataforma sistemática para identificar los sitios alostéricos de proteínas	Minoritaria	Semilla
Augustine Therapeutics	Desarrollo de inhibidores de HDAC6 para enfermedades neurodegenerativas	Minoritaria	Early stage
Quibim	Biomarcadores de imagen con radiómica e inteligencia artificial	Minoritaria	Start-up
Peptomyc	Desarrollo de miniproteínas penetrantes dirigidas al oncogén MYC	Minoritaria	Early stage
Accure Therapeutics	Investigación y desarrollo de fármacos modificadores de enfermedad para trastornos del sistema nervioso central	Minoritaria	Early stage
Inbiomotion	Desarrollo de un test de diagnóstico aplicable en cáncer de mama	Minoritaria	Late stage
Binx Health	Desarrollo de un sistema de amplificación PCR ultrarrápida para el diagnóstico de infecciones de transmisión sexual	Minoritaria	Late stage
Mediktor	Asistente de triaje y evaluación de síntomas basado en inteligencia artificial	Minoritaria	Early stage

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Origo Biopharma	Desarrollo de fármacos para el tratamiento de la fibrosis	Minoritaria	Semilla
Sanifit	Desarrollo de tratamientos para trastornos de calcificación vascular progresiva	Minoritaria	Late stage

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 375
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 126

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Sabadell Asabys Health Innovation Investment	87	Innovación en salud humana	2021-06-07
Asabys Top Up Fund, FCR	30	Innovación en salud humana	2022-01-27
Sabadell Asabys Health Innovation Investments II, FCR	162	Innovación en salud humana	2022-12-07
Sabadell Asabys Health Innovation Investments 2B, SCR SA	17	Innovacion en salud humana	2022-12-07
Alta Life Sciences Spain I, FCR	79	Innovacion en salud humana	2019-12-19

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2013 / Tipo de empresa: "Sociedad gestora de Fondos cerrados. Entidad privada e independiente". / Plantilla: 5

Directores/socios

- Fernando Castiñeiras / General Partner / fernando.castineiras@athos-cap.com
- Juan Filiberto Martínez / General Partner / jfmartinez@athos-cap.com
- Robert Tomas / General Partner / robert.tomas@athos-cap.com
- Elisabet Garriga / Responsable de operaciones / elisabet.garriga@athos-cap.com
- Marta Hidalgo / Responsable Financiero / marta.hidalgo@athos-cap.com

Evolución y filosofía de la empresa

Filosofía

En Athos Capital invertimos en estadios iniciales (early stage) de compañías que tengan un componente tecnológico y digital relevante. Invertimos en fases pre-semilla y semilla, con posibilidad de hacer inversión de seguimiento (follow-ons). Invertimos principalmente en España, pero en compañías con un enfoque global desde el principio. Somos agnósticos en términos de sectores, pero tenemos preferencia por aquellos modelos de negocio que sean eficientes en capital.

Evolución

Athos Capital está en proceso de constitución de Athos Capital Fund III FCRE, con el objetivo de hacer un primer cierre en 1T26. En 4T25 ha finalizado el periodo de inversión de Athos Capital Fund II, FCR-Pyme habiendo invertido en 25 compañías. Athos Capital lanzó su primer fondo Athos Capital Fund I, FCR-Pyme a finales de 2016, que actualmente está en proceso de desinversión. En 2020 Athos Capital SGEIC, SA se fusionó con CVP Asset Management, SGEIC, SA, y gestiona también su primer fondo (Capitana Tech Fund, FCR Pyme).

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.25
- Inversión máxima por proyecto (M€): 2.5
- Tipo de financiación: Participaciones minoritarias (ampliaciones de capital y préstamos convertibles)
- Fase de inversión preferente: Seed / Early stage
- Preferencias geográficas: España
- Preferencias sectoriales: Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Energía, Productos de Consumo, Química/Plásticos/Materiales, Transporte/Movilidad, Ciberseguridad
- Nº de inversiones en 2024: 18
- Nº de inversiones 30/09/2025: 12
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 27

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Ciudadela	Plataforma para administración de fincas	Minoritaria	Early stage
Deeptempo	Ciberseguridad	Minoritaria	Semilla
Mogu	Software para agencias de viajes	Minoritaria	Early stage
Valerdat	Software inteligente para compras	Minoritaria	Semilla
SAX AI	Agentes IA para compliance (KYB)		Semilla

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Lingokids	App para que niños puedan aprender inglés	Minoritaria	Early stage
Science Bits	Materiales digitales de ciencias para educación secundaria	Minoritaria	Early stage
Genially	Plataforma para crear contenidos interactivos	Minoritaria	Early stage
Boatjump	Plataforma online de alquiler de embarcaciones de recreo	Minoritaria	Semilla
Restb.ai	Reconocimiento de imágenes para real estate	Minoritaria	Semilla
Hosco	Plataforma de recruitment especializada en la industria de turismo y hostelería	Minoritaria	Early stage
Latostadora	Marketplace de prendas customizables	Minoritaria	Owner's buy out
Froged	Solución digital para la gestión de tareas de Customer Success	Minoritaria	Semilla
Inspide	Plataforma de análisis de datos geoespaciales	Minoritaria	Semilla
Kaleidos	Herramientas de Project management y diseño UI	Minoritaria	Early stage
Vosbor	Plataforma para el trading de commodities agrícolas	Minoritaria	Semilla
The Stage Ventures	Tienda física y online de marcas aspiracionales	Minoritaria	Early stage
Zinkee	Herramienta de trabajo colaborativo	Minoritaria	Semilla
Sycal	Software IA aplicado a radiodiagnóstico	Minoritaria	Semilla
Wenalyze	Herramienta de data analytics	Minoritaria	Early stage
Harbiz	Solución de productividad para profesionales del fitness	Minoritaria	Early stage
Tuvalum	Marketplace de bicicletas de segunda mano	Minoritaria	Early stage
Ábaco Latam	Scoring de crédito y financiación para trabajadores de plataformas en Latam	Minoritaria	Semilla
Pangea	Agencia de viajes omnicanal con tiendas experienciales	Minoritaria	Early stage
Zenrows	Plataforma de web scraping y procesamiento de información online	Minoritaria	Semilla
Shakers	Marketplace para freelance	Minoritaria	Early stage
Antswarm	Herramienta detección de fraude para entidades financieras	Minoritaria	Semilla

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Wiris	Edición de ecuaciones y quizzes de matemáticas	Minoritaria	Early stage
Unnax	Plataforma de Banking as a Service con licencia del Banco de España	Minoritaria	Early stage
Club clínico	Marketplace (b2b) de aprovisionamientos dentales	Minoritaria	Early stage

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2012 / **Tipo de empresa:** Entidad nacional privada de private equity / **Principales inversores:** Atresmedia Corporación

Directores/socios

- Javier Nuche / Managing Director
- Silvio González / Advisor

Asociados/analistas

- Javier Majadas / Analista
- Beatriz Jiménez / Abogado
- Javier Sabin / Analista
- Ander García / Abogado

Evolución y filosofía de la empresa

Atresmedia Capital potencia el crecimiento de compañías en fase inicial, con alto potencial de crecimiento y enfoque global, a las que ofrece campañas publicitarias en sus canales de televisión y radio a cambio de una participación.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 500
- Inversión máxima por proyecto (M€): 5
- Tipo de financiación: Media for equity
- Fase de inversión preferente: PreSeries A/Series A
- Preferencias geográficas: España
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 19
- Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 198

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación
Fintonic	Aplicación informática móvil de finanzas personales, diseñada para organizar el dinero y ahorrar	Minoritaria
Incapto	Start up de consumo de café de forma sostenible: recién molido, sin cápsulas ni residuos innecesarios en una cafetera automática para disfrutar de todo el aroma y sabor	Minoritaria
Jobtoday	Aplicación móvil para la búsqueda sencilla y rápida de empleo, que permite la interlocución entre empleadores y candidatos	Minoritaria
Cuideo	Empresa de referencia de cuidados para personas mayores o dependientes	Minoritaria
TaxDown	Compañía española que está revolucionando el sector de la asesoría fiscal online	Minoritaria
Carnovo	Comparador de ofertas en coches nuevos de concesionarios oficiales que mejora la experiencia de compra del usuario	Minoritaria
Salud On Net	Portal de servicios de medicina privada que permite al usuario elegir especialista en función de la localización, el precio y las horas disponibles	Minoritaria
Adecua	Servicio que adapta los hogares de las personas mayores a sus necesidades para que vivan con comodidad y seguridad	Minoritaria
LaGuinda	Única compañía que permite comprar lotería en un punto oficial y a la vez contratar un seguro de lotería para llevarse el premio completo	Minoritaria
Colvin	E-commerce de venta online que entrega flores a domicilio procedentes de cultivos españoles y europeos	Minoritaria
Pazy	La alternativa digital a los seguros de decesos: más transparente, personalizada y sin sobrecostes	
Waynabox	Plataforma web de viajes que destaca por ofrecer viajes totalmente sorpresas	
Pensium	Sistema de financiación para pagar la asistencia de las personas mayores con dependencia cuando necesitan ir a una residencia o a casa de un familiar	Minoritaria
Durcal	El reloj para mayores con GPS, detector de caídas y botón de ayuda conectado a central de emergencias	Minoritaria
Saldados	Servicio legal online que permite cancelar deudas de forma fácil, rápida y segura en caso de encontrarse en una situación de insolvencia	Minoritaria
Shoppiday	App de cashback y recompensas por compras online.	Minoritaria
Impress	Empresa especializada en ortodoncia invisible con una revolucionaria filosofía que combina la salud con la estética.	Minoritaria
Silk	Primera empresa europea que ofrece un programa de fidelización que permite a los inquilinos ganar puntos por pagar el alquiler y por sus compras del día a día	Minoritaria
Fever	Plataforma global de descubrimientos de eventos y experiencias en vivo.	Minoritaria

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación
Badi	Plataforma de alquiler de habitaciones y coliving.	Minoritaria

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 50

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2015 / Tipo de empresa: SGEIC SAU / Plantilla: 19

Directores/socios

- Ferran Conti Penina / Partner / fconti@auricacapital.com
- Ivan Plaza Ferriz / Partner / plazaivan@auricacapital.com
- Ferran Alcàcer Vilarnau / Investment Director & ESG / alcacerf@auricacapital.com
- Borja Casanovas Domènech / Investment Director / casanovasb@auricacapital.com
- Pablo Pérez Caldaya / Investment Director / perezpbl@auricacapital.com
- Martín Vargas Beato / Investment Director / vargasma@auricacapital.com
- Ricardo Velilla Flores / Investment Director / vellillar@auricacapital.com
- Celia Berenguer Rosa / Finance Manager / berengucberenguer@auricacapital.com
- Adam Miquel Vidal / Director of Alternative Investments

Asociados/analistas

- Helena Pelaez Bueno / Asociada / pelaezh@auricacapital.com
- Daniel Soldevila Domènech / Asociado / soldevilad@auricacapital.com
- Alex Conti Bargalló / Asociado / contialex@auricacapital.com
- Alejandra Flaqué Pous / Analyst / aflaque@auricacapital.com
- Pilar Gómez del Pulgar Bielsa / Head of Compliance & Administration / gomezp@auricacapital.com
- Héctor Pont Palou / Analyst / ponth@auricacapital.com
- Laura Ribas Gabarró / Analyst / ribasl@auricacapital.com
- Pablo Villalonga Domínguez / Asociado / villalongap@auricacapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Aurica Capital es una gestora de capital privado especializada en Capital Expansión. Su objetivo es acompañar a empresarios en la ejecución de planes de crecimiento en compañías del middle market español a través de la toma de participaciones temporales en minoría significativa o mayoría. Participa en las compañías priorizando la creación de valor mediante desarrollo orgánico e inorgánico gracias a la dilatada experiencia y capacidades del equipo gestor tras haber ejecutado más de 30 operaciones y desinvertido en 22 transacciones a través de sus vehículos Aurica I, Aurica II, Aurica III y Aurica IV. Aurica invierte en compañías líderes en sus respectivos sectores o nichos, con facturación superior a 30 M€ y un Ebitda superior a 4 M€ disponiendo de un contrastado crecimiento histórico a través de planes de expansión, internacionalización y consolidación sectorial. En 2024 se realizó el último cierre de Aurica IV que alcanzando unos compromisos de más de 210 M€. En 2023 Aurica Capital lanzó un nuevo vertical para abordar el low mid market mediante el modelo Search Fund cuyo objetivo es facilitar la sucesión en empresas familiares del arco mediterráneo europeo de un tamaño entre 1 – 3 M€ de Ebitda. El vehículo, constituido como FCRE, tiene compromisos de inversión superiores a 40 M€ con un tamaño objetivo de 30 M€ (hard-cap 50 M€). Dispone de una excelente base de 30 searchers y las primeras participadas.

En 2025, Aurica ha puesto en marcha una nueva estrategia de la mano de su partner A&G Global Investors, orientada a invertir en pymes (4 M\$ - 40 M\$ EBITDA) estadounidenses a través de coconversiones con gestores especialistas, ampliando así el alcance geográfico y la diversificación de estrategias. El vehículo Alisios tiene un tamaño objetivo de 100 M\$ y ya cuenta con una participada en cartera.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 8
- Inversión máxima por proyecto (M€): 30
- Tipo de financiación: Participaciones minoritarias significativas en el capital
- Fase de inversión preferente: Capital Expansión
- Preferencias geográficas: Growth: España y Portugal, Aurica Search Fund: Europa, Alisios: Estados Unidos
- Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, IA, Digital
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 9

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
Flex Equipos de Descanso	Equipos de descanso	Minoritaria	7	Expansión / Growth
Agrosol Export	Agribusiness	Minoritaria	49	Expansión / Growth
Grupo Larrumba	Restauración	Minoritaria	30	Expansión / Growth
Hispania	Actividad, Educación	Minoritaria	15,75	LBO
TZÓ	Marketing Digital	Minoritaria	29	Expansión / Growth
Euroinnova Formación SL	Educación	Minoritaria	30	Expansión / Growth
Grupo Alquiler Seguro	Gestió n Alquileres	Minoritaria	50	Expansión / Growth
Canitas Intermediación Veterinaria SL	Clinicas Veterinarias	Mayoritaria	53	Expansión / Growth
The Combined Services Provider Limited (CSP)	Seguridad	Mayoritaria	54	LBO

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
Delta Tecníc	Masterbach	Minoritaria	40	Expansión / Growth
Winche Redes Comerciales	Outsourcing comercial	Minoritaria	40	Expansión / Growth
Samy Road	Marketing Influencers	Minoritaria	48	Expansión / Growth
Grupo Babel	Consultoría IT	Minoritaria	26	Expansión / Growth

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 600 M€

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Aurica IV	210	Expansión / Growth
AIII	160	Expansión/ Growth
Aurica Search Fund I	25	FCRE
Alisios	25	bayout

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1985 / Tipo de empresa: Entidades Sector Público / Principales inversores: Instituto de Crédito Oficial (Sector Público) /
 Plantilla: 20

Directores/socios

- **Guillermo Jiménez Gallego** / Director General / gjimenez@axispart.com
 • **Emilio Ramos Gorostiza** / Director Operaciones / eramos@axispart.com
 • **Noelia Lopez García** / Gerente de Inversiones. FOND-ICOInfraestructuras /
 nlopez@axispart.com
- **Teresa Bretón del Río** / Gerente de Inversiones / tbreton@axispart.com
 • **Rosario Nistal Murillo** / Gerente de Inversiones / nistal@axispart.com

Evolución y filosofía de la empresa

AXIS es uno de los operadores más antiguos del sector de capital riesgo español y desde su constitución, en 1986, ha invertido un importe superior a los 4.300 M€ en el crecimiento de más de 300 compañías y fondos. Su objetivo prioritario es mantener el equilibrio financiero de los fondos que gestiona, porque solo así se logran el resto de fines. Dichos fines son el apoyo a las empresas en sus planes de expansión para contribuir al desarrollo del tejido empresarial y tecnológico, la internacionalización y la creación de empleo.

FOND-ICO Global, es constituido en marzo de 2013 como el primer "Fondo de Fondos" público creado en España, dotado actualmente con 4.500 M€. Su objetivo es promover la creación de fondos de capital riesgo de gestión privada, que realicen inversiones prioritariamente en empresas españolas en todas sus fases de desarrollo. A lo largo del periodo de inversión Axis irá seleccionando los fondos y gestoras de capital riesgo privados más adecuados para que la aportación de FOND-ICO Global actúe como "inversor ancla" con objeto de atraer inversores privados nacionales e internacionales. Durante el 2025, Axis resolvió la decimoséptima convocatoria de FOND-ICO Global con la selección de 11 fondos de todas las tipologías, en los que invertirá hasta 850 millones de euros de fondos Next Generation EU, en el marco de la segunda fase del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

FOND-ICOpyme es un fondo generalista, su objetivo está enfocado tanto en otros fondos, principalmente de Business Angels, de Sostenibilidad e Impacto social y deuda diversificada, así como inversiones directas en coinversión con otros socios financieros en empresas que, habiendo alcanzado un cierto grado de madurez, quieran financiar su proceso de expansión, crecimiento y/o internacionalización, y, en menor medida, a empresas en primeros estadios, que, superadas las etapas iniciales, necesiten recursos para avanzar en su desarrollo.

FOND-ICO Sostenibilidad e Infraestructuras es un fondo que invierte prioritariamente en proyectos sostenibles de transporte así como de transición energética, medioambiente y economía circular. Con ese objetivo de crecimiento, centra su actividad en proyectos de nueva ejecución o que consideren una obra o modificación sustancial ("greenfield"), tanto en España como en el exterior, apoyando a los promotores españoles en su internacionalización. Entre sus objetivos está reforzar la capitalización de los proyectos, acompañando con participaciones minoritarias a empresas y fondos gestores de infraestructuras con un fuerte componente ESG.

FOND-ICO Next tech Fond-ICO Next Tech, F.C.R. es un fondo de capital riesgo registrado en la CNMV promovido por AXIS, entidad de capital riesgo del Grupo ICO, con la colaboración de la Secretaría de Estado de Digitalización e Inteligencia Artificial (SEDIA), que cuenta inicialmente con recursos aportados por el Instituto de Crédito Oficial (ICO). Este fondo nace con objetivo de fomentar el desarrollo de proyectos digitales innovadores de alto impacto y la inversión en empresas en crecimiento (scale-ups) mediante el refuerzo de los instrumentos públicos de financiación, la atracción de fondos internacionales y la potenciación del sector de capital riesgo.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.75
 • **Inversión máxima por proyecto (M€):** 40
 • **Tipo de financiación:** Capital/Préstamos participativos en compañías/Participación en Fondos
 • **Fase de inversión preferente:** Capital Expansion, Nueva ejecución
 • **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad
Abac Nest II FCRE	Incubación/TT
Actyus Growth Finance FCR Pyme	Venture Capital
Deepull Diagnostics S.L.	Inversión directa Serie C
Draper B1 Frontier Tech A FCRE	Incubación/TT
Fondo Nazca SC II FCR	Capital Expansión
JME Ventures IV FCR	Venture Capital
Mapfre Energías Renovables II, FCR	Energía
Portobello Capital Fondo V FCR	Capital Expansión
Queka Real Partners PEF 2	Capital Expansión
The Lab Ventures Fund II FCRE	Capital Expansión

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
FOND-ICO Global	4500	17 convocatorias para la aprobación de hasta 153 fondos de Expansión, Venture, Deuda, Incubación y Transferencia de Tecnología.
FOND-ICOpyme	250	Cartera de 9 compañías y 28 fondos
FOND-ICO Sostenibilidad e Infraestructuras	400	Cartera de 4 inversiones en proyectos y en 7 fondos sostenibles de infraestructura de transporte, social, energía y medioambiente
FOND-ICO Next Tech	4000	Inversión en fondos, fondos/vehículos corporativos e inversión directa en compañías: cartera de 6 compañías y 10 fondos

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2005 / **Tipo de empresa:** Sociedad Gestora de Fondos Cerrados de Inversión Alternativa. / **Principales inversores:** Inversores Institucionales (fondos de pensiones, fondos soberanos, compañías de seguros, entidades financieras, family offices, bancas privadas, etc) y clientes minoristas. / **Plantilla:** 100

Directores/socios

- Francisco Velázquez** / Charmain y Managing Partner / francisco.velazquez@axonpartnersgroup.com
 - Alfonso de León** / Managing Partner y Miembro del Consejo / alfonso.leon@axonpartnersgroup.com
- Dimitri Kallinis** / Managing Partner y Miembro del Consejo / dimitri.kallinis@axonpartnersgroup.com

Evolución y filosofía de la empresa

Axon Partners Group es una empresa global enfocada en la tecnología, especializada en inversiones tecnológicas y consultoría estratégica. La firma actúa como una plataforma única para invertir en tecnología e innovación a través de tres estrategias: Growth (que incluye privado, growth y deuda), Sostenibilidad y Deep Tech, y Fondos de fondos. Con un equipo de alrededor de 100 profesionales presentes en Europa, América y MENA, Axon Partners Group cotiza en la Bolsa de Madrid [BME: APG] desde 2022.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€):** 2
 - Inversión máxima por proyecto (M€):** 20
 - Tipo de financiación:** Participaciones mayoritarias y minoritarias en Capital.
 - Fase de inversión preferente:** Seed Round, Early Stage VC, Later Stage VC, PE Growth/Expansion.
 - Preferencias geográficas:** Europa, América y MENA.
 - Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Energía, Infraestructuras, Servicios Financieros/Fintech, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- Capital invertido en 2024 (M€):** 61
 - Nº de inversiones en 2024:** 28
 - Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 305
 - Nº de inversiones 30/09/2025:** 144
 - Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 130
 - Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 432

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Futura	Tecnología educativa líder para la preparación de exámenes.	Minoritaria	Expansión / Growth
Kleecks	MadTech.	Minoritaria	Expansión / Growth
BeLevels	Proveedor de complementos y tratamientos dietéticos y nutricionales.	Minoritaria	Late stage
Nextmol	Economía Circular.	Minoritaria	Semilla
Hack a Boss	Tecnología Educativa.	Minoritaria	Expansión / Growth
Voxelcare	HealthTech.	Minoritaria	Expansión / Growth
Omer	Material rodante	Minoritaria	Expansión / Growth
RFG	Equipamiento de salvamento	Minoritaria	Expansión / Growth
Sysdat	Software	Minoritaria	Expansión / Growth
Franchetti	Mantenimiento crítico	Minoritaria	Expansión / Growth
LightOn	Inteligencia Artificial	Minoritaria	Expansión / Growth
Powercell	Pila de combustible	Minoritaria	Expansión / Growth
Redegal	Martech	Minoritaria	Expansión / Growth
Mespac	Generación Renovable	Minoritaria	Expansión / Growth
Novatron	Fusión Nuclear	Minoritaria	Expansión / Growth
Qilimanjaro	Computación cuántica	Minoritaria	Expansión / Growth
Batx	Almacenamiento de Energía	Minoritaria	Expansión / Growth
Reciclados Industriales Colombia	Economía Circular	Minoritaria	Expansión / Growth
Leal Colombia SAS	Enfoque a cliente	Minoritaria	Expansión / Growth
Hybrico Energy	Energía Solar	Minoritaria	Expansión / Growth

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Metricool	AdTech.	Minoritaria	Expansión / Growth
Dogfly Diet	Alimentación de mascotas.	Minoritaria	Expansión / Growth
Arteche	Componentes Eléctricos	Minoritaria	Expansión / Growth

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 950
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** ~360 M€

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Fondo Axon ICT II, F.C.R.	Inversión Directa de Impacto	2014-03-01
Fondo Axon ICT III, F.C.R.	Inversión Directa - Growth	2016-12-25
Fondo Amerigo Ventures Pacifico	Inversión Directa de Impacto en Latinoamérica - PE/Growth	2015-12-25
Next Utility Ventures, F.C.P.	Inversión Directa - Transición Energética	2022-01-15
Corporación Bética de Expansión Empresarial, F.C.R.	Inversión Directa de Impacto en Andalucía	2022-07-10
Programa Aurora I	Fondo de Fondos de Venture Capital	2019-12-25
Axon Innovation Growth I, F.C.R.	Inversión Directa - Growth	2023-04-24
Fondo ISETEC, F.C.R.	Inversión Directa - Growth (Empresas cotizadas en mercados alternativos Europeos)	2024-01-15
Axon Desarrollo Andalucía, S.I.C.C., S.A.	Inversión Directa- I+D+I en Andalucía (Equity y Deuda)	2024-02-03
Programa Aurora II	Fondo de Fondos de Venture Capital	2024-02-26
Next Technology Ventures II, FCR	Inversión Directa - Climate Tech	2025-01-26
Axon Innovation Growth II, F.C.R.E.	Inversión Directa - Growth	

Año de inicio de actividad: 2004 / **Tipo de empresa:** Entidad nacional privada. / **Plantilla:** 2

Asociados/analistas

- **María Rosario Ruíz Alarcón** / Directora / capital_riesgo@bankinter.es
- **Pablo Lancry del Cerro** / Director de Innovación

- **Javier Carrascal Sanz** / Analista Senior de Inversiones

Bankinter Capital Riesgo es el área de Venture de Bankinter dedicada a desarrollar un programa de inversión en empresas innovadoras que se encuentren en diversas fases de crecimiento dentro del sector de tecnologías financieras: servicios financieros/Fintech, Regtech, Insurtech.

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.1
- **Tipo de financiación:** Equity
- **Fase de inversión preferente:** Venture Capital
- **Preferencias geográficas:** Global, con foco Europa

- **Preferencias sectoriales:** Servicios Financieros/Fintech, Digital
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 23

- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** n/a

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2019 / Plantilla: 30

Directores/socios

- **Alejo Vidal-Quadras de Caralt** / Socio, Responsable de Sur de Europa / alejo@bd-cap.com
- **Francesc Casabella Formatje** / Operating Partner / francesc@bd-cap.com
- **Juan Riva de Aldama** / Operating Partner / juan@bd-cap.com

Asociados/analistas

- **Jaime Gomeza Olarra** / Director / jgomeza@bd-cap.com
- **Alberto Gimeno Sanz** / Manager / alberto@bd-cap.com
- **Diego Ezquerro Fuster** / Manager / diego@bd-cap.com

Evolución y filosofía de la empresa

bd-capital es una firma europea concebida para desarrollar la próxima evolución de la inversión con un enfoque operativo: líderes empresariales con experiencia en gestión e inversores de private equity trabajando codo con codo con todos los stakeholders de la empresa. Una de las particularidades de bd-capital es que casi la mitad de su equipo son exCEOs y presidentes de compañías, que trabajan codo con codo con el resto del equipo que tiene una experiencia centrada en el mundo del private equity.

La compañía tiene como objetivo invertir a través de participaciones de control y control conjunto en empresas paneuropeas del mid-market con un fuerte potencial de crecimiento. La estrategia de la empresa es invertir en negocios donde los cambios en los patrones de consumo y la disrupción tecnológica están creando oportunidades de crecimiento.

Desde su creación en 2019, el equipo de bd-capital ha continuado creciendo, sumando 30 personas actualmente en sus 3 hubs en Londres, Madrid y Amsterdam, incluyendo 10 ex CEOs con gran experiencia en crecimiento de empresas paneuropeas del mid-market.

Para obtener más información sobre bd-capital, puede visitar su web: www.bd-cap.com

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 25
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 150
- **Preferencias geográficas:** España y Portugal, Reino Unido, Benelux
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica,

Biotechnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Electrónica, Hostelería/Ocio, Otros, Productos de Consumo, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Science in Sport (SiS)	Nutrición deportiva	Mayoritaria	MBO

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Tap Tap Digital	Servicios tecnológicos en publicidad digital (España)	Mayoritaria	MBO
Sport Pursuit	Ventas privadas online de productos deportivos (UK)	Mayoritaria	MBO
Ascenti	Fisioterapia y bienestar (UK)	Mayoritaria	MBO
Symprove	Producto probiótico	Mayoritaria	Owner's buy out
Rakit	Pistas de tenis y de padel	Mayoritaria	Owner's buy out
Bonusan	VMS	Mayoritaria	Owner's buy out
TLC	Programas de fidelidad	Mayoritaria	MBO
Netex	Servicios tecnológicos en Educación	Mayoritaria	OPA

BEABLE CAPITAL

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / **Tipo de empresa:** BeAble Capital es una Sociedad Gestora de Entidades de Inversión Colectiva. Somos el Venture de referencia en Science Equity en nuestro país. Con sede en Madrid, pero con vocación global, se ha consolidado como el primer y único fondo de alta tecnología industrial privado e independiente de España, especializado en Science Equity, invirtiendo en sectores estratégicos y fundamentales, como los nuevos materiales, el New Space o la robótica. Science Equity es una modalidad de inversión disruptiva e innovadora, pionera en nuestro país, que identifica innovaciones tecnológicas surgidas en ámbitos científicos para transformarlas en empresas industriales de alto valor añadido. / **Principales inversores:** Alta tecnología industrial / **Plantilla:** 14

Directores/socios

- **Almudena Trigo Lorenzo** / Socia fundadora / almudena.trigo@beablecapital.com
- **Roberto Ranera Redondo** / Socio fundador / roberto.ranera@beablecapital.com
- **David López García** / Socio fundador / david.lopez@beablecapital.com
- **Alberto Díaz González** / Socio fundador / alberto.diaz@beablecapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

BeAble Capital surgió al detectarse la oportunidad de inversión en campos desatendidos por el capital riesgo y que con el tiempo demostraron tener un enorme valor estratégico para la industria europea y una gran capacidad de generar valor para el inversor. De esta manera, se ha ido generando un modelo de inversión único, tanto por el impacto positivo directo que tiene para la sociedad, como por su capacidad de crear un gran valor económico para los inversores y el entorno en que se desarrollan. A día de hoy es el único modelo de inversión capaz de efectuar inversiones de manera continuada en los pilares que lograrán llevar a cabo la transición europea a una industria más sostenible y de mayor valor añadido, la denominada deep science (nanotecnología, materiales avanzados, microelectrónica, biotecnología industrial, agrotech, inteligencia artificial, impresión 3D, robótica, fotónica, etc) y de interactuar con la comunidad científica para generar inversiones canalizadas mediante la constitución de spin offs que serán desarrolladas desde la etapa de semilla pura hasta la fase de start-up o series A. Igualmente, el proyecto BeAble es capaz de invertir en etapas más desarrolladas de Start-ups creadas por emprendedores de estos campos de deep science. Por último, el modelo BeAble ha sido reconocido por instituciones científicas de diversos países (UK, Argentina, Bélgica, Colombia, Portugal, Finlandia) con las que se han negociado diversos acuerdos para poder transferir tecnologías a spin offs españolas creadas por BeAble.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.18
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 2
- **Tipo de financiación:** Principalmente equity
- **Fase de inversión preferente:** Pre-seed, Seed y Early Stage
- **Preferencias geográficas:** España, Península Ibérica
- **Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Electrónica, Energía, Productos Industriales, Química/ Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 7.66
- **Nº de inversiones en 2024:** 17
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 4.2
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 14
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 21
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 30.4

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Roundtech, S.L. (Proyecto I+D)	Proyecto I+D	Minoritaria	0.121	Special situation

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
ADVANCED DISPERSED PARTICLES, S.L.	Filtros solares de gran protección ante UV para cosmética	Mayoritaria			Follow on
Alcyon Photonics S.L.	Desarrollo y producción de productos con técnicas de aplicación en la fotónica	Mayoritaria			Follow on
Captoplastic SL	Separación magnética de microplásticos	Mayoritaria			Semilla
Laboratorio Print3D Solutions CLM, S.L.	Prototipado, desarrollo y comercial	Mayoritaria			Deuda
Reinforce 3D	Prototipado, desarrollo y comercial de material imprimible 3D	Mayoritaria			Follow on
Molecular gate	Prototipado, desarrollo y comercial de material antifalsificación	Mayoritaria			Follow on
Next Gen Leather SL	Prototipado, desarrollo y comercial de material similar al cuero	Mayoritaria			Follow on
NMFCB SL	Prototipado, desarrollo y comercial de material para baterías	Mayoritaria	51.65	0.439	Semilla
Safeloc Systems SL	Prototipado, desarrollo y comercial de equipos (Geolocalizadores)	Minoritaria	37.62	1.309	Start-up
Ala Diagnostics SL	Prototipado, desarrollo y comercial de equipos médicos (Esclerosis)	Minoritaria	17.82	0.999	Start-up
Battbelt SL	Prototipado, desarrollo y comercial de material para baterías	Mayoritaria	38.7	0.649	Semilla
Iconic Solutions By Murcia, S.L.	Prototipado, desarrollo y comercial de material médico	Minoritaria	17.41	1.424	Start-up
Ecogranular Technologies S.L.	Energía y medio ambiente	Mayoritaria	74	0.27	Semilla
Artificial Nature, S.L.	Productos químicos y materiales	Minoritaria	16.23	0.8	Early stage
Aridditive, S.L.	Productos químicos y materiales	Minoritaria	17.65	0.479	Early stage
Calpech, S.L.	Energía y medio ambiente	Minoritaria	17.83	0.599	Early stage
Dawako Medtech, S.L.	Equipos de diagnóstico médico	Minoritaria	10.38	0.999	Start-up
Bioinspired Materials S.L.	Productos químicos y materiales	Minoritaria	14.89	0.699	Semilla
Synpix S.L.	Optical devices	Mayoritaria	45	0.172	Semilla
Molecular Sustainable Solutions, S.L.	Other	Minoritaria	10.97	0.185	Semilla

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 30.4
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 40.06

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Fecha de cierre de fondo
BEABLE INVIERTE KETS FUND FCRI	34,6	2022-07-26
BEABLE INVIERTE SCIENCE EQUITY FUND FCRI	49,51	2024-07-13

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1987 / **Tipo de empresa:** Gestora de fondos de inversión independiente de grupos bancarios perteneciente a Acciona que provee al mercado de soluciones de inversión de mercados líquidos (renta variable, mixtos y renta fija) y mercados privados (Infraestructuras, Inmobiliario y Private Equity) con más de 6.700 millones de euros bajo gestión.
/ **Plantilla:** 159

Directores/socios

- **Enrique Pérez-Plá de Viu** / CEO
- **Rafael Amil de la Rica** / Director de desarrollo de negocio
- **Francisco Del Pozo Espinosa de los Monteros** / Director área fondos Infraestructuras
- **Enrique Sánchez Rey** / Director área inversión Inmobiliaria
- **Francisco Casal-Ribeiro** / Product Specialist Private Equity
- **Carlota Fernández de León** / Responsable de Inversor Institucional Internacional
- **Jaime Fernández-Yruegas Segura** / Responsable de ventas HNWI

Evolución y filosofía de la empresa

Bestinver, a través de su unidad de Gestión de Activos, comercializa fondos de inversión de renta variable, fija y mixtos, sicavs, planes de pensiones, así como productos de inversión en activos alternativos de infraestructuras, inmobiliario y private equity. Con experiencia en el sector desde 1987, la firma cuenta en la actualidad con €6.700 millones bajo gestión de 47.000 inversores. Bestinver forma parte del Grupo ACCIONA. La compañía cuenta, además, con una unidad de negocio que identifica oportunidades de inversión en las bolsas española y portuguesa. Además, esta división también se dedica a originar, estructurar y distribuir operaciones corporativas.

Características de la inversión

- **Preferencias geográficas:** Europa, EEUU, global y mercados emergentes

Recursos

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo
Bestinver Private Equity Fund, FCR	Programa de Private Equity (selección de fondos de Private Equity gestionados por BlackRock)
Bestinver Infra I, FCR	Programa de inversión directa en infraestructuras
Bestinver Infra II, FCR	Programa de inversión directa en infraestructuras
Smart Living Properties SOCIMI	Programa de inversión en nuevos formatos de alojamiento

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2018 / Tipo de empresa: Sociedad de Capital Riesgo privada (fondos de inversion de capital cerrado y fondos de capital riesgo europeos). / Plantilla: 3

Directores/socios

- Ramón Blanco Duelo / Consejero Delegado
 - Unai Ansejo / Consejero
 - Francois Derbaix / Consejero
- Miriam Vegas / Directora Financiera y miembro del Comité de Inversiones
 - Edgar Couto / Responsable de Análisis y miembro del Comité de Inversiones

Evolución y filosofía de la empresa

Bewater Funds permite invertir en Fondos de Inversión Colectiva de tipo cerrado (FICC) y en Fondos de Capital Riesgo Europeos (FCRE) cuyos activos están invertidos en cada caso en participaciones y otros activos ilíquidos de una única empresa no cotizada en España o en otros países de la OCDE y seleccionada por el equipo de Bewater Asset Management. Además, permite a los partícipes de cada fondo manifestar a la Sociedad Gestora su interés por poner a la venta las participaciones suscritas, a través de la página web y con un simple click. Además, gestiona un fondo de capital riesgo europeo diversificado denominado Bewater II FCRE, que invierte en las mismas compañías. Bewater Funds invierte en compañías con cash flow positivo (o la caja para llegar al mismo), con un pacto de socios que proteja a los minoritarios, con crecimiento en ventas y una valoración inferior a 10 veces ventas. Tomamos participaciones minoritarias hasta el 49 % en cualquier tipo de sector. Los inversores pueden invertir con nosotros eligiendo aquellas empresas en las que desean invertir, dándonos un mandato para acudir a todas ellas o bien invirtiendo en nuestro fondo diversificado.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.35
 - Inversión máxima por proyecto (M€): 2
 - Tipo de financiación: Participaciones minoritarias
 - Fase de inversión preferente: Late stage
 - Preferencias geográficas: Península Ibérica y Europa Continental
 - Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos
- Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/ Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

 - Capital invertido en 2024 (M€): 2.9
 - Nº de inversiones en 2024: 4
 - Capital invertido 30/09/2025 (M€): 1.4
 - Nº de inversiones 30/09/2025: 2
 - Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 22
 - Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 18

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)
Okify	Saas para gestión de suministros en contratos de alquiler	Minoritaria	0.8
Inversiva	Gestión de todo el proceso de compra, reforma y alquiler de inmuebles	Minoritaria	0.58
Pekata	Permite a los empleados de distintas compañías personalizar la cesta de navidad que reciben de su empleador	Minoritaria	0.33
Poolcomet	Ecommerce de productos para piscinas y spas que vende más de 5.000 referencias	Minoritaria	0.77

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Traventia	Viajes online paquetizados	Minoritaria	0.5	Late stage
Cuidum	Cuidadores personales a domicilio para personas ancianas	Minoritaria	0.8	Late stage
Mailtrack	Servicio de tracking de email para gmail	Minoritaria	0.4	Late stage
Dentalix	Proveedor online de productos dentales	Minoritaria	0.5	Late stage
Wetaca	Envío de comida preparada y saludable a domicilio	Minoritaria	0.27	Late stage
We Are Knitters	Kits para tejer lana y algodón	Minoritaria	0.8	Late stage
Cink coworking	Espacios de coworking en Madrid	Minoritaria	0.5	Expansión / Growth
Autocines	Servicio de autocine y eventos	Minoritaria	0.5	Expansión / Growth
MESbook	Software de gestión de fábricas	Minoritaria	0.93	Expansión / Growth
Dodigitizer	Software de digitalización de documentos	Minoritaria	0.8	Expansión / Growth
Zacatrus	Editora y distribuidora de juegos de mesa	Minoritaria	0.28	Follow on
Kennei	Servicio a operadores de telecomunicaciones en la mejora de eficiencia de redes	Minoritaria		
Sheetgo	Software de gestión de hojas de cálculo en la nube	Minoritaria	0.88	
Product Hackers	Consultoría encaminada a acelerar el crecimiento del producto o negocio digital	Minoritaria	0.56	
Flame Analytics	Software para obtención y análisis de datos de espacios retails	Minoritaria	0.83	
Naited	Software de medición de ambiente laboral	Minoritaria	0.38	
Indemniza.me	Gestión de casos judiciales	Minoritaria	0.57	
Lico Cosmetics	Laboratorio de cosmética	Minoritaria	0.9	
eIAbogado	Obtención de leads cualificados para abogados	Minoritaria	0.35	
Reskyt	Desarrollo de apps de forma sencilla y barata	Minoritaria	0.82	

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)
Datos 101	Copias de seguridad en la nube	Minoritaria	0.49

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 24
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 4

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Fecha de cierre de fondo
Bewater Zacatrus FICC	0.3	2018-06-01
Bewater Traventia FICC	0.5	2018-05-02
Bewater Cuidum FICC	0.7	2018-12-22
Bewater Gear Translations FICC	0.3	2019-01-18
Bewater Mailtrack FICC	0.4	2019-02-20
Bewater Dentalix FICC	0.4	2019-07-13
Bewater Wetaca FICC	0.6	2020-03-15
Bewater Cink Coworking FICC	0.3	2020-01-09
Bewater Datos 101 FICC	0.27	2020-06-12
Bewater We Are Knitters FICC	0.5	2020-07-23
Bewater Autocines FICC	0.28	2020-11-22
Renta 4 Bewater I FCR	4	2020-12-27
Bewater MESbook FICC	0.58	2021-05-06
Bewater Dodigitizer FICC	0.46	2021-07-27
Bewater Datos 101 II FICC	0.49	2022-03-12
Bewater Sheetgo FICC	0.88	2022-04-01
Bewater Product Hackers FCRE	0.56	2022-05-25
Bewater Flame Analytics FICC	0.83	2022-06-22
Bewater Lico Cosmetics FCRE	0.55	2022-06-23
Bewater Kennei FICC	0.56	2021-11-14
Bewater Indemnizame FICC	0.32	2022-11-24
Bewater II FCRE	6.7	
Bewater Reskyt FCRE	0.47	2024-07-26
Bewater Okify FCRE	0.443	2025-03-08
Bewater Inversiva FCRE	0.23	2025-03-15

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2012 / Tipo de empresa: Gestora de fondos de inversión de Venture Capital / Plantilla: 10

Directores/socios

- José Miguel Herrero / Co - Founder & Managing Partner
- Sergio Choclán / Partner
- Ismael Almazán / Partner
- Carlos Galve / Partner
- Francisco Berlanga / Venture Partner

Asociados/analistas

- León Herrera / Principal

Evolución y filosofía de la empresa

Big Sur Ventures invierte en startups Digital-Tech y Deep-Tech en fases tempranas (semilla y Pre A). Buscamos grandes propuestas de valor diferenciadas que se dirijan a un mercado sustancial, con potencial transformador de su sector y liderada por un equipo excepcional. Valoramos cada proyecto por sus características particulares, invertimos pronto, y nos comprometemos personalmente para crear grandes compañías junto con el equipo fundador.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.1
- Inversión máxima por proyecto (M€): 10
- Tipo de financiación: Liderar / Co - liderar rondas de financiación (Series "Seed" y "Pre-A")
- Fase de inversión preferente: Seed, Pre A
- Preferencias geográficas: Portfolio concentrado principalmente en España y Europa, aunque el enfoque de inversión abarca todo el mundo.
- Preferencias sectoriales: Comunicaciones, Electrónica, Energía, Infraestructuras, Productos de Consumo, Sanidad/

- Actividades sanitarias, Servicios Financieros/Fintech, TIC, Transporte/Movilidad, Digital
- Capital invertido en 2024 (M€): 3.75
 - Nº de inversiones en 2024: 14
 - Capital invertido 30/09/2025 (M€): 3.5
 - Nº de inversiones 30/09/2025: 12
 - Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 53
 - Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 63.5

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)
BSV OPPORTUNITIES A	17.9M€
BSV OPPORTUNITIES B	8.5M€
BSV OPPORTUNITIES C	5.5M€
BSV FCRE	13.6M€
BSV I	8M€
BSV II	8M€
BSV IV Ariadne	25M€

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2026 / Tipo de empresa: Consultora, VC - Venture Capital / Plantilla: 15

Directores/socios

- **Jóhann Ólafsson** / Fundador / johann@bcm.is
- **Arnar Freyr Ólafsson** / CEO / arnar@bcm.is

Asociados/analistas

- **Valentin Radisic** / Analista de Inversiones / valentin@bcm.is
- **Nicolas Campos Montes** / Analista de Inversiones / nicolas@bcm.is
- **Andrea Prosperi** / Analista de Inversiones / andrea@bcm.is

Evolución y filosofía de la empresa

Ayudar a satisfacer la creciente brecha entre la demanda y la oferta de proteínas del mar, apoyando proyectos de pesca/ acuicultura sostenibles y/o empresas en verticales que fomenten la eficiencia del sector, reemplazando así la pesca salvaje que hace años se ve estancada por cuotas gubernamentales.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.1
 - **Inversión máxima por proyecto (M€):** 15
 - **Tipo de financiación:** Capital
 - **Fase de inversión preferente:** Pre-Seed hasta Series B
 - **Preferencias geográficas:** Nórdicos
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Productos de Consumo, Digital

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 0
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 0

BOLBORETA INNOVA GROUP

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2021 / **Tipo de empresa:** BIG Impulsa facilita la llegada al mercado de desarrollos científicos, tecnológicos e innovadores, basados en conocimiento, a través de un modelo único que combina inversión y acompañamiento estratégico; y tres modalidades de participación que se adaptan a cada proyecto: Venture Capital, Venture Builder y Venture Debt / **Principales inversores:** No tenemos inversores externos, invertimos exclusivamente capital del grupo / **Plantilla:** 21

Directores/socios

- **Itzal Arbide Mendizabal** / CEO
- **Rubén Omaña de Santiago** / Director BIG Impulsa
- **Andrea Argiolas** / CFO
- **Sara Cuenca Gordo** / CTO/CIO
- **Mike Ivars** / Analista de inversiones
- **Patricia Omaña de Santiago** / Director | BIG Investiga
- **Mª Carmen Fernández Pérez** / CMO
- **Roser Parrilla Garrido** / People Director
- **Gloria Medina Cobos** / Digital Marketing Manager
- **Mónica Díaz Jiménez** / Administrative Assistant
- **Yanira González Bosa** / Financial Administrative Officer
- **Mario Cea Millán** / Project Manager
- **Younes El Ghnimi Menouni** / Project Executive
- **Morgan Dean Skinner** / Business Development Executive

Evolución y filosofía de la empresa

Impulsamos startups científicas y tecnológicas con impacto real. Buscamos fundadores visionarios que no solo lanzan productos disruptivos, sino que cambian la manera en que vivimos, trabajamos y nos conectamos.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 50.000€
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 300.000€
- **Tipo de financiación:** Directa y/o Venture Debt
- **Fase de inversión preferente:** Fases iniciales
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Sin preferencia sectorial. Invertimos en compañías basadas en conocimiento.
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 7M
- **Nº de inversiones en 2024:** 25
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 5M
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 15
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 40
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 15M

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 15M
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 3M

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo
Fondo I	Tecnología
Fondo II	Deep Tech

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2018 / **Tipo de empresa:** Sociedad Gestora de entidades de inversión de tipo cerrados / **Plantilla:** 10

Directores/socios

- **Javier Cebrian Monereo** / Managing Partner
- **Juan Teijeiro Rodriguez** / Managing Partner
- **Marti Escursell Trepas** / Managing Partner
- **Andres de la Morena Hennig** / Managing Partner
- **Belen Calderon Zamanillo** / CFO
- **Catarina Vaz da Silva** / Managing Operations

Asociados/analistas

- **Albert Llobet Fabregas** / Investment Associate
- **Laura Rodriguez Perez** / Finance Assistant
- **Jaime Ruiz Anton** / Principal
- **Cristina Maestre Martinez** / Investment Associate

Evolución y filosofía de la empresa

Bonsai Partners sigue la tradición de su fondo predecesor Bonsai Venture Capital que lleva activo desde 2001. Bonsai busca invertir en proyectos en el campo de Internet Software en los que la tecnología y la calidad de los equipos generan ventajas competitivas que ayuden a escalar. Bonsai invierte en diferentes fases de desarrollo en el entorno geográfico europeo.

Características de la inversión

- **Tipo de financiación:** Capital o deuda convertible
- **Fase de inversión preferente:** seed, early stage o growth stage
- **Preferencias geográficas:** Europa
- **Preferencias sectoriales:** Servicios Financieros/Fintech, TIC, Ciberseguridad, Digital

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)
BONSAI PARTNERS FUND I	60.5
BONSAI PARTNERS FUND II	164
BONSAI PARTNERS FI-OPPORTUNITY	10

BUENAVISTA EQUITY PARTNERS

C/ Montalbán, 7 -3ª planta • 28014 • Madrid • T 91 702 02 50 • madrid@buenavistaequity.com • <https://www.buenavistaequity.com>
Rua da Misericórdia 14, 5º E18 • 1249-038 • Lisboa •
T +351 215 880 009 • hello@buenavistaequity.pt • <https://buenavistaequity.pt>

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1996 / Tipo de empresa: Entidad privada nacional. Sociedad Gestora de fondos cerrados. / Plantilla: 60

Directores/socios

- **Enrique Centelles Echeverría** / Presidente Buenavista Equity Partners / ece@buenavistaequity.com
- **Enrique Centelles Salústegui** / Socio Director Responsable Private Equity / ecs@buenavistaequity.com
- **Rafael López Armenta** / Socio Director Private Equity Buyout / rla@buenavistaequity.com
- **Nuria Osés Múgica** / Socia Directora Private Equity Salud / nom@buenavistaequity.com
- **Jorge Julián Aznar** / Socio Private Equity / jjaz@buenavistaequity.com
- **Josep Bono Guerrero** / Socio Private Equity / jbg@buenavistaequity.com
- **Álvaro Moraga Gómez-Olea** / Socio Private Equity / amg@buenavistaequity.com
- **Juan Puertas Vázquez** / Socio/Director Financiero y Control / jpv@buenavistaequity.com
- **María Jesús San Pablo** / Socio Resp. Relación con Inversores / mjs@buenavistaequity.com
- **Félix Guerrero Igea** / Senior Advisor / fgi@buenavistaequity.com
- **Javier García Bermejo** / Director Private Equity / jgb@buenavistaequity.com
- **Almudena Roca Chacón** / Directora Private Equity Salud / arc@buenavistaequity.com
- **Victoriano López-Pinto** / Socio Director Infraestructuras / vlp@buenavistaequity.com
- **Juan José Clavería García** / Socio Responsable BV Infraestructuras Iberia / jcg@buenavistaequity.com
- **David Velázquez Gómez** / Socio Infraestructuras / dvg@buenavistaequity.com
- **Víctor Macías Hernández** / Socio Responsable Instrumentos Financieros Infraestructuras / vmh@buenavistaequity.com
- **José María García de la Infanta Ruiz** / Socio Infraestructuras / jgi@buenavistaequity.com

- **María Torrecillas González** / Directora de Inversiones Infraestructuras / mtg@buenavistaequity.com
- **Ignacio Comín Aguirre** / Director de Inversiones Infraestructuras / ica@buenavistaequity.com
- **Joaquín Hierro Lopes** / Socio Director Buenavista Ventures / jih@buenavistaequity.com
- **Francisco Marín Pérez** / Socio Buenavista Ventures / frmp@buenavistaequity.com
- **Isaac De la Peña Ambite** / Socio Buenavista Ventures / ipa@buenavistaequity.com
- **Rafael Álvarez-Hevia** / Director Buenavista Ventures / rah@buenavistaequity.com
- **Eva Lamalfa Gil** / Directora de Comunicación y Responsable de ESG / elg@buenavistaequity.com

Asociados/analistas

- **María Villuendas** / Asociado Private Equity / mvd@buenavistaequity.com
- **Eric Llaó Cantarero** / Asociado Private Equity / elc@buenavistaequity.com
- **Ramón Álvarez Riesco** / Asociado Private Equity / rar@buenavistaequity.com
- **Marta Armenter Jordi** / Asociado Private Equity / maj@buenavistaequity.com
- **María Zumárraga Fernández** / Asociado Private Equity / mzf@buenavistaequity.com
- **Melinda Van Kerckvoorde** / Asociado Private Equity / mvk@buenavistaequity.com
- **Raquel Bringas Campo** / Asociado BV Infraestructuras / rbc@buenavistaequity.com
- **Yasmine El Hindaz** / Analista Senior BV Infraestructuras / yeh@buenavistaequity.com
- **Antonio Gómez Templado** / Analista BV Infraestructuras / agt@buenavistaequity.com
- **José María Navarro** / Asociado Buenavista Ventures / jmn@buenavistaequity.com
- **Pablo Martí Martínez** / Analista Buenavista Ventures / pmm@buenavistaequity.com

Evolución y filosofía de la empresa

Buenavista Equity Partners es una gestora independiente fundada en el año 1996 que opera en el segmento del middle-market. Actualmente gestiona más de 1.300 millones de euros a través de diferentes vehículos de Private Equity, Infraestructuras y Venture Capital. El principal objetivo de inversión de los fondos de Buenavista son expansión, growth capital y buy out, los cuales ofrecen un crecimiento potencial a través de una estrategia de buy-and-build e internacionalización.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 10
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 30
- **Tipo de financiación:** Participaciones directas en el capital
- **Fase de inversión preferente:** Buyouts
- **Preferencias geográficas:** España y Portugal
- **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Electrónica, Infraestructuras, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/

- Actividades sanitarias, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 42
 - **Nº de inversiones en 2024:** 6
 - **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 47
 - **Nº de inversiones 30/09/2025:** 8
 - **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 52

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Hundred	Restauración	Mayoritaria	Buy & Build
Comess Group	Restauración	Mayoritaria	Buy & Build
Parasol Media	Audiovisual	Mayoritaria	Buy & Build
Shop&Roll	Plástico	Mayoritaria	Buy & Build
Evidenze	Salud	Mayoritaria	Buy & Build
Eugin	Salud	Mayoritaria	Buy & Build
Vitro	Biotecnología	Mayoritaria	Buy & Build
Uruk	Inversión en marinas deportivas y varaderos	Mayoritaria	Buy & Build
Autovía del Eresma	Explotación de una autovía en régimen de peaje en sombra	Minoritaria	Owner's buy out
Autovía del Viñedo	Explotación de una autovía en régimen de peaje en sombra	Minoritaria	Owner's buy out
Kushki	Plataforma para pagos digitales	Minoritaria	Start-up
Xoople	Observación terrestre	Minoritaria	Start-up

Recursos

- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 359

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Buenavista Buyout I, FCR	150	Empresas no cotizadas de España con alto potencial de crecimiento. Operaciones de expansión, buyout, build ups.
Buenavista Buyout II, FCR	155	Empresas no cotizadas de España con alto potencial de crecimiento. Operaciones de expansión, buyout, build ups.
Buenavista Infraestructuras	500	4 fondos públicos, 2 de ellos destinados a proyectos de desarrollo urbano en Andalucía, 1 en España y 1 fondo de deuda de Eficiencia Energética. 1 fondo privado que invierte en infraestructuras tradicionales.
Buenavista Ventures I, FCR	50	Empresas de reciente creación del sector de tecnología digital con fuerte potencial de crecimiento e internacionalización a escala global.
Buenavista Secondaries III, FICC	68,5	Vehículo de continuación para la participada Vitro.
BV Tech Seed	100	Fondo de Venture Capital con oficinas en Lisboa. Inversión en tecnología con propósito, modelos de negocio escalables y eficientes en capital basados en tecnologías probadas y con alto potencial de crecimiento.
BV Healthcare Growth Invierte I, FCR	En Fundraising	Fondo de Salud
BV Buyout III, FCR	En Fundraising	Empresas no cotizadas de España con alto potencial de crecimiento. Operaciones de expansión, buyout, build ups.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2001 / Tipo de empresa: Entidad nacional privada. Sociedad gestora de fondos de capital riesgo cerrados. / Plantilla: 7

Directores/socios

- Javier Ulecia / Socio Director
- Miguel del Cañizo / Socio Director
- Isaac Mendoza / Socio
- Carmen Arenzana / Directora Financiera
- José Luis Gómez / Principal

Asociados/analistas

- Jorge Fernández / Asociado
- Mariangel Suárez / Responsable de Cumplimiento Normativo

Evolución y filosofía de la empresa

Bullnet Capital es una firma independiente de capital riesgo, pionera en la inversión en alta tecnología en España. Fundada en 2001, se especializa en invertir en empresas emergentes con productos basados en tecnologías diferenciales y novedosas (Deep Tech), en estados iniciales, tanto software como hardware. El foco principal es España y las tecnologías TIC y áreas adyacentes (semiconductores, fotónica, inteligencia artificial, plataformas de software empresarial, telecomunicaciones, microelectrónica, tecnologías cuánticas, robótica, ciberseguridad, dispositivos de diagnóstico, etc.). Bullnet Capital gestiona activos por valor de más de 160 millones de euros a través de cuatro vehículos de inversión, y ha invertido desde su creación en más de 30 empresas tecnológicas en etapas iniciales.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.3
- Inversión máxima por proyecto (M€): 7
- Tipo de financiación: Participaciones minoritarias en capital
- Fase de inversión preferente: Presemilla, semilla, series A
- Preferencias geográficas: España
- Preferencias sectoriales: Industrial/Robótica, Comunicaciones, Electrónica, Equipos médicos de diagnóstico, TIC, IA, Ciberseguridad
- Capital invertido en 2024 (M€): 12.83
- N° de inversiones en 2024: 12
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 5.75
- N° de inversiones 30/09/2025: 4
- N° de empresas en cartera a 30/09/2025: 21
- Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 113.59

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Oncovision	Proveedor de equipos de medicina nuclear	Late stage
KDPOF	Desarrollo de chips para comunicaciones a través de fibra óptica de plástico	Late stage
Wooptix	Software de procesamiento de imagen, imagen integral, imagen 3D	Early stage
LeanXcale	Base de datos ultraescalable, procesamiento transaccional	Early stage
2eyesVision	Dispositivo médico para oftalmología	Early stage
Fyla	Láseres de fibra óptica	Late stage
Viewtinet	Software de monitorización de redes	Early stage
Sphere Ultrafast Photonics	Sistemas de control y medida para láseres de pulsos ultracortos	Early stage
Anyverse	Software para generación de imágenes por ordenador	Early stage
Bioherent	Sistema invitro para detección de alergias	Semilla
Bitsphi	Diagnóstico de enfermedades mentales basado en EEG	Semilla
Quside	Generación cuántica de números aleatorios	Start-up
Leapwave	Sistemas de interconexión de alta frecuencia	Semilla
Katoid	Plataforma de analítica para videojuegos y customer experience	Early stage
Enthec	Cibervigilancia sobre fuentes de datos abiertas	Early stage
ML Code	Herramienta de monitorización y control de datos	Semilla
AG Photonics	Fotónica integrada para comunicaciones ópticas	Semilla
Deep Detection	Sistema de rayos X multiespectral	Early stage
Mapi Photonics	Filtros infrarrojos de nueva generación basados en silicio	Early stage
Inspiration-Q	Algoritmos inspirados en cuántica para problemas matemáticos complejos	Early stage
Inmersia	Gafas de VR/AR basados en guías de onda y sistemas holográficos.	Early stage

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 167,79M€
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 43,30M€

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Fecha de cierre de fondo
Bullnet Capital SCR S.A.	18	2001-12-29
Bullnet Capital II SCR S.A.	28	2007-12-29
Bullnet Capital III SCR PYME S.A.	43,46	2017-11-28
Invierte ScienceTech Bullnet Capital IV FCR	80,98	2025-03-03

C.D.T.I.- CENTRO PARA EL DESARROLLO TECNOLÓGICO Y LA INNOVACIÓN

Cid, 4 • 28001 • Madrid • T 91 581 55 00 • F 91 581 55 94 •
info@cdti.es • <http://www.cdti.es>

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1976 / **Tipo de empresa:** Entidad Pública Empresarial / **Principales inversores:** Vehículos de inversión e inversores homologados. / **Plantilla:** 300

Directores/socios

- **José Moisés Martín** / Director General / dg@cdti.es
- **Pilar Carrato** / Directora Financiación a la Innovación / def@cdti.es

Asociados/analistas

- **Andrés Ubierna** / Jefe de Departamento de Capitalización y Transferencia de Tecnología / andres.ubierna@cdti.es

Evolución y filosofía de la empresa

La sociedad INNVIERTE Economía Sostenible SICC S.M.E., S.A. es una iniciativa creada por el Centro para el Desarrollo Tecnológico y la Innovación, en el marco del Ministerio de Ciencia, Innovación y Universidades, que busca fomentar la innovación empresarial a través del apoyo a la inversión de capital riesgo en empresas de base tecnológica o innovadoras. Esta sociedad, creada en el marco de la Estrategia Española de Ciencia y Tecnología e Innovación, es una sociedad de inversión colectiva de tipo cerrado, auto-gestionada y supervisada por la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.25
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 15
- **Tipo de financiación:** Préstamos participativos convertibles, capital
- **Fase de inversión preferente:** Semilla, Arranque y Expansión
- **Preferencias geográficas:** España

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2018 / Tipo de empresa: Entidad privada nacional. / Plantilla: 4

Directores/socios

- Rafael Barbero Martín / Director General /
rbarbero@cajadeburgos.com
- Raul Vegas Díaz / Director Financiero /
rvegas@cajadeburgos.com

Asociados/analistas

- Guillermo Hernando / Responsable Área de Inversiones /
ghernando@asociainversion.com

Evolución y filosofía de la empresa

Asocia Inversión es una Sociedad de Capital Riesgo-Pyme lanzada por Fundación Caja de Burgos destinada a invertir en el capital de empresas consolidadas de Castilla y León para potenciar su crecimiento y desarrollo en sectores estratégicos y de futuro.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.5
- Inversión máxima por proyecto (M€): 1.5
- Tipo de financiación: Préstamos Participativos/ Capital
- Fase de inversión preferente: Expansión/Desarrollo
- Preferencias geográficas: Castilla y León
- Preferencias sectoriales: Electrónica, Hostelería/Ocio, Productos Industriales, Servicios Industriales, Transporte/ Movilidad
- Capital invertido en 2024 (M€): 0.75
- Nº de inversiones en 2024: 2
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 4.24
- Nº de inversiones 30/09/2025: 8
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 8

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Importe (M€)
GJ AUTOMOTIVE	Automoción	1.5
Grupo Rice	Hostelería	0.5
Grupo Temiño Restauración	Hostelería	0.5
Magnesio y Metal	Fundición	0.5
Ceislabor	Lavandería Industrial	0.55
Apache	Servicios asesoría	0.2
Ociosfera	Servicios	0.08

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Importe (M€)	Tipo de operación
Hiperbaric	Altas Presiones	1.2	LBO

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Asocia Inversión	7	Expansión y crecimiento

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2000 / **Tipo de empresa:** Plataforma gestora de fondos de inversión de capital privado (>€9.9bn AUM), con fondos de Private Equity (equity, mezzanine y otras soluciones híbridas) y Private Debt (deuda senior y subordinada). / **Principales inversores:** BNP (quién también participa en la gestora), compañías de seguros, funds of funds, family offices e inversores particulares. / **Plantilla:** 6

Directores/socios

- **José Tomás Moliner** / Socio y Head de España / jtmoliner@capza.co
- **Jorge Antón** / Director / janton@capza.co

Asociados/analistas

- **Marta Merry del Val** / Principal / mmerrydelval@capza.co
- **Francisco Pichardo** / Associate / fpichardo@capza.co
- **Marc Fontclara** / Associate / mfontclara@capza.co
- **Álvaro Correas** / Investor Relations / acorreas@capza.co

Evolución y filosofía de la empresa

CAPZA es una gestora de fondos de inversión que se caracteriza por su flexibilidad en la financiación de empresas mid-market en Europa, con oficinas en París, Madrid, Milán, Múnich y Ámsterdam. CAPZA se asocia con los equipos directivos de las compañías en las que invierte, estableciendo relaciones a largo plazo. CAPZA dispone de fondos de Private Equity y Private Debt, pudiendo así ofrecer soluciones a medida acompañando a las compañías en sus distintas fases de desarrollo.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 15
 - **Inversión máxima por proyecto (M€):** 300
 - **Tipo de financiación:** Equity, Deuda, mezzanine e instrumentos híbridos
 - **Fase de inversión preferente:** Expansión, buy-out/buy-in, capital de reorientación, capital de sustitución
 - **Preferencias geográficas:** Europa Occidental
 - **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, Biotecnología y Ciencias de la vida, Electrónica, Otros,
- Productos de Consumo, Productos Industriales, Sanidad/ Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, IA, Ciberseguridad, Digital
- **Nº de inversiones en 2024:** 2
 - **Nº de inversiones 30/09/2025:** 1
 - **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 9

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
(2019) Goiko – Unitranche (Private Debt)	Cadena premium de hamburguesas			Deuda
(2020) IMF - Flex Equity	Educación postgrado online	Mayoritaria	100	LBO
(2022) Aerca - Flex Equity	Fabricación de aeroestructuras	Mayoritaria	100	MBO
(2022) Komvida - Transition	Kombucha orgánica	Minoritaria		Expansión / Growth
(2022) La Finca - Flex Equity	Fabricante de carnes premium	Mayoritaria	60	LBO
(2022) Wm Clinics - Artemid	Clínicas estética, fertilidad			Deuda
(2024) 24/7 – Unitranche (Private Debt)	Servicios de producción			Deuda
(2024) Ilerna – Unitranche (Private Debt)	Formación profesional			Deuda
(2025) Orgoa - Flex Equity	Soluciones tecnológicas para aseguradoras			Deuda

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 9900
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 2000

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Capza 5 Flex Equity	700	Equity, mezzanine y estructuras híbridas en empresas con un EBITDA de entre €4m y €20m
Capza 6 Private Debt	2500	Unitranche, mezzanine y PIK note
Artemid Senior Loans IV	600	TLB y sindicados en compañías con EBITDA superior a €8m
Flex Equity Mid-Market II	900	Equity, mezzanine y estructuras híbridas en empresas con un EBITDA superior a €20m
Growth Tech	300	Compañías tecnológicas con EBITDA positivo o en break-even
Transition	200	Estructuras híbridas en compañías en fase transitoria o de turn-around con EBITDA positivo

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2018 / **Tipo de empresa:** Cardumen Capital es una empresa global de capital riesgo y gestión de activos alternativos que invierte en fundadores de clase mundial y tecnologías disruptivas que traen el futuro al presente. / **Principales inversores:** Grandes corporaciones, aseguradoras internacionales, fondos de pensiones y family offices. / **Plantilla:** 21

Directores/socios

- **Gil Gidron** / Presidente / gil.gidron@cardumencapital.com
- **Igor De la Sota** / Socio Fundador / igor.delasota@cardumencapital.com
- **Gonzalo Martínez de Azagra** / Socio Fundador / gonzalo.martinezdeazagra@cardumencapital.com
- **Enrique Burguillos** / CFO / enrique.burguillos@cardumencapital.com
- **Jorge Rodríguez** / Head of M&A / jorge.rodriguez@cardumencapital.com

- **Alberto Criado** / Principal / alberto.criado@cardumencapital.com

Asociados/analistas

- **Juan Vidri** / Associate / juan.vidri@cardumencapital.com
- **Paula Bermudez de Castro** / Associate / paula.bermudez@cardumencapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Somos una gestora de Venture Capital supervisada por la CNMV, con **€300M de activos bajo gestión** y un equipo de **21 personas**, cuyo portfolio abarca empresas tecnológicas e inversiones en fondos dentro de tres estrategias principales - DeepTech, AgriFoodTech y Fondo de Fondos- ofreciendo cobertura global en los principales ecosistemas tecnológicos del mundo.
Contamos con acceso a oportunidades de inversión únicas gracias a la relaciones construidas durante nuestros 15 años de experiencia inversora.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.75
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 4
- **Tipo de financiación:** Capital
- **Fase de inversión preferente:** Early stage; Later stage
- **Preferencias geográficas:** Europa, Estados Unidos
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Electrónica,

Productos Industriales, Servicios Financieros/Fintech, TIC, IA, Ciberseguridad, Digital

- **Nº de inversiones en 2024:** 13
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 35
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 41

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
SHIFTERS AI ROBOTICS	ROBOTS	Semilla
CORETIGO	IOT	Late stage
AXO	Software	Semilla
SECOND NATURE	Inteligencia Artificial	Early stage
IVIX	Big Data Analytics	Early stage
NEUREALITY	Chips inteligencia artificial	Early stage
DOCONTROL	Ciberseguridad	Late stage
LENDAI	Inteligencia Artificial	Semilla
LOOPS	Inteligencia Artificial	Early stage
SPOTLIGHT	Inteligencia Artificial	Semilla
NAGISH	Inteligencia Artificial	Early stage
PEECH	Inteligencia Artificial	Semilla
VERAX	Inteligencia Artificial	Early stage
TOMATO	Inteligencia Artificial	Semilla
SPINACH	Software B2B	Semilla
VENDICT	Inteligencia Artificial	Semilla
ILLUMEX	Big Data Analytics	Semilla
MUNCH	Inteligencia Artificial	Semilla
RAFTT	Developer tools	Early stage
KAHOONA	Adtech	Semilla
CONFIGU	Developer tools	Semilla
BLEE	Software B2B	Semilla
BLOCKA	Software	Semilla
SAOLA	Inteligencia Artificial	Semilla
CONVRT	Big Data Analytics	Semilla
ALISON	Inteligencia Artificial	Early stage
SUBSTRATA	Inteligencia Artificial	Deuda
OSHI	FoodTech	Early stage
TASTY URBAN	FoodTech	Early stage

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 300000000
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 94,7M Euros

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
CARDUMEN FUND I, FCRE	60	Deep Tech	2020-12-25
CARDUMEN DEEP TECH FUND II, FCRE	105	Deep Tech	2023-12-25
CARDUMEN FOODTECH FUND III, FCRE	14	AgriFood and Agriculture	
CARDUMEN OPPORTUNITY FUND, FCRE	9	Deep Tech	2025-03-30
IMPULSO GLOBAL FONDO DE FONDOS, FCR	35	Fondo de Fondos de Impacto	2025-11-22

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2003 / **Tipo de empresa:** Entidad privada internacional. Sociedad Gestora de fondos cerrados de private equity / **Plantilla:** 5

Directores/socios

- **Jorge López Moreno** / Principal / jlopez@charmecapitalpartners.com
- **Asier Sanz Mitchell** / Principal / amitchell@charmecapitalpartners.com

Asociados/analistas

- **Juan Casla Aguilar** / Director / jcasla@charmecapitalpartners.com
- **Alvaro Trapote Amézarri** / Asociado / atrapote@charmecapitalpartners.com

Evolución y filosofía de la empresa

Charme Capital Partners, fundada en 2003, es una firma europea de capital riesgo mid-market, con foco en empresas innovadoras con fuerte crecimiento fuera de los mercados domésticos. Presenta una combinación única de un fondo mid-market con presencia local y alcance internacional. Con oficinas en Madrid, Londres y Milan, actualmente está invirtiendo Charme IV, un fondo de €800m lanzado en 2021.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 40
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 200
- **Fase de inversión preferente:** Private Equity, Growth, LBO/ MBO/MBI
- **Preferencias geográficas:** España, Unión Europea, Latinoamérica
- **Preferencias sectoriales:** Comunicaciones, Energía, Productos Industriales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, TIC

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 800
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 800

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo
Charme IV	Growth Equity / Buyouts

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1972 / Tipo de empresa: Entidad privada internacional asesora de Cinven Limited. / Plantilla: 11

Directores/socios

- **Jorge Quemada** / Consejero Delegado-Partner / Jorge.Quemada@cinven.com
- **Miguel Segura** / Partner / Miguel.Segura@Cinven.com
- **Jesús García Gómez** / Senior Principal / Jesus.Garcia@Cinven.com
- **Guillermo Jónas** / Senior Principal / Guillermo.Jonas@Cinven.com
- **Jorge Adiego Calvo** / Principal / Jorge.Adiego@Cinven.com
- **Jaime Rodríguez-Toubes** / Principal / Jaime.Toubes@Cinven.com

Asociados/analistas

- **Jaime Baniandres Eizaguirre** / Asociado / Jaime.Baniandres@Cinven.com
- **Pedro Quiroga Menchón** / Asociado / Pedro.Quiroga@Cinven.com
- **Ignacio Alday Bonilla** / Asociado / Ignacio.Alday@Cinven.com
- **Beltrán Martí** / Asociado / Beltran.Marti@Cinven.com
- **Sofía Vaz de Moura** / Asociada / Sofia.Moura@Cinven.com

Evolución y filosofía de la empresa

Cinven Spain SLU es asesor de Cinven Limited. Cinven es desde 1977 una de las firmas líderes de Private Equity en Europa. Nos enfocamos en operaciones de tamaño medio y grande, en sectores en crecimiento, apoyando a buenos equipos directivos. Actualmente estamos invirtiendo el Fondo VIII de EUR13bn, levantado en 2024 y enfocado en invertir en empresas europeas y americanas.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 100
- **Tipo de financiación:** LBO
- **Fase de inversión preferente:** Empresas consolidadas en sectores en crecimiento
- **Preferencias geográficas:** Europa / Norteamérica

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Hotelbeds	Bedbank	Mayoritaria	LBO
Tinsa	Tasadora	Mayoritaria	LBO
Ufinet Internacional	Operador de fibra óptica (LatAm)	Mayoritaria	LBO
MasOrange	Operador de telecomunicaciones	Mayoritaria	LBO
Restaurant Brands Europe	Operador de restauración	Mayoritaria	LBO
Amara NZero	Distribuidor B2B	Mayoritaria	LBO
Idealista	Portal inmobiliario	Mayoritaria	LBO

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Fondo VI	7000	LBO
Fondo VII	10000	LBO
Fondo VIII	13200	LBO

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2002 / Tipo de empresa: Entidad nacional privada. Sociedad Gestora de entidades de inversión colectiva de tipo cerrado. / Plantilla: 17

Directores/socios

- José Javier Armendáriz / Socio / Consejero Delegado / armendariz@clave.capital
- Juan Carlos Franquet / Socio / franquet@clave.capital
- César Mendoza / Director de Fondos / mendoza@clave.capital
- Alberto Bermejo / Director de Fondos / bermejo@clave.capital
- Santiago Lozano / Asociado/Director de Fondos / lozano@clave.capital
- Francisco Montero / Director de Administración / montero@clave.capital

Asociados/analistas

- Ignacio Prieto / Analista / prieto@clave.capital
- Adriana Rubio / Administración / rubio@clave.capital
- Angela Zaldo / Administración / zaldo@clave.capital
- Ana Gomara / Administración / gomara@clave.capital
- Diego Martínez / Analista / martinezd@clave.capital
- Antonio Tórnero / Gerente de inversiones / tornero@clave.capital
- Eduardo Pérez / Analista / perez@clave.capital
- Sergio San Agustín / Director de inversiones / sanagustin@clave.capital
- Amaya Tanco / Analista / tanco@clave.capital
- Beatriz Soria / Analista / soria@clave.capital
- Guillermo Salanueva / Coordinador desinversiones / salanueva@clave.capital

Evolución y filosofía de la empresa

Clave Mayor es una sociedad Gestora de entidades de inversion colectiva de tipo cerrado fundada en el año 2002 y cuyo capital social pertenece a inversores privados. Clave Mayor figura inscrita en el Registro Oficial de la CNMV con el número 28.

Características de la inversión

- Tipo de financiación: Capital
- Fase de inversión preferente: Venture Capital:Transferencia de tecnología/Growth: Pymes industriales/Energías renovables
- Preferencias geográficas: Principalmente ámbito nacional.
- Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Energía, Productos Industriales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Industriales

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación
Inbiot Monitoring SL	Soluciones Smart para la monitorización y mejora de la calidad del aire interior	Minoritaria
Sincrolab SL	Dispositivos médicos basados en I.A.	Minoritaria
Homedoctor	Servicio de salud digital	Minoritaria
Aortyx SL	Soluciones mínimamente invasivas para la disección aórtica.	Minoritaria

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación
Coalza Systems, S.L.	Diseño y fabricación de maquinaria de envasado de altas prestaciones.	Minoritaria
Genbioma Aplicaciones S.L.	Investigación y desarrollo experimental en biotecnología.	Minoritaria
Paopao Digital S.L.	Digitalización automática de facturas	Minoritaria
Polimerbio S.L.	Desarrollo de aplicaciones médicas	Minoritaria
Innoprick, S.L.	Dispositivos médicos y soluciones para alergología	Minoritaria
Naru Intelligence Solutions, S.L.	Desarrollo de sistemas de Big Data e Inteligencia Artificial para biomedicina	Minoritaria
Telum Therapeutics, SL.	Desarrollo de nuevos compuestos antimicrobianos	Minoritaria
Smileat SL	Alimentación infantil ecológica	Minoritaria
Ecomagnet SL	Fabricación de polvo de imán	Minoritaria
Corify Care SL	Dispositivo para desenmascarar la fibrilación auricular de forma no invasiva	Minoritaria
Safe Load testing technologies SL	Optimización de distribución de envases	Minoritaria
Multiverse computing SL	Computación cuántica para industria financiera	Minoritaria
Uptech Sensing SL	Soluciones de monitorización basados en fibra óptica.	Minoritaria
Leadartis	Desarrollo de anticuerpos terapéuticos	Minoritaria
Moa Biotech SL	Alimentación sostenible	Minoritaria
Lincase Industrial Solutions, SL	Software para procesos industriales	Minoritaria
Allread machine learning technologies SL	Software de detección y lectura OCR para Puertos y Terminales	Minoritaria
Fisify Technology SL	Fisioterapia digital	Minoritaria
Deep detection SL	Nueva generación de cámaras de rayos X	Minoritaria
Feedect Entgroup SL	Soluciones alimentarias de calidad a base de insectos	Minoritaria

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Fondo Tecnológico Seguranza, FCR	22,43	Proyectos de alto contenido tecnológico en Ciencias de la vida, Tic, Energías renovables,...en Castilla y León
RONDA VIDA FCR	10	
Clave Mayor Corporacion Industrial SCR Pyme, SA	10,52	
UN i+D+i Technology Transfer FCR	8,5	Proyectos de transferencia de tecnología procedentes del entorno de las Universidades y Centros Tecnológicos.
Tech Transfer UPV FCR	3,91	Proyectos de transferencia de tecnología procedentes del entorno de las Universidades y Centros Tecnológicos.
Mondragón Fondo de Promoción FCR	15	Proyectos de transferencia de tecnología procedentes del entorno del Grupo Mondragón o entornos ajenos al Grupo que estén alineados con su desarrollo estratégico.
Navarra Tech Transfer FCR	4,72	Proyectos start up de base tecnológica en la Comunidad Foral de Navarra procedentes de centros de investigación, centros tecnológicos, Universidades, empresas y/o sus grupos de investigación, así como de otras entidades de impulso de la innovación en Nava
CM Solar FCRE	18,49	Proyectos relacionados con la producción o generación de energía fotovoltaica.
Tech Transfer Agrifood FCR	15,18	
CM Solar II FCRE	10,56	Proyectos relacionados con la producción o generación de energía fotovoltaica.
Innvierte Science Tech Clave	50	Proyectos de transferencia de tecnología procedentes de organismos de investigación.
Innohealth FCR		
Packhold SICC, S.A.	0,503	Participación en sociedades relacionadas con la fabricación y comercialización de máquinas de envasado
Mondragon Fondo de Promocion II FCR	6	Proyectos de transferencia de tecnología procedentes del entorno del Grupo Mondragón o entornos ajenos al Grupo que estén alineados con su desarrollo estratégico.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1988 / **Tipo de empresa:** Sociedad mercantil estatal / **Principales inversores:** ICEX, ICO, ENISA, Santander, BBVA, Banco Sabadell y CAF-Banco de Desarrollo de América Latina. / **Plantilla:** 115

Directores/socios

- **Ángela Pérez** / Presidenta y consejera delegada / presidencia@cofides.es
- **Miguel Tiana** / Director general / direccion.general@cofides.es
- **Miguel Ángel Ladero** / Director de Inversiones / cristina.sanchez@cofides.es
- **Alfonso Santos** / Secretario general / eva.guerrero@cofides.es

Evolución y filosofía de la empresa

COFIDES es una sociedad mercantil estatal fundada en 1988 especializada en la gestión de fondos públicos y en ofrecer soluciones financieras rentables para impulsar inversiones que contribuyan al cumplimiento de objetivos de política pública con impacto positivo en la sociedad.

Está adscrita al Ministerio de Economía, Comercio y Empresa y gestiona recursos de este ministerio, así como de los ministerios de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones y de Asuntos Exteriores, Unión Europea y Cooperación.

Desde hace más de tres décadas gestiona los fondos FIEX y FONPYME para impulsar la internacionalización de las empresas españolas, habiendo apoyado con más de 4.700 millones de euros 1.200 proyectos en 100 países.

Tras la pandemia de la COVID-19, COFIDES asumió también la administración del FONREC, fondo destinado a reforzar la solvencia de compañías españolas especialmente afectadas por la crisis sanitaria. Desde 2024, COFIDES ha asumido la gestión del Fondo de Coinversión (FOCO), dotado con 2.000 millones de euros del Next Generation, y creado para atraer inversión extranjera a España en actividades vinculadas con las transiciones verde, digital y tecnológica, así como del Fondo de Impacto Social (FIS), dotado con 400 millones de euros, con el objetivo de fortalecer el ecosistema español de inversión de impacto.

Además, presta apoyo a la Agencia Española de Cooperación Internacional para el Desarrollo (AECID) en la gestión del Fondo Español para el Desarrollo Sostenible (FEDES).

El total de los recursos gestionados por COFIDES en la actualidad es de aproximadamente 6.000 millones de euros.

COFIDES forma parte de distintas organizaciones como International Forum of Sovereign Wealth Funds (IFSFW), One Planet Sovereign Wealth Funds (OPSWF), SPAINCAP, SpainNAB, Invest Europe y European Development Finance Institutions (EDFI). Además, mantiene una amplia red de colaboración con inversores institucionales internacionales, públicos y privados, e instituciones financieras de desarrollo, así como con la Unión Europea y el Fondo Verde para el Clima, contando con la necesaria acreditación ante ambas entidades, lo que refuerza su capacidad de movilización de recursos.

Características de la inversión

- **Tipo de financiación:** Participaciones en capital, instrumentos de cuasi-capital, préstamos senior y subordinados y garantías. Capacidad de movilizar recursos de terceros, tanto en condiciones comerciales como donaciones, financiación concesional y garantías de terceros, incluidos la UE y el Fondo Verde para el Clima.
- **Fase de inversión preferente:** Expansión
- **Preferencias geográficas:** Sin restricción geográfica
- **Preferencias sectoriales:** Todos, excepto inmobiliario
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 380
- **Nº de inversiones en 2024:** 40
- **Capital invertido en 2025 (M€):** 1.800
- **Nº de inversiones en 2025:** 75

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Importe (M€)	Fondo
Amper	Energía	41,2	FIEX
Grupo Ortiz	Infraestructuras	39	FIEX
Proeduca	Educación online	90	FOCO
Equitix	Energías renovables	150	FOCO
Eysa	Movilidad inteligente	93	FOCO
Isfa	Agricultura sostenible	25	FOCO
Plid	Aeroespacial	55	FOCO
Eurazeo	Transformación digital	150	FOCO
Infravia	Transformación digital	100	FOCO
Fondo IB Deuda Impacto	Inversión de impacto	30	FIS
Qida	Inversión de impacto	7	FIS
Fondo Phitrust Inclusion	Inversión de impacto	4	FIS
Fondo B Social Fund II	Inversión de impacto	15	FIS
tuTechô	Inversión de impacto	3,5	FIS

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 31/12/25 (M€):** 4.900
- **Capital disponible para invertir a 31/12/25 (M€):** 2.900

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
FIEX	1.445	Internacionalización de la economía española/grandes empresas
FONPYME	100	Internacionalización de la economía española/pymes
Fondo de Coinversión (FOCO)	1.200	Transformación verde, digital y tecnológica de España y atracción de inversión extranjera
Fondo de Impacto Social (FIS)	155	Inversión de impacto en España
Fondo de Recapitalización de empresas afectadas por la COVID-19	450	Apoyo a solvencia de empresas españolas afectadas por COVID
Fondo Español para el Desarrollo Sostenible (FEDES)*	2.260	Cooperación al desarrollo

*Asesoramiento técnico a la AECID en la gestión del FEDES.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1990 / **Tipo de empresa:** Entidad privada nacional. Sociedad Gestora de fondos cerrados / **Principales inversores:** Compañías de seguros y mutuas, instituciones financieras, fondos de fondos, family offices y fundaciones / **Plantilla:** 22

Directores/socios

- **Alberto Curto** / Managing Partner / acurto@corpfincapital.com
- **Gorka García** / Managing Partner / ggarcia@corpfincapital.com
- **Alvaro Olivares** / Managing Partner / aolivares@corpfincapital.com
- **Fernando Trueba** / Managing Partner / ftrueba@corpfincapital.com
- **Enrique Iglesias de Ussel** / Director / eiglesiasdeussel@corpfincapital.com
- **Antonio Fernández** / Director / afernandez@corpfincapital.com
- **Alvaro Arizcun** / Director / aarizcun@corpfincapital.com
- **Pablo Mateos** / Operating Director / pmateos@corpfincapital.com
- **Beatriz López** / Directora de Inversores & ESG / blopez@corpfincapital.com

- **Ecaterina Dumitriu** / Directora de Administración de Fondos / edumitriu@corpfincapital.com

Asociados/analistas

- **Paula Sousa** / Principal / psousa@corpfincapital.com
- **Marcial de la Hera** / Principal / mdelahera@corpfincapital.com
- **Iñigo Díaz-Herrera** / Principal / idiasherrera@corpfincapital.com
- **Alejandra Calvo** / Principal Administración de Fondos / acalvo@corpfincapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Corpfin Capital es una sociedad gestora de entidades de capital riesgo independiente, activa en España desde 1990. Cuenta con un equipo experimentado con una trayectoria de éxito avalada por la rentabilidad obtenida para sus inversores a lo largo de c. 35 años y ha desarrollado un extenso conocimiento en una gran variedad de sectores empresariales como servicios, educación, sanidad, tecnología, industria, alimentación, logística, distribución especializada en consumo. Corpfin Capital invierte en compañías de tamaño medio en España y Portugal. Corpfin Capital identifica proyectos empresariales con potencial de creación de valor sostenible y consolidación, oportunidades de mejora, e iniciativas de transformación en operaciones y procesos, contribuyendo a su expansión y profesionalización en colaboración estrecha con sus fundadores y su equipo gestor. Corpfin Capital juega un papel activo en sus participadas apoyando a sus socios y equipos directivos desde de un punto de vista estratégico, financiero y comercial, aportando experiencia de gestión y una amplia red de contactos.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 15
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 45
- **Tipo de financiación:** Acciones, acciones preferentes y deuda subordinada o convertible
- **Fase de inversión preferente:** MBO, MBI, buy&build, consolidaciones, capital expansión
- **Preferencias geográficas:** España, Portugal
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 38
- **Nº de inversiones en 2024:** 2
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 11

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Sanicen	Diseño y distribución de guantes de higiene y protección	Mayoritaria	Owner's buy out
Berioska	Desarrollo y fabricación de productos de cuidado personal	Mayoritaria	MBO
JR Sabater	Productor de vinagres y siropes	Mayoritaria	Owner's buy out
Vitaly	Salud, seguridad laboral y prevención de riesgos	Minoritaria	Buy & Build
Kids&Us	Centros de enseñanza de inglés para niños	Minoritaria	LBO
Mediterráneo	Administración de finca	Mayoritaria	Buy & Build
Grúas Fuentes	Asistencia en carretera	Mayoritaria	Buy & Build
Versus	Plataforma educación oposiciones fuerzas del estado	Mayoritaria	Buy & Build
Agrosana	Distribución de insumos agrícolas	Mayoritaria	Buy & Build
Montplet	Fabricación y distribución de derivados de etanol	Mayoritaria	Buy & Build

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
El Fornet	Cadena de panaderías-caféterías	Mayoritaria	Management buy out
Grupo Marjal	Campings & Resorts	Mayoritaria	Owner's buy out
Grupo Barna	Productor de harinas y aceites de pescado	Mayoritaria	Buy & Build
Dimoldura	Diseño y fabricación de puertas y molduras	Mayoritaria	LBO

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 584M€

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Corpfin Capital Fund VI	306	Buy-outs, capital expansión
Corpfin Capital Fund V	278	Buy-outs, capital expansión
Corpfin Capital Fund IV	255	Buy-outs, capital expansión
Corpfin Capital Fund III	223	Buy-outs, capital expansión
Corpfin Capital Fund II	135	Buy-outs, capital expansión
Corpfin Capital Fund I	26	Buy-outs, capital expansión

CRB HEALTH TECH

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2009 / **Tipo de empresa:** Entidad nacional privada. Sociedad gestora de fondos cerrados / **Principales inversores:** Institucionales (FEI, SETT, ICF, Neotec, ICO, CAF), Industriales (Ferrer, Sanitas, CBNK, Occident, Roca, Cantabria Labs, Aldo-Unión), Family Offices y Equipo Gestor / **Tipos de inversores en sus fondos:** Empresas tecnológicas del sector de la salud, biotecnología, med-tech, digital health en fases tempranas / **Plantilla:** 12

Directores/socios

- **Enrique Castellón** / Socio
- **Pablo Cabello** / Socio
- **Ángel Santos** / Socio / asantos@crossroadbiotech.com
- **Manuel Castellón** / Socio
- **Alejo Costa** / Socio
- **Ignasi Heras** / Socio
- **Joaquín Velasco** / Presidente

Asociados/analistas

- **Isabel Santamaría** / Manager Financial Control & Reporting / isantamaria@crossroadbiotech.com
- **Beatriz Plaza Martín** / Analyst / bplaza@crossroadbiotech.com
- **Samantha Lopez** / Analyst / slopez@crossroadbiotech.com
- **Brígida Escudero** / Office Manager / bescudero@crossroadbiotech.com

Evolución y filosofía de la empresa

CRB Health Tech gestiona entidades de capital riesgo que tienen por objeto invertir en fases tempranas en el sector de ciencias de la vida y salud digital centrándose en proyectos que proponen soluciones innovadoras a necesidades médicas o tecnológicas de una manera coste- efectiva dirigidas a mercados globales, con grandes volúmenes o/y altas tasas de crecimiento. CRB Health Tech gestiona fondos por importe de más de €90M y una cartera de 16 participadas.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 1
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 4
- **Tipo de financiación:** Capital (participaciones mayoritarias y minoritarias)
- **Fase de inversión preferente:** Semilla y Series A
- **Preferencias geográficas:** España, Europa
- **Preferencias sectoriales:** Biotecnología y Ciencias de la vida, Sanidad/Actividades sanitarias, Salud Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 2
- **Nº de inversiones en 2024:** 3
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 3
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 4
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 23
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 95

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Prosoma	Psicooncología digital	3.6	€750k	Equity
Zoundream	AI biomarkers	2.84	€375k (1st tranche)	Equity
Circle Health	Proactive Health in Phygital Clinics	5.300	€750k	Equity
Toothfairy	Dental Virtual Care Platform	3.74	€1M	Equity

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 95
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 22

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
CRB, SCR	14	Participaciones de control en compañías del sector de ciencias de la vida en fases tempranas (semilla, arranque) en España.
CRB Bio II, FCR	34	Participaciones de control en compañías del sector de ciencias de la vida en fases tempranas (semilla, arranque y expansión) en España y ocasionalmente en la UE.
Nuubo Investments FCRE	7	SPV para inversión en Nuubo
CRB Digital Health III	35	Participaciones de entre el 5% y 15% en empresas de Salud Digital Europeas en fases Semilla y Series A

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2012 / Tipo de empresa: Entidad nacional privada. Sociedad gestora de fondos de impacto cerrados. / Principales inversores: Fondo Europeo de Inversiones,AXIS Fond-ICO, Privados (FO, Planes de pensiones, Fundaciones) / Plantilla: 10

Directores/socios

- Luis Berruete / Socio Fundador / luis.berruete@creas.es
- Pedro Javier Armentia / Socio Fundador / pj.armentia@creas.es
- Lara Viada / Managing Partner / lara.viada@creas.es
- Olivia Mossay / Partner / olivia.mossay@creas.es
- Francisco Soler / Director de Operaciones y Financiero / francisco.soler@creas.es
- Lorenzo Guerra / Director de Inversiones / lorenzo.guerra@creas.es
- Carmen López / Principal / carmen.lopez@creas.es

Asociados/analistas

- Hugo Stride / Asociado / hugo.stride@creas.es
- Inés Henríquez de Luna / Asociada / ines.henriquez@creas.es
- Carla Victory / Analista / carla.victory@creas.es

Evolución y filosofía de la empresa

*Creas es la gestora pionera y referente en Inversión de Impacto en España. La gestora cuenta con más de 15 años de experiencia liderando la inversión de impacto en España e invirtiendo en empresas en crecimiento que están transformando sus sectores en profundidad y a escala proponiendo soluciones innovadoras a los principales desafíos sociales y medioambientales.

A día de hoy, Creas gestiona tres vehículos con casi 90M€ AUM y ha invertido en 25 compañías en sectores como la formación, el cuidado de las personas mayores, la salud mental o la economía circular entre otros. En 2024 lanzó su tercer vehículo, un fondo artículo 9 con un tamaño objetivo de 70M€ que invertirá en compañías en fases de crecimiento que tengan los siguientes objetivos de impacto: i) Empoderar a las personas a través de la educación y la formación para el empleo; ii) Cuidar de las personas mayores y vulnerables con especial foco en atención sociosanitaria, salud mental y nutrición, ; iii) y regerar la economía y el medioambiente a través de la agricultura, la economía circular y nuevos habitos de consumo y producción.*

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 1
- Inversión máxima por proyecto (M€): 10
- Tipo de financiación: Capital
- Fase de inversión preferente: Expansión
- Preferencias geográficas: España, Unión Europea
- Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Biotecnología y Ciencias de la vida, Energía, Recursos Naturales,

Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, TIC, Transporte/Movilidad, IA

- Capital invertido en 2025 (M€): 11,3
- Nº de inversiones en 2025: 4
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 38,3
- Nº de inversiones 30/09/2025: 25
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 18

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Zen Educate	Conexión entre colegios y profesores en UK y EEUU	Minoritaria	1.1	Late stage
Goal Systems	Soluciones inteligentes para planificar, optimizar y gestionar redes de transporte urbano, interurbano y ferroviario.	Minoritaria	5.8	Expansión / Growth
Lilian Care	aligns the vital concerns of modern healthcare professionals with the growing challenges in medically underserved regions.	Minoritaria	2.3	Late stage
Qida	Atención a domicilio para pacientes crónico y complejos	Minoritaria	2	Late stage

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Trilema	Educación	Minoritaria	1	Expansión / Growth
Qida	Atención a domicilio para pacientes crónico y complejos	Minoritaria	2	Early stage
Ironhack	Formación en habilidades digitales	Minoritaria	2.325	Expansión / Growth
Iomob	Mobility-as-a-service	Minoritaria	0.5	Early stage
Koa Health	Tecnología para Mental Health	Minoritaria	1.464	Early stage
Smileat	Alimentación infantil ecológica	Minoritaria	1.5	Expansión / Growth
Refurbed	Marketplace Tecnología de Segunda Mano	Minoritaria	2.5	Expansión / Growth
Baluwo	Cash-to-goods para migrantes de origen africano	Minoritaria	1.25	Late stage
Go Trendier	Marketplace segunda mano en Mexico y Colombia	Minoritaria	2.25	Expansión / Growth
Mitiga Solutions	Soluciones tecnológicas de predicción y gestión de riesgos por cambio climático	Minoritaria	3.1	Early stage
MiResi	Accesibilidad a Residencias de mayores	Minoritaria	1.5	Expansión / Growth

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Trilema	Educación	Parcial	Expansión / Growth
Qida	Atención a domicilio para pacientes crónico y complejos	Parcial	Serie B
Baluwo	Cash-to-goods para migrantes de origen africano	Parcial	Late stage

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 70
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 40

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
CREAS IMPACTO II FESE	56.2	Late-Stage, Early-Growth (Impacto)	06-02-2026
CREAS IMPACTO FESE	30.1	Late-Stage, Early-Growth (Impacto)	01-07-2024
CREAS Fondo Social	1.0	Early-Stage (Impacto)	14-10-2020

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1991 / Tipo de empresa: Entidad privada internacional. Sociedad Gestora de fondos cerrados / Plantilla: 13

Directores/socios

- Javier de Jaime / Managing Partner
- José Antonio Torre de Silva / Partner / jats@cvc.com
- Pablo Costi / Partner / pcosti@cvc.com
- Marta Martínez Alonso / Industrial Partner / mmartinezalonso@cvc.com
- Juan Arbide / Senior Managing Director / jarbide@cvc.com
- Álvaro Sendagorta / Managing Director / asendagorta@cvc.com
- Eugenia Artola / Director / eartola@cvc.com
- Javier Pasquin / Investment Director / jpasquin@cvc.com
- Andrea Rodríguez-Rovira / Investment Director / arrovira@cvc.com
- Irene Salcedo Santamaría / Investment Executive / isalcedo@cvc.com

Evolución y filosofía de la empresa

CVC Capital Partners es el mayor fondo de inversión en compañías no cotizadas de Europa, gestionando activos a nivel mundial por importe de más de EUR€ 200.000 millones. Desde su fundación, CVC Capital Partners ha invertido en más de 300 empresas. CVC Capital Partners está presente en Europa, EEUU y Asia con una red de 30 oficinas.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 200
- Tipo de financiación: Ampliación de capital, sustitución de accionistas, reestructuraciones, tomas de participación en empresas familiares.
- Fase de inversión preferente: Expansión, MBO, MBI
- Preferencias geográficas: España y Portugal
- Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- Nº de inversiones en 2024: 1
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 9

Inversiones realizadas en 2024

Empresa	Actividad
Monbake	Masas congeladas

Compañías participadas

Empresa	Actividad
UAX	Universidad Privada
Tendam	Grupo Textil
Deoleo	Aceite de Oliva
Vitalia	Residencias tercera edad
Exolum	Infraestructura productos petrolíferos
Naturgy	Energética
Neolith	Piedra Sinterizada
LaLiga	Deportes

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)
CVC European Equity Partners VII	16500
CVC European Equity Partners VI	10907
CVC European Equity Partners V	10750
CVC Asia III	4120
CVC European Equity Partners - Tandem Fund	4123
CVC Asia II	2000
CVC European Equity Partners IV	6000
CVC European Equity Partners III	3970
CVC Asia	750
CVC European Equity Partners II	3333
CVC European Equity Partners I	840
CVC Credit Partners - Several Funds	10400
CVC European Equity Partners VIII	21300
CVC Asia IV	3495
CVC Asia V	4500
CVC Strategic Opportunities I	3900
CVC Strategic Opportunities II	4600
CVC Growth I	1000
CVC Growth II	1600
CVC European Equity Partners IX	26500
CVC Asia VI	6400
CVC Strategic Opportunities III	4610

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2020 / **Tipo de empresa:** D'Ella Capital es una sociedad de inversión creada para identificar, comprar y operar empresas privadas en España. / **Plantilla:** 7

Directores/socios

- **Meriyeny Del Carmen Batista** / Fundadora /
mdelcarmen@dellacapital.es
- **Alberto Cabello Morales** / Principal /
acabello@dellacapital.es

Asociados/analistas

- **Rodrigo Martín Floro** / Analista de inversiones /
rmartin@dellacapital.es
- **Jaime Porta Gimenez** / Analista de inversiones /
jporta@dellacapital.es

Evolución y filosofía de la empresa

D'Ella Capital es un fondo de inversión creado para identificar, adquirir y operar empresas privadas en España. D'Ella Capital nace con el propósito de ofrecer una solución al problema de sucesión generacional al que se enfrentan un porcentaje relevante de pymes en España ofreciendo un proyecto de continuidad, crecimiento sostenible a largo plazo y creación de valor.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 20
- **Tipo de financiación:** Equity
- **Fase de inversión preferente:** Expansión
- **Preferencias geográficas:** España y Portugal
- **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias

de la vida, Electrónica, Otros, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 1
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 1

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
Grabalfa	Servicios de Pre-Impresión para Packaging	Mayoritaria	100	Buy & Build

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2006 / **Tipo de empresa:** Entidades Privadas - Gestoras de Fondos Cerrados - Sucursal de gestora regulada en Italia / **Principales inversores:** DeA Capital - Grupo De Agostini, Fondo Italiano de Inwestimento, European Investment Fund, Generali / **Plantilla:** 70

Directores/socios

- Gianluca Grea / Presidente del Consejo de Administración
- Gianandrea Perco / Consejero Delegado
- Leopoldo Reaño / Managing Director
- José María de León / Director

Asociados/analistas

- Jaime Benjumea Barroso / Investment professional

Evolución y filosofía de la empresa

DeA Capital Alternative Funds es el principal gestor de inversiones alternativas en Italia, con equipos especializados de fondo de fondos, distressed assets y NPLs, y fondos directos. Gestionamos 21 fondos con aproximadamente €6.000M de activos bajo gestión. En 2019, abrimos una sucursal en España para desarrollar la actividad de inversión de los fondos Taste of Italy 1 y 2, en el marco de su actividad inversora en el Sur de Europa.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 10
- Inversión máxima por proyecto (M€): 60
- Tipo de financiación: Capital
- Fase de inversión preferente: Expansión/Desarrollo y Buy-out/Buy-in
- Preferencias geográficas: Península Ibérica
- Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Hostelería/Ocio, Productos de Consumo
- Nº de inversiones en 2024: 1
- Nº de inversiones 30/09/2025: 1
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 12

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Alice Pizza	Restauración organizada	Mayoritaria	LBO
Turatti	Maquinaria para embalado de verdura	Mayoritaria	LBO
Roscio	Comidas preparadas	Mayoritaria	LBO
Alnut	Alimentación infantil	Mayoritaria	LBO
EKAF	Torrefactora, y cafés Cellini	Mayoritaria	LBO
International Food	Elaboración de bebidas plant-based	Mayoritaria	LBO
Pizzerías Carlos	Restauración organizada	Mayoritaria	LBO
Demetra	Maquinaria agrícola	Mayoritaria	LBO
Avantea	Reproducción animal	Mayoritaria	LBO
Serropplast	Redes y accesorios para agricultura	Mayoritaria	LBO
Naming	Elaboración de productos listos para comer	Mayoritaria	LBO
Fine Food	Distribución de productos alimentarios para restauración	Mayoritaria	LBO

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Gelato d'Italia	Fabricación de helados para terceros	Mayoritaria	LBO
CDS	Fabricante de tapones de plástico	Minoritaria	LBO
Botter	Embotellador de vino italiano para la exportación	Minoritaria	LBO
Abaco	Agrotech	Mayoritaria	LBO
Lurisia	Aguas minerales premium	Mayoritaria	LBO
La Piadineria	Restauración organizada	Mayoritaria	LBO

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 548
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 70

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Taste of Italy 1	218	Inversión en compañías italianas con ingresos entre €20 y 200m activas en la cadena de valor del sector de alimentación y bebidas
Taste of Italy 2	330	Inversión en compañías ibéricas e italianas con ingresos entre €20 y 200m activas en la cadena de valor del sector de alimentación y bebidas
Idea Efficienza Energetica E Sviluppo Sostenibile	100	Fondo dedicado a inversiones minoritarias en empresas de eficiencia energética, principalmente en Italia
Sviluppo Sostenibile II	165	Fondo generalista, enfocado a la creación de valor social y financiero, evolución del primer programa de inversiones en desarrollo sostenible con foco principal en Italia
Idea Agro	110	Fondo enfocado en el sector agrícola italiano
Idea Corporate Credit Recovery I	265	Primer fondo italiano para financiaciones tipo DIP (debt in possession)
Idea Corporate Credit Recovery II	520	Fondo tipo DIP en Italia
Flexible Capital	242	Fondo que invierte en toda la estructura de capital de las empresas a través estructuras híbridas
Idea Corporate Credit Recovery III - Comparto Shipping	172	Tercer fondo, enfocado en el sector de shipping

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2020 / **Principales inversores:**

Directores/socios

- **Marcos Martin Larragaña** / CEO / marcos@decelera.com
- **Lorenzo Hurtado de Saracho** / Investment Manager / lorenzo@decelera.com

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.15
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 2
- **Fase de inversión preferente:** Early-stage
- **Preferencias geográficas:** Sur de Europa y Latam
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones,

Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1999 / **Tipo de empresa:** Entidad internacional privada. Sociedad gestora de fondos cerrados. / **Principales inversores:** Crédit Agricole, CDC, Groupama, Arkea, HSBC, Unigrains, CNP, Agrica, CAVP, MACSF, Swen Capital Partners, Pro BTP, Vinci, Bpifrance, BNP Paribas, COVEA, AVIVA, Crédit Mutuel, GRDF, FEI, L'OREAL, AG2R, ADEME, NEXITY, FAYAT. / **Plantilla:** 68

Directores/socios

- Lionel Cormier** / Managing Partner / lionel.cormier@demeter-im.com
- Olivier Usureau** / Partner Spain / olivier.usureau@demeter-im.com
- Paz Diaz** / Partner Infraestructuras / paz.diaz@demeter-im.com
- Sébastien Robinand** / Partner Private Debt & Mezzanine / srobinand@cerea.com

Evolución y filosofía de la empresa

Demea Invest es el resultado de la fusión de Cerea Partners, firma especializada en la inversión en la cadena de valor del sector agroalimentario y Demeter Investment Managers, firma pionera y especializada en la inversión en los sectores ligados a la sostenibilidad. El resultado de esa fusión es una firma con €2,8bn AuM, un equipo compuesto de 68 personas repartidas en 6 oficinas (Francia, España, Alemania y Canadá) y 5 estrategias de inversión diferenciadas: Venture Capital, Infraestructuras, Growth Equity, Buyout y Deuda Privada. Varios fondos están en proceso de levantamiento: SAGE (€250M), fondo de growth capital dedicado a invertir en pymes que ofrecen soluciones al sector agrícola, ADI (€500), fondo de private equity enfocado a financiar las pymes francesas del sector agroalimentario, SBM (€500M) fondo de infraestructuras para invertir en la cadena de valor de las baterías y Cerea Direct Lending IV (€500M) fondo de deuda privada (principalmente unitranche) enfocado hacia los sectores de la alimentación, la salud y el medio ambiente.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€):** 1
- Inversión máxima por proyecto (M€):** 50
- Tipo de financiación:** Participaciones tanto mayoritarias como minoritarias en capital, préstamos participativos, deuda senior, unitranche y mezzanine
- Fase de inversión preferente:** Start-up, Private Equity, Infraestructura, Deuda Privada
- Preferencias geográficas:** España, Francia, Alemania y Canadá
- Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Energía, Infraestructuras, Productos Industriales, Digital
- Capital invertido en 2024 (M€):** 346
- Nº de inversiones en 2024:** 42
- Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 232
- Nº de inversiones 30/09/2025:** 38
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 219

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Vulcan Energy	Acero renovable	Minoritaria	21	28	Expansión / Growth

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Construcia	Construcción circular	Minoritaria	37,5	12	Expansión / Growth
Aldes	Tratamiento del aire	Minoritaria	4	12	LBO
Altyn	Eficiencia energética	Minoritaria	14	9	Expansión / Growth
Coursier.fr	Movilidad sostenible	Minoritaria	26	5	Expansión / Growth
IES	Movilidad sostenible	Minoritaria	20	12	Expansión / Growth
Cuculus	Eficiencia energética	Minoritaria	25	10	Expansión / Growth
Walberg Urban Electric	Movilidad sostenible	Minoritaria	30	8	Expansión / Growth
Facundo	Alimentación			14	Deuda
AgraPulpi	Agricultura			17	Deuda
Cordoniu	Alimentación			12	Deuda
Pastas Gallo	Alimentación			7	Deuda
Marin Gimenez	Alimentación			12	Deuda
The Natural Fruit Company	Agricultura			9	Deuda
H2 Green Steel	Acero renovable	Minoritaria	9	30	Expansión / Growth

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 2800
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 659

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
FMET	200	Infra	2015-12-20
FEM	22	Growth	2017-12-20
Demeter VI	45	Seed	2017-07-20
Agrinnovation	59	Seed	2018-05-20
Paris Fonds Vert	160	Growth	2018-07-20
Vitirev	70	Venture	2021-07-20
FAIM	67	Venture	2021-12-20
Circular Innovation Fund	125	Scale-Ups	2021-12-20
Climate Infrastructure Fund	215	Infra	2024-12-20
Cerea Mezzanine IV	300	Mezzanine	2021-12-20
Cerea Dette III	325	Deuda Senior	2022-12-20
Cerea capital III	200	Buyout	2022-12-20
IAM	120	Seed Capital	2025-07-20
Mezz Ouest Solutions	150	Mezzanine	2025-03-20

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2000 / Tipo de empresa: Entidad Privada. Sociedad gestora de fondos de capital riesgo cerrados / Plantilla: 9

Directores/socios

- Francisco Gómez-Zubeldia / Consejero Delegado / gomez-zubeldia@dianacapital.com
 - Javier Fernández Las Heras / Socio / jjfdezlaseras@dianacapital.com
- Elena Pajarín / Socia / epajarin@dianacapital.com
 - Alejandro Mejías / Socio / amejias@dianacapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Diana Capital tiene como objetivo de inversión compañías con un gran potencial de crecimiento y que cuenten con un proyecto de expansión nacional y/o internacional, en el que Diana Capital pueda aportar tanto su asesoramiento estratégico y financiero como su red de contactos. Diana Capital combina la iniciativa empresarial de los equipos directivos de las compañías en las que invierte con la experiencia y talento de sus propios profesionales, jugando un papel muy activo en el diseño e implementación de la estrategia global de sus participadas con la finalidad de incrementar su valor para sus accionistas y directivos. El compromiso total de Diana Capital y de sus profesionales con la gestión del fondo y sus inversiones, hace que se alineen los intereses de todas las partes involucradas: tanto los de Diana Capital y sus profesionales como los de las compañías participadas, sus accionistas y sus equipos directivos.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 10
 - Inversión máxima por proyecto (M€): 25
 - Tipo de financiación: Capital
 - Fase de inversión preferente: Expansión y, en menor medida, Sustitución
 - Preferencias geográficas: España
 - Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica,
- Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Importe (M€)	Tipo de operación
Lappí Etiquetas	Fabricación de etiquetas	24.5	Expansión / Growth
Estanda	Fab. Discos freno para trenes de alta velocidad	14.4	Expansión / Growth
bq	Fab. Dispositivos móviles	10	Expansión / Growth
Gocco	Moda infantil	17	Expansión / Growth

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)
Diana Capital I, FCR	70
Diana Capital II, FCR	100
Diana Capital III, FCR	150

DUNAS CAPITAL

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / **Principales inversores:** Aseguradoras y family offices / **Plantilla:** 70

Directores/socios

- **David Angulo** /Presidente y CEO
- **Borja de Luis** /Head of Infrastructure
- **Gregorio Herrera** / Head of Real Assets
- **Cristina Moreno** /Managing Director
- **Miguel Garrido** /Director
- **Borja Rubio** / Operating Partner
- **Natividad Sierra** / Managing Director, Chief Investor Relations
- **Blanca Gil** / Managing Director, COO

Asociados/analistas

- **Enrique Alonso** / Asociado
- **Beñat Iguñiz** /Analista
- **Germán García** /Analista

Evolución y filosofía de la empresa

Establecido en 2016, Dunas Capital es un grupo gestor español, privado e independiente. Operamos en tres áreas diferenciadas: fondos alternativos de capital privado, fondos líquidos de inversión y de pensiones con estrategias de valor absoluto, e inversión inmobiliaria focalizada en activos logísticos de nueva generación. Contamos con un total de cerca de €5.000 millones de activos bajo gestión.

El ADN de Dunas Capital busca en sus estrategias la preservación del capital de sus inversores y crecimiento progresivo a largo plazo, mediante la obtención de rentabilidades sin sobresaltos, evaluando la relación de rentabilidad riesgo. Estamos comprometidos con la sostenibilidad.

En la actividad de capital privado (a través de FCRs y SCRr principalmente), desarrollamos nuestros fondos en el ámbito de los activos reales. Nos centramos en fondos de leasing de elementos de transporte, principalmente aviones comerciales, estrategia en la que contamos con un equipo especializado que ha comprado y vendido +70 aeronaves, y hemos sido pioneros en fondos de aviación en España. Asimismo, tenemos larga experiencia en el mundo de las infraestructuras y las energías renovables, y actualmente tenemos el foco en infraestructuras orientadas a la soberanía estratégica, la eficiencia energética y la descarbonización. Nos posicionamos en operaciones de tamaño medio (tickets entre €15 y €60 millones) en los que generamos valor a través de la gestión activa.

Características de la inversión

- **Tipo de financiación:** Equity (acciones comunes y preferentes)
- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 15
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 45+coinversión
- **Preferencias geográficas:** Infraestructuras: España, Portugal, Europa. Aviación: Global
- **Preferencias sectoriales:** Todos los sectores y activos de infraestructuras en los que se pueda aplicar la digitalización, eficiencia energética, economía circular y movilidad sostenible. Aviones comerciales.

Recursos

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo
Dunas Aviation I	Elementos de Transporte (principalmente aviones)
Dunas Clean Energy I	Energías renovables
Dunas Absolute Impact	Impacto medioambiental y social
Educa/ Noesis	Colegios

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2018 / Tipo de empresa: Fondos no corporativos / Plantilla: 5

Directores/socios

- **Pedro Muñoz-Baroja** / Managing Partner / pedro@easoventures.com
- **José Antonio Barrena** / General Partner / jbarrena@norgestion.com
- **Jose Poza** / General Partner / jose.poza.sanz@gmail.com
- **Juan M^a Ochoa** / General Partner / juanmari8a@gmail.com

Asociados/analistas

- **Teresa Gómez** / Senior Associate / teresa@easoventures.com
- **Jon Blázquez** / Venture Partner / jon@easoventures.com
- **Gorka Ugalde** / Senior Associate / gorka@easoventures.com

Evolución y filosofía de la empresa

Easo Ventures es una Sociedad de Capital Riesgo Vasca y Privada que nace con el fin de acompañar a Personas y Empresas que tengan un claro proyecto de crecimiento, aportando inversión, asesoramiento y experiencia.

-Inversión: Ofrecemos un programa de inversión acorde al tipo de proyecto en desarrollo con clara estrategia de crecimiento

-Asesoramiento: Aportamos la experiencia y el conocimiento de un gran equipo de mentores que colaboran con Easo Ventures

-Experiencia: Contamos con la experiencia de proyectos en los que hemos participado potenciando su desarrollo y crecimiento

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.05
 - **Inversión máxima por proyecto (M€):** 1
 - **Tipo de financiación:** Inversión directa en equity / Inversión vía préstamo participativo convertible
 - **Fase de inversión preferente:** Venture Capital, Early Stage (Growth Venture, Seed y Start up) y Later Stage
 - **Preferencias geográficas:** España
 - **Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Infraestructuras,
- Productos Industriales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Industriales, Transporte/Movilidad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 3.8
 - **Nº de inversiones en 2024:** 8
 - **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 3.01
 - **Nº de inversiones 30/09/2025:** 6
 - **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 80
 - **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 34.29

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Opportunity Health, S.L.	Med Tech	Minoritaria	Start-up
Revenant Industrial&Port, S.L.	Industrial	Minoritaria	Early stage
Waixo Fashion&Design Digital Solutions, S.L.	Industrial	Minoritaria	Start-up
Tendios Technologies, S.L.	Software	Minoritaria	Early stage
Threat Lattice, S.L.	Ciberseguridad	Minoritaria	Early stage
Verifait Automation Intelligence S.L.	Software+IA	Minoritaria	Early stage

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Cubro Design, S.L.	Industrial	Minoritaria	Early stage
Insylo Technologies, S.L.	Software	Minoritaria	Early stage

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 40.3
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 10.1

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Easo Ventures, SCR	18,4	Venture Capital	2018-02-05
Easo Ventures II, SCR	21,8	Venture Capital	2020-11-08

ELAND PRIVATE EQUITY

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2006 / **Tipo de empresa:** Entidad nacional privada. Sociedad gestora de fondos cerrados. / **Plantilla:** 6

Directores/socios

- **Adolfo Carvajal Isla** / Presidente / acarvajal@elandpe.es
- **Miguel Domenech Ibáñez-Martín** / Vicepresidente / medomenech@elandpe.es
- **Victor Domenech Ibáñez-Martín** / Consejero / vdomenech@elandpe.es
- **Alberto Peon Gonzalez** / Director Financiero / apeon@elandpe.es
- **Patricia Jimenez Ortega** / Directora Administración / pjimenez@elandpe.es
- **Manuela Peco García** / Administrativa / manupeco@elandpe.es

Evolución y filosofía de la empresa

Sociedad Gestora dedicada principalmente a la administración y gestión de entidades de Capital Riesgo. Adicionalmente realiza tareas de asesoramiento de las empresas con las que mantiene vinculación como consecuencia del ejercicio de su actividad principal.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 1
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 15
- **Tipo de financiación:** Participaciones mayoritarias en capital y préstamos participativos
- **Fase de inversión preferente:** Semilla y Arranque
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Biotecnología y Ciencias de la vida, Energía, Servicios Financieros/Fintech
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 2.8
- **Nº de inversiones en 2024:** 2
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 1.3
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 1
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 14
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 16

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	% Participación
Elliantus Asset Management S.L.	Estudios e informes económicos	100
Grupo Renta Vitalicia	Inmobiliario	84
Campos Solares Heliostatos S.L.	Produccion de energia	97
Tulotero	Programación y análisis informático	1,28
Inmo Retiro	Inmobiliario	7,3
Aquisgran Finance	Financiación	49
Korion Life Sciences FCR	Ciencias de la vida	5,5
Isemaren S.L.	Ingeniería	65
Nanobots	Ciencias de la vida	

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	% Participación
Cronosfera Energía S.L.	Produccion energía	100
Argos Energía S.L.	Produccion energía	100
Spica Foton S.L.	Produccion energía	100
Alderamin Solar S.L.	Produccion energía	100
Genera Mil Soles S.L.	Produccion energía	100
Vela Foton S.L.	Produccion energía	100
Taragua Solar S.L.	Produccion energia	100
Family Biscuits	Alimentación	

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 50,495
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 19

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Eland Energías Renovables II FCR	12,2	Energías renovables (EN LIQUIDACIÓN)
Eland Energías Renovables III FCR	14,27	Energías renovables (EN LIQUIDACIÓN)
Balder Ventures SCR S.A.	1,8	
Carena Ventures SCR S.A.	1,3	
Mizen Ventures SCR S.A.	1,3	
Korion Life Science FCR	24,025	Biotecnología y ciencias de la vida

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2019 / Tipo de empresa: Privada / Principales inversores: Redeia / Plantilla: 20

Directores/socios

- **Silvia Bruno** / Chief Technical Officer (CTO)
- **Pablo Martín** / Head of Innovation LAB
- **Elena de Benavides** / Head of Corporate Venturing & Innovation Ecosystems

Asociados/analistas

- **Alfonso Carranza** / Investment Manager
- **Diana Ortega** / Innovation Strategic Alliance Manager / diana.ortega@elewit.ventures
- **Blanca Sastre** / Investment Associate

Evolución y filosofía de la empresa

Elewit es la plataforma tecnológica de Redeia.

Nacemos en 2019 con el propósito de ofrecer soluciones a los nuevos desafíos de los sectores de la electricidad y las telecomunicaciones. Nuestra meta: impulsar la transición energética y la conectividad para crear un futuro sostenible. En estos años, Elewit ha mantenido una estrategia de impulso a la innovación, centrada en la integración de nuevas tecnologías para la modernización de la red eléctrica y el fortalecimiento de su cartera de participadas.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 2
- **Tipo de financiación:** Equity
- **Fase de inversión preferente:** Fases seed y series A
- **Preferencias geográficas:** España, Península Ibérica, Europa, EEUU, Otros
- **Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Energía, Infraestructuras, Productos de Consumo, Productos Industriales, Transporte/Movilidad
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 12

Compañías participadas

Empresa	Actividad
Zeleros	Hyperloop
CounterCraft	Ciberseguridad
Nearby	Edge Computing
Hesstec	Almacenamiento energético
Aerolaser System	Tecnología LIDAR
OKTO Grid	Sensores IoT
Splight	IA
Stellar	Conectividad
Unusuals	IA
Assetcool	Fotónica y Robótica
SafeDelimit	Seguridad en subestaciones
ARIN Technologies	Digitalización de subestaciones

Recursos

Nombre del fondo
Adara III
Cardumen Capital
Adara Energy Ventures

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1982 / Tipo de empresa: Sociedad Mercantil Estatal de capital público / Plantilla: 66

Directores/socios

- **Carolina Rodríguez Arias** / Consejera delegada / direccion@enisa.es
- **Aidé Barranco del Valle** / Secretaria general / abarranco@enisa.es
- **Rocío Castrillo Cancela** / Directora de Emprendimiento y Estrategia / rcastrillo@enisa.es
- **Héctor Delvaux Cubero** / Director de Operaciones / hdelvaux@enisa.es

Evolución y filosofía de la empresa

Enisa es una empresa de capital público, creada en 1982 y adscrita al Ministerio de Industria y Turismo, a través de la Dirección General de Estrategia Industrial y de la Pequeña y Mediana Empresa. Su misión es fomentar la creación, crecimiento y consolidación de las startups y pequeñas y medianas empresas innovadoras españolas, participando activamente en la financiación de proyectos viables e innovadores mediante préstamos participativos, así como en la dinamización del mercado de capital riesgo.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.025
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 1.5
- **Tipo de financiación:** Préstamos participativos
- **Fase de inversión preferente:** Early Stage (semilla, start-up y other early stages) y Late Stage
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 61.803
- **Nº de inversiones en 2024:** 380
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 46.606
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 284
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 4.628
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 518.858

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Importe (M€)
LAST SYSTEMS, SL	Plataforma modular adaptativa para la gestión de restaurantes	1
ONECHAIN IMMUNOTHERAPEUTICS, SL	Diseño, desarrollo, investigación, fabricación y comercialización de productos en el campo de la biotecnología y prestación de servicios asociados	0.81
TAXDOWN, SL	Software para la presentación de impuestos	0.87
INBONIS, SA	Agencia de calificación crediticia (o rating) para PYMES, desarrollo y comercialización de tecnología	0.585
HACK A BOSS, SL	Escuela de formación para perfiles tecnológicos	0.5
SHAKERS GLOBAL SOLUTIONS, SL	Desarrollo de soluciones de software y marketing digital para empresas	0.5

Recursos

- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 312.763

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / Tipo de empresa: Inversor corporativo / Principales inversores: Enagás S.A / Plantilla: 11

Directores/socios

- David San Frutos Tome / Director of Associates Portfolio / dsanfrutos@enagas.es
- Fernando Impuesto Noguerras /Director of Business Development / fimpuesto@enagas.es
- Carmen García Marquez / Responsible for New Investments and Funds / cgarciam@enagas.es
- José Luis García Hernández / Investment and portfolio manager / jlgarciiah@enagas.es
- Alejandro Asensi Cremades / Investment and portfolio manager / aasensi@enagas.es
- Stephanie Marie Lacaze / Director's personal assistant / slacaze@enagas.es
- Ana Aladid García / Innovation and New Technology Manager / aaladid@enagas.es
- Juan Vicente Cárdenas Uzcategui / Investment and portfolio manager / jvcardenas@enagas.es

Asociados/analistas

- Emilio Martínez Gavira / Head of Entrepreneurship and Open Innovation / lemartinez@enagas.es
- María Ochoa Cabriles / Head of Portfolio / machoa@enagas.es

Evolución y filosofía de la empresa

Vehículo de Corporate Venturing para la inversión y aceleración de Startups, proyectos y tecnologías innovadoras en el ámbito de la transición energética hacia una economía baja en carbono con especial énfasis en gases renovables (Biogás e Hidrógeno), combustibles alternativos de transporte, transporte y almacenamiento de gases, eficiencia energética, digitalización, sostenibilidad, industria 4.0 y digitalización.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0,5
- Inversión máxima por proyecto (M€): 3
- Tipo de financiación: Equity, préstamo participativo, venture client, pilotos, etc
- Fase de inversión preferente: Pre - seed, Seed, Early stage
- Preferencias geográficas: España y Europa
- Preferencias sectoriales: Energía, Infraestructuras, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- Capital invertido en 2024 (M€): 22
- Nº de inversiones en 2024: 7
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 4.2
- Nº de inversiones 30/09/2025: 4
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 13

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
H2SITE	Tecnología patentada de reactores de membrana para purificar y separar hidrógeno con alta pureza y eficiencia.		3	Start-up
BasqueVolt	Fabricación de baterías de estado sólido	Minoritaria	10	Start-up
Satlantis	Producción de cámaras ópticas para los satélites de observación	Minoritaria	8	Expansión / Growth
Solatom	Descarbonización mediante calderas de vapor solar	Minoritaria	11	Follow on
Trovant	Promoción de proyectos de upgrading de biogás	Minoritaria	12	Early stage
H2Greem	Fabricación y comercialización de generadores de hidrógeno por electrólisis	Minoritaria	36	Early stage
DualMetha	Promoción de proyectos de producción de biogás a través de residuos	Minoritaria	10	Start-up
Helioprod Premery SAS	Promoción de plantas de biogás	Minoritaria	10	Start-up
SEaB	Promoción de proyectos de producción biogás mediante residuos usando digestores	Minoritaria	10	Start-up
Hygen	Promoción de proyectos de infraestructuras innovadoras de gas natural vehicular	Minoritaria	2	Start-up
Vira	Servicios Cuantificación LDAR de gases GEI	Minoritaria	40	Start-up

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
Sercomgas	Servicios de backoffice a comercializadoras de gas	Mayoritaria	84	Start-up
E4Efficiency	Venta de frío ecológico	Mayoritaria	100	Expansión / Growth
Ductor	Promoción de proyectos de producción de biogás a partir de residuos de gallinaza	Minoritaria	1	Special situation

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 53,9
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): No aplica

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Klima Energy Transition Fund	30	Transición energética fase growth / expansión	2021-04-25
Hy24	33,5	Aceleración y el desarrollo global del hidrógeno con inversores industriales y energéticos.	2021-12-11

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2014 / Tipo de empresa: Venture Capital / Plantilla: 11

Directores/socios

- Carlos Blanco Vazquez / GP & CEO / carlos.blanco@encomenda.com
- Mercè Tell / GP & COO / merce.tell@encomenda.com
- Javier Darriba / Partner Encomenda / Javier.darriba@encomenda.com

Asociados/analistas

- Jacobo Wirz / Junior Partner / jacobowirz@encomenda.com
- Carolina Cavallo / Portfolio Manager / carolina.cavallo@encomenda.com
- Jan Oñate / Portfolio & Operations Analyst / jan.onate@encomenda.com
- Naira Franca / Investor Relations / naira.franca@encomenda.com
- Laura Otto / Investment Analyst / laura.otto@encomenda.com
- Mario Brasseco / Investment Director / mario.brasseco@encomenda.com

Evolución y filosofía de la empresa

Encomenda es una gestora de capital riesgo especializada en inversiones en etapa semilla en startups tecnológicas, principalmente en el mercado español. La gestora Encomenda Capital Partners, liderada por Carlos Blanco y Mercè Tell, gestiona actualmente tres fondos seed y cuenta con una cartera activa de más de 40 compañías.

A comienzos de 2024, Encomenda lanzó su nuevo fondo de **venture capital** Encomenda Seed 2, con un tamaño objetivo de entre 40 y 50 millones de euros, destinado a impulsar startups tecnológicas en fases iniciales, tanto en España como en el sur de Europa y Latinoamérica.

La primera inversión de Encomenda Seed 2 en cada startup oscila entre 100.000 y 500.000 euros, pudiendo llegar a invertir hasta tres millones de euros en la misma compañía según su evolución.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.1
- Inversión máxima por proyecto (M€): 3
- Tipo de financiación: Capital y Préstamo convertible
- Fase de inversión preferente: Pre-seed y Seed
- Preferencias geográficas: España
- Preferencias sectoriales: Comunicaciones, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Productos de Consumo, Servicios Industriales, Transporte/Movilidad, Ciberseguridad, Digital
- Capital invertido en 2024 (M€): 3848677
- N° de inversiones en 2024: 29
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 2532994
- N° de inversiones 30/09/2025: 16
- N° de empresas en cartera a 30/09/2025: 58

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Culmo	Logistics & Mobility	Minoritaria	3.64	0.229	Start-up
Evolbe	HR Tech	Minoritaria	4.69	0.319	Start-up
Ezpayz	Fintech & Insurtech	Minoritaria		0.3	Semilla
Mitte	Logistics & Mobility	Minoritaria		0.05	Semilla
Illumo Robotics	Advanced Manufacturing & Robotics	Minoritaria	1.82	0.05	Semilla
Ecotars	Traveltech	Minoritaria	5.26	0.316	Semilla
Zinke	Enterprise Software & SaaS	Minoritaria	5.04	0.375	Start-up
FitnessKPI	Enterprise Software & SaaS	Minoritaria	3.18	0.25	Start-up
Bronze	Foodtech	Minoritaria	4.17	0.15	Semilla
Mathew AI	EdTech	Minoritaria	2.03	0.1	Semilla
Loud Intelligence	Enterprise Software & SaaS	Minoritaria	10.61	0.2	Semilla
Alkastores	Foodtech	Minoritaria	4.66	0.15	Semilla
Zeval	Enterprise Software & SaaS	Minoritaria	3.46	0.15	Semilla
Ovianta	Pharma	Minoritaria	5.11	0.07	Semilla
Deporwell	E-commerce	Minoritaria	3.31	0.05	Semilla
Seven Sector	Cybersecurity	Minoritaria	7.44	0.112	Start-up
Vig-Sec Drone	Security	Minoritaria	8.15	0.3	Start-up
Melty	Pharma	Minoritaria	10.35	0.25	Semilla
Rebel Tickets	EventsTech	Minoritaria		0.1	Semilla
Finteca	Fintech & Insurtech	Minoritaria		0.15	Semilla
Kintal	Fintech & Insurtech	Minoritaria	7.74	0.5	Semilla
Profe.com	EdTech	Minoritaria	13.6	0.475	Semilla
Minicoders	EdTech	Minoritaria	6.8	0.2	Semilla
Nuclo Talent	HR Tech	Minoritaria	10.17	0.15	Start-up
Doc Forma	Digital Health	Minoritaria	6.62	0.15	Semilla
G4AL	Crypto & Web3	Minoritaria	2.12	0.45	Start-up
Fridom	Cybersecurity	Minoritaria		0.15	Semilla
Arediana	Digital Health	Minoritaria		0.15	Semilla
Nuclo Labs	Crypto & Web3	Minoritaria	6.82	0.15	Semilla
Cookistible	Foodtech	Minoritaria	10.15	0.275	Semilla
Decode	Crypto & Web3	Minoritaria		0.1	Semilla
Immobaliza	PropTech	Minoritaria		0.15	Semilla
Clar	Fintech & Insurtech	Minoritaria	0.14	0.16	Early stage
FoodieFame	Foodtech	Minoritaria	14.04	0.5	Semilla
Transfer	Cybersecurity	Minoritaria	3.26	0.2	Start-up
Nuclo Founders	EdTech	Minoritaria		0.1	Semilla
Nuclo Learning	EdTech	Minoritaria		0.15	Semilla
KomhoAI Technology	Enterprise Tech	Minoritaria	4.98	0.15	Semilla
Pangpa	Logistics & Mobility	Minoritaria	5.56	0.15	Semilla
Peimi	Enterprise Software	Minoritaria	7.06	0.125	Semilla
Nuclo Digital School	Edtech	Minoritaria	2.49	0.15	Start-up
Frens	AI & Big Data	Minoritaria	2.63	0.15	Semilla
Joblanders	AI & Big Data	Minoritaria	8.33	0.15	Semilla
TDB House	Commercial Products & Services	Minoritaria		0.15	Start-up
Aervio	Traveltech	Minoritaria	1.61	0.065	Semilla
Busco Extra	HR Tech	Minoritaria	1.94	0.1	Semilla
Decelera		Minoritaria			Semilla
Essentialist	Traveltech	Minoritaria	4.73	0.1	Start-up
Exotica	Traveltech	Minoritaria	0.47	0.1	Start-up
Fudeat	Foodtech	Minoritaria	6.19	0.05	Semilla
Imnfly	Traveltech	Minoritaria	1.19	0.21	Start-up
Minube	Traveltech	Minoritaria			Semilla
Premiumquest	Hospitality	Minoritaria		0.15	Semilla
Tipsipos	RetailTech	Minoritaria	1.62	0.078	Semilla
Waynabox	Traveltech	Minoritaria	2.56	0.065	Semilla

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Illumo Robotics	Advanced Manufacturing & Robotics	Minoritaria	1.82	0.05	Semilla
Decode	Crypto & Web3	Minoritaria		0.1	Semilla
Nuclo Learning	EdTech	Minoritaria		0.015	Semilla

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 31/12/25 (M€): 35
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 12088704

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Encomenda Seed 2A	20.274.000 €	Fases tempranas, start-up tecnológicas
Encomenda Seed 2B	7.750.000 €	Fases tempranas, start-up tecnológicas
N Ventures 1 Incubación FCBE	6.1 M€	En fase desinversión
Palladium Corporate Venture SCR-Pyme SA	1.1 M€	En fase desinversión

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2010 / **Tipo de empresa:** Entidad privada internacional. Asesor en España de Sociedad Gestora de fondos cerrados / **Plantilla:** 35

Directores/socios

- **Asís Echániz** / Partner Infrastructure / asis.echaniz@eqtpartners.com
- **Carlos Santana** / Partner Private Equity / carlos.santana@eqtpartners.com
- **Carlos Molero Sánchez de la Blanca** / Managing Director EQT Exeter / carlos.molero@eqtexeter.com
- **Guillermo García-Barrero** / Managing Director / guillermo.garcia-barrero@eqtpartners.com
- **Marcos Álvarez** / Managing Director / marcos.alvarez@eqtpartners.com
- **Maria Abad** / Vice President / maria.abad@eqtpartners.com
- **Lucia Ruiz** / Vice President / lucia.ruiz@eqtpartners.com
- **Jorge Ferre** / Vice President / jorge.ferre@eqtpartners.com
- **Román García-Serrano** / Senior Director / roman.garcia-serrano@eqtexeter.com

Asociados/analistas

- **Sofía Burguillo** / Associate / sofia.burguillo@eqtpartners.com
- **Rafael Arranz** / Senior Associate / rafael.arranz@eqtexeter.com
- **Andoni Hueso** / Associate / andoni.hueso@eqtpartners.com
- **Eduardo Farga** / Associate / eduardo.farga@eqtpartners.com
- **Darío Isa** / Associate / dario.isa.lopez@eqtpartners.com

Evolución y filosofía de la empresa

EQT invierte en compañías de calidad alrededor del mundo con la misión de ayudarlas a convertirse en empresas excelentes y sostenibles. La firma cuenta con dos segmentos de negocio principales: Capital Privado (que incluye las áreas de Ventures, Growth, Equity, Future y Public Value) y Activos reales (Infraestructuras y Real Estate). Todos ellos están guiados por un enfoque de inversión responsable y una estrategia de crecimiento industrial. La Red Industrial de EQT constituye una importante ventaja competitiva. Esta red está formada por más de 500 asesores industriales independientes que son líderes de negocio consolidados y cuentan con experiencia en diferentes sectores y regiones de todo el mundo. El resultado más tangible del modelo de negocio de EQT es que, de media anual, sus participadas han incrementado un 7% el número de empleados, un 17% las ventas y un 18% los beneficios durante el periodo de participación de las compañías. A fecha de 30 Sept 2022, cuenta con en torno a 114.000 millones de euros de capital captados entre más de 1,000 inversores profesionales de todo el mundo.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 100
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 2000
- **Tipo de financiación:** Equity
- **Fase de inversión preferente:** LBO y capital expansión
- **Preferencias geográficas:** Península Ibérica
- **Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Energía, Infraestructuras,

Productos Industriales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, Ciberseguridad, Digital

- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 1
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 5

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
Parques Reunidos	Parques temáticos	Mayoritaria		LBO
Solarpack	Energías Renovables	Mayoritaria		LBO
Idealista	Tecnología	Minoritaria	16	LBO
Freepik	Tecnología	Mayoritaria		LBO
Adevinta	Tecnología	Mayoritaria		LBO

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 300

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
MM EUROPE	1600	Private equity	2017-05-25
Infrastructure IV	9013	Infrastructure	2019-03-07
EQT IX	15600	Private equity	2021-04-17
Infrastructure V	15700	Infrastructure	2021-10-28
EQT X	20000	Private equity	2021-12-28

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1996 / **Tipo de empresa:** Sociedad gestora de fondos de capital riesgo cerrados / **Plantilla:** 8

Directores/socios

- **Carlos Prado** / Socio Director / cprado@espiga.com
- **Juan Carvajal** / Socio Director / jcarvajal@espiga.com
- **Pablo Bilbao** / Socio / pbilbao@espiga.com
- **Lorenzo Thams** / Director / lthams@espiga.com

Asociados/principals

- **Alicia Rodríguez-Lázaro** / Principal / arl@espiga.com
- **Alberto García-Obregón** / Principal /
agarciaobregon@espiga.com
- **Ignacio Estefanell** / Asociado / iestefanell@espiga.com
- **Gabriel González** / Asociado / ggonzalez@espiga.com

Evolución y filosofía de la empresa

Adquisición, en asociación con equipos directivos, de participaciones mayoritarias o minoritarias significativas en compañías no cotizadas de tamaño medio (EBITDA entre €2M y €10M) con una vocación de permanencia temporal de entre 4-7 años. Espiga participa activamente en la gestión de sus compañías participadas, con representación proporcional en el órgano de administración.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 8
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 25
- **Tipo de financiación:** Participaciones mayoritarias en capital
- **Fase de inversión preferente:** Buyout, expansión, sustitución
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias

de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, IA

- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 7

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Cintas Adhesivas Ubis	Fabricación de cintas adhesivas	Minoritaria	MBO
Enjoy Wellness	Gestión y promoción de centros deportivos de gran formato	Mayoritaria	MBO
Tubing Food	Fabricación de equipamiento para la dispensa de bebidas	Mayoritaria	MBO
Plastigaur	Fabricación de film plástico sostenible destinado al envasado de agrupación y paletización	Mayoritaria	MBO
Abrasivos Manhattan	Fabricación de muelas abrasivas para rectificado de piezas metálicas	Mayoritaria	MBO
Grupo Algaher	Diseño y fabricación de juntas y perfiles de caucho	Mayoritaria	MBO
Grupo Nagamohr	Fabricación de componentes para automoción	Mayoritaria	OBO

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 305

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)
Espiga Equity Fund, FCR	140
Espiga Equity Fund II, FCR	165

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2001 / **Tipo de empresa:** Eurazeo is a leading European private markets investment group, quoted on Euronext Paris. / **Principales inversores:**
Eurazeo Private Debt: François Lacoste, Eric Gallerne, Maxime de Roquette Buisson, Nicolas Nedelec
Eurazeo Mid Large Buyout: Maxime de Bentzmann, Antonin de Margerie, Eric Sondag
Eurazeo Small Mid Buyout: Pierre Meignen, Benjamin Hara
Eurazeo VC: Matthieu Baret, Benoist Grossmann
Eurazeo Growth: Hala Fadel, Raluca Ragab
Eurazeo Secondary: Christophe Simon
Eurazeo Operational Real Estate: Pierre Larivière, Ricardo Abello
Eurazeo Transition Infrastructure Fund: Melissa Cohen, Laurent Chatelin, Martin Sichelkow
/ **Plantilla:** 1

Directores/socios

- **Julien Trezza** / Director - EMEA - Investment Partners / jtrezza@eurazeo.com
- **Maisonneuve Arnaud** / Managing Director (Private Debt) / amaisonneuve@eurazeo.com
- **Ayrem Amandine** / Managing Director (Mid-large buyout) / aayrem@eurazeo.com

Asociados/analistas

- **Aurora Franco** / Associate - EMEA - Investment Partners / afrancoyanez@eurazeo.com

Evolución y filosofía de la empresa

Eurazeo is a leading European private markets investment group with over 50 years of heritage and €37bn in assets under management. Leveraging a multi-local presence across 13 offices and the expertise of more than 160 investment professionals, the firm partners with high-quality companies across private equity, private debt, and real assets. Eurazeo focuses on the European mid-market, backing sectors with structural growth potential and supporting management teams through a disciplined value-creation playbook that integrates governance, digital transformation, and high ESG standards. Guided by a long-term shareholder base and an ambitious sustainability and impact strategy, Eurazeo mobilizes capital to address critical global challenges while driving resilient, future-proof growth for its portfolio companies.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 120
- **Tipo de financiación:** Equity / Debt
- **Fase de inversión preferente:** all
- **Preferencias geográficas:** Europe / US
- **Preferencias sectoriales:** Biotecnología y Ciencias de la vida, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Productos de Consumo, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 4600
- **Nº de inversiones en 2024:** 90
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 3900
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 96
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 680
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 7400

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** €35.5 bn
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** €5.3bn

Nombre del fondo
Eurazeo Private Debt VII (EPD VII)
Eurazeo Transition Infrastructure Fund (ETIF)
Eurazeo Secondary Fund V (ESF V)
Eurazeo Growth Fund IV (EGF IV)
Eurazeo Planetary Boundaries Fund (EPBF)
Eurazeo Mid Market Buyout (PME V)
Eurazeo Operational Real Estate (EZORE)
Eurazeo Future Industries Fund III (EFI III)

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2014 / Tipo de empresa: Entidad privada nacional. Sociedad Gestora de Entidades de Inversión Colectiva Cerradas (S.G.E.I.C.) / Plantilla: 25

Directores/socios

- José Antonio Urquiza Echeverría / Socio Fundador / jau@everwoodcapital.com
- Alfredo Fernández Agram / Socio Fundador / afa@everwoodcapital.com
- Juan José Andrés Álvarez / Socio T&L / jja@everwoodcapital.com
- Francisco José Diego Solís / Socio T&L / fds@everwoodcapital.com
- Eduardo Soria García / Socio Operativo F.I.V. / esg@everwoodcapital.com
- Antonio Carrion de Lorenzo / Socio Operativo F.I.V. / acl@everwoodcapital.com
- Juan Lopez Gutierrez / Socio Operativo F.I.V. / jlg@everwoodcapital.com
- Hugo Álvarez López / Managing Director / hal@everwoodcapital.com
- Izaskun Artucha Corta / Directora de Inversión / iac@everwoodcapital.com
- Carlos Cuadrado García / Director Financiero / ccg@everwoodcapital.com
- Pablo Barahona Esteban / Managing Director / pbe@everwoodcapital.com
- Javier Andueza Baillo / Director de Inversión / jab@everwoodcapital.com
- Beatriz Piriz Gómez / Directora Legal / bpg@everwoodcapital.com
- Matías Gallego / Director Técnico Operativo / mgl@everwoodcapital.com

Asociados/analistas

- Pablo Conejos López / Área Técnica / pol@everwoodcapital.com
- Guido Girardi / Área Técnica / gig@everwoodcapital.com
- Jaime Díez de Rivera Juste / Controller Financiero / jdr@everwoodcapital.com
- Gonzalo Bonilla Astigarraga / Asociado / gba@everwoodcapital.com
- Santiago Muñoz Taboada / Asociado / smt@everwoodcapital.com
- Ignacio Sagardoy Valverde / Analista / isv@everwoodcapital.com
- Íñigo Armada Cornet / Analista / iaco@everwoodcapital.com
- Rafael Escario Atucha / Asociado / rea@everwoodcapital.com
- Xalo Martínez Veiga / Asociado Técnico / xmv@everwoodcapital.com
- Vanessa Caballero / Back Office Assistant / vch@everwoodcapital.com
- Loana Pérez Correa / Office Manager / lpc@everwoodcapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Everwood Capital es una gestora de capital riesgo independiente con posición de liderazgo en Energías Renovables y en el sector de Transporte y Logística. En la actualidad gestiona tres fondos: Everwood Renovables IV y Everwood Renewables V, con un capital comprometido de €300m y €500m respectivamente enfocados en inversiones en el sector de la energía renovable y Everwood Transporte & Logística I, con un capital comprometido de €102M. Everwood tiene en la actualidad una cartera de más de 25 proyectos y cuenta con un equipo de 25 profesionales con un alto grado de especialización y más de 100 años de experiencia conjunta en private equity y energía.

Estrategia especializada y diferenciada: desde su origen Everwood Capital ha optado por especializarse en verticales de inversión (renovables y pymes) con gran potencial de rentabilidad para sus inversores. Maximización del valor para inversores y socios - la estrategia de creación de valor de Everwood consiste en: (i) ser pionero en la identificación de sectores con asimetrías entre oferta y demanda que permitan adquirir el control en activos a precios significativamente por debajo de su valor intrínseco; (ii) creatividad en la estructuración para poder maximizar el valor capturado protegiendo el downside; (iii) crecimiento y mejora de la rentabilidad basados en la excelencia en el desempeño operativo y la optimización financiera; (iv) maximización del valor de los inversores en la desinversión.

Equipo y track-record: Everwood cuenta con un equipo muy senior dedicado y especializado en sus estrategias de inversión. Previo a su fundación, los socios de Everwood han liderado divisiones de inversión ejerciendo puestos de dirección en organizaciones internacionales líderes habiendo ejecutado con éxito transacciones por un valor superior a los €100bn. En el año 2019 Everwood completó la desinversión de la totalidad de los activos de los Fondos I, II y III ofreciendo rentabilidades (TIR neta anual) del 17,8%, 18,6% y 33,1% a sus inversores.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 2
- Inversión máxima por proyecto (M€): 60
- Tipo de financiación: Participaciones mayoritarias en Capital
- Fase de inversión preferente: Expansión/Desarrollo
- Preferencias geográficas: Península Ibérica e Italia
- Preferencias sectoriales: Energía, Infraestructuras, Transporte/Movilidad, Digital

Inversiones realizadas en 2024 y 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Partida Logistics	Logística	Expansión / Growth
Transaez	Logística	Expansión / Growth
Maresa Logistics	Logística	Expansión / Growth
AGSA Logistics	Logística	Expansión / Growth
Proyecto Huevoar	Energía	Expansión / Growth
Arimon Logistics	Logística	Add-on
TransDusan Logistica	Logística	Add-on
Transportes Cruz	Logística	Expansión / Growth
A tu Hora Express	Logística	Expansión / Growth
Altair Consultores Logísticos	Logística	Expansión / Growth
Arin Express	Logística	Expansión / Growth
HTG Express	Logística	Expansión / Growth
Trans Paneuropa	Logística	Expansión / Growth

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Proyecto Tena	Energía	Expansión / Growth
Proyecto Corvera	Energía	Expansión / Growth
Proyecto Entrenucleos	Energía	Expansión / Growth
Proyecto Cabra&Olivar	Energía	Expansión / Growth
Proyecto Salsolito Mérida	Energía	Expansión / Growth
Fuente Álamo I&II y Pinilla	Energía	Expansión / Growth
Proyecto Troina	Energía	Expansión / Growth
Porfolio Carmona	Energía	Expansión / Growth
Proyecto Salsolito Sevilla	Energía	Expansión / Growth

Desinversiones realizadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Proyecto Escatrón (2022)	Energía	Expansión / Growth
Proyecto Cartuja (2023)	Energía	Expansión / Growth
DVP	Energía	Expansión / Growth
Proyecto Lucero	Energía	Expansión / Growth

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 302
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): -

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Everwood Fondo IV	300	Energía
Everwood Fondo V	500	Energía
Everwood T&L	102	Transporte y Logística

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2012 / **Tipo de empresa:** Entidad semipública / **Plantilla:** 8

Directores/socios

- **Miguel Angel MENDIANO Calle** / Consejero Delegado

Evolución y filosofía de la empresa

El apoyo financiero de Extremadura Avante está destinado a impulsar el desarrollo económico de Extremadura, acompañando financieramente a proyectos de inversión empresarial tanto en sus primeras fases como en las fases de consolidación y expansión.

Tiene entre sus objetivos la promoción de empresas y proyectos en la región que impulsen la innovación, la eficiencia y la competitividad, el acceso a nuevos mercados, el empleo y la riqueza.

Para ello dispone de diversos instrumentos financieros que se adecúan a las especificidades de cada proyecto, que se gestionan en condiciones de mercado.

Características de la inversión

- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 2
- **Tipo de financiación:** Participaciones minoritarias en capital y préstamos participativos
- **Fase de inversión preferente:** Expansión, Desarrollo
- **Preferencias geográficas:** Extremadura, resto de España e internalización de la empresa
- **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, IA, Ciberseguridad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 5.4
- **Nº de inversiones en 2024:** 8
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 3
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 2
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 24
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 17.5

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 45.3
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 23.7

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Extremadura Avante I FICC	17,7	Expansión, Desarrollo
Avante Financiación II FICC	12,0	Expansión, Desarrollo
Extremadura Avante Financiación III FICC	15,6	Expansión, Desarrollo

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / **Tipo de empresa:** Somos una firma independiente cuya misión es apoyar a pymes y startups en sus planes de expansión y consolidación a través de la búsqueda de un modelo óptimo de financiación.

Fellow Funders se ha construido alrededor de cuatro pilares que engloban servicios financieros con un enfoque 360, ágil e independiente. Actualmente consiste en cuatro divisiones de negocio, que, integrados, forman Fellow Funders, combinando estrechamente elementos de experiencia financiera y sectorial con la experiencia de sus profesionales.

Fellow Funders representa una combinación de habilidades para un servicio de asesoramiento, vehículos y servicios financieros integral al servicio de las empresas, los empresarios y sus accionistas. / **Principales inversores:** - Family Offices - Inversores Institucionales / **Tipos de inversores en sus fondos:** Inversión en pequeñas empresas y scale-ups:

- Empresas con menos de 50 empleados y menos de €10MM de facturación.
- Necesitan apoyo en su estrategia para poder escalar de una manera ordenada.
- Necesitan diversificar sus fuentes de financiación, más allá de la banca tradicional.
- Necesitan Equity para crecer, innovar y optimizar su estructura de capital. / **Plantilla:** 20

Directores/socios

- **Raimundo Martin** / Managing Partner / raimundo.martin@fellowfunders.finance
- **Mariano Colmenar** / Managing Partner / mariano.colmenar@fellowfunders.finance

Evolución y filosofía de la empresa

Los mercados alternativos son un complemento necesario a la financiación tradicional. Es necesario dotarles de mayor transparencia, profesionalidad y liquidez. Fellow Funders quiere ser un actor financiero independiente de referencia en los mercados alternativos. Ofreciendo un servicio multidisciplinar a sus clientes en Europa y Latino-América; y un asesoramiento de alto nivel, buscando la excelencia en la ejecución. Además desempeña la función de partner de referencia de las empresas, apoyándolas en sus proyectos de crecimiento e internacionalización a lo largo de su ciclo de vida.

Filosofía y valores:

- Transparencia y rigor
- Enfoque global y exclusividad
- Independencia e integridad
- Exigencia y confianza
- Respeto a los criterios ESG
- Innovación

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 5
- **Tipo de financiación:** Equity
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
P2P	25	Fondo cross-over	2022-03-31

FORESIGHT GROUP

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1983 / **Tipo de empresa:** Foresight Group LLP is an independent sustainability-led Infrastructure and Private Equity Investment Manager founded in 1984 and with a reputable presence in over 8 countries worldwide. It also acts as Investment Manager to our open-ended, UCITS investment management division, Foresight Capital Management.

- Foresight currently manages over AUM EUR 14 bn on behalf of over 200 global institutional investors and over 22,000 private investors.
- Foresight's Infrastructure business accounts for c. 78% of Group AUM. Foresight's market-leading Infrastructure team includes 173 professionals and is one of the most established and experienced teams in the clean energy infrastructure market, with over 400 assets acquired.
- The Private Equity team accounts for c. 10% of Group AUM. The Private Equity team has a UK-only, small-cap (unquoted) strategy, with a regional focus. The team manages more than 250 UK-based SMEs.
- Foresight Capital Management accounts for c. 12% of Group AUM. The award-winning Foresight Capital Management team manages seven open-ended investment companies, investing in the publicly traded shares of companies that own or operate real infrastructure, property, and renewable energy assets globally.
- Foresight Group has been awarded with the Five-Star UN PRI score across the Group, Private Equity, and Infrastructure divisions.

/ **Principales inversores:** The Infrastructure Division has a long history of achieving performance targets on behalf of their Institutional Funds, Platforms and SMAs. Foresight Infrastructure's Main Institutional Funds:

- FEIP I: Foresight Energy Infrastructure Partners I; Launched in 2020, FEIP is a sustainability-led private markets energy transition fund that invests in opportunities created by the transformational change underway in global energy markets, with a focus on Europe, Australia, and the United States.
- IGB: The Foresight Italian Green Bond Fund (IGB) is a closed-end fund focused on direct lending to green infrastructure projects. The Fund is the first green bond fund solely investing in Italy.
- JLEN: JLEN Environmental Assets (JLEN) is an FTSE 250, Guernsey-registered, closed-end investment company investing in a diversified portfolio of environmental infrastructure assets.
- Forestry Fund: Foresight Sustainable Forestry Company Plc (FSFC) offers investors direct and liquid access to the attractive investment characteristics of UK forestry and afforestation projects with scope for upside via the carbon and timber markets.
- FSFL: Foresight Solar Fund Limited (FSFL) is a Jersey-registered, closed-ended investment company investing in a diversified portfolio of ground-based solar PV and battery storage assets in the UK and internationally.

For further information on our investments, please refer to the following page: <https://www.foresightgroup.eu/infrastructure?tab=5> / **Plantilla:** 368

Directores/socios

- **Carlos Rey Micolau** / MD, Head of Iberia / CRey@ForesightGroup.eu
- **Ricardo Pineiro** / Head of Infrastructure
- **Bernard Fairman** / Chairman and Founding Partner
- **David Hughes** / Partner & CIO
- **Gary Fraser** / Partner & CFO
- **Alfonso Martínez Jaramago** / Senior Investment Manager / AMartinezJaramago@foresightgroup.eu

Asociados/analistas

- **Maria del Mar Lagarriga** / Investment Manager / MLagarriga@ForesightGroup.eu
- **Franco Imperial** / Investment Manager / Fimperial@foresightgroup.eu

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 10
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 150
- **Tipo de financiación:** N/A
- **Fase de inversión preferente:** N/A
- **Preferencias geográficas:** Spain / Europe / US / Australia
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Comunicaciones, Energía, Infraestructuras, Otros, Recursos Naturales, Transporte/Movilidad, Digital

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 14.000.000.000
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** N/A

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Foresight Energy Infrastructure Partners	€851.4m	Core+ / value add Energy Transition strategy investing broadly across the upstream production and downstream applications of Clean Energy.	2021-09-13
Foresight Energy Infrastructure Partners II	€1.25bn Target - Fundraising	A diversified and differentiated Energy Transition strategy, building on the success of FEIP I.	
Foresight Solar Fund Limited	€737.0m (Market Cap)	Listed Investment Trust - Diversified portfolio of ground-based solar PV and battery storage assets in the UK and internationally.	
Foresight Sustainable Forestry Company	€174.9m (Market Cap)	Public Limited Company - Diversified portfolio of real ground-based forestry assets and afforestation projects located in the UK.	
Italian Green Bond Fund	€75m	First Infrastructure Green Debt strategy launched in Italy. Focused on direct lending to renewable energy plants and energy efficient projects in Italy through Green-Bonds.	2019-07-01
Foresight Hydrogen Infrastructure Fund	€750m Target - Fundraising	A distinct proposition investing into impactful hydrogen solutions in hard to abate sectors. Early investment in lifecycle of hydrogen projects with scalable opportunities to generate strong value to investors. A strategy supported by a stable policy envi	

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2014 / **Tipo de empresa:** Fundación Ship2B: Fundación Privada gestora de Fondos cerrados.
Ship2B Ventures: Gestora de Fondos de Inversión de tipo cerrado e impacto (FESEs). / **Principales inversores:** SLs, family offices y business angels.
European Investment Fund, AXIS, BancSabadell, Repsol Impacto Social y family offices. / **Plantilla:** 12

Directores/socios

- **Xavier Pont Martín** / General Partner / xpont@ship2bventures.com
- **Maite Fibla Gasparín** / General Partner / mfibla@ship2bventures.com
- **Moisés Martínez Mures** / CFO & COO / mmartinez@ship2bventures.com
- **Jordi Ferrer Rendé** / Investment Director / jferrer@ship2bventures.com
- **Guillermo Sarrias Moragrega** / Senior Investment Advisor / gsarrias@ship2b.org
- **Juliana Cadavid Correa** / Impact Manager / jcadavid@ship2bventures.com
- **Jaime De Antonio del Castillo** / Investment Manager / jdeantonio@ship2bventures.com

- **Laia Pascual Pone** / Investment Manager / lpascual@ship2bventures.com
- **Xavier Bermejo Sanchis** / Communication Manager / xbermejo@ship2bventures.com

Asociados/analistas

- **Paula Cassà Nova** / Investment Associate / pcassa@ship2bventures.com
- **Arantxa Martín Quintana** / Office Manager / amartin@ship2bventures.com
- **Pol Condal Martínez** / Finance Associate / pcondal@ship2bventures.com
- **Miriam Damas Giménez** / Legal Associate / mdamas@ship2bventures.com

Evolución y filosofía de la empresa

Fundación Ship2B inicialmente reúne a una serie de Business Angels a los que presenta operaciones y deciden si invertir o no. En el 2016 se decide agrupar a estos BA en una SL gestionada por Fundación Ship2B. En 2018 se incorpora como inversor el FEI, para lo cual se constituye una nueva sociedad. La filosofía es invertir en startups en fases iniciales con alto impacto social, por lo que se busca una triple rentabilidad: económica, social y mediambiental.
En 2020 se constituye Ship2B Ventures como continuidad a los vehículos anteriores. S2BV gestiona FESEs regulados por la CNMV.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.2
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 1.5
- **Tipo de financiación:** Capital preferentemente, aunque también préstamos convertibles.
- **Fase de inversión preferente:** Venture Capital, Early Stage (Seed), Series A
- **Preferencias geográficas:** España y resto de Europa
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Biotecnología y Ciencias de la vida, Energía, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, TIC, Transporte/Movilidad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 9.7
- **Nº de inversiones en 2024:** 8
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 2.21
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 3
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 29
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 4.405

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Lilian Care	Salud (médico ámbito rural)	Minoritaria	Start-up
Elatik	Clima (economía circular consumo)	Minoritaria	Semilla
Vivira Health Holding	Salud (app dolores espalda)	Minoritaria	Expansión / Growth

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Innovahealth	Salud (rehabilitación manos)	Minoritaria	Start-up
Solatom SCP	Clima (módulos ahorro energía)	Minoritaria	Start-up
Devicare	Salud (tratamiento urología)	Minoritaria	Start-up
LulaCare Holding	Social / Salud (higiene bucodental en residencias)	Minoritaria	Start-up
Cebiotex	Salud (membrana para el cáncer)	Minoritaria	Semilla
MJN Neuroserveis	Medical Device (predicción crisis epilépticas)	Minoritaria	Semilla
Fusió d'Arts Technology	Social / Salud (dispositivo para personas sordas)	Minoritaria	Start-up
Fiction Express	Educación (software para facilitar lectura)	Minoritaria	Start-up
Neki Creativos	Social (localizador personas)	Minoritaria	Start-up
Adan Medical	Medical Device (tratamiento ataques anafilácticos)	Minoritaria	Semilla
Ciclogreen Move and Win	Clima (app para potenciar uso transporte sostenible)	Minoritaria	Start-up
Caring Well	Salud / Social (gestión de cuidadoras a domicilio)	Minoritaria	Start-up
Admit Therapeutics	Salud (detección Alzheimer)	Minoritaria	Semilla
XR Health	Salud (tratamiento fobias)	Minoritaria	Start-up
Pensium	Social / Fintech (financiación pensionistas)	Minoritaria	Start-up
Berdac Smart Services	Social / Salud (dispensador de medicinas)	Minoritaria	Start-up
Livelink Ventures	Clima (localizador / alarma para motos)	Minoritaria	Start-up
Sycal Technologies	Salud (AI radiología pancreas)	Minoritaria	Semilla
Fosanis	Salud (app relacionada afectados cáncer)	Minoritaria	Start-up
Spherag Tech IoT	Clima (análisis terreno agrícola)	Minoritaria	Start-up
Caring Well	Salud / Social (gestión cuidadores a domicilio)	Minoritaria	Expansión / Growth
Hannun	Social (mobiliario sostenible)	Minoritaria	Start-up
Codely Tech	Educación (reducción GAP STEM género)	Minoritaria	Start-up
Cocoli	Clima (venta muebles segunda mano)	Minoritaria	Start-up

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 11,831
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 38,211

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Impact Equity BF 2016, S.L.	1,455	Venture Capital de Impacto	2018-06-08
Equity 4 Good, S.L.	4	Venture Capital de Impacto	2018-06-08
BSocial Impact Fund, FESE	48,055	Venture Capital de Impacto	2021-12-01
BSocial Impact FESE, SA	6,945	Venture Capital de Impacto	2021-12-01
Montana Impact Fund, FESE		Venture Capital de Impacto	

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2019 / **Tipo de empresa:** Plataforma líder de coinversión en proyectos de energías renovables. / **Principales inversores:** Inversores minoristas que invierten una cantidad media de 4.000 € por oportunidad. / **Plantilla:** 18

Directores/socios

- **Juan Ignacio Bautista Sánchez** / CEO /
nacho.bautista@fundeen.com
- **Adrián Bautista Sánchez** / COO /
adrian.bautista@fundeen.com
- **Carlos Vitoria Vilaplana** / CFO / carlos.vitoria@fundeen.com
- **Juan Sánchez** / Head of Business Development /
juan.sanchez@fundeen.com

Asociados/analistas

- **Leonid Parnes Aronov** / Investment Manager /
leonid.parnes@fundeen.com
- **Diego Del Amo Del Río** / Senior Investment Analyst /
diego.del.amo@fundeen.com

Evolución y filosofía de la empresa

Fundeen es una Plataforma de coinversión autorizada por la CNMV que permite a cualquier ciudadano invertir en proyectos de energía renovable y recibir beneficios de sus inversiones. A su vez, los proyectos consiguen financiación sin tener que recurrir a las fórmulas de financiación tradicionales.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 5
- **Tipo de financiación:** Equity y deuda
- **Fase de inversión preferente:** Proyectos listos para ser
construidos
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Energía, Recursos Naturales,
Servicios Financieros/Fintech
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 3.8
- **Nº de inversiones en 2024:** 5
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 8.39
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 32
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 29
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 20.58

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
ATLANTIC GENERATION, S.L.	Proyecto de generación de energía fotovoltaica con almacenamiento (BESS)			0.5	Deuda
DELTA RENOVABLES, S.A.	Portfolio de generación de energía fotovoltaica			1	Deuda
CARBESO SOLAR, S.L.	Proyecto de generación de energía fotovoltaica	Minoritaria	5	0.5	Buy & Build
EÓLICA MONTES DE CIERZO, S.L.U.	Proyecto de generación de energía eólica			5	Deuda
AYAGAURES MEDIOAMBIENTE, S.L.U.	Portfolio de generación de energía eólica y fotovoltaica con almacenamiento (BESS)			1.08	Deuda
DESARROLLOS PV EMC1, S.A. DE C.V.	Portfolio de generación de energía fotovoltaica			0.92	Deuda
STARWING, S.L.	Proyecto de generación de energía fotovoltaica con almacenamiento (BESS)	Minoritaria	20	1.83	Buy & Build
MALLORCA F.V, S.L.U	Portfolio de generación de energía fotovoltaica			1.13	Deuda
ERANOVUM E-MOBILITY, S.L.	Proyecto de movilidad eléctrica			1.43	Deuda

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):**
20.575.896,00
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 278.396

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2010 / **Tipo de empresa:** Gestora de fondos de impacto social / **Principales inversores:** Inversores privados: inversores institucionales, family offices y HNWI. Inversores públicos: AECID-Fonprode, Cofides y Comisión Europea / **Plantilla:** 11

Directores/socios

- **Agustín Vitórica** / Co-Fundador y Co-CEO / avitorica@gawacapital.com
- **Luca Torre** / Co-Fundador y Co-CEO / luca.torre@gawacapital.com
- **Eduardo Díez-Hochleitner** / Socio y miembro del Comité de Inversión
- **David Jiménez-Blanco** / Socio y miembro del Comité de Inversión
- **Tomás Ribé** / Director de Inversiones / tomas.ribe@gawacapital.com
- **María de Palacio** / CFO/CRO / maria.depalacio@gawacapital.com
- **José García** / Gerente de Transformación / jose.garcia@gawacapital.com

Asociados/analistas

- **Teresa Boada** / Portfolio Management Officer / teresa.boada@gawacapital.com
- **Irene Vázquez** / Investment Principal / irene.vazquez@gawacapital.com
- **Marta Juste** / Analista de Transformación / marta.juste@gawacapital.com
- **Gloria Moradas** / Senior Finance and Compliance Officer / gloria.moradas@gawacapital.com
- **Diego Mayen** / Junior Finance and Operations Officer / diego.mayen@gawacapital.com
- **Pedro Barreda** / Junior Investment Officer / pedro.barreda@gawacapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

GAWA Capital es la principal firma de inversiones de impacto social en España por activos bajo gestión. GAWA Capital resuelve fallos de mercado para incluir a la población desfavorecida de países en vías de desarrollo aprovechando los mercados de capitales privados. La Firma gestiona y asesora diversos fondos de inversión que buscan lograr un impacto social positivo en la población más excluida, especialmente en la población rural, mientras obtienen un retorno financiero. Los fondos que gestiona y asesora invierten vía deuda o capital en empresas sociales centradas en la inclusión financiera, incluyendo microfinanzas, financiación de PYMES, y financiación de agricultura y soluciones climáticas.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 1
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 10
- **Tipo de financiación:** Deuda o Capital
- **Fase de inversión preferente:** Capital Crecimiento
- **Preferencias geográficas:** Países en vías de desarrollo
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Servicios Financieros/ Fintech
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 26.46
- **Nº de inversiones en 2024:** 8
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 128
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 19
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 19
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 122.86

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Cresol Sicoper	Microfinanzas		Deuda
Sindhuja	Microfinanzas	Minoritaria	Expansión / Growth

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Insotec	Agro Microlending		Deuda
Acceso Crediticio	Microfinanzas		Deuda
Varthana	Microfinanzas		Deuda
FACES	Agro Microlending		Deuda
CFE	Agro Microlending		Deuda
Kinara Capital	Microfinanzas	Minoritaria	Expansión / Growth
ProCrédito	Agro Microlending		Deuda
Coopac Norandino	Agro Microlending		Deuda
Edpyme Alternativa	Agro Microlending		Deuda
ProMujer	Agro Microlending		Deuda
Microserfin	Agro Microlending		Deuda
Caurie MF	Agro Microlending		Deuda
MEGA	SMEs Microlending		Deuda
Babban Gona	Agro-SME		Deuda
Cresol Baser	Agro Microlending		Deuda
WayCool	Agro-SME	Minoritaria	Expansión / Growth
Finexpar	Microfinanzas		Deuda
One Puhunan	Microfinanzas		Deuda
Pahal	Microfinanzas	Minoritaria	Expansión / Growth
Pahal	Microfinanzas		Deuda

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
KFL	Microfinanzas		Deuda
Jana	Microfinanzas	Minoritaria	Expansión / Growth
Fondo Esperanza	Microfinanzas		Deuda
LOLC Myanmar	Microfinanzas		Deuda
Emprende	Microfinanzas		Deuda
Creceer IFD	Agro Microlending		Deuda

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 128
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 24,02

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Huruma Fund SCA SICAR - FESE	120	Financiación de agricultura	2019-12-01
Magallanes Impacto FIL	23,1	Microfinanzas, SME financing, education finance	2018-01-01
Global Impact Funds SCA SICAR	32,3	Microfinanzas rurales, SME financing	2014-01-01
Gawa Microfinance Fund SCA SICAR	20,4	Microfinanzas rurales, SME financing	2010-01-01

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1984 / **Tipo de empresa:** Entidades Sector Público / **Principales inversores:** SPRI, KUTXABANK, Mondragon Inversiones / **Plantilla:** 12

Directores/socios

- **Arrate Aranbarri Osoro** / Directora General
- **Jorge Aranzabe Pablos** / Director de Inversiones
- **Alvaro Aldámiz-Echevarría del Castillo** / Director Jurídico

Evolución y filosofía de la empresa

En 1985, el Gobierno Vasco constituyó la sociedad Gestión de Capital Riesgo del País Vasco,SGEIC, S.A con objeto de promover y desarrollar la actividad de capital riesgo en el País Vasco.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.1
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 5
- **Tipo de financiación:** Capital
- **Fase de inversión preferente:** Semilla,Start up, Other early stages & Late Stage
- **Preferencias geográficas:** País Vasco
- **Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/ Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Electrónica, Servicios Financieros/Fintech, TIC, Transporte/Movilidad, Ciberseguridad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 22
- **Nº de inversiones en 2024:** 33
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 19
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 32
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 106

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Cartera Waldo	Alimentación	Minoritaria	3	Late stage
Columbus Life Science	Ciencias de la salud	Minoritaria	1.3	Late stage
Lookiero Style	Ecommerce	Minoritaria	1	Other early stages
Aingura Iliot	Inteligencia Artificial	Minoritaria	1	Other early stages
Sherpa europe	Inteligencia Artificial	Minoritaria	0.5	Other early stages
Hidrogen On Site	Energías limpias	Minoritaria	0.9	Early stage
Basquevolt	Electromovilidad	Minoritaria	1.5	Start-up
Satlantis Microsats	Microsatélites	Minoritaria	2.5	Early stage
HWS Concrete Towers	Energía eólica	Minoritaria	0.2	Start-up
Cartera Mallavia	Autmocion	Minoritaria	5	Expansión / Growth

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Ramondin	Fab. de cápsulas de estaño y otros materiales para botellas	Minoritaria	3	Late stage
Irisbond crowdbonding	sistemas de eye tracking	Minoritaria	0.15	Start-up
Histocell	Biotecnología	Minoritaria	0.6	Other early stages
Oncomatrix Biopharma	Biotecnología	Minoritaria	2.8	Start-up
Intelligent delivery (hapiick)	logística inteligente	Minoritaria	0.3	Start-up
Vive Biotech	Biotecnología	Minoritaria	0.6	Start-up
Ubikare Zainketak	Software	Minoritaria	0.7	Start-up
Cybersurgery	Biología	Minoritaria	1	Start-up
Polimerbio	Biotecnología	Minoritaria	0.1	Semilla
Multiverse Computing	Fintech	Minoritaria	1.25	Start-up

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 186

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)
EZTEN FCR	172
BASQUE FCR	28
LANPAR FCR	1,6
SEED GIPUZKOA SCR	2.1
BASKETEK VENTURE FCR	1.6

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2020 / **Tipo de empresa:** Global Social Impact Investments SGIC SAU / **Principales inversores:** Santa Comba, MAPFRE, inversores profesionales e institucionales. / **Plantilla:** 17

Directores/socios

- **María Ángeles León López** / CEO y socia fundadora / mleon@cobasam.com
- **Arturo García Alonso** / CIO y socio fundador / arturo@globalsocialimpact.es
- **Adrián Landa Zambrano** / Director de relación con inversores y desarrollo de negocio / adrian@globalsocialimpact.es
- **Daniel Sandoval** / Director GSIF España / daniel@globalsocialimpact.es
- **María Cruz-Conde** / Directora de medición y gestión del impacto / maria@globalsocialimpact.es
- **Miguel Del Riego** / Group CFO / mdlriegoo@santacombagestion.com
- **Richard Tugeme** / Regional Director for East, Central and Southern Africa (Kampala, Uganda) / rtugume@practitionerscp.com

Asociados/analistas

- **Francisco Díaz Ferrera** / Analista Senior GSIF España / paco@globalsocialimpact.es
- **Macarena Cabello de los Cobos** / Analista GSIF África / macarena@globalsocialimpact.es
- **Isabel Albella** / Directora de comunicación / isabel@globalsocialimpact.es
- **Luna Araña Martín** / Relación con inversores / luna@globalsocialimpact.es
- **Adriana Inés Funes** / Analista medición de impacto / cines@globalsocialimpact.es
- **Álvaro Pérez-Pla** / Analista GSIF África / alvaro@globalsocialimpact.es
- **Javier Calavera Estrada** / Analista GSIF España / javier@globalsocialimpact.es
- **María Andrés Abad** / Analista GSIF África / mariaandres@globalsocialimpact.es
- **Khar Samb Diaw** / Analista GSIF África / khar@globalsocialimpact.es
- **Mark Musinguzi** / Portfolio Manager (Nairobi, Kenya) / mark@globalsocialimpact.es

Evolución y filosofía de la empresa

Global Social Impact Investments SGIC nace de la filosofía de que el capital privado es el medio en virtud del cual se pueden solucionar los problemas más acuciantes que afectan a la población mundial. Es el resultado de 20 años de experiencia del equipo gestor en inversión tradicional y en filantropía.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.4
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 7
- **Tipo de financiación:** Deuda / Equity
- **Fase de inversión preferente:** PYMEs maduras
- **Preferencias geográficas:** Regiones Frontera y Emergentes. España
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Energía, Hostelería/Ocio, Productos de Consumo, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades

- sanitarias, Servicios Financieros/Fintech, Transporte/ Movilidad
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 14900000
- **Nº de inversiones en 2024:** 3
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 24000000
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 20
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 20
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 44700000

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Importe (M€)	Tipo de operación
Revoolt	Logística	0.75	Expansión / Growth
Sgrups	Distribuidor de bienes de consumo	3	Expansión / Growth
Jet Net	Comunicaciones	4.1	Expansión / Growth
Exxita	Soluciones tecnológicas	6	Expansión / Growth
Sabico	Soluciones integrales de seguridad y vigilancia	0.8	Expansión / Growth
Hotel Torre del Marqués	Turismo de lujo sostenible	0.5	Expansión / Growth

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 59400000
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 30100000

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Global Social Impact Fund I Africa	30	Africa Subsahariana. Pymes sociales	2030-12-28
Global Social Impact Fund II Spain FESE	63	España. Pymes sociales.	2024-05-23

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2018 / Tipo de empresa: Venture Capital / Plantilla: 10

Evolución y filosofía de la empresa

GoHub Ventures es un fondo de capital riesgo que invierte en startups con **soluciones de software B2B** con un alto componente tecnológico, desde fases Seed hasta Series A en toda Europa, Norteamérica y Latinoamérica. Respaldao por 90 millones de euros distribuidos en dos fondos diferentes, GoHub Ventures invierte en soluciones diferenciales que ayuden a optimizar y automatizar procesos transversales para cualquier tipo de industria. Su portfolio, formado por 30 startups, incluye empresas de Estados Unidos, Reino Unido, Argentina, Chile, Colombia y España.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 1
 - **Inversión máxima por proyecto (M€):** 4
 - **Tipo de financiación:** Equity y préstamos convertibles
 - **Fase de inversión preferente:** Seed-Series A
 - **Preferencias geográficas:** Europa, Norteamérica y Latinoamérica
 - **Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/Robótica, Energía, Productos de Consumo, Productos Industriales,
- Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Industriales, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

 - **Capital invertido en 2024 (M€):** 3.5
 - **Nº de inversiones en 2024:** 10
 - **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 6.25
 - **Nº de inversiones 30/09/2025:** 11
 - **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 30

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Participación	Tipo de operación
Agrow	Minoritaria	Follow on
Indigitall	Minoritaria	Start-up
XRF	Minoritaria	Start-up
Bound	Minoritaria	Deuda
Onirix	Minoritaria	Deuda
Basecap	Minoritaria	Deuda
Kenmei	Minoritaria	Follow on

Compañías participadas

Empresa	Participación	Tipo de operación
Wenalyze	Minoritaria	Deuda

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Participación	Tipo de operación
Nymiz	Minoritaria	Start-up
AIIRead	Minoritaria	Start-up

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 31,81
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 58,19

Nombre del fondo	Capital comprometido	Orientación inversora del fondo
GoHub Ventures I	30.000.000	Fases Seed hasta Series A
GoHub Ventures II	60.000.000	Fases Seed hasta Series A

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2015 / Tipo de empresa: Sociedad nacional privada asesora de fondos de Private Equity / Plantilla: 12

Directores/socios

- Guillermo Castellanos / Socio Director
- Lorenzo Martínez de Albornoz / Socio Director
- Ignacio Olascoaga / Socio Director
- Martín Rodríguez-Fraile / Socio Director
- Ramón Azpiroz / Director Industrial
- Agustín Agudo / Director Operaciones
- Delia Izquierdo / Managing Director - Real Estate
- Anabel López / CFO

Asociados/analistas

- Jaime Cánovas / Asociado de inversión
- Diego de San Román / Asociado de inversión
- Jose María Pacheco / Analista de inversión
- Teresa Bernad / Legal Counsel

Evolución y filosofía de la empresa

GPF Capital es un vehículo independiente de capital privado creado con el objetivo de invertir en PYMEs en España. GPF Capital busca apoyar a los mejores equipos directivos dotándolos de un amplio grado de autonomía en la gestión y aportando su experiencia en la toma de decisiones estratégicas en las diferentes áreas de negocio. GPF Capital cuenta con una importante red de inversores españoles y americanos (EEUU, Chile, Brasil, México, Colombia, Argentina, Perú, Venezuela, Guatemala, Bolivia, El Salvador, Nicaragua y Costa Rica) que facilitan la penetración de las empresas participadas en sus mercados locales y amplían su capacidad de expansión.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 10
- Inversión máxima por proyecto (M€): 40
- Tipo de financiación: Participaciones mayoritarias o minoritarias en capital y préstamos participativos
- Fase de inversión preferente: Expansión/Desarrollo, MBO/MBI y Capital Sustitución
- Preferencias geográficas: España
- Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad
- Nº de inversiones en 2024: 4
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 17

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad
Tansley	Ecosistemas de aficiones
Lezama	Demoliciones / reciclaje
NOX	Deportes /Padel
Go Bravo	Fintech
Imedexsa	Energía
Rafa Nadal Academy	Deportes y Educación
Edificio Velázquez 21	Real Estate - Residencia
Suelo de Casares (Finca Cortesin)	Real Estate
Centro comercial Aranjuez	Real Estate - Centro comercial

Compañías participadas

Empresa	Actividad
Grupo Pachá	Entretenimiento
Grupo La Flauta	Restauración
SOMOS Experiences	Organización de eventos corporativos
Golderos	Refrigeradores y dispensadores
Gestair	Aviación ejecutiva
The Natural Fruit Company	Agricultura
Valdenebro	Real Estate - Residencial
Edificio Colon 1	Real Estate - Oficinas
Peris Costumes	Alquiler de vestuario para películas y series
Vicarli	Logística y Transporte
OMO Retail Investments	Activos comerciales
Edificio Castellana 2	Real Estate - Oficinas

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad
Aurgi	Cadena líder en mecánica rápida y recambios de automóvil
Grupo Malasa	Diseño, fabricación y montaje de mobiliario para tiendas
Romar Global Care	Productos para el cuidado personal y del hogar
Naves logísticas	Real Estate - Logística

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)
GPF Capital I SCA SICAR	100
GPF Capital II SCA SICAV-RAIF	200
GPF Capital III Partnership Fund SICAV-RAIF	300
Inbest GPF Multi Asset Class Prime	300
GPF Capital Real Estate Assets	150
GPF Capital IV Partnership Fund SICAV-RAIF	220

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2022 / Tipo de empresa: Somos una gestora especializada en Transferencia de tecnología

Directores/socios

- Francisco Badia Ortega / Socio / fbadia@growventurepartners.com
- María José Morales / Socia / mjmorales@growventurepartners.com
- Marc Almendros Parra / Socio / marc.almendros@growvp.com
- Ignacio Sala Amat / Socio / ignacio.sala@growvp.com

Asociados/analistas

- Carlos Corominas / Asociado / carlos.corominas@growvp.com
- Cristina De Ochoa / Asociada / cristina.deochoa@growvp.com

Evolución y filosofía de la empresa

Somos un equipo principalmente de ingenieros y emprendedores que ya hemos creado y vendido nuestras spin-off gestionando un fondo de transferencia de tecnología en etapas iniciales
Nuestro propósito es formar mejores fundadores y con ellos crear riqueza y puestos de trabajo sostenibles. Buscamos proyectos que doten de sentido la vidas de sus Fundadores. Ayudamos a los científicos a transicionar de la academia al mundo de la empresa.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.1
- Inversión máxima por proyecto (M€): 2
- Tipo de financiación: capital y deuda convertible
- Fase de inversión preferente: pre-seed y seed
- Preferencias geográficas: España
- Preferencias sectoriales: Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Otros, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- Capital invertido en 2024 (M€): 0.78
- Nº de inversiones en 2024: 9
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 2.3
- Nº de inversiones 30/09/2025: 22
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 22
- Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 8.9

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Virmedex Virtual Experiences S.L.	Videojuegos para el entrenamiento clínico	Minoritaria	0.15	Semilla
Bytelab Solutions S.L.	Química computacional para el I+D de químicos sostenibles.	Minoritaria	0.2	Semilla
The Blue Box Biomedical Solutions S.L.	Dispositivo point-of-care basado en AI capaz de detectar el cáncer de mama.		0.15	Semilla
Sincrolab S.L.	Plataforma de entrenamiento para tratar déficits cognitivos.		0.1	Semilla
Future Voltaics S.L.	Diseño de placa fotovoltaica bifacial.		0.15	Semilla
Inmersia Computers S.L.	Lentes de gafas de VR/AR.	Minoritaria	0.2	Semilla
Tirecat Health S.L.	Plataforma regenerativa bioinspirada regenerativa de tejidos y órganos.	Minoritaria	0.1	Semilla
Supol S.L.	Bioplásticos y PLA mediante procesos eficientes y sostenibles	Minoritaria	0.1	Semilla
Kreios Space S.L.	Espacio	Minoritaria	0.32	Start-up
Virtest Technologies S.L.	Salud	Minoritaria	0.25	Semilla
Healthtech Innovations S.L.	Salud	Minoritaria	0.5	Start-up
Porous Energy Technologies S.L.	Supercapacitores	Minoritaria	0.18	Semilla
Predictheon Medical S.L.	IA aplicada a la Salud	Minoritaria	0.6	Semilla
Shinephi S.L.	Fotónica	Minoritaria	0.4	Semilla

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 5.474.509
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 3.136.000

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Grow Seed Fund I FCRE	5,4	Tech Transfer	
Fons FITA FCRE	35	Tech transfer	2024-10-29
Grow Seed Fund II FCRE SA	7,06	Tech transfer	2024-10-29

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2023 / **Tipo de empresa:** Entidad Privada - Gestora de Fondos Cerrados / **Principales inversores:** Privados / **Plantilla:** 7

Directores/socios

- Paco Illueca Martínez** / Director Inversiones Private Equity /
paco.illueca@gvcgaesco.es

Evolución y filosofía de la empresa

GVC Gaesco Alternative Investments SGEIC SA forma parte del Grupo GVC Gaesco, especializado en Gestión de Patrimonios a través de fondos de capital riesgo, SICAVs y fondos de inversión y pensiones, Intermediación de Valores y Corporate Finance & Mercado de Capitales. EGVC Gaesco gestiona 2.000 millones de euros a través de más de 100 vehículos de inversión y administra 4.000 millones de euros de Clientes. La actividad de Capital Riesgo acumula más de 15 años de experiencia. En la actualidad gestionamos 4 vehículos de inversión en el segmento de capital riesgo, que abarcan desde capital semilla a pymes en crecimiento. En 2020 constituimos Zamit Capital SCA SICAV-RAIF, focalizada en la adquisición de participaciones minoritarias en pymes en crecimiento y con EBITDA superior a 2 millones de euros.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.05
- Inversión máxima por proyecto (M€):** 5
- Tipo de financiación:** Equity, préstamo participativo, préstamo convertible
- Fase de inversión preferente:** Crecimiento
- Preferencias geográficas:** España
- Capital invertido en 2024 (M€):** 1.32
- Nº de inversiones en 2024:** 6
- Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 3.75
- Nº de inversiones 30/09/2025:** 2
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 42
- Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 44

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación
Saigu Cosmetics	Cosmética	Minoritaria
European Flyers	Escuela de pilotos de avión	Minoritaria

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación
Industrial Shields	Soluciones Industriales Open Source	Minoritaria
Kintai Digital	Anticipos de caja para Pymes y AutónomosAnticipos de caja para Pymes y Autónomos	Minoritaria
Insectius	Insecticultura a través de tecnología	Minoritaria
Leroomservice	Outsourcing de servicios de servicios de habitaciones para hoteles	Minoritaria
Okticket	Gestión integral y automatizada de las notas de gastos	Minoritaria
Lactapp	App dedicada a la lactancia y maternidad	Minoritaria
Vacway	Fundas impermeables para móviles y taquillas	Minoritaria
Payflow	Fintech	Minoritaria
eAgora	App para ayuntamientos	Minoritaria
Uobo	Huevo líquido vegano	Minoritaria
MIM Habits	Pan ecológico con complementos pósbióticos	Minoritaria
On y Va Coffee	Cafeterías de especialidad	Minoritaria
Noucor	Farmacéutica	Minoritaria
Vytrus Biotech	Principios activos	Minoritaria
Learning Bits	Edtech	Minoritaria
Bstadium	Marketplace de experiencias deportivas	Minoritaria
Venvirotech Biotechnology	Producción plásticos biodegradables	Minoritaria
Outvise	Red Social Freelance sector TMT	Minoritaria
Apartool	Alquiler larga duración	Minoritaria
Alterity	Reciclaje baterías	Minoritaria
Orchestra Scientific	Filtro CO2	Minoritaria
Wolorent	Alquiler viviendas	Minoritaria
Enso Spaces	Co-living	Minoritaria
The Sampling Solutions	Obtención de pruebas para laboratorio	Minoritaria
Dribo Ventures	Autoescuela Digital	Minoritaria
Hipoo Digital Loans	Financiación hipotecaria	Minoritaria

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 33
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 40

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Zamit Capital SCA, SICAV-RAIF	30	Generalista	2020-12-31
Itucap SCR	1,2	Generalista	
Venturcap SCR	3,3	Generalista	
Venturcap II SCR	3	Generalista	

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2014 / **Tipo de empresa:** HCapital Partners es una compañía independiente de gestión de inversiones en PYMES no cotizadas españolas y portuguesas con proyección internacional. La sociedad gestiona fondos de inversores institucionales y familiares con estrategias definidas y sujetos a la regulación financiera comunitaria. La forma jurídica de la empresa es de Sociedad de Capital Riesgo (HCapital Partners, SCR, S.A.), de derecho portugués, supervisada por la Comisión de Mercados de Valores Mobiliarios (equivalente CNMV). La firma cuenta un equipo profesional multidisciplinar y de alta cualificación, con una experiencia de largo recorrido en el sector de private equity y asesoramiento de inversiones. / **Principales inversores:** EIF - European Investment Fund, Banco Portugués de Fomento, Pension Funds, Family Offices / **Plantilla:** 15

Directores/socios

- **Isabel Duarte Lima** / Partner / idlima@hcapital.pt
- **João Arantes e Oliveira** / Partner / joliveira@hcapital.pt
- **Oscar Martínez-Cubells Leyúin** / Partner / omcubells@hcapital.pt
- **Rui Dias Alves** / Partner / rdalves@hcapital.pt
- **Homero Coutinho** / Director / hcoutinho@hcapital.pt
- **Gonçalo Sousa Coutinho** / Associate Partner / gscoutinho@hcapital.pt
- **Pedro Castro Henriques** / Associate Partner / pchenriques@hcapital.pt
- **Santos Daniela** / Directora Financiera / dmsantos@hcapital.pt

Asociados/analistas

- **Miguel Matos Rosa** / Associate / mmrosa@hcapital.pt
- **Tiago Sequeira** / Associate / tsequeira@hcapital.pt
- **Rui Pires** / Associate / rpires@hcapital.pt
- **Maria do Carmo D'Orey** / Associate / mdorey@hcapital.pt
- **Pedro Melo** / Analista / pemelo@hcapital.pt
- **Antonio Bual** / Analista / ambual@hcapital.pt

Evolución y filosofía de la empresa

Las personas en HCapital Partners, estamos comprometidas con nuestra firma, nuestros inversores y nuestras inversiones, trabajamos totalmente en equipo y tomamos las decisiones de forma estructurada y bajo un criterio de completa independencia.

El equipo senior de HCapital, con cerca de tres décadas de experiencia individual y más de 30 operaciones a ciclo completo, trabaja junto desde hace 25 años. Desde la fundación de la firma en 2014, ha consolidado un equipo el triple del tamaño del inicial, ha levantado 4 fondos de capital riesgo, realizado más de 30 operaciones de inversión, y mantenido un flujo de dealflow de 50 operaciones anuales durante los últimos 5 años en España y Portugal, siendo la única firma de mid-market con representación permanente en los dos países.

En HCapital Partners hemos adoptado los Principios Internacionales de Inversión Responsable, por lo que somos firmantes de UNPRI, y promovemos activamente los valores y prácticas ESG.

Además, estamos comprometidos socialmente a través del apoyo anual a programas seleccionados por su ayuda a grupos sociales desfavorecidos de personas jóvenes o mayores.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 3
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 10
- **Tipo de financiación:** Capital, Préstamo de Socios, Instrumentos Asimilables a Capital
- **Fase de inversión preferente:** Empresas maduras y Fases de Crecimiento (Later Stage) y Fases Iniciales (Early Stage)
- **Preferencias geográficas:** España y Portugal
- **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Otros, Productos de Consumo,

- Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 33.3
- **Nº de inversiones en 2024:** 5
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 10
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 3
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 23
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 110

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Enidea	Soluciones IoT de optimización de redes eléctricas de bajo voltaje	Minoritaria	Early stage
Omniflow	Desarrollo y fabricación de plataformas para Smart Cities basados en energía	Minoritaria	Early stage
Glartek	SaaS para mantenimiento industrial	Minoritaria	Early stage
loqr	Plataforma para identificación personal y gestión de identidad	Minoritaria	Early stage
proGrow	Saas para Kaizen y metodologías de mejora industrial	Minoritaria	Early stage
Automaise	Plataforma de mejora de procesos empresariales	Minoritaria	Early stage
Puentes Packaging	Flexografía	Mayoritaria	MBO
Lival	Embalaje y papel panel	Mayoritaria	Owner's buy out
NWCC	Cerámica	Mayoritaria	Buy & Build
AVK	Servicios audiovisuales	Mayoritaria	LBO
Vidrexport	Embalaje vidrio	Mayoritaria	LBO
Vipremi	Prefabricación	Mayoritaria	Owner's buy out
Italbox	Mobiliario baño	Mayoritaria	LBO
Native	Alimentación	Mayoritaria	LBO
Routal	Distribución last mile	Minoritaria	Early stage
Libattion AG	Almacenamiento energía	Minoritaria	Early stage
Dingoo	Distribución last mile	Minoritaria	Early stage
Tugbot	Robots	Minoritaria	Early stage
Wayplug	Cargadores	Mayoritaria	Early stage
Reefila	Baterías	Minoritaria	Early stage

Desinversiones realizadas hasta 2024

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Newspring Services	Outsourcing de servicios, BPO y contact center	Mayoritaria	MBO
HCM Consulting	Consultoría de servicios IT	Mayoritaria	MBO
Solzaima	Fabricación de estufas, chimeneas y calderas de pellet y leña	Mayoritaria	MBO
Teiga Tmi	Servicios de ingeniería y mantenimiento para Oil&Gas, Energía e Industrial	Mayoritaria	MBO
Hooked	Fabricación y distribución de ovillos de material reciclado para hacer punto	Mayoritaria	Owner's buy out
Frotcom	SaaS para gestión de flotas	Minoritaria	Owner's buy out
Icebel	Fabricación de equipos para la industria de vidrio	Mayoritaria	MBO
Quantal	Diseño, desarrollo y fabricación de piezas metálicas complejas	Minoritaria	Owner's buy out
Online	Sistemas digitales de transmisión de energía	Minoritaria	

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 180
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 25

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Hcapital I SCA-SICAR (ESID)	Liquidada	Growth Buyout	2015-07-20
Hcapital New Ideas	12	Early Stage	2017-05-21
Hcapital II	77,5	Growth Buyout	2022-06-14
Hcapital New ideas II	40	Early Stage	2023-03-16

HIG CAPITAL

Datos generales de la entidad

Tipo de empresa: Entidad Internacional Privada. Sociedad gestora de fondos cerrados / **Plantilla:** 9

Directores/socios

- **Olivier Boyadjian** / Managing Director España & Francia / oboyadjian@hig.com
- **Jaime Bergel** / Senior Advisor / jbergel@hig.com
- **Borja de Parias** / Principal / bdeparias@hig.com
- **Gonzalo Sánchez-Arjona** / Director / gsanchezarjona@hig.com
- **Victor Kim** / Senior Investment Manager / vkim@hig.com
- **Estebán Caja Samboal** / Managing Director Real Estate / ecajasamboal@higrealty.com
- **Felipe Serra** / Senior Associate Real Estate / fserra@higrealty.com
- **Pablo Redondo** / Director / predondo@higrealty.com
- **Zaid Zitan** / Associate Real Estate / zzitan@higrealty.com

Evolución y filosofía de la empresa

HIG Capital es una firma líder de Private Equity a nivel global dirigida a la inversión y financiación de la mediana empresa. H.I.G. cuenta con más de 70.000 millones de dólares de capital bajo gestión y 450 profesionales repartidos por todo el mundo.

En la actualidad, H.I.G. está invirtiendo en Europa aproximadamente €4,500 millones de capital a través de H.I.G. European Capital Partners I, II y III y H.I.G. Middle Market LBO Fund. Adicionalmente, H.I.G. cuenta capacidad de inversión adicional de carácter global que incluye €3,500 millones de capital de su fondo H.I.G. Advantage Buyout Fund y €2,000 millones de su fondo especializado en infraestructuras H.I.G. Infrastructure Partners Fund.

Desde su fundación en 1993, HIG ha invertido y gestionado más de 400 empresas por todo el mundo, con unas ventas anuales agregadas que superan los 53.000 millones de dólares. H.I.G. tiene oficinas en Europa (Londres, Hamburgo, Madrid, Milán y París), EE.UU (Miami, Atlanta, Boston, Chicago, Dallas, Nueva York, San Francisco y Los Ángeles) y Sudamérica (Rio de Janeiro, São Paulo y Bogotá).

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 10
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 250
- **Tipo de financiación:** Participaciones en capital minoritarias y mayoritarias, financiación directa, inmobiliario, infraestructuras y situaciones especiales
- **Fase de inversión preferente:** Expansión, Buy Outs, escisión, Capital Reorientación y Capital Sustitución
- **Preferencias geográficas:** Península Ibérica

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación
Avanta	Servicios de prevención de riesgos laborales	Mayoritaria
Meditech (add-on Polygon)	Reparación y suministro de equipos médicos	Mayoritaria

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
La Florida Business Park	Oficinas		
Valle Romano	Activos Inmobiliarios	Mayoritaria	
Finangeste	Activos Inmobiliarios	Mayoritaria	
Plaza Eboli	Centro Comercial	Mayoritaria	
Praedium	Financiación nave logística		
Worldwide Payment Systems	Plataforma reconciliación de pagos	Mayoritaria	Add-on
Bantierra	Aadquisición cartera NPL	Mayoritaria	
Proyecto Bull	Cartera SAREB	Mayoritaria	
Puerto de Indias	Bebidas espirituosas	Mayoritaria	LBO
Portugal Resi Portfolio	Plataforma residencial en Portugal		
Madrid Content City	Centro de Producción Audiovisual		
Standard Hidráulica	Distribuidor de productos de control y conexión de gas y agua	Mayoritaria	LBO
Madrid Resi Portfolio	Plataforma residencial	Mayoritaria	

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación
Recoletas	Hospitales	
EYSA	Proveedor de soluciones de smart mobility	Mayoritaria
Exterior Plus	Publicidad exterior	Mayoritaria

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
H.I.G. Europe I Fund	650	Middle Market Europa
H.I.G. Europe II Fund	825	Middle Market Europa
H.I.G. Bayside Loan Opportunity Fund III	1.000	Situaciones especiales, Financiación Primaria, Deuda, Real Estate
H.I.G. Whitehorse	1.000	Financiación, mezzanine
H.I.G. Advantage BuyOut Fund	3.500	Middle Market Global
H.I.G. Europe Realty Partners II	673	Small & Mid-Cap Real Estate Europa
H.I.G. Europe III Fund	1.100	Middle Market Europa (compañías con EBITDA €10-35m)
H.I.G. Middle Market LBO Fund	2.000	Middle Market Europa (compañías con EBITDA >€35m)
H.I.G. Infrastructure Partners Fund	2.000	Infraestructuras Global

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2002 / **Tipo de empresa:** Sociedad de Promoción industrial regional de carácter público / **Principales inversores:** Hulleras del Norte, S.A. (100%) / **Plantilla:** 4

Directores/socios

- **Enrique Fernández Rodríguez** / Presidente
- **Antonio Crespo Campillo** / Consejero Delegado
- **Elisa Uría Gutiérrez** / Directora general

Asociados/analistas

- **María Paz Alvarez García** / Responsable de Administración y Control
- **Braulio Menéndez Suárez** / Responsable de Promoción e Inversiones
- **Ignacio Menéndez Zapico** / Analista de Inversiones

Evolución y filosofía de la empresa

Hunosa Empresas es una sociedad filial de la empresa minera HUNOSA (y por tanto de SEPI), creada en el año 2002 que tiene como finalidad contribuir a la reactivación económica de la cuenca minera central asturiana, -apoyando con servicios financieros, suelo industrial y asesoramiento- proyectos empresariales privados que fomenten un tejido económico alternativo a la tradicional actividad minera de la zona.

Características de la inversión

- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 1500
- **Tipo de financiación:** Participaciones minoritarias, préstamos participativos
- **Fase de inversión preferente:** Capital arranque, Expansión/desarrollo
- **Preferencias geográficas:** Zona central de Asturias
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 1500
- **Nº de inversiones en 2024:** 1
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 400
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 2
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 12
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 7310

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
NAECO FIBERS, S.I.	Reciclaje de residuos plásticos	Minoritaria	750	Expansión / Growth
LIPIE, S.L.	Socio asistencial	Minoritaria	200	Expansión / Growth
SUNTHALPY ENGINEERING, S.L.	Eficiencia energética	Minoritaria	200	Expansión / Growth

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
AZVASE, S.L.	Socio-Asistencial	Minoritaria	1000	Expansión / Growth
TIMBERFOR S.L.	Explotación y gestión forestal	Minoritaria	110	Expansión / Growth
TRABAJOS Y SERVICIOS NORTE, S.L.	Diseño, fabricación y montaje de sistemas de tuberías	Minoritaria	120	Expansión / Growth
ARAMO NALON, S.L.	Geriatría	Minoritaria	1100	Expansión / Growth
PROA SUR, S.L.	Ingeniería y diseño	Minoritaria	200	Expansión / Growth
OVIDA, S.L.	Geriatría	Minoritaria	3088	Special situation
VETRO TOOL, S.A.	Maquinaria vidrio y auxiliares	Minoritaria	1117	Special situation

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
LUMINALIA INGENIERIA Y FABRICACIÓN, S.L.	Iluminación LED	Minoritaria	33	Special situation
TIMBERFOR, S.L.	Explotación y gestión forestal	Minoritaria	23	Other early stages
TRIDITIVE, S.L.	Fabricación aditiva	Minoritaria	103	Other early stages
AZVASE, S.L.	Socio-Asistencial	Minoritaria	91	Other early stages
GRUPO NORDESTADA, S.L.	Servicios	Minoritaria	77	Special situation
TRABAJOS Y SERVICIOS DEL NORTE, S.L.	Diseño, fabricación y montaje de sistemas de tuberías	Minoritaria	11	Other early stages
ARAMO NALON, S.L.	Geriatría	Minoritaria	30	Other early stages
AZVASE, S.L.	Socio asistencial	Minoritaria	91	Other early stages
TRIDITIVE, S.L.	Fabricación aditiva	Minoritaria	53	Other early stages
PROA SUR, S.L.	Ingeniería y diseño	Minoritaria	18	Other early stages
NAECO FIBERS, S.L.	Reciclaje	Minoritaria	63	Other early stages
VETRO TOOL, S.L.	Vidrio	Minoritaria	9	Other early stages
OVIDA, S.L.	Socio sanitario	Minoritaria	275	Other early stages

Recursos

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2024 / **Tipo de empresa:** SGEIC con sesgo tecnológico y dos estrategias complementarias: venture capital y empresas tecnológicas cotizadas. / **Principales inversores:** Family offices, inversores profesionales e inversores retail. / **Plantilla:** 8

Directores/socios

- Juan Santamaría Uriarte / CEO & Managing Partner / juan@hwk.es
- Iñaki Urzay Iribarnegaray / General Partner / iurzay@hwk.es

Asociados/analistas

- Alfredo Iglesias Colino / Principal / aiglesias@hwk.es
- Pedro Rocha Varela / Investment Analyst / procha@hwk.es

Evolución y filosofía de la empresa

HWK TechInvestment es una gestora fundada por profesionales con experiencia operativa en tecnología, que han participado en la construcción, escalado y desarrollo de compañías de IT y ciberseguridad. En venture capital invertimos en fundadores técnicos que construyen desde Europa y Estados Unidos con ambición global, compañías en Ciberseguridad, Observabilidad, Infraestructura e Inteligencia Artificial. La estrategia en cotizadas busca capturar el crecimiento estructural del sector tecnológico mediante la selección de compañías con modelos escalables, ventajas competitivas sostenibles y un liderazgo consolidado o emergente.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 1
- Inversión máxima por proyecto (M€): 8
- Tipo de financiación: Inversión en capital, préstamos participativos y SAFEs. Participación objetivo del 10-20%
- Fase de inversión preferente: Seed a Series A
- Preferencias geográficas: Europa (preferencia por España) y USA
- Preferencias sectoriales: Ciberseguridad, IA, Infraestructuras, Servicios Financieros/Fintech
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 19.5
- Nº de inversiones 30/09/2025: 8
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 7

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
icloud Compliance	Plataforma de GRC (governance, risk and compliance)	Minoritaria	2	Early stage
Turing Dream	MABA (Multi-agent business applications) orientada a educación	Minoritaria	2	Early stage
Qbeast	Indexación multidimensional para bases de datos	Minoritaria	1.8	Early stage
Vidext	Presentaciones interactivas con analytics integrado	Minoritaria	1.6	Early stage

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
ArexData	Ciberseguridad (DSPM)	Minoritaria	3.6	Semilla
Adaion	Gemelos digitales para redes eléctricas	Minoritaria	2	Semilla
Xygeni	Ciberseguridad (ASPM)	Minoritaria	6.13	Semilla

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Onum	Data intelligence	Minoritaria	Semilla

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 70
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 40

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
HWK Tech I Global SCR SA	25	Deep tech	2025-01-30
HWK Tech Europe II SCR SA	25	Deep tech	2025-04-23
HWK Tech Multi III SCR SA	20	Deep tech	2025-06-17

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2008 / Tipo de empresa: Entidad nacional privada. Fondos Corporativos / Plantilla: 42024

Directores/socios

- Agustín Delgado Martín / Director de Innovación, Sostenibilidad y Calidad
 - Diego Díaz Pilas / Head of New Ventures
- Óscar Cantalejo / Responsable de inversiones in Perseo / ocantalejo@iberdrola.es

Evolución y filosofía de la empresa

El programa de start-ups de Iberdrola - PERSEO - pretende facilitar el acceso del grupo a las tecnologías del futuro al tiempo que fomenta el desarrollo de un ecosistema global de start-ups del sector eléctrico con foco en la sostenibilidad.
PERSEO cuenta con más de 200 millones de euros, invertidos en un portfolio de empresas emergentes, de la creación de nuevas sociedades a través de PERSEO Venture Builder, y a través de Andromeda SustainableTech Fund y GED TECH Seed Fund, en fondos enfocados en la innovación tecnológica y la sostenibilidad.
PERSEO ha orientado sus actuaciones al análisis de oportunidades de negocio y a la colaboración tecnológica con start-ups, analizando 300 empresas cada año y creando un ecosistema de más de 8.000 compañías emprendedoras, entre las que se encuentran unicornios (compañía valoradas en más de 1.000 millones de dólares) como Wallbox o Stem Inc. Las claves del programa son:

- Inversiones en start-ups. Actualmente el número de compañías en el portfolio son 9. Las inversiones, varían entre 1 y 5 millones de euros – primera ronda – con la posibilidad de coinversión con empresas y fondos de capital riesgo.
- 300 M€ del Fondo Andrómeda lanzado en 2022 en colaboración con Seaya Ventures y el ICO para invertir en scale-ups tecnológicas europeas relacionadas con la sostenibilidad, la transición energética y la electrificación de la economía.
- Proyectos piloto. + de 25 pilotos reales al año.
- 10 retos lanzados al año.
- Ecosistema emprendedor de + de 8.000 start-ups, aumentando 300 cada año.
- Venture Builder para crear desde cero negocios de soporte a la electrificación –en principio, se concentra en áreas como el reciclaje y la economía circular– y en sectores de difícil descarbonización, como la producción de calor industrial y el transporte pesado.

Entre las líneas de interés del programa se encuentran las siguientes:

- Generación renovable: flexibilidad y almacenamiento. Desarrollo de soluciones que permitan la integración de la generación renovable en el sistema eléctrico.
- Distribución: Soluciones tecnológicas que permitan una red eléctrica inteligente y digital, que sea más flexible, segura, eficiente y sostenible.
- Demanda: Desarrollo de nuevos productos y/o servicios innovadores que permitan acelerar la descarbonización de la demanda.
- Áreas transversales.Innovación de procesos (adopción de nuevas soluciones software y hardware que agilicen los procesos y permitan optimizar las actividades durante toda la fase de la vida de los activos). Sostenibilidad y descarbonización (Soluciones que permitan ser más respetuosos con el medio ambiente y la biodiversidad como son el reciclaje, economía circular, etc.)

Características de la inversión

- Tipo de financiación: Participaciones minoritarias en capital
 - Fase de inversión preferente: Semilla y Arranque
 - Preferencias geográficas: Nivel mundial
 - Preferencias sectoriales: Energía, Transporte/Movilidad
- Nº de inversiones en 2024: 8
 - Nº de inversiones 30/09/2025: 8
 - Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 18

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
C02 Revolution	Reforestación con drones y semillas inteligentes	Start-up
Eheats Networks	Redes de calor	Start-up
Basquevolt	Baterías de estado sólido	Start-up
Voltrabs	Soluciones digitales para puntos recarga VE	Start-up
Aquí tu Reforma	Digitalización de las reformas	Start-up
EnergyLoop	Reciclaje palas	Start-up
Exiom	Fabricación paneles solares	
LatemAluminium	Fabricación aluminio reciclado	
Kyoto Group	Almacenamiento térmico	Late stage
Nido (Build Tech Energy)	Aerotermia	Start-up
RTS	Revestimientos Tecnicos Sostenibles	Start-up
CPD4GREEN	Centro de datos	
Kyoto Group	Almacenamiento térmico	Follow on
Barbara IoT	Plataforma Edge Industrial Cibersegura para la industria crítica	Follow on
EnergyLoop	Reciclaje palas	Follow on
LatemAluminium	Fabricación aluminio reciclado	Follow on
Carbon2Nature	Mercados voluntarios de Carbono	Follow on

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Innowatts	Data analytics e inteligencia artificial para la utility digital del futuro	Other early stages
Wallbox	Soluciones de carga inteligentes para vehículos eléctricos	Expansión / Growth
Morgan Solar	Energía solar fotovoltaica de concentración (CPV)	Start-up

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Stem	Almacenamiento de energía distribuido behind-the-meter	Other early stages
SunFunder	Financiacion de proyectos offgrid en países emergentes	Other early stages
Atten2	Sensores para monitorización de lubricantes en el sector eléctrico	Start-up
Eres Energía Renovable SAPI de CV (Illumexico)	Electrificación de comunidades rurales en México	Start-up
Balantia	Servicios integrales en eficiencia energética y sostenibilidad	Start-up

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)
SEAYA ANDROMEDA SUSTAINABLE TECH FUND I FCR	300
GED Tech seed	100
Neotec	183

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2004 / **Tipo de empresa:** Fondo especializado en la financiación de empresas a través de instrumentos de capital y/o deuda subordinada / **Plantilla:** 495

Directores/socios

- **Jaime Chocrón** / Managing Director- Head of Iberia /
jaime.chocron@icgam.com
- **Luis González** / Director / luis.gonzalez@icgam.com

Asociados/analistas

- **Javier González** / Investment Manager /
javier.gonzalez@icgam.com

Características de la inversión

- **Tipo de financiación:** Growth capital, acquisition finance, mezzanine, convertibles, equity preferente, minorías y mayorías
- **Fase de inversión preferente:** Buy-Outs, Recapitalizaciones, Refinanciaciones, Corporates
- **Preferencias geográficas:** Europa Occidental
- **Preferencias sectoriales:** Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / **Tipo de empresa:** Somos un gestor de fondos alternativos enfocado en generar un rendimiento superior con propósito utilizando la integración de criterios ASG (ambientales, sociales y de buen gobierno) para la generación de valor de largo plazo en mercados emergentes. / **Principales inversores:** **Caso de Inversión Igú Saneamento**
Igú Saneamento S.A. es una compañía con sede en Brasil del sector de saneamiento. Las actividades de la compañía incluyen recolección y tratamiento de agua, distribución general de agua, recolección y tratamiento de aguas residuales, además de formulación de proyectos y estudios técnicos.

Caso de Inversión OPY Health
Opy Health se enfoca en desarrollar infraestructura hospitalaria e implementar una administración más eficiente. Además de la infraestructura, Opy Health es responsable del soporte administrativo y operacional en áreas como limpieza, alimentación, recepción, seguridad y logística interna, entre otras. Por lo tanto, nuestros socios en el sector de la salud pueden priorizar los servicios médicos, enfocando sus esfuerzos en asegurar una mejor atención médica para los pacientes. También, al mejorar la gestión operacional y modernizar la infraestructura de hospitales públicos y privados, Opy Health garantiza un mejor ambiente laboral y mayor satisfacción entre pacientes y usuarios.

Caso de Inversión CLI
Corredor Logística e Infraestructura ("CLI") es una de las cuatro empresas del consorcio responsable por operar TEGRAM, uno de los terminales de granos más grandes del país, ubicado en el puerto de Itaquí en Maranhão. El terminal tiene una capacidad de flujo de alrededor de 18 millones de toneladas de grano (soja, maíz y harina de soja) por año y es el punto de carga de gran parte de la soja producida en la región de Mapiito, formada por los estados de Maranhao, Piaui y Tocantins. La transacción se completó después de una compleja reestructuración de deuda llevada a cabo por IG4 Capital y en la que participaron nueve bancos acreedores del antiguo accionista. La inversión también incluye una inyección de capital en la empresa que impulsará aún más el crecimiento del terminal y el desarrollo de la región. En Julio del 2022, CLI anunció la adquisición de una posición controladora en dos de los terminales más grandes de la región para embarque de azúcar y soja en el Porto do Santos en el estado de Sao Paulo.

Caso de Inversión Aenza
Aenza es una de las plataformas de infraestructura más grandes del Perú, con operaciones permanentes en Perú, Chile y Colombia. La empresa participa en concesiones de infraestructura y servicios públicos. La empresa tiene 88 años de experiencia operando en 13 países de América Latina y actualmente cuenta con más de 14 mil empleados. Aenza cotiza en la Bolsa de Valores de Lima y tiene American Depositary Shares (ADS) cotizadas en la Bolsa de Valores de Nueva York. La transacción (una inversión privada en acciones listadas o "PIPE") involucró una oferta pública de adquisición de acciones en las bolsas de valores de Lima y Nueva York además de una inversión en un bono convertible ofrecido por la empresa. / **Plantilla:** 35

Directores/socios

- **Rafael Machado** / Director / rafael.machado@ig4capital.com
- **Paula Pinho** / Director / paula.pinho@ig4capital.com
- **Jean Paul** / Director / jean.paul@ig4capital.com
- **Carlos Brandão** / Co-Fundador / carlos.brandao@ig4capital.com
- **Pablo Kulenthal** / Co-Fundador / pablo.kulenthal@ig4capital.com
- **Paulo Mattos** / Co-Fundador / paulo.mattos@ig4capital.com
- **Beatriz Sotto** / Deputy Director / beatriz.sottomaior@ig4capital.com
- **Vinicius Cunha** / Director / vinicius.cunha@ig4capital.com
- **Felipe Tonetti** / Director / felipe.tonetti@ig4capital.com
- **Gema Esteban** / Global Head of ESG / gema.esteban@ig4capital.com
- **Hélio Novaes** / Managing Director / helio.novaes@ig4capital.com
- **Loy Pires** / Managing Director / loy.pires@ig4capital.com
- **Helcio Takeshi** / Managing Director / helcio.takeshi@ig4capital.com
- **Felipe Fingerl** / Co-Fundador / felipe.fingerl@ig4capital.com
- **Gustavo Buffara** / Co-Fundador / gustavo.buffara@ig4capital.com

Asociados/analistas

- **Gabriel Battisti** / Abogado Asociado / gabriel.battisti@ig4capital.com
- **Ana Beatriz Rosa** / Analyst / ana.rosa@ig4capital.com
- **Victor Vecchiotti** / Analyst / victor.vecchiotti@ig4capital.com
- **Nicolas Fliter** / Analyst / nicolas.fliter@ig4capital.com
- **Lucas Laitano** / Analyst / luccas.laitano@ig4capital.com
- **Júlia San Miguel** / Analyst / julia.san@ig4capital.com
- **Julia Giuliani** / Associate / julia.giuliani@ig4capital.com
- **Thamyris Chiodi** / Abogada Asociada / thamyris.appel@ig4capital.com
- **Arthur Almeida** / Associate / arthur.almeida@ig4capital.com
- **Beatriz Dauzacker** / Associate / beatriz.dauzacker@ig4capital.com
- **Daniel Guerra** / Associate / daniel.guerra@ig4capital.com

Evolución y filosofía de la empresa

IG4 Capital se enfoca en generar un rendimiento superior con propósito a través de la generación de valor y la integración de ESG y capitalismo sostenible en mercados emergentes. Al integrar los criterios medioambientales, sociales y de gobernanza corporativa (ESG, por sus siglas en inglés) en nuestros procesos centrales de inversión y reestructuración de compañías bajo situaciones especiales, somos capaces de generar rentabilidad financiera superior a largo plazo con beneficios medioambientales, sociales y de administración de alto impacto. El enfoque de inversión de IG4 Capital busca mitigar los riesgos clave antes de comenzar a trabajar en las oportunidades de inversión para obtener una rentabilidad superior utilizando private equity, private investments in public equities (PIPEs), transformación de plataformas de infraestructura y private credit e instrumentos de conversión de deuda en capital (debt-equity swaps). El modelo de private equity de IG4 Capital se basa en participar en oportunidades de inversión que cuentan con activos tangibles/reales y con un desempeño histórico probado y exitoso, al precio adecuado. IG4 Capital aplicará sus competencias básicas mediante reestructuraciones de capital creativas y conversiones de deuda en equity, incentivando el cambio de posiciones de control con un enfoque de ESG sólido a la vez que crea relaciones fuertes con las partes interesadas. El equipo altamente cualificado de IG4 Capital Operations completa la ecuación de IG4 para la creación de valor, ejecutando una reestructuración operacional utilizando los más altos estándares de ESG junto con gran disciplina financiera. El Equipo de Operaciones de IG4 complementa y fortalece las habilidades de ejecución del equipo de crédito para implementar cambios en la gobernanza, las operaciones y los covenants de crédito. En negocios de infraestructura, IG4 cuenta con equipos operativos y de inversión experimentados y ha estado desarrollando plataformas para transformaciones y consolidaciones. IG4 ha estado ejecutando con éxito estrategias de inversión oportunistas para comprar y mejorar los activos de infraestructura utilizando tecnología y un enfoque ESG para generar más valor en los mercados emergentes. Como resultado, el enfoque disciplinado de IG4 Capital apunta a rendimientos superiores en capital privado, crédito privado e infraestructura en mercados bajistas y alcistas, independientemente del entorno macroeconómico.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 37
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 55
- **Tipo de financiación:** Private Equity
- **Preferencias geográficas:** Latam & España
- **Preferencias sectoriales:** Energía, Infraestructuras, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Transporte/Movilidad
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 4

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación
Opy Health	Infraestructura hospitalaria		100
CLI	Terminales de granos		50
Aenza	Plataforma de infraestructura		18
Adelco	Distribuidor de bienes de consumo	Mayoritaria	50

Recurso

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 258 M€
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 124 M€

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)
IG4 Capital PE Fund II	265
IG4 Capital PE Fund III	113

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2018 / **Tipo de empresa:** Sociedad Gestora de Instituciones de Inversión Colectiva (SGIIC) independiente, especializada en inversión de impacto. Gestiona fondos que invierten en instrumentos de capital mayoritario y minoritario, y en deuda senior y junior. / **Principales inversores:** Inversores institucionales nacionales e internacionales. / **Plantilla:** 22

Directores/socios

- **Arturo Benito** / CEO y Cofundador / arturo.benito@impactbridge.com
- **Íñigo Serrats, CFA** / Socio Director y Cofundador / inigo.serrats@impactbridge.com
- **Carlos De Abajo** / Socio Director y Cogestor de IB Sustainable Agrifood Fund I / carlos.deabajo@impactbridge.com
- **Maria Samoilova** / Socia Directora y Gestora de IB Deuda Impacto España / maria.samoilova@impactbridge.com
- **Fernando Sanz-Pastor** / Socio Director y Cogestor de IB Sustainable Agrifood Fund I / fernando.sanz-pastor@impactbridge.com
- **Alejandra Pereda** / Gestora de IB Impact Debt / alejandra.pereda@impactbridge.com
- **Juan Molina, CFA** / COO y CFO / juan.molina@impactbridge.com
- **Inés Narváez** / Directora Legal y de Cumplimiento Normativo / ines.narvaez@impactbridge.com
- **Álvaro Navarro** / Director de Impacto / alvaro.navarro@impactbridge.com

Asociados/analistas

- **Juan Mazarrasa** / Asociado de Inversiones / juan.mazarrasa@impactbridge.com
- **Santos Díaz Pastor** / Asociado de Inversiones / santos.diaz@impactbridge.com
- **Ricardo Giménez-Arnau** / Asociado de Inversiones / ricardo.gimenez@impactbridge.com
- **Laura Aranguren** / Asociada de Inversiones / laura.aranguren@impactbridge.com
- **Flavia Bernar** / Asociada de Inversiones / flavia.bernar@impactbridge.com
- **Ignacio López** / Abogado / ignacio.lopez@impactbridge.com
- **Teresa Trueba** / Analista de Impacto / teresa.trueba@impactbridge.com
- **Carlota de Novales** / Analista de Impacto / carlota.denovales@impactbridge.com
- **Pedro Sánchez** / Analista de Inversiones / pedro.sanchez@impactbridge.com
- **Isabela Lantero** / Analista de Inversiones / isabela.lantero@impactbridge.com
- **Lia Freire** / Analista de Inversiones / lia.freire@impactbridge.com
- **Iratxe Ibáñez** / Analista de Inversiones / iratxe.ibanez@impactbridge.com
- **Juan Carlos Miralles** / Analista de Inversiones / juancarlos.miralles@impactbridge.com

Evolución y filosofía de la empresa

Impact Bridge Asset Management es una gestora española especializada en inversión de impacto. Fundada en 2018 por Arturo Benito e Íñigo Serrats, CFA, gestiona más de 400 M€ a través de diversas estrategias. En el área de impacto gestiona cuatro fondos: tres de deuda (dos globales y uno centrado en Iberia) y un fondo de capital privado centrado en agroalimentación sostenible. La gestora combina impacto social y medioambiental medible con rentabilidad financiera, habiendo financiado directa e indirectamente a más de 200.000 empresas y 12 millones de individuos en más de 80 países, apoyándose en una red consolidada de inversores institucionales y privados. Su estrategia cubre todo el espectro de sectores, con especial foco en agroalimentación sostenible y transición energética, buscando que cada inversión contribuya a al menos una de las temáticas de impacto de los fondos. El equipo está formado por 22 profesionales con experiencia en gestoras internacionales, banca de inversión y la academia.

IB Deuda Impacto España es un fondo de deuda privada centrado en financiar a empresas consolidadas con un profundo impacto social y medioambiental en España y Portugal. El fondo se dirige a compañías con EBITDAs superiores a 2 M€ y su objetivo es apoyar a empresas sólidas que impulsan la transición hacia una economía más sostenible, ofreciéndoles financiación flexible mediante préstamos de entre 5 y 10 M€, con plazos de 5-7 años y estructuras adaptadas a cada proyecto. Su propuesta de valor se articula en torno a cuatro ejes fundamentales: mejora e implementación del impacto, mediante un equipo de expertos que diseña estrategias de creación de impacto en las empresas prestatarias; validación del impacto, como el único fondo de deuda de impacto en Iberia, que proporciona un sello de calidad y rigor a cada inversión; medición y seguimiento, a través de metodologías reconocidas y el uso de IBIST®, una herramienta propia de gestión del impacto respaldada por investigación académica; y, por último, comunicación y difusión del impacto, gracias a una estrecha colaboración con instituciones, universidades y medios especializados.

IB Sustainable Agrifood Fund I es un fondo de capital riesgo que invierte en el capital de empresas del sector agroalimentario en España y el sur de Europa, con el propósito de acelerar su crecimiento mediante la sostenibilidad y un conocimiento profundo de la industria. El fondo realiza inversiones de entre 5 y 25 M€ (habitualmente entre 10 y 15 M€) en compañías del segmento pequeño de PYMEs (EBITDAs de 1-5 M€) y, de forma ocasional, en el segmento mediano (EBITDAs de 6-10 M€). Su estrategia se basa en una gestión activa y cercana, colaborando con familias y fundadores para potenciar la profesionalización, fomentar la innovación, promover la expansión internacional y reforzar el desarrollo sostenible del tejido agroalimentario. La estructuración de las operaciones se realiza mediante la toma de participaciones mayoritarias o minoritarias.

Impact Bridge tiene una estrecha relación con instituciones académicas líderes, con las que colabora en el ámbito de la investigación académica y la docencia. Concretamente, con el Instituto de Empresa (IE) fundó la Cátedra IE de Emprendimiento Social e Inversión de Impacto en el año 2022; y con ESADE, donde es uno de los cuatro impulsores de su Cátedra de Impacto Social.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 25
- **Tipo de financiación:** Fondo deuda: préstamos a medida / Fondo equity: mayoría y minoría
- **Fase de inversión preferente:** Fondo deuda: expansión y crecimiento / Fondo equity: crecimiento y profesionalización de PYMEs
- **Preferencias geográficas:** Fondo deuda: España y Portugal / Fondo equity: España y sur de Europa
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Infraestructuras
- **Nº de inversiones en 2024:** 11
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 19

Inversiones realizadas

Empresa	Actividad
Ilunion	Cadena de hoteles y servicios auxiliares de hostelería que contrata a personas con discapacidad.
Fornació i Treball (Moda Re-)	Organización social dedicada al reciclaje textil y a la integración laboral de personas en riesgo de exclusión.
Talento i Experiencia	Entidad especializada en formación y empleo para la inclusión de personas con discapacidad.
Greenalia Biomass Power	Empresa generadora de energía renovable a partir de biomasa forestal.
Fundeen	Plataforma de conversión que democratiza la inversión en proyectos de transición energética.
TUTECHÔ	SOCIMI que rehabilita viviendas para alquiler social, facilitando el acceso a personas en situación de vulnerabilidad.
Ecoalf	Empresa de moda que transforma residuos en materiales reciclados para producir ropa sostenible.

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 31.12.2025 (M€):** 406

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
IB Impact Debt, FIL	54,6	Fondo de fondos de deuda de impacto global	
IB Impact Direct Debt, FIL	10,7	Fondo directo de deuda de impacto global	
IB Deuda Impacto España, FESE	147,1	Fondo directo de deuda de impacto en Iberia	2025-05-23
IB Sustainable Agrifood Fund I	155,0	Fondo de equity directo	2025-03-09

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2020 / **Tipo de empresa:** Impact Partners Iberica asesora en exclusiva a la gestora IMPACT Partners.
/ **Principales inversores:** Los fondos gestionados por Impact Partners tiene inversores institucionales público y privados e
inversores privados individuales / FO. / **Plantilla:** 4

Directores/socios

- **Elena Rico Vilar** / Managing Partners / elena@impact-partners.es
- **Nicolas Touboulic** / Managing Partners / nicolas@impact-partners.es

Evolución y filosofía de la empresa

Impact Partners Iberica, creada en 2020, asesora en exclusiva a la gestora IMPACT Partners, una de las primeras gestoras de inversión de impacto que se crearon en Europa.

La inversión de impacto busca financiar y apoyar a aquellas compañías que a través de un modelo de negocio sostenible y escalable, tengan un producto o servicio que demuestre con métricas extrafinancieras que mejora la calidad de la vida de la sociedad.

Para apoyar a estas compañías, IMPACT Partners, con más de 350 millones de euros bajo gestión, dispone de un equipo de + 30 personas y una red internacional con oficinas en París, Barcelona, Copenhagen y Frankfurt.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 20
- **Tipo de financiación:** Participaciones en capital (principalmente mediante ampliación de capital ou compra de participaciones). Posibilidad de complementar con deuda.
- **Fase de inversión preferente:** Private Equity / Growth
- **Preferencias geográficas:** Europa
- **Preferencias sectoriales:** Biotecnología y Ciencias de la vida, Energía, Productos de Consumo, Productos Industriales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, TIC, Transporte/Movilidad
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 88.2
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 23
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 23

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Top Doctors	Plataforma telemedicina	Minoritaria	Expansión / Growth
Plastic Repair Systems	Circular economy company in the repair of plastic objects	Minoritaria	Expansión / Growth
Tekman	Crección de contenidos educativos	Mayoritaria	Expansión / Growth
Aire Limpio	Ingeniería medio ambiental	Minoritaria	Expansión / Growth
Reclamador	Plataforma española de reclamaciones	Minoritaria	Expansión / Growth

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Comeum Global	Asesoramiento servicios legales	Minoritaria	Expansión / Growth

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** +200 millones
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** +30 millones

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Impact Growth IV	156	Impacto - PE/Growth	2030-03-27
Impact Growth III	42,1	Impacto - PE/Growth	2025-03-12
Impact Growth II	10	Impacto - PE/Growth	2021-12-09
Impact Growth I	4,5	Impacto - PE/Growth	2020-01-28
Impact Creacion I	37,4	Impacto - Seed	2027-02-18
Impact Creacion IDF	8,6	Impacto - Seed	2027-05-20
Impact Growth V	122	Impacto - PE/Growth	2035-04-15

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2023 / **Tipo de empresa:** Nuestra economía debe transformarse rápidamente. Cada sector económico tendrá que transformarse y descarbonizarse radicalmente en menos de dos décadas para limitar el calentamiento global por debajo de 1,5 grados centígrados, como propone el Acuerdo de París. La sostenibilidad ha alcanzado un punto de inflexión. Para lograr este objetivo es necesaria la implicación de todas las partes. Las instituciones privadas y públicas, así como la sociedad civil y los consumidores deben alinearse y comprometerse a reducir su huella de carbono antes de 2050. INCLIMO Climate Tech Fund es un fondo de capital riesgo que apoya a empresas Climate Tech a través de las verticales de FoodTech, AgroTech, PropTech, Circular Economy, Transport & Smart Mobility y UtilityTech que se centran en la reducción de las emisiones de CO2. El principal objetivo es invertir en equipos excepcionales que generen un cambio sistémico a través de la tecnología para garantizar un mundo más sostenible. La contribución de Inclimo consiste en identificar emprendedores comprometidos con ideas innovadoras y apoyarles para que generen negocios rentables. Para ello, co-invierten con entidades de Capital Riesgo de primer nivel, Aceleradoras de Empresas y Venture Builders.

/ **Principales Inversiones:**

Desde su inicio en Mayo 2023, Inclimo Climate Tech Fund ha invertido en las siguientes catorce empresas:

- GoTrendier - Marketplace de ropa de segunda mano en México y Colombia
- Cardino - Marketplace de coches eléctricos de segunda mano en Alemania
- Woodea - SaaS de construcción sostenible de madera
- Ocean Ecoestructures - Regeneración de biodiversidad marina a través de plataformas de regeneración inteligentes
- Tennders - SaaS para la gestión de flotas sostenibles
- Soren Hydrogen - SaaS para fomentar la transición energética al consumo de hidrógeno verde
- Boldr - Empresa para promover la flexibilidad energética a través de dispositivos de AC y calefacción
- Recovo - Marketplace B2B que reutiliza excedentes textiles de la industria de la moda, convirtiéndolos en materias primas circulares para diseñadores y marcas.
- Hamelyn - Marketplace de recommerce cultural que prolonga la vida útil de libros, videojuegos, música y películas mediante logística inversa optimizada.
- Tether - Tecnología para gestión inteligente de carga de vehículos eléctricos, optimizando costes y equilibrando demanda en infraestructuras de recarga.
- Punto Post - Red logística de última milla basada en puntos de recogida que reduce emisiones y costes operativos frente al delivery tradicional.
- BM2 Solar - Software avanzado para optimización de ingresos de plantas solares y BESS mediante algoritmos predictivos y participación en mercados eléctricos.
- Hemav - Plataforma de análisis de datos geospaciales para agricultura de precisión que mejora productividad, reduce insumos y optimiza el uso del agua.
- ScrapAD - marketplace B2B que digitaliza la compraventa internacional de materiales reciclables, conectando empresas de recuperación y fundiciones mediante una plataforma que integra logística, pagos y financiación, impulsando la eficiencia y trazabilidad en la economía circular de metales.

/ **Plantilla:** 7

Directores/socios

- **Fernando Casado** / General Partner / fernando.casado@inclimo.com
- **Alex Pardo** / Promotor / a.pardo@sorigue.com
- **Gerard Olivé** / Promotor / gerard.olive@antaiventures.com

Asociados/analistas

- **Curia Emili** / Investment Manager / emili.curia@inclimo.com
- **Guillén Alba** / CFO / alba.guillen@inclimo.com
- **Balaguer Alba** / Analista / alba.balaguer@inclimo.com
- **Massaneda Jordi** / Analista / jordi.massaneda@inclimo.com

Evolución y filosofía de la empresa

Inclimo Climate Tech Fund es un fondo de inversión especializado en startups tecnológicas que desarrollan soluciones innovadoras para la descarbonización. Impulsado por The Climate Hub SGEIC, una gestora de fondos de capital riesgo.

La filosofía de Inclimo se centra en apoyar a emprendedores comprometidos con ideas innovadoras en el ámbito de ClimateTech, ayudándolos a generar negocios rentables que contribuyan a un mundo más sostenible. El fondo busca invertir en empresas que impulsen la sostenibilidad a través de la tecnología, alineándose con los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) y el Acuerdo de París para la descarbonización.

En mayo de 2023, Inclimo realizó su primer cierre con 20 millones de euros con participación de inversores privados y un 29,24% del AXIS FondiCO.

En julio de 2024 se realizó un segundo cierre donde participaron nuevos inversores privados, así como el Institut Català de Finances (ICF) que acabó aprobando una inversión de 3 millones de euros, reflejando el compromiso de la banca pública de promoción de la Generalitat con la sostenibilidad y la innovación. Actualmente, Inclimo ha hecho el cierre en junio 2025 con 33,6M.

En resumen, Inclimo Climate Tech Fund ha evolucionado como un actor clave en el ecosistema de inversión en tecnologías climáticas en España, con una filosofía centrada en la sostenibilidad, la innovación y el apoyo a emprendedores que buscan generar un impacto positivo en la lucha contra el cambio climático.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.3
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 2.5
- **Tipo de financiación:** equity y notas convertibles
- **Fase de inversión preferente:** Seed & Series A
- **Preferencias geográficas:** España y Europa
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Biotecnología y Ciencias de la vida, Energía, Recursos Naturales, Transporte/ Movilidad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 3,063
- **Nº de inversiones en 2024:** 8
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 8,192
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 14
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 14
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 8,494

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
GoTrendier	Economía Circular textil	Minoritaria	1.14	499014	Late stage
Cardino	Market Place Movilidad	Minoritaria	1.48	100000	Semilla
Soren	SaaS Hidrogeno	Minoritaria		92463	Semilla
Ocean Ecoestructures	Regeneración flora marina	Minoritaria	2.4	167000	Semilla
Tennders	Movilidad Sostenible	Minoritaria	3.14	300000	Semilla
Boldr	Flexibilidad Energética	Minoritaria	5	625000	Semilla
Woodea	Construcción de madera	Minoritaria	6.99	414864	Semilla
Recovo	Marketplace B2B que reutiliza excedentes textiles de la industria de la moda, convirtiéndolos en materias primas circulares para diseñadores y marcas.	Minoritaria	6.38	448.934	Semilla
Tether	Tecnología para gestión inteligente de carga de vehículos eléctricos, optimizando costes y equilibrando demanda en infraestructuras de recarga.	Minoritaria		160599	Semilla
Hamelyn	Marketplace de recommerce cultural que prolonga la vida útil de libros, videojuegos, música y películas mediante logística inversa optimizada.	Minoritaria	5.81	999.982	Start-up
Punto Post	Red logística de última milla basada en puntos de recogida que reduce emisiones y costes operativos frente al delivery tradicional.	Minoritaria		48927	Semilla
Hemav	Plataforma de análisis de datos geospaciales para agricultura de precisión que mejora productividad, reduce insumos y optimiza el uso del agua.	Minoritaria	5	1193042	Start-up
BM2 Solar	Software avanzado para optimización de ingresos de plantas solares y BESS mediante algoritmos predictivos y participación en mercados eléctricos.	Minoritaria	6.8	790000	Semilla
ScrapAD	Marketplace B2B que digitaliza la compraventa internacional de materiales reciclables, conectando empresas de recuperación y fundiciones mediante una Plataforma digital	Minoritaria	5.8	1000000	Early stage

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 12,449
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 21,198

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2011 / **Tipo de empresa:** Inversor early stage en el campo de la energía sostenible. / **Principales inversores:** CAP GEMINI, EDF, ENGIE, ESADE, ING, NATURGY, RENAULT, SANTANDER, SCHNEIDER, SIEMENS, SOCIETE GENERALE, TOTAL ENERGIES, UPC, VOLKSWAGEN. / **Plantilla:** 9

Directores/socios

- **Mikel Lasa** / CEO InnoEnergy Iberia / mikel.lasa@innoenergy.com
- **Javier Sanz** / Thematic Leader Renewables / javier.sanz@innoenergy.com
- **Ignacio Huici** / Business Development Officer / ignacio.huici@innoenergy.com
- **Emilio Ayanz** / Investment Director / emilio.ayanz@innoenergy.com

Asociados/analistas

- **Mikel Monclús** / Investment & Asset Manager / mikel.monclus@innoenergy.com
- **Jordi Daunis** / Investment & Asset Manager / jordi.daunis@innoenergy.com

Evolución y filosofía de la empresa

InnoEnergy es el principal inversor en energía sostenible en Europa, con el apoyo del Instituto Europeo de Innovación y Tecnología (EIT). Apoya e invierte en innovación en principalmente en las fases pre-semilla y semilla. Con su red de socios, construyen conexiones en toda Europa, reuniendo startups e industria, graduados y empleadores, investigadores y empresarios, empresas y mercados.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.1
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 1
- **Tipo de financiación:** Equity
- **Fase de inversión preferente:** Pre-semilla, Semilla, Start-up, Early stage
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/Robótica, Energía, Infraestructuras, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Transporte/Movilidad, IA, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 3.7
- **Nº de inversiones en 2024:** 10
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 30.5
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 43
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 25
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 50

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
BEEPLANET	Reciclaje y re-fabricación de baterías de automóviles.	Start-up
CANDAM	Dispositivo inteligente para caracterizar vidrio y envases ligeros.	Start-up
INGELIA	Tecnología para transformar residuos orgánicos en bioproductos.	Start-up
X1WIND	Sistemas de generación de energías renovables eólicas flotantes.	Start-up
ROUTAL	Soluciones de IA y big data para la optimización de rutas.	Start-up
AEINNOVA	Sensores sin cable alimentados mediante el aprovechamiento de calor residual.	Start-up
SADAKO	Solución robótica basada en IA aplicada a la gestión de residuos.	Start-up
FLEXIDAO	Certificados de origen de la energía utilizando blockchain.	Start-up
ORCHESTRA	Tecnología para la separación de CO2 económicamente competitiva.	Start-up
ENERGIOT	Dispositivos autoalimentados para el sector IoT www.energiot.com	Start-up
ZELEROS	Solución de Hyperloop	Start-up
SCOOBIC	Vehículos eléctricos de última milla	Start-up
BAMBOO	Solución para la monetización de la flexibilidad en el sistema eléctrico.	Start-up
SILBAT	Almacenamiento energético estacionario para la red.	Start-up
KERIONICS	Producción de membranas y stacks para electrolizadores de tipo SOEC.	Start-up
SOLAQUA	Solución integral de riego para la agricultura.	Start-up
FERTTIGHY	Producción de fertilizantes sin emisiones de CO2, a partir de hidrógeno verde.	Start-up
HYSUN	Producción de H2 verde a bajo coste sin conexión a la red.	Start-up
DESCARBONIZE	Plataforma de software para el control de las emisiones scope 3.	Start-up
FUTURE VOLTAICS	Paneles solares bifaciales con reflectores para incrementar la producción.	Start-up
BASQUEVOLT	Tecnología para la fabricación de baterías de estado sólido	Start-up
NAVLANDIS	Contenedores plegables	Start-up
SUNWAFE	Fabricación sostenible de ingots y wafers para la industria fotovoltaica	Start-up
RENERGYCLE	Reciclaje de componentes compuestos de aerogeneradores	Start-up

Recursos

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2010 / Tipo de empresa: Sociedad gestora de entidades de capital riesgo / Principales inversores: Institut Català de Finances / Plantilla: 11

Directores/socios

- **Vanessa Servera** / Presidente
- **Irene Bertran** / Vicepresidenta / ibertran@icf.cat
- **Emilio Gómez** / Director de Inversiones Venture / egomez@icf.cat
- **Adrià Torrelles** / Director de Inversiones Growth / atorrelles@icf.cat
- **Màxim Mata** / Director de Inversiones Growth / mmata@icf.cat

Asociados/analistas

- **Daniel Rue** / Investment Manager / drue@icf.cat
- **Cristian Montón** / Investment Associate / comonton@icf.cat
- **Joan Solbes** / Investment Analyst / jsolbesf@icf.cat
- **Gerard Rodrigo** / Investment Analyst / grodrigo@icf.cat
- **Núria Rivera** / Investment Analyst / nrivera@icf.cat
- **Oriol Miravet** / Investment Analyst / omiravet@icf.cat

Evolución y filosofía de la empresa

ICF Capital es una gestora de fondos de capital riesgo dedicada a la toma de participaciones minoritarias de empresas catalanas. Actualmente gestiona 5 fondos de capital riesgo, 2 de ellos en periodo de inversión:
- ICF Capital Expansió II FCRE (50 M €) para financiar proyectos de crecimiento y transformadores a través de desarrollo orgánico (incrementos de capacidad productiva, internacionalización, nuevos centros productivos) o adquisiciones de compañías de mediana dimensión (ticket de hasta 5 M € por operación)
- ICF Venture Tech II FCRE (20 M €) para financiar proyectos venture (ticket de hasta 2 M € por operación).
- ICF Venture Tech III FCRE (40 M €) para financiar proyectos venture (ticket de hasta 4 M € por operación).

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 7.5
- **Tipo de financiación:** Capital y Deuda
- **Fase de inversión preferente:** Growth & Venture
- **Preferencias geográficas:** Empresas con operativa en Cataluña
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales,

- Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 9.35
 - **Nº de inversiones en 2024:** 6
 - **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 9.35
 - **Nº de inversiones 30/09/2025:** 6
 - **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 23

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Quside Technologies SL	Industrial - Computación Cuantica	Minoritaria	0.5	Early stage
Quside Technologies SL	Industrial - Computación Cuantica	Minoritaria	0.5	Deuda
Inbiomotion SL	Servicios - Biotecnología	Minoritaria	0.2	Follow on
Kintai Digital SL	TIC - Fintech	Minoritaria	0.3	Follow on

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Pastisart S.A.	Industrial - Alimentación	Minoritaria	2.3	Expansión / Growth
Semillas Battle S.A.	Industrial - Agricultura	Minoritaria	3	Expansión / Growth
Tecnic Bioprocess Equipment Manufacturing SL	Industrial - Maquinas	Minoritaria	2.5	Expansión / Growth
Especialitats M Masdeu SL	Industrial - Alimentación	Minoritaria	0.8	Expansión / Growth
Projectes Modulars Prefabricats SL	Servicios - Inmobiliario	Minoritaria	3	Expansión / Growth
Especialitats M Masdeu SL	Industrial - Alimentación	Minoritaria	2	Follow on
Grup Boix	Industrial - Materias Primas	Minoritaria	5	Expansión / Growth
Kintai Digital SL	TIC - Fintech	Minoritaria	0.3	Early stage
Housfy	Servicios - Inmobiliario	Minoritaria	2	Early stage
Inbrain Neuroelectronics SL	Servicios - Biotecnología	Minoritaria	0.5	Early stage
Top Doctors	TIC - SaaS	Minoritaria	2	Early stage
Bloobirds SL	TIC - SaaS	Minoritaria	0.8	Early stage
Lodgify	TIC - Traveltech	Minoritaria	1.8	Early stage
Vytrus	Servicios - Cosmética y farmacia	Minoritaria	0.5	Early stage
Ray Electric Motors	Industrial - Movilidad	Minoritaria	1.6	Early stage
Oryzon	Servicios - Biotecnología	Minoritaria	0.5	Early stage
Agile Content	TIC - SaaS	Minoritaria	1.6	Early stage
Science Bits	TIC - Edtech	Minoritaria	0.5	Early stage
Inbiomotion SL	Servicios - Biotecnología	Minoritaria	0.3	Early stage
Bigle Legal SL	TIC - SaaS	Minoritaria	0.4	Early stage
Bigfinite	TIC - SaaS	Minoritaria	0.5	Early stage
Goin	TIC - Fintech	Minoritaria	0.6	Early stage

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Ahumados Mediterraneos , S.L.	Industrial - Alimentación	Minoritaria	0.7	Deuda
Zinklär	TIC - Investigación de Mercado	Minoritaria	0.5	Deuda
Forcemanager	TIC - SaaS	Minoritaria	2	Deuda

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
ICF Capital Expansió II FCR	50	Growth - Crecimiento Pymes	2024-06-20
ICF Venture Tech II FCR	20	Venture	2024-06-20
ICF Venture Tech III FCR	40	Venture	2024-11-21

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2008 / **Tipo de empresa:** Empresa líder en servicios financieros centrada en soluciones de inversión y gestión de patrimonios. / **Principales inversores:** Empresas financieras (39%), Empresas no financieras (23%), Administraciones públicas (21%), PF (14%), Otros (3%) / **Plantilla:** 54

Directores/socios

- Josep Maria Echarri / CEO
 - Ignacio Fonts / Presidente no ejecutivo
 - Roger Piqué / Managing Partner
 - Sara Sanz / Managing Partner
 - Carlos Conti / Managing Partner
 - Eduard Feliu / Managing Partner
 - Beltrán Mora-Figueroa / Managing Partner
 - Sara Secall / General Partner
- Ignacio Puig / General Partner
 - Aniol Brosa / General Partner
 - Raúl Gallego / General Partner
 - Ana Martínez / General Partner
 - Borja Fernández / General Partner
 - José Luis Benito / General Partner
 - Alejandro Estebaranz / General Partner

Evolución y filosofía de la empresa

Inveready es una firma líder en servicios financieros especializada en activos alternativos, gestión de patrimonios y fondos de inversión tradicionales. Fundada en 2008, como un fondo de inversión de capital riesgo, Inveready ha evolucionado hasta convertirse en una de las firmas de inversión más activas en el segmento de pequeñas y medianas empresas en España gestionando actualmente más de 2.400 M€. El grupo financiero organiza sus servicios en tres líneas de negocio principales: 'Activos Alternativos', que agrupa distintas estrategias de inversión directa (Capital Riesgo, Ciencias de la vida, Venture Debt, Strategic Public Equity, Private Equity e Infraestructuras) alcanzando 1.500 M€, 'Gestión Patrimonial' donde asesoran a clientes en diferentes productos y servicios de valor añadido y 'Fondos de inversión' que invierten en valores de pequeña capitalización con un enfoque de value investing a través de la gestora True Value. Con más de 50 empleados, Inveready tiene la sede en San Sebastián, y cuenta con oficinas en Barcelona y Madrid. Ha sido reconocida como 'Mejor firma de capital riesgo' en 2017 por SpainCap y como 'Mejor fondo de deuda de riesgo europeo' en 2023 por Preqin, entre otros.

Características de la inversión

- **Tipo de financiación:** Inversión directa en capital e Inversión con deuda, bonos convertibles e infraestructuras.
 - **Fase de inversión preferente:** Seed, Early Stage, Growth, Later Stage.
 - **Preferencias geográficas:** España, Portugal y resto de Europa
 - **Capital invertido en 2024 (M€):** 140
- **Nº de inversiones en 2024:** 73
 - **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 350
 - **Nº de inversiones 30/09/2025:** 46
 - **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 314
 - **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 1155

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 1784
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 630

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Inveready First Capital II S.C.R. S.A.	20	Seed Capital	2014-12-28
Inveready Venture Finance II S.C.R. Pyme S.A.	23	Crecimiento	2016-12-28
Inveready Convertible Finance I F.C.R.	33	Crecimiento	2017-12-28
Inveready Biotech III S.C.R. S.A.	30	Seed Capital	2018-06-04
Gaea Inversión S.C.R. S.A.	110	Crecimiento	2019-06-15
Inveready Civilon S.C.R. S.A.	29	Crecimiento	2020-06-08
Inveready First Capital III S.C.R. S.A.	54	Seed Capital	2018-11-25
Inveready Venture Finance III F.C.R.-Pyme	50	Crecimiento	2019-10-26
Inveready Alternative Markets F.C.R.	16	Crecimiento	2021-02-01
Inveready Health Tech & Energy Infraestructures I F.C.R.	64	Crecimiento	2021-06-26
Inveready Convertible Finance II F.C.R.	98	Crecimiento	2021-01-25
Inveready Biotech IV S.C.R. S.A.	57	Seed Capital	2023-07-27
Inveready Venture Finance IV Trainera F.C.R. Pyme	100	Crecimiento	2024-11-02
Telecom Opportunities F.C.R.E. S.A.	25	Crecimiento	2023-12-10
Inveready Civilón BI. S.C.R. S.A.	28	Crecimiento	2024-06-07
Inveready Convertible Tech Notes I S.C.R. S.A.	60	Seed Capital	
Inveready Private Equity II S.C.R. S.A.	300	Crecimiento	
Full Global Investments S.C.R. S.A.	37	Crecimiento	2021-04-26
Family Office	336		

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2018 / **Tipo de empresa:** Entidad nacional cerrada. / **Principales inversores:** Family Offices e inversores privados. / **Plantilla:** 6

Directores/socios

- **Simón Bores** / Founding Partner
- **Ignacio Olavarría** / Founding Partner
- **Alba De la Morena** / Director Financiero

Asociados/analistas

- **Richard Haymerle** / VP Inversiones
- **Lenka Kolarova** / VP Inversiones
- **Nicolás Fernández de Cuevas** / VP Inversiones

Evolución y filosofía de la empresa

Istria Capital es el fondo líder en Europa especializado en invertir en fondos de búsqueda. Los *search funds* son vehículos de inversión liderados por emprendedores dirigidos a la búsqueda, adquisición y gestión de pymes en crecimiento. Invertimos en *search funds* en Europa, Estados Unidos y Latam, apoyando a los emprendedores en todas las etapas del proceso durante la búsqueda y la operación.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 1
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 2.5
- **Tipo de financiación:** Participaciones minoritarias
- **Fase de inversión preferente:** Search Funds
- **Preferencias geográficas:** Europa, EE.UU. y Latam
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 11
- **Nº de inversiones en 2024:** 10
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 12
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 9
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 50
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 63

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** €70m
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** €35m

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Istria Capital SCR-Pyme SA	20	Search funds	2020-03-29
Istria Capital II SCR Pyme SA	50	Search funds	2024-07-29

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2012 / Tipo de empresa: Entidad privada nacional / Plantilla: 8

Directores/socios

- Javier Alarcó / Presidente y Socio Fundador
- Samuel Gil / Consejero delegado
- Lourdes Álvarez de Toledo / Partner
- Iván Landabaso / Partner
- Jaime Santamaría de Paredes / Director Financiero
- José María Hernanz / Partner

Asociados/analistas

- Pepe Vilanova / Principal
- Jordi Noguera / Asociado

Evolución y filosofía de la empresa

JME Ventures es un fondo de inversión early-stage con base en Madrid. Sus inversiones se focalizan en las fases iniciales (desde pre-seed a series A) de compañías españolas, o fundadas por españoles, con base tecnológica cuya tracción destaque.

El fondo está especializado en el sector tecnológico, orientado tanto a B2B como B2C con participaciones de entre 0,5 y 4 millones de euros, adquiriendo entre el 10% y 20% del capital de la empresa. Su objetivo es invertir en unas diez compañías al año con potencial de convertirlas en un exit en un plazo de cinco a siete años. Para ello, busca una combinación de equipo, producto/ modelo de negocio y mercado que les permita alcanzar el objetivo anterior.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.5
- Inversión máxima por proyecto (M€): 5
- Tipo de financiación: Participaciones minoritarias
- Fase de inversión preferente: Early stage
- Preferencias geográficas: España
- Capital invertido en 2024 (M€): 5
- Nº de inversiones en 2024: 14
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 5
- Nº de inversiones 30/09/2025: 4
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 50

Compañías participadas

Empresa
Lingokids
IriusRisk
PLD Space
Multiverse Computing
Flanks
Taxdown
Reveni
Theker
Rauda

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 160M€
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 45M€

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
FIDES 3	20	VENTURE CAPITAL
FIDES 4	38	VENTURE CAPITAL
JME VENTURES III	57	VENTURE CAPITAL
JME VENTURES IV	50	VENTURE CAPITAL

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / Tipo de empresa: Entidad nacional privada / Plantilla: 23

Directores/socios

- **Iñaki Arrola** / Socio / arrola@kfund.vc
 - **Carina Szpilka** / Socio / carina@kfund.vc
 - **Pablo Ventura** / Socio / pablo@kfund.vc
- **Sergio Álvarez Leiva** / Socio / saleiva@kfund.vc
 - **Miguel Arias** / Socio / marias@kfund.vc

Evolución y filosofía de la empresa

We invest €100k to €10M in entrepreneurs with the capacity to create differentiated technology-based products and services, mostly in Southern Europe and Latam. All through simple and easy to understand terms.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.1
 - **Inversión máxima por proyecto (M€):** 10
 - **Tipo de financiación:** Participaciones minoritarias y préstamos participativos
- **Fase de inversión preferente:** Pre-seed a Series B
 - **Preferencias geográficas:** Sur de Europa y Latam

Compañías participadas

Empresa
Bloobirds
Abacum
Tacter
Nodal View
Eesel
Bdeo
Bob
Durcal
Eesel
Barkibu
If Returns
Crescenta
Fetcher
Lend
Urbanitae
Genesy
Quibim
Voicemod
XRF

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 590

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Fecha de cierre de fondo
K FUND	50	
K FUND II	67	2020-05-31
MVB Fund (Fondo de Fondos)	156	
LEADWIND	236	2023-10-04
K Founders	11	
K Fund III	70	

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2014 / **Tipo de empresa:** Kartesia es una gestora paneuropea de deuda privada con €7bn bajo gestión enfocada en el mid-market europeo. Kartesia opera a través de tres estrategias: Kartesia Credit Opportunities, que invierte en toda la estructura de capital; Kartesia Senior Opportunities, que se centra en deuda senior; y Kartesia Impact Fund, que invierte en empresas comprometidas con KPIs de ESG y los objetivos SDG de la ONU. / **Plantilla:** 108

Directores/socios

- Guillermo Ferre Ibañez** / Partner Head of Spain & Italy / guillermo.ferre@kartesia.com
- Joaquín Visquert Pitarch** / Associate Director / joaquin.visquert@kartesia.com
- Matthieu Delamaire** / Managing Partner / matthieu.delamaire@kartesia.com
- Damien Scaillierez** / Managing Partner / damien.scaillierez@kartesia.com

Asociados/analistas

- Cristina Amil Gil De Biedma** / Investor Relations Manager / cristina.amil@kartesia.com
- Carlos Vázquez** / Investment Manager / carlos.vazquez@kartesia.com

Evolución y filosofía de la empresa

El crecimiento de Kartesia ha sido impulsado por su compromiso de apoyar a las empresas europeas con soluciones de deuda privada a medida. Fundada para atender las necesidades de financiación de las empresas pequeñas y medianas, la firma se ha expandido hasta convertirse en un socio de confianza en los principales mercados de Europa. Con una base de experiencia local y un enfoque emprendedor y colaborativo, Kartesia se centra en ofrecer valor a los inversores mientras contribuye a las comunidades a las que sirve, priorizando la innovación, la integridad y el crecimiento sostenible.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€):** 10
- Inversión máxima por proyecto (M€):** 100
- Tipo de financiación:** Senior, Subordinada, Equity preferente
- Fase de inversión preferente:** Expansión/Growth
- Preferencias geográficas:** Europa
- Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica,

- Biotechnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- Nº de inversiones 30/09/2025:** 302

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Danosa	Fabricante de sistemas constructivos para la envolvente del edificio	Expansión / Growth

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Excom	Operador de telecomunicaciones en zonas rurales	Deuda
Teknicalde	Fabricación de piezas metálicas a medida	Deuda
Smart Industry Solutions	Software de gestión para el sector industrial	Expansión / Growth
Atelier	Operadora de hoteles boutique en centro urbano	Expansión / Growth
Compañía del Trópico	Cadena de restauración	Deuda
Comfica	Construcción, instalación y mantenimiento de redes de telecomunicaciones	Deuda

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
UCAM	Universidad privada presencial con sede en Murcia	Deuda
Portik Group	Administrador de fincas en Iberia y México	Deuda
SAS	Biofertilizantes	Deuda

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 8500

Nombre del fondo	Fecha de cierre de fondo
Kartesia Impact Fund I (KIF I)	2025-06-25
Kartesia Senior Opportunities II (KSO II)	2024-05-26
Kartesia Senior Opportunities I (KSO I)	2021-03-26
Kartesia Credit Opportunities VI (KCO VI)	2025-06-25
Kartesia Credit Opportunities V (KCO V)	2021-05-09
Kartesia Credit Opportunities IV (KCO IV)	2017-10-28
Kartesia Credit Opportunities III (KCO III)	2015-03-19

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2011 / **Tipo de empresa:** Es una SGEIC sociedad anónima, cuyo objeto social es la gestión de las inversiones de una o varias ECR / **Principales inversores:** FEI, Fondico, HarbourVest, Isomer, Cofides, ICF, Xesgalicia, CDTI, Telefonica, Mutua, Rosp, Criteria, Fonditel, ... entre otros / **Plantilla:** 22

Directores/socios

- Aquilino Peña Pérez** / Co-Founder & Managing Partner / aquilino@kiboventures.com
- José María Amusatogui Amusatogui** / Co-Founder / jma@kiboventures.com
- Javier Torremocha García de la Rasilla** / Co-Founder & Managing Partner / javier@kiboventures.com
- Sonia Fernández García** / Partner / sonia@kiboventures.com
- Juan Lopez Santamaría** / Partner / juan@kiboventures.com
- Joaquín Rebuella Melgarejo** / Partner / joaquin@kiboventures.com
- Jose Manuel Gasalla** / Managing Director Nzyme Fund / jmg@kiboventures.com
- Ignacio Pallás** / Principal Nzyme Fund / ignacio@kiboventures.com
- Vicente Vazquez** / Managing Director Nzyme Fund / vicente@kiboventures.com
- Fernando Diaz Solis** / Managing Director Nzyme Fund / fernando@kiboventures.com
- Pablo Campos** / Investment Committee Member / pablo@kiboventures.com
- Valeria Loewe Boente** / Partner - COO / valeria@kiboventures.com
- Jordi Vidal de Arana** / Partner / jordi@kiboventures.com

Asociados/analistas

- Inmaculada González** / Controller / inma@kiboventures.com
- Jessica Saade** / Investor Relations / jessica@kiboventures.com
- Edvinas Kiskis** / Legal / edvinas@kiboventures.com
- María Rosillo Trénor** / Operations & Investor Relations / maria@kiboventures.com
- Gonzalo Duarte** / Investment Manager / gonzalo@kiboventures.com
- Miguel García - Ovies** / Investment Manager / miguel@kiboventures.com
- Covadonga García - Valdes** / Investment Manager / covadonga@kiboventures.com
- Juan Carlos Tapiador** / Investment Manager / juancarlos@kiboventures.com
- Guillermo Alvarez** / Investment Manager / guillermo@kiboventures.com

Evolución y filosofía de la empresa

Our team is a combination of operational and investment experts with deep international networks in Europe and US including some of the best founders, investors and corporates. Since 2011, we have built one of the largest VC teams in Southern Europe.

Our team and investors are committed to impact, diversity and believe in driving global positive impact while achieving top returns. We include social and environmental criteria in our investments.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€):** 1
- Inversión máxima por proyecto (M€):** 7
- Tipo de financiación:** Liderar / Co-liderar rondas de expansión ("Pre-Series A & Series A"), con el objetivo de alcanzar un 10-20% de participación.
- Fase de inversión preferente:** Early Stage
- Preferencias geográficas:** España, Portugal, Europa y EEUU
- Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Infraestructuras,

Productos de Consumo, Productos Industriales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

- Capital invertido en 2024 (M€):** 20
- Nº de inversiones en 2024:** 3
- Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 11
- Nº de inversiones 30/09/2025:** 2
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 31
- Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 418

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Hyperespectral	Leading the evolution of spectral data and AI/ML.	Minoritaria	18	2.9	Early stage
Zepo	Cybersecurity SaaS	Minoritaria	19.7	2.3	Early stage

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Onum	Big data	Minoritaria	14	290	Early stage

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 248
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 73.3

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Kibo Ventures Invierte Open Future FCR	€71M	SaaS, infrastructure, security, consumer, fintech, healthtech, proptech	2016-05-19
Kibo Ventures Fund III FCRE	€120M	SaaS, infrastructure, security, consumer, fintech, healthtech, proptech	2020-09-22
Kibo Ventures Opportunity Fund I FCRE	€25.3M	SaaS, infrastructure, security, consumer, fintech, healthtech, proptech	2021-04-05
Kibo Ventures, SCA SICAV-RAIF	€70M	SaaS, infrastructure, security, consumer, fintech, healthtech, proptech	2021-04-05
Kibo Ventures Nzyme Fund I FCRE	€160M	SMBs	2025-03-30
Kibo Ventures Fund IV Invierte FCR	€120M	AI, Cyber & defense, enabling technologies, vertical applications	
Kibo Ventures Fund IV Invierte FCR	€120M	AI, Cyber & defense, enabling technologies, vertical applications	

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1974 / Tipo de empresa: Cotizada internacional / Plantilla: 4600

Directores/socios

- **Iñaki Cobo** / Head of European Healthcare and Spain Private Equity
 - **Tara Davies** / Global Head of Core Infrastructure & Co-Head of European Infrastructure
 - **Jorge Lluch** / Private Equity
 - **Ryan Miller** / Infraestructure

- **Cristina Serna** / Private Equity
 - **Miguel Fraguas** / Credit & Markets
 - **Andrea Torregrosa** / Capstone
 - **Alicia Guindulain** / Private Equity
 - **Bernardo Nogueira** / Infraestructure

Evolución y filosofía de la empresa

KKR & Co. Inc. (KKR) es una firma líder de inversión a nivel mundial con una larga trayectoria en Private Equity. A través de un enfoque integrado, KKR trabaja en estrecha colaboración con empresas y socios de inversión en todo el mundo para ofrecer soluciones flexibles para cada empresa. Para ello, además de private equity, KKR hace inversiones en infraestructura, en deuda y en inmobiliario. Asociarse a KKR supone contar con décadas de experiencia financiera y operativa, amplio conocimiento de todos los sectores industriales y una importante red de contactos.

Con oficinas en 37 ciudades en 4 continentes, cumplimos nuestra misión atendiendo a cada inversor y a cada compañía individualmente y lo hacemos como una firma global.

Como inversores con una visión industrial, pensamos a largo plazo para alcanzar los más altos estándares de excelencia y alinear nuestros intereses con los de todos nuestros socios de inversión, poniendo nuestro propio capital detrás de nuestras ideas.

Compañías participadas

Empresa	Actividad
IVI-RMA	Salud
Masmovil	TMT
Alvic	Mobiliario
Davante	Educación
Portaventura	Parque de ocio
Reintel	Telecomunicaciones
Revel	Servicios Financieros
Ignis P2X	Transición Energética
Exolum	Distribución e Almacenamiento

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** \$723bn

- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** \$126bn

LANDON INVESTMENTS

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1999 / **Tipo de empresa:** Entidad nacional privada. Sociedad gestora de fondos evergreen no corporativos

Directores/socios

- **Antonio Gallardo Ballart** / Presidente
- **Manuel Estrelles Domingo** / Consejero Delegado
- **Nicolás Ruiz** / Director de Private Equity / nruiz@landon.es

Asociados/analistas

- **José Luis Artigot** / Investment Manager / jartigot@landon.es
- **Enrique Anadón** / Principal / eanadon@landon.es
- **Christofer Oliva** / Analista / coliva@landon.es

Evolución y filosofía de la empresa

El objetivo principal de Landon Investments es el de ayudar a empresas de tamaño medio en procesos de crecimiento, sucesión o reestructuración con el fin de participar, en beneficio de todos sus miembros y accionistas, en su crecimiento y desarrollo. Landon Investments no tiene plazos prefijados de desinversión, lo que le permite disponer de una mayor flexibilidad en lo que a periodo de permanencia en las compañías se refiere, otorgando a su presencia en el accionariado un carácter más estable.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 15
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 50
- **Tipo de financiación:** Participaciones mayoritarias y minoritarias en capital
- **Fase de inversión preferente:** Capital Desarrollo, MBO/ MBI, Capital Reorientación
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Productos de Consumo, Productos Industriales, Servicios de consumo, Servicios Industriales

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
BDF Ingredientes	Ingredientes y aditivos naturales	Expansión / Growth
Faro Barcelona	Iluminación decorativa	Expansión / Growth
Sedal	Componentes grifería	LBO
Sercotel	Hoteles urbanos	LBO
Fotowatio	Promotora de energías renovables	Expansión / Growth
MT Helmets	Cascos para motocicletas	Owner's buy out
Haizea	Componentes eólicos	Expansión / Growth
Addison Group	Consulting & Talent	LBO
Excelitas Technologies	Componentes de tecnología fotónica	LBO
European Camping Group	Hospitality glampings	LBO
Imperial Dade	Foodservice packaging & Janitorial sanitation	LBO
Nord Anglia Education	Education	LBO
Dun & Bradstreet	Business data & analytics	LBO

LIFT ASSET MANAGEMENT

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2015 / **Tipo de empresa:** LIFT AM es una firma 100% independiente con más de €550 M bajo gestión y asesoramiento. Esa independencia, tanto en capital como en la toma de decisiones se refleja en nuestras estrategias de inversión. Actualmente, gestionamos cinco estrategias claramente diferenciadas desarrolladas en función de las oportunidades que ha ofrecido el mercado en cada momento: Private Equity, Vivienda Inversa - Almagro Capital, Activos Reales, Activos Cotizados y Wealth Advisors.

LIFT Asset Management está adherida a los Principios de Inversión Responsable de Naciones Unidas (UNPRI), y ofrece una estrategia de inversión socialmente responsable en todas sus áreas de inversión. / **Principales inversores:** Nuestra base inversora está formada por más de 90 family offices nacionales y 20 internacionales, junto con inversores institucionales como mutualidades y entidades aseguradoras, que respaldan nuestra forma de hacer las cosas. / **Plantilla:** 35

Directores/socios

- **Francisco Lopez Posadas** / Socio - CEO
- **Ana Esparrago Perez** / Socio - Private Equity / aesparrago@lift-am.com
- **Javier Cortés** / Director - Private Equity / jcortes@lift-am.com

Asociados/analistas

- **Gustavo Marín Guillamet** / Asociado Principal - Private Equity / gmarin@lift-am.com

*Incluyendo - 2 analistas y - 2 posiciones de prácticas en rotación.

Evolución y filosofía de la empresa

LIFT AM comenzó hace menos de 10 años con €4 M bajo gestión y actualmente cuenta con más de €550M, convirtiéndose en una de las firmas con mayor crecimiento del mercado español.

Una de nuestras señas de identidad más claras es que los socios de LIFT invierten de forma significativa en cada una de las estrategias que lanzamos. Identificamos estrategias para invertir nuestro propio capital. Solo después de comprobar su solidez y sentido económico, las compartimos con los inversores que co-invierten con nosotros. Nuestra base inversora ha venido creciendo gracias a recomendaciones entre los Family Offices y el buen desempeño de nuestro vehículos, ya que han visto que compartimos una visión y orígenes común con ellos.

En ese recorrido, nos hemos consolidado como una de las firmas de referencia en ofrecer oportunidades de inversión diferenciales con el mejor binomio rentabilidad – riesgo y un servicio de excelencia al inversor.

La estrategia en el área de Private Equity se articula bajo dos principales estrategias. Por un lado, LIFT-Heritage, una estrategia de fondo de fondos internacionales de muy exclusivo acceso, y LIFT Professional Services SCR, fondo de Private Equity centrado en compañías de servicios profesionales que buscan un socio para que impulse su crecimiento a través de distintos instrumentos y un enfoque flexible.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.1
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 20
- **Tipo de financiación:** Equity (como inversor único y posibilidad de co-inversión con otros fondos), Economic Sharing, Deuda Convertible
- **Fase de inversión preferente:** Fase de crecimiento o consolidación
- **Preferencias geográficas:** España, Portugal, Luxemburgo, Reino Unido
- **Preferencias sectoriales:** Compañías de servicios profesionales en el sentido amplio del sector, incluyendo entre otros las vinculadas a servicios financieros, servicios inmobiliarios y generalistas
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 1
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 1
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 3

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 550
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 100

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
LIFT Professional Services SCR	20	Inversión en compañías de servicios profesionales
LIFT HERITAGE PRIVATE EQUITY FCRE	20	Fondo de fondos de Inversiones en Private Equity
LIFT HERITAGE PE II FCR	20	Fondo de fondos de Inversiones en Private Equity
LIFT SPINI FERONI SCR	30	Fondo de fondos de Inversiones en Private Equity

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1998 / Tipo de empresa: Entidad privada nacional. Sociedad Gestora de fondos cerrados / Plantilla: 32

Directores/socios

- Jaime Hernández Soto / Socio Fundador / jhsoto@mch.es
- José María Muñoz / Socio Fundador / jmmunoz@mch.es
- Andrés Peláez / Socio Senior / apelaez@mch.es
- Ramón Núñez / Socio Senior / rmunez@mch.es
- Rafael Pérez - Cea / Socio Senior / rperez@mch.es
- Rafael Muñoz / Socio / rmunoz@mch.es
- Francisco Caro / Socio / fcaro@mch.es
- Celia Andreu / Socia / candreu@mch.es
- Enrique de Aragón / Director de Inversiones / edearagon@mch.es
- Marta Muñoz / Directora de Inversiones / mmunoz@mch.es
- Roberto Chollet / Director de Inversiones / rchollet@mch.es
- Idoya Aguirre / Internal Legal Advisor / iaguirre@mch.es

- Macarena Querol / Directora Financiera / mquerol@mch.es
- Mario Ginel / Director de Inversiones / mginel@mch.es
- Pablo Monjardín / Director de Inversiones / pmonjardin@mch.es
- Pablo Ruiz de Velasco / Director de Inversiones / pruizv@mch.es

Asociados/analistas

- Javier López / Asociado / jlopez@mch.es
- Ana Lacave / Asociada / alacave@mch.es
- José Torres / Asociado / jtorres@mch.es
- Carmen Aizpurua / Analista / caizpurua@mch.es
- Maria Cifuentes / Analista / mcifuentes@mch.es
- Jaime de Clemente / Analista / jclemente@mch.es

Evolución y filosofía de la empresa

MCH private Equity es una firma de capital privado con sede en Madrid enfocada en empresas de middle-market. Desde su creación, ha asesorado 5 fondos (MCH Iberian Capital Fund I, II, III, IV y V) con un total de activos bajo gestión de más de 1.200 millones de euros. Además, MCH gestiona el fondo SUA Fund II, especializado en el sector de agricultura y alimentación, en colaboración con Unigrains, los fondos SOPEF I & II, enfocados en empresas españolas con gran potencial de internacionalización, así como el fondo MCH Continuation Fund.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 20
- Inversión máxima por proyecto (M€): 80
- Tipo de financiación: Participación en capital
- Fase de inversión preferente: Buy-outs, Capital Desarrollo
- Preferencias geográficas: España y Portugal
- Nº de inversiones en 2024: 1
- Nº de inversiones 30/09/2025: 1
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 21

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación
Sanfil Medicina	Hospitales y clínicas médicas	Minoritaria

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación
Europastry	Producción y distribución de masas congeladas	Minoritaria
Clovery	Fabricante de productos farmacéuticos en cápsulas de gelatina blanda	Minoritaria
Grupo Pachá	Industria del ocio, hostelería y restauración	Minoritaria
Pumping Team	Proveedor de bombeo de hormigón	Mayoritaria
Aquanaria	Cría de lubina	Mayoritaria
World Coconut Trading	Operador líder en el sector de agua de coco	Minoritaria
TCI Cutting	Fabricación de máquinas de corte	Minoritaria
Molecor	Canalizaciones de agua	Mayoritaria
Iberian Premium Fruits	Producción de cítricos premium	Mayoritaria
Logalty	Contratación electrónica	Mayoritaria
Noucor	Fabricante y desarrollador de productos farmacéuticos	Mayoritaria
Agrovin	Productos naturales y tecnología para el sector enológico y de bebidas	Mayoritaria
Seabery	Soluciones educativas por simulación con realidad aumentada	Minoritaria
All For Padel	Palas, accesorios y pistas de pádel	Minoritaria
Farmalíder	Laboratorio farmacéutico de investigación, desarrollo y fabricación	Mayoritaria
AudiçaoActiva	Cadena de aparatos auditivos	Mayoritaria
Making Science	Consultora de marketing digital y tecnología	Minoritaria

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación
Brasmar	Venta de pescado congelado	Mayoritaria
Litografía Alavesa	Litografía	Mayoritaria
Palacios Alimentación	Sector alimentario	Mayoritaria
Vaughan Systems	Formación en inglés	Mayoritaria
Avanta Salud	Proveedor integral de servicios de salud	Minoritaria
Atrys	Diagnóstico y tratamiento médico de precisión	Minoritaria
Fermax	Control de accesos y conectividad	Mayoritaria

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 1212
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 234

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
MCH Iberian Capital Fund IV	348	Generalista	2017-04-21
Spain Oman Private Equity Fund	204	Generalista	2018-06-25
MCH Continuation Fund FICC	103	Generalista	2020-07-20
SUA Fund II	60	Alimentación	2021-02-05
MCH Iberian Capital Fund V	395	Generalista	2022-05-01
Spain Oman Private Equity Fund II	102	Generalista	2023-11-13

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2021 / **Tipo de empresa:** McWin es una firma de capital riesgo, que invierte en cadenas de restauración (middle market) y en Tecnología enfocada en la industria de la alimentación (Venture Capital) escalables, entrelazando capital, marcas y espíritu emprendedor con un enfoque en Personas, Marca y Escala. El equipo combina la experiencia de emprendedores, inversores y operadores de la industria alimentaria altamente experimentados, con un profundo conocimiento del sector y un sólido historial en operaciones enfocadas en el sector. / **Plantilla:** 25

Directores/socios

- **Magda Bilska** / Finance Director
- **Dawid Ksiazczak** / Chief Legal Officer
- **Oksana Staniszwaska** / Human Resources
- **Andy Skowronski** / Supply Chain
- **Jonas Berg** / Project Management
- **Vaibhav Juneja** / Investment Director
- **Martin Davalos** / Partner - Head of Food Tech
- **Pawel Szczepaniak** / Head of Digital
- **Maciej Mausch** / Investment Director
- **Oksana Staniszwaska** / Chief People Officer
- **Neil Radia** / Group CFO
- **Marta Laorden Baeza** / VC Director / marta.laorden@mcwin.fund
- **Harry Goss** / Partner - Head of Food Service
- **Troy Weeks** / Partner - COO
- **Henry McGovern** / Co-Founding Partner
- **Steve Winegar** / Co-Founding Partner

Asociados/analistas

- **Petra Binko** / Financial Controller
- **Justyna Peryt** / Funds Ops
- **Sherine Ashraf** / IR Manager
- **Lachlan Browning** / Asociado - Food Service
- **Carlo Demartini** / Asociado - Food Service
- **Khiz Munir** / Analista de Inversiones
- **Pablo Lavilla** / Analista de Inversiones
- **Eva Sacilotto** / Reporting and Valuation
- **Alicja Kubiak** / Ops and HR
- **Michel Kovak** / Associate - Food Tech
- **Steven Winegar** / Head of Food Science
- **Adam Putyra** / Investment - Food Service
- **Michal Serwatka** / Investment - Food Service

Evolución y filosofía de la empresa

McWin, aprovechando décadas de experiencia práctica en operaciones de restaurantes y experticia en Capital Privado y Capital de Riesgo, ha establecido una plataforma de inversión única. Esta plataforma enfatiza las conexiones y sinergias dentro del ecosistema alimentario, invirtiendo en negocios de Servicio de Alimentos escalables y apoyando la transformación de la industria alimentaria a través de inversiones específicas en empresas de Tecnología Alimentaria.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 6
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 300
- **Tipo de financiación:** Equity
- **Fase de inversión preferente:** Negocios listos para escalar
- **Preferencias geográficas:** Europa y USA
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Productos de Consumo, Servicios de consumo, IA, Digital

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad
Gails	Cadenas de Restauración
Vapiano	Cadenas de Restauración
Big Mamma	Cadenas de Restauración
Burger King Centro Europa	Cadenas de Restauración
Popeyes Centro Europa	Cadenas de Restauración
L'Osteria	Cadenas de Restauración
White Rabbit Projects	Cadenas de Restauración
The Every Company	Food Tech
Upside Foods	Food Tech
Cook Unity	Food Tech
Footprint	Food Tech
Oishii	Food Tech
Sticks and Sushi	Cadenas de Restauración
Subway (France& BENELUX)	Cadenas de Restauración
Clever Carnivore	Food Tech
Catcher	Food Tech
Elephant Skin	Food Tech

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 875

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
McWin Food Ecosystem Fund I	240	Private Equity/Venture Capital	2023-12-15
McWin Restaurant Fund	630	Private Equity	2022-08-15
McWin Food Tech Fund	200	Late Stage Venture Capital	2025-04-01

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2004 / **Tipo de empresa:** Med Capital Management, SGEIC, S.A. es una sociedad gestora de entidades de inversión de tipo cerrado para inversores profesionales que despliega estrategias de gestión de valor a largo plazo aplicadas al mercado inmobiliario español. MedCapital desarrolla su actividad bajo los principios de **value investing** aplicado al mercado inmobiliario español priorizando las oportunidades de inversión en activos complejos que presentan un potencial de revalorización futura superior a la media del mercado para inversiones de riesgo equivalente. Para ello, MedCapital identifica oportunidades de inversión que permitan, a través de una gestión activa e integral, maximizar y/o restituir su valor de mercado a corto y medio plazo / **Principales inversores:** Los inversores de MedCapital están constituidos por **family offices** y **high net worth individuals** de origen nacional e internacional quienes participan tanto en los vehículos de inversión SICC, FICC, SCR y FCR gestionados por ésta como en las inversiones directas en activos concretos vehiculadas mediante vehículos SPV creados ad-hoc. / **Plantilla:** 20

Directores/socios

- **Manuel Guillén Solà** / Chief Executive Officer / manel.guillen@medcapital.com
- **Susana Jiménez** / Chief Legal Officer / susanajimenez@medcapital.com
- **Armando Alabert** / Chief Operating Officer / alabert@medcapital.com
- **Oliver Balcells** / Chief Financial Officer / oliver@medcapital.com
- **Carlos Losada** / Chief Controller Officer / losada@medcapital.com

- **Eduard Miró** / Senior Advisor / eduardmiro@medcapital.com
- **Rafael Suñol** / Senior Advisor / rafael.sunol@medcapital.com
- **Francisco Sadurní** / Senior Advisor / fsadurni@medcapital.com

Asociados/analistas

- **Álvaro Guillén, CFA** / Portfolio Manager / alvaro@medcapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

El abanico de estrategias de inversión que MedCapital desarrolla se centra en las áreas de gestión de valor y de gestión de situaciones especiales aplicadas a los mercados de deuda y/o activos inmobiliarios en España.

Estrategia de Gestión de Valor: Siguiendo las estrategias de creación y gestión de valor, desde MedCapital se crean y gestionan vehículos de inversión autorizados y regulados por la CNMV que invierten, directamente o a través de otros vehículos constituidos especialmente a tal efecto, en la financiación activos inmobiliarios que presentan un potencial de revalorización futura a través de su gestión activa, ya sea mediante la financiación del desarrollo de nuevos proyectos inmobiliarios y/o de reforma o reposicionamiento de proyectos existentes.

Estrategia de Situaciones Especiales: Mediante la aplicación de estrategias de gestión de situaciones especiales, MedCapital crea y gestiona vehículos de inversión autorizados y regulados por la CNMV a través de los cuales se desarrollan estrategias de inversión **“event driven”** sobre activos de deuda y/o inmobiliarios que resultan afectados por circunstancias que coyunturalmente reducen significativamente su valor presente respecto de su valor potencial de mercado y que requieren de una gestión integral activa orientada a restituirlo.

Desde su fundación en 2005, la gestora ha lanzado multitud de operaciones en formato **Club Deal**. En la actualidad, la estructura principal de canalización de las mismas es a través de vehículos regulados en España con denominación SICC, FICC, SCR o FCR. A lo largo de sus 20 años de historia, la gestora ha gestionado más de EUR 500 millones de capital de sus inversores, que incluyen una gran diversidad de **Family Offices** nacionales e internacionales.

Actualmente, la gestora se encuentra en fase de desarrollo de su segundo vehículo dentro de su estrategia **de Gestión de Valor**, denominado Med Real Estate Value 2, SICC, S.A., que ya se encuentra registrado en la CNMV y está en proceso de despliegue de inversiones. Adicionalmente, MedCapital está en fase de lanzamiento de su cuarto vehículo dentro de su estrategia de Situaciones Especiales, que se encuentra en fase de captación de nuevos inversores.

Características de la inversión

- **Tipo de financiación:** Participaciones mayoritarias / minoritarias
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Construcción, Infraestructuras, Servicios Financieros/Fintech, TIC, Transporte/Movilidad

Recursos

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo
Med Real Estate Opportunity 2 SICC SA	Special Situations
Med Real Estate Value 1 SICC SA	R.E. Development
Med Real Estate Opportunity 3 SICC SA	Special Situations
Med Real Estate Value 2 SICC SA	R.E. Development

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2005 / **Tipo de empresa:** Sociedad Gestora nacional Privada / **Principales inversores:** Mayoritariamente institucionales / **Plantilla:** 26

Directores/socios

- **Javier Faus** / Chairman
 - **Cristina Badenes** / Partner - IR
 - **Jose Luis Raso** / Chief Financial Officer
- **Elisabet Gomez** / Head Legal & Compliance
 - **Paula Piera** / IR

Evolución y filosofía de la empresa

Meridia es una gestora independiente líder en España que gestiona activos por valor superior a los 1.000 millones de euros. A lo largo de alrededor de 20 años de historia y a través de sus diferentes vehículos, Meridia ha obtenido retornos superiores a la media para sus inversores, que incluyen algunos de los grupos institucionales más grandes y relevantes a nivel global. La actividad de Meridia abarca Real Estate y Private Equity.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
 - **Inversión máxima por proyecto (M€):** 25
 - **Tipo de financiación:** Participaciones mayoritarias/ minoritarias
 - **Fase de inversión preferente:** Expansión y Buy-out & Buy-in
 - **Preferencias geográficas:** España
 - **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica,
- Biotechnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad

 - **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 2

Compañías participadas

Empresa	Actividad
Grupo Andilana	Operador de una cadena líder de restaurantes y hoteles en España
Volotea Holding Europe	Aerolínea española que ofrece vuelos entre ciudades medianas y pequeñas

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Kipenzi	Especialista integral en mascotas	Expansión / Growth
Futbol Emotion	Retailer multi-canal de equipamiento de futbol	
Sosa	Ingredientes alimentarios	
Zummo	Fabricante y comercializador de máquinas automáticas de extracción de zumo	
Vetsum	Hospitales Veterinarios	

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Meridia Private Equity I	105	Capital de Crecimiento

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2008 / Tipo de empresa: Entidad privada nacional. Sociedad Gestora de fondos cerrados. / Principales inversores: Fondo de fondos, fondos de pensiones, endowments universitarios, insituciones financieras, instituciones públicas, family offices. Base recurrente de inversores nacionales e internacionales. / Plantilla: 39

Directores/socios

- Luis Seguí / Socio Fundador & CEO / luis.segui@miura.partners
- Juan Leach / Socio Fundador / juan.leach@miura.partners
- Jordi Alegre / Socio Director / jordi.alegre@miura.partners
- Carlos Julià / Socio Director / carlos.julia@miura.partners
- Fernando Clúa / Socio / fernando.clua@miura.partners
- Guillem Augé / Socio / guillem.auge@miura.partners
- Gustavo Barroeta / Socio / gustavo.barroeta@miura.partners
- Juan Eusebio Pujol / Operating Partner / jep@miura.partners
- Cira García Duffo / Operating Partner / cira.garcia@miura.partners
- Carles Alsina / Operating Partner / carles.alsina@miura.partners
- Esther Sarsa / Socia de Sostenibilidad / esther.sarsa@miura.partners
- Samuel Pérez-Calvo / Director de Inversiones / samuel.perez-calvo@miura.partners
- Ignacio Moro / Director de Inversiones / ignacio.moro@miura.partners
- Bruno Urquidí / Director de Inversiones / bruno.urquidi@miura.partners

- Jaume Perdigó / Director de Inversiones / jaume.perdigo@miura.partners
- Rocío Jiménez / Directora de Inversiones / rocio.jimenez@miura.partners
- Amalia Alcelay / Directora de Inversiones / amalia.alcelay@miura.partners
- Ignacio López / Financing Director / ignacio.lopez@miura.partners

Asociados/analistas

- Toni Torra / Asociado / toni.torra@miura.partners
- Arturo Suqué / Asociado / arturo.suque@miura.partners
- Fernando Martínez de Aspe / Asociado / fernando.martinezdeaspe@miura.partners
- Jaime Zavala / Asociado / jaime.zavala@miura.partners
- Carlos Riviere / Asociado / carlos.riviere@miura.partners
- Manuel Gomez del Rio / Asociado / manuel.gomezdelrio@miura.partners
- Vicenç Voltes / Asociado / vicenc.voltes@miura.partners
- Miriam Miralbell / Asociada / miriam.miralbell@miura.partners
- Carmen Zamarriego / Asociada de Sostenibilidad / carmen.zamarriego@miura.partners

Evolución y filosofía de la empresa

Fundada en 2008 en Barcelona, Miura Partners es una firma de inversión líder en España que aporta capital, experiencia y talento a compañías medianas familiares y emprendedoras de la Península Ibérica y el sur de Europa. A través de sus estrategias de Buy-outs, Impacto y Capital a largo plazo, Miura Partners se asocia con equipos directivos para impulsar el crecimiento, profesionalización, transformación e internacionalización de las compañías. Todo ello bajo un modelo de inversión responsable en el integra la sostenibilidad y ESG en todas las compañías participadas, estableciendo un marco de medición y reporte.

Desde 2008, Miura Partners ha invertido en más de 90 compañías, acumulando un valor total de las operaciones de más de €4bn y cuenta en la actualidad con más de €1.5bn de activos bajo gestión.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 5
- Inversión máxima por proyecto (M€): 60
- Tipo de financiación: Participaciones mayoritarias y minoritarias en capital y co-inversión
- Fase de inversión preferente: Buy out, Buy in, Expansión/Desarrollo y Capital de sustitución
- Preferencias geográficas: Península Ibérica y Sur de Europa
- Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Energía, Hostelería/Ocio, Productos de Consumo, Productos Industriales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, Transporte/Movilidad, Digital
- Nº de inversiones en 2024: 15
- Nº de inversiones 30/09/2025: 18
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 21

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Saesco Medical	Distribución de soluciones médicas para cirugía mínimamente invasiva	Expansión / Growth
Grupo Plenía	Salud mental y bienestar emocional	Buy & Build
PMP	Líder en construcción industrializada	Expansión / Growth

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Serpis	Líder de mercado en aceitunas de calidad	MBO
Tierra	Líder en espacios verdes sostenibles	Expansión / Growth
Wikiloc	Pionero en actividades sostenibles al aire libre	Expansión / Growth
GasN2	Referente en equipos de generación de gas y frío industrial	Expansión / Growth
Indiba	Líder global en tratamientos por radiofrecuencia	MBO
Educaedu	Plataforma educativa líder en formación continua y acceso al empleo	MBO
Sabseg Group	Correduría de seguros independiente líder en el mercado ibérico	Buy & Build
Grupo Tragaluz	Grupo de restaurantes singulares	MBO
Grupo Sanaa	Grupo de restauración basado en comida mediterránea	MBO
efectoLED	Distribución online de productos de iluminación técnica y decorativa	MBO
Italcer	Grupo líder europeo en el sector cerámico	MBO
Gloval	Servicios de valoración y consultoría de activos inmobiliarios	MBO
Citri&Co	Líder mundial en producción y comercialización de cítricos y fruta de hueso	Buy & Build
The Visuality Corporation	Soluciones de visual merchandising sostenible y de alta gama para los retailers	Buy & Build
PMP	Líder en construcción industrializada	Expansión / Growth
Grupo Plenía	salud mental y bienestar emocional	Buy & Build
Saesco Medical	distribución de soluciones médicas para cirugía mínimamente invasiva	Expansión / Growth
HTBA	Líder global en producción y distribución de ingredientes naturales	MBO
Proclínic Group	Líder en distribución dental	MBO
Bianna	Líder en distribución dental	MBO

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Tekman	Desarrollo y comercialización de programas educativos	Growth Capital
The Visuality Corporation	Soluciones de visual merchandising sostenible y de alta gama para los retailers	Buy & Build

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): n.a
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): n.a

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Miura Fund I	100	Buy-out's y Capital Desarrollo	2008-01-28
Miura Fund II	200	Buy-out's y Capital Desarrollo	2014-04-07
Miura Fund III	330	Buy-out's y Capital Desarrollo	2018-05-30
Miura Frutas Fund	360	Buy-out's y Capital Desarrollo	2019-09-15
Miura Expansion Fund I (MIF)	135	Buy-in, Buy-out, Expansion Capital y Recapitalizaciones	2024-07-17
Miura Fund IV	475	Buy-out's y Capital Desarrollo	2024-08-31
Dent&Co	200	Buy-out's y Capital Desarrollo	2024-03-25

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2021 / **Tipo de empresa:** Energética / **Principales inversores:** N/A / **Plantilla:** 4

Directores/socios

- **Jorge Ruiz-Peinado Sanchez** / Responsable /
jorge.ruizpeinado@moeveglobal.com

Asociados/analistas

- **Esperanza Torralba Román** / Asociado /
esperanza.torralba@moeveglobal.com
- **Óscar Martínez Gómez** / Asociado /
oscar.martinezg@moeveglobal.com

Características de la inversión

- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 1
- **Fase de inversión preferente:** Early stage
- **Preferencias geográficas:** Any
- **Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/Robótica, Infraestructuras, Química/Plásticos/Materiales, Servicios de consumo, IA, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2007 / **Tipo de empresa:** MONDRAGON es un grupo cooperativo sólido y diversificado conformado por 70.000 personas y enmarcado en cuatro áreas de actividad: Industria, Finanzas, Distribución y Conocimiento. Somos un grupo de 90 cooperativas, 12 centros tecnológicos y de I+D, Universidad, centros educativos y agentes de Innovación, y que hoy constituyen el primer grupo empresarial vasco y uno de los más relevantes a nivel estatal. / **Principales inversores:** FUNDACION MONDRAGON, FOND-ICO, CLAVE MAYOR, SEED GIPUZKOA, SODENA / **Plantilla:** 8

Directores/socios

- Joseba Sagastigordia / Director Gerente /
jsagastigordia@mondragoncorporation.com

Evolución y filosofía de la empresa

La sociedad tiene como misión la promoción y estructuración de nuevas actividades empresariales para la Corporación Mondragon. Para ello desarrolla actividades de prospección, búsqueda de oportunidades, realización de evaluaciones y planes de viabilidad antes de la toma de participación accionarial en la nueva sociedad. Complementariamente impulsa proyectos de intra emprendimiento donde ejerce de tracción hacia la intercooperación entre los diferentes agentes corporativos y con terceros.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€):** 250
- Inversión máxima por proyecto (M€):** 2000
- Tipo de financiación:** Inversión en Capital y/o Préstamos Participativos
- Fase de inversión preferente:** Seed, Early Stage, serie A
- Preferencias geográficas:** España
- Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- Capital invertido en 2024 (M€):** 9000
- Nº de inversiones en 2024:** 9
- Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 3000
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 17

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Importe (M€)	Tipo de operación
WITRAC	Trazabilidad Inalámbrica	300	Early stage
SABBATIC	Software digitalización gastos de empresa	390	Early stage
HWS TOWERS	Soluciones grúa escalable fabricación torres edílicas	500	Early stage
CHAINGO	Soluciones de logística con tecnología BlockChain	170	Early stage
BCN3D	Diseño y Fabricación Impresoras 3D	1050	Early stage
OROI	Canal de realidad virtual con experiencias dirigidas a personas mayores	150	Early stage
NARU HEALTHCARE	Sistema de IA para predecir efectos adversos en pacientes oncológicos	300	Early stage
JEFF	Plataforma digital facilitadora de negocios formato franquicia	500	Early stage
MULTIVERSE COMPUTING	Software de computacion cuántica	1700	Early stage
SAFE LOAD TESTING TECHNOLOGIES	Equipos de testeo para la optimización del packaging	300	Early stage
CORIFY CARE	Dispositivo Médico diagnóstico arritmias cardíacas	400	Early stage
SHAKERS	Plataforma online que conecta talento con empresas y proyectos	200	Early stage
BERBA	Servicios de traducciones automatizado	300	Early stage
INSEKT LABEL BIOTECH	Granja producción insectos consumo humano	150	Early stage
WOOPTIX	Sistema disruptivo de metrología para semiconductores	700	Early stage
ROBOPEDICS	Exoesqueleto para personas con ictus y de uso domiciliario	450	Early stage
INBIOT	Monitorización y mejora de la calidad del aire	250	Early stage
COCOON BIOSCIENCE	Producción sostenible de proteínas y enzimas complejas	1700	Early stage
ADI DATA CENTER	Centro de Datos	1000	Early stage
FAGOR EDERBATT	Fabricación baterías movilidad	3000	Early stage
ARTEMA	Plataforma Menus por subscripción	300	Early stage
ORBIC CYBERSECURITY	Soluciones de ciberseguridad producto electrónico	750	Start-up

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 12.000.000
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 5.300.000

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
MONDRAGON FONDO PROMOCION I	15.000.000	Proyectos innovadores de base tecnológica	2029-04-28
FONDO MONDRAGON DESARROLLO	30.000.000	Proyectos innovadores de base tecnológica	
MONDRAGON FONDO PROMOCION II	10.000.000	Proyectos innovadores de base tecnológica	2030-04-28
MONDRAGON INVERSIONES	30.000.000	Proyectos innovadores de base tecnológica	

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2015 / **Tipo de empresa:** Mundi Ventures es un fondo internacional de capital riesgo con €500M bajo gestión. Invierte en startups tecnológicas B2B en fases Seed, Series A y B. Ha financiado más de 70 empresas a nivel global, incluyendo 9 unicornios. Gestiona fondos temáticos enfocados en insurtech, fintech y retail tech. Actualmente administra 5 fondos: dos fondos agnósticos de €50M (Diaspora I y Diaspora II) y tres fondos temáticos (Insurtech I, Insurtech II y Futuretail) de €100M, €200M y €50M, respectivamente. / **Principales inversores:** Institucionales, Aseguradoras, Family offices, Fondos de fondos públicos y privados, e Inversores particulares / **Plantilla:** 19

Directores/socios

- **Javier Santiso** / CEO, Founder & Partner / javier@mundiventures.com
- **Delfin Rueda** / CFO / delfin@mundiventures.com
- **Moisés Sánchez** / Partner / moises@mundiventures.com
- **Lluis Viñas** / Partner / lluis@mundiventures.com
- **María del Mar Alonso** / Director / mariadelmar@mundiventures.com
- **Rafaela Andrade** / Partner / rafaela@mundiventures.com
- **Nicolas Chaudron** / Partner & COO / nicolas@mundiventures.com
- **Christian Deseglise** / EC Member / nicolas@mundiventures.com
- **Yann De Vries** / Partner / yann@mundiventures.com

Asociados/analistas

- **Javier Sánchez** / Principal / javi@mundiventures.com
- **Yoko Kojima** / Head of ESG / yoko@mundiventures.com
- **Carlota Feiner** / Associate / carlota@mundiventures.com
- **Alejandra Maortua** / Director / alejandra@mundiventures.com
- **Laura Olabeaga** / Financial Controller / laura@mundiventures.com
- **German Puentes** / Principal / german@mundiventures.com
- **Arturo Cuesta Andrino** / Analyst / arturo@mundiventures.com
- **Maria Muñoz** / Associate / mariaisabel@mundiventures.com
- **Andrea Martínez** / Financial Analyst / andrea@mundiventures.com
- **Lucas Masoero** / Analyst / lucas@mundiventures.com
- **Arturo Cuestat** / Analyst / arturo@mundiventures.com
- **Lucas Masonerot** / Analyst / lucas@mundiventures.com
- **Emma Rydent** / Investort / emma@mundiventures.com
- **Carlota Feinert** / Associate / carlota@mundiventures.com
- **Maria Isabel Muñoz** / Investort / mariaisabel@mundiventures.com

Evolución y filosofía de la empresa

Mundi Ventures es una firma de Venture Capital (€500M) enfocada en Europa y Estados Unidos. Invierte en startups tecnológicas B2B, principalmente Series A y B, pero también Seed y Series C oportunísticamente. Tiene fondos temáticos: fondos de Diaspora Tech (enfocados en la diáspora española en el mundo) y de Futuretail (enfocado en Retail Tech), y fondos especializados en Insurtech y Fintech, con unicornios en cartera como Wefox (Berlín), Klarna (Estocolmo), Bolttech (Singapur), Job and Talent (Madrid) e inversiones en París, Londres, Berlín, Amsterdam, Estocolmo, Tel Aviv, Madrid y Barcelona. También ha realizado inversiones puntuales en América latina y en Asia.

Mundi se apoya sobre un Club de 750 altos directivos que reúne a toda la diáspora española de altos directivos en el mundo, Presidentes, CEOs, CIOs, COOs y miembros de los comités ejecutivos, que están involucrados en escalar las startups apoyadas. El equipo de Mundi ha invertido en unicornios como Farfetch (ahora en el Nasdaq), Skyscanner (comprada por Ctrip), Auto1 (cotizada en Frankfurt en 2021), Wefox, Betterfly, etc. Posee un equipo internacional con más de una decena de nacionalidades, procedentes de Estados Unidos, España, Asia y África.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 1,25 bn
- **Tipo de financiación:** Nota convertible o equity
- **Fase de inversión preferente:** Series A y B
- **Preferencias geográficas:** Europa, EEUU, Latinoamérica
- **Preferencias sectoriales:** Química/Plásticos/Materiales, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, IA, Digital
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** de 1 a 5M
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 50

Inversiones realizadas en 2025

Empresa
Clarity AI
Submer
Fixico
Supercede
Infinited Fiber
Galy.co
Submer

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 500
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 150

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
ALMA MUNDI I & II	100	Tech B2B / Deep Tech
ALMA MUNDI INSURTECH I	100	Insurtech / Fintech
ALMA MUNDI INSURTECH II	200	Insurtech / Fintech
ALMA MUNDI FUTURETAIL FUND	50	Retail Tech

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2004 / **Tipo de empresa:** Entidad privada de Capital Riesgo con participación pública de la Comunidad Autónoma Región de Murcia (Instituto de Fomento de la Región de Murcia).y de las entidades financieras CAIXA,CAJAMAR Y SABADELL. / **Principales inversores:** Caixa, Instituto de Fomento de la Región de Murcia, Banco Sabadell y CajaMar / **Plantilla:** 3

Directores/socios

- **Joaquín Gómez Gómez** / Presidente /
murciaemprende@murciaemprende.com
- **Ramón Gómez Pérez** / Director /
ramon.gomez@excellentsgecr.es

Evolución y filosofía de la empresa

Murcia Emprende se constituye en enero de 2004 por una iniciativa del Instituto de Fomento de la Región de Murcia y las entidades financieras de mayor presencia en la región, Bankia (ahora Caixa), Banco Sabadell y Cajamar, con la finalidad de dotar de un instrumento más de financiación a las pequeñas y medianas empresas tecnológicas de la región. El objetivo es tomar participaciones no mayoritarias del capital y un plazo de permanencia que oscile entre los cuatro y siete años.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.15
 - **Inversión máxima por proyecto (M€):** 0.5
 - **Tipo de financiación:** Participaciones minoritarias en capital, préstamos participativos
 - **Fase de inversión preferente:** Capital Arranque, Expansión
 - **Preferencias geográficas:** Murcia
 - **Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Hostelería/Ocio, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales,
- Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, IA, Ciberseguridad, Digital

 - **Capital invertido en 2024 (M€):** 0.335
 - **Nº de inversiones en 2024:** 3
 - **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 0.65
 - **Nº de inversiones 30/09/2025:** 2
 - **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 10
 - **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 1.558

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Marketing Activo Inteligente	Fidelización clientes: comercio urbano y Centros Comerciales	Minoritaria	21	0.25	Expansión / Growth
Carton Life SL	Ecodiseños en arquitectura efímera/ cartón: stands, tiendas, mobiliario	Minoritaria	29	0.12	Expansión / Growth
MIX PAK System SL	Packaging especializado. Cosmética y Alimentación	Minoritaria	25	0.25	Expansión / Growth
CLUPIK SL	Plataforma y app para gestión de eventos deportivos	Minoritaria	5	0.21	Other early stages
Nuevas Tecnologías Agroalimentarias	Biotecnología. Conservación frutas y verduras.	Minoritaria	25	0.13	Other early stages
ICONIC Solutions - INBENTUS	Health. Respiradores	Minoritaria	3.57	0.18	Early stage
BEMYVEGA SL	Industria. Vision para Minusvalidos	Minoritaria	6.1	0.15	Early stage
VIVA in VITRO SL	Health.Sepsis	Minoritaria	2.5	0.2	Early stage
INTECC I+D+i	Fitness.health	Minoritaria	12.5	0.15	Early stage
QUANTIX - TProtege	TIC - Industria Chips	Minoritaria	0.6	0.5	Start-up

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Lock Up Smart Doors, S.L.	Solución Mobile Key y Check-in para Hospitality	Minoritaria	2.6	0.15	Early stage

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 2
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 1.2

MUTARES IBERIA SLU

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2019 / **Tipo de empresa:** Turnaround investor / **Principales inversores:** n.a. (no tenemos estructura de fondo; somos un holding) / **Plantilla:** 9

Directores/socios

- **Santiago San Antonio Alonso** / Managing Director / santiago.sanantonio@mutares.com
- **Ismael Soto Cantero** / Director-Consulting (OPS) / ismael.soto@mutares.com
- **Nicolás Maestre Santos-Suárez** / Director Operations / nicolas.maestre@mutares.com
- **Alfonso Sánchez Navarro** / Senior Manager Consulting / alfonso.sanchez@mutares.com
- **Marco Boles** / Senior Manager Consulting / marco.boles@mutares.com
- **Iria Portilla López** / Office Manager / iria.portilla@mutares.com

Asociados/analistas

- **Jacobo Llorente Dominguez** / Associate / jacobo.llorente@mutares.com
- **Francisco Fuscaldo** / Associate IT / francisco.fuscaldo@mutares.com
- **Bruno Domecq Martí** / Associate / bruno.domecq@mutares.com

Evolución y filosofía de la empresa

Inversor enfocado en oportunidades de inversión con un grado de dislocación alto. Dislocación principalmente derivada de complejidad transaccional y complejidad operativa. Invertimos desde nuestro propio balance y ayudamos a las compañías a reposicionarse y volver a ser competitivas.

Gracias a la tipología de nuestro vehículo podemos hacer uso de nuestro balance para apoyar a nuestras participadas por vía de garantías de grupo.

Características de la inversión

- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 20
- **Tipo de financiación:** Equity
- **Preferencias geográficas:** Pan-europeo; US; China; India
- **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones,

Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2015 / **Tipo de empresa:** Plataforma de financiación a mid-caps españolas (€20-€500m) en los productos de factoring y confirming / **Principales inversores:** Bonsai Partners Inveready / **Tipos de inversores en sus fondos:** Proporcionamos soluciones de financiación de factoring y confirming para mid-caps españolas (€20-€500m) / **Plantilla:** 25

Directores/socios

- **Sergio Antón** / Fundador / sergioanton@mytriplea.com
- **Jorge Antón** / Fundador / jorgeanton@mytriplea.com

Evolución y filosofía de la empresa

MytripleA ofrece soluciones innovadoras de capital circulante y ha financiado a más de 400 compañías en España con una vocación de permanencia y visión a largo de plazo con los clientes. La plataforma tecnologica permite a los clientes financiar sus facturas en segundos. Alternativamente ofrecemos la posibilidad de confirming con tesorería propia de los clientes.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 5
- **Tipo de financiación:** Factoring y confirming
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 9

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2004 / Tipo de empresa: Entidad nacional privada. Sociedad gestora de fondos cerrados / Plantilla: 23

Directores/socios

- Marta Parunella / Finance Manager BCN / marta.parunella@nautacapital.com
- Andrea Oliver / Investment Manager BCN / andrea.oliver@nautacapital.com
- Ryan Procter / Head of Marketing & Communications / ryan.procter@nautacapital.com
- Daniel Sánchez / General Partner / daniel.sanchez@nautacapital.com
- Pratima Aiyagari / Partner / pratima@nautacapital.com
- Theo Wethered / Principal / theo.wethered@nautacapital.com
- Anna Daviau / Partner / anna.daviau@nautacapital.com
- Borja Breña / Partner / borja.brena@nautacapital.com
- Carles Ferrer / General Partner / carles.ferrer@nautacapital.com
- Jordi Viñas / General Partner / jordi.vinas@nautacapital.com

Asociados/analistas

- Agustina Nieto / Legal & Tax Controller / agustina.nieto@nautacapital.com
- Stella Buhalis / Investment Associate LDN / stella.buhalis@nautacapital.com
- Pepe Ferrándiz / Investment Associate BCN / pepe.ferrandiz@nautacapital.com
- Lluís Codina / Operations Associate BCN / lluis.codina@nautacapital.com
- Ana Fernandez / Investment Associate LDN / ana.fernandez@nautacapital.com
- Rita Fernandes / Office Manager LDN / rita.fernandes@nautacapital.com
- Júlia Olivares / Office Manager BCN / julia.olivares@nautacapital.com
- Glen Albo / M&A and Finance Associate / glen.albo@nautacapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Nauta Capital es una entidad de Venture Capital que invierte en compañías tecnológicas con un fuerte énfasis en propuestas de software B2B (Business to Business) y en un número reducido de compañías B2C (Business to Consumer), en ambos casos con capacidad de transformar sectores globales dada su diferenciación tecnológica y/o de modelo de negocio. Tenemos presencia en Londres (Reino Unido) y Barcelona (España).

Nauta apoya a emprendedores que comparten nuestra visión de crear compañías únicas en su aportación de disrupción positiva en mercados globales de gran tamaño, y en los cuales la tecnología ha tenido un impacto limitado hasta la fecha. Nuestras compañías tienen la capacidad de cambiar las dinámicas de estos sectores acelerando su crecimiento y la transformación de "manual" a "digital".

Con un capital de 556M€ bajo gestión, Nauta se centra en inversiones Serie A y un número seleccionado de oportunidades en capital semilla y Series B. Nauta invierte desde los 0.5M€ hasta los 7M€ durante toda la vida de la participada. El importe medio para las primeras inversiones se sitúa entre 1 y 5 millones de euros.

Nauta invierte en toda Europa (con foco en Reino Unido y España)

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.5
- Inversión máxima por proyecto (M€): 7
- Tipo de financiación: Participaciones minoritarias o mayoritarias
- Fase de inversión preferente: Early (Seed / Start up / Other early stages)
- Preferencias geográficas: Europa
- Preferencias sectoriales: Servicios Financieros/Fintech, TIC, IA, Ciberseguridad, Digital
- Capital invertido en 2024 (M€): 15
- Nº de inversiones en 2024: 2
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 21
- Nº de inversiones 30/09/2025: 5
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 45

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Importe (M€)	Tipo de operación
ESProfiler	End-to-end cyber security risk-management platform for enterprises.	2.6	Semilla
Danelfin	AI-driven Financial Services	2	Semilla
Wegrow	Digital platform streamlining best practices across organizations	4.6	Start-up
Açai	AI-powered travel operations platform	2.3	Semilla
Netbird	AI-powered IT security platform for simplified VPN management.	1.4	Semilla

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Onna	eDiscovery and Knowledge Management software for legal departments	Early stage
ForceManager	Advanced analytics, SaaS mobile sales management.	Early stage

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 529

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Fecha de cierre de fondo
Nauta Tech Invest II SCR de RS	50	2006-01-01
Nauta Tech Invest III SCR de RS	105	2009-01-01
Nauta Tech Invest IV SCR / FCR	155	2015-01-01
Nauta Tech SideCar Fund I SCR / FCR	28	2019-01-01
Nauta Tech Invest V SCR / FCR	191	2021-07-31

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2020 / **Tipo de empresa:** Sociedad Gestora de fondos bajo denominación SGEIC. En la actualidad gestiona 8 vehículos con un volumen de AuM de alrededor EUR 170M / **Principales inversores:** Family Offices y clientes de banca privada / **Plantilla:** 10

Directores/socios

- **Stephan Koen** / Socio / skoen@naviscap.com
- **Rocio Ledesma del Fresno** / Socia / rledesma@naviscap.com
- **Juan Martínez de Tejada Domenech** / Socio / jmt@naviscap.com
- **Iker Zabazla Sorauren** / Socio / izabalza@naviscap.com
- **Beatriz Menendez-Valdes Van Bockel** / Directora Inversiones / bmenendez@naviscap.com
- **Lorenzo Abascal Rovira** / Director Operaciones

- **Azucena González Rosón** / Director Financiero / agonzalez@naviscap.com

Asociados/analistas

- **Elena Pérez** / Administrativa / eperez@naviscap.com
- **Daniel Casañas Ustrell** / Administrativo / dcasanas@naviscap.com
- **Inés Ruiz** / Administrativa / soporte@naviscap.com

Evolución y filosofía de la empresa

Navis nace con el propósito de identificar nuevas oportunidades de inversión en nichos sin explotar o en estrategias ya consolidadas, integrando matices diferenciadores que aporten valor a los inversores.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 10
- **Tipo de financiación:** En las operaciones que aplica, no supera el 50% LTV
- **Fase de inversión preferente:** En los vehículos de venture capital, se invierte en series A, B y C. En los vehículos de hotel vacacional en activos maduros pendientes inversión. En el vehículo de private equity en compañías maduras con cambio de dirección
- **Preferencias geográficas:** Península Ibérica, excepto en venture capital y biotech, que se centra en Estados Unidos
- **Preferencias sectoriales:** Biotecnología y Ciencias de la vida, Hostelería/Ocio, Servicios Industriales, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 46.48
- **Nº de inversiones en 2024:** 19
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 25.90
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 9
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 51
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 117.75

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
GRADIENT	Inteligencia artificial	Minoritaria		0.75	Early stage
LANZAROTE BEACH	Hostelería	Mayoritaria	100		Owner's buy out
GRADIENT	Inteligencia artificial	Minoritaria		0.5	Early stage
NOTION	Productividad y colaboracion	Minoritaria		0.978	Early stage
GRADIENT	Inteligencia artificial	Minoritaria		0.025	Early stage
ALIGNED	Centro de datos	Minoritaria		5	Early stage
CHIMERON BIO	Biotech	Minoritaria		0.075	Early stage
THERINI	Biotech	Minoritaria		0.5	Early stage

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
FRECAN	Mobiliario cocina	Mayoritaria	100	Buy & Build

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 169.75
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 26.53

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
URIZEN VCG SCR SA	30	Venture Capital	2021-11-15
STONEHENGE HOTELS SCR SA	14,5	Hostelería	2021-12-15
CENTINELA HOTELS FCR	31,92	Hostelería	2022-04-01
TALAIA HOTELS SCR SA	19,7	Hostelería	2020-12-18
GEMBA PRIVATE EQUITY PYME SCR SA	18,885	Private Equity	2023-11-23
NAVIS VBFUND FCR	10,65	Biotecnología	2024-03-20
ALISHARES SCR SA	26,43	Private Equity	2023-12-31
URIZEN VCG II SCR SA	18,10	Venture Capital	2024-09-15

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2001 / Tipo de empresa: Entidad privada nacional. Sociedad Gestora de fondos cerrados

Directores/socios

- Carlos Carbó / Presidente Ejecutivo / ccarbo@nazca.es
- Álvaro Mariátegui / Socio Fundador / amariategui@nazca.es
- Celia Pérez-Beato / Socia Directora & CEO / cperezbeato@nazca.es
- Ignacio Portela Pallarés / Socio Director / iportela@nazca.es
- Daniel Pascual / Socio Director / dpascual@nazca.es
- Carlos Pérez de Jáuregui / Socio / cjauuregui@nazca.es
- Juan López de Novales / Socio / jllopezdenovales@nazca.es
- Ramón Garnica / Socio / rgarnica@nazca.es
- Emilio Manchón / Socio / emanchon@nazca.es
- Catalina Chalbaud / Socia / cchalbaud@nazca.es
- Alberto Gálvez / Socio / agalvez@nazca.es
- Javier Allende / Socio / jallende@nazca.es
- David de Bedoya / Socio / dbedoya@nazca.es
- Itziar Ocón / Directora asociada/ iocon@nazca.es
- Álvaro Jover / Director asociado/ ajover@nazca.es
- Tamara Pérez Mínguez / Directora Financiera / tperezminguez@nazca.es

Asociados/analistas

- Gonzalo Carralero / Asociado / gcarralero@nazca.es
- Diego Carbó / Asociado / dcarbo@nazca.es
- Ignacio Ares / Analista / iares@nazca.es
- Andrea Marijuán / Analista / amarijuan@nazca.es
- Paula Canalejo / Analista / pcanalejo@nazca.es
- Francisco José Mompeán / Analista / cmompean@nazca.es
- Rocio Catón / Abogada & Responsable ESG / rcaton@nazca.es
- Óscar Dávila / Relación con inversores / odavila@nazca.es
- Elena Arcos / Controller Financiero / earcos@nazca.es
- Lydia Esteban / Business Manager / lesteban@nazca.es
- María Campos / Office Manager / recepcion@nazca.es
- Ione Montalvo / Office Manager / imontalvo@nazca.es

Evolución y filosofía de la empresa

Nazca participa de forma activa en las empresas en las que invierte aportando recursos financieros y apoyo directo para el desarrollo de proyectos empresariales de crecimiento. Nazca aporta valor en base a su amplia experiencia en capital riesgo y en la gestión de empresas familiares y multinacionales.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 7
- Inversión máxima por proyecto (M€): 100
- Tipo de financiación: Participaciones mayoritarias y minoritarias significativas de capital
- Fase de inversión preferente: Buy-outs, MBI, MBO, capital expansion & buy-and-build
- Preferencias geográficas: España
- Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca,
- Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, iotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/ Movilidad, Defensa, Aeroespacial, Seguridad, Ciberseguridad

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad
Pr.Bath	Fabricación y distribución de productos de baño
Laberit	Proveedor líder de servicios IT con alcance nacional, especializado en Microsoft Business Central y con amplia experiencia sectorial
San San	Desarrollo y comercialización de soluciones para eficientar el cultivo de berries
Clustag	Diseño y fabricación de soluciones RFID inteligentes para logística
Teltronic	Proveedor líder de soluciones privadas de comunicaciones críticas para entornos de alta exigencia
JSV	Operador logístico multimodal con servicio puerta a puerta y alcance internacional
Ravenloop	Plataforma de software dedicada a la ciberinteligencia predictiva basada en inteligencia artificial, orientada al ámbito de la Defensa y la Seguridad Nacional
Echoview	Add-on Zunibal
Zong Hong Marine	Add-on Zunibal
Oca Global	Add-on Global Factor
EDE Ingenieros	Add-on Global Factor

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
One Shot Hotels	Cadena Hotelera	MBO
Phibo	Implantes y prótesis dentales	MBO
Herbex	Alimentación	LBO
Terratest	Cimentaciones especiales	Owner's buy out
Filmin	Plataforma Video on demand	MBO
Laboratorios Almond	Alimentación Ecológica	MBO
Nutris	Salud y Belleza - Nutracéutico	
Septotec	Servicios de traducción, interpretación y gestión de propiedad industrial	
Zunibal	Soluciones tecnológicas (boyas satelitales) para la industria pesquera	
Soy Olivia	Agencia líder en influencer marketing	
Eolos	Business Services - Servicios de tecnología edifica marina	
226ers	Nutrición deportiva	
BCN Visuals	Servicios de tecnología - Campañas 3D para publicidad exterior	
Doga	Industrial - Soluciones de movimiento electrónico	
Global Factor	Servicios de consultoría ESG	

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Fecha de cierre de fondo
Fondo Nazca II, F.C.R.	230	2010-09-30
Fondo Nazca IV, FCR	300	2016-12-31
Fondo Nazca V, FCR	150	2018-12-31
Nazca Opportunity I, SICC, S.A.	36,1	2022-12-02
Fondo Nazca SC II, F.C.R.	176,4	2025-09-24
Fondo Nazca Defensa & Aeroespacial Invierte I, F.C.R, FCR	Objetivo: 600m	Fundraising
Nazca Oportunidades 2025 II, F.C.R.E, S.A.	34,2	Fundraising
Nazca Oportunidades 2025 III, F.C.R.E, S.A	39,7	Fundraising

NEOTEC CAPITAL RIESGO

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2006 / **Tipo de empresa:** Fondo de Fondos / **Principales inversores:** CDTI/EIF / **Tipos de inversores en sus fondos:** Institucionales públicos y grandes corporaciones privadas

Directores/socios

- **Christian López-Baillo** / c.lopez-baillo@eif.org
- **David González Martín** / Representante del FEI en España y Portugal / d.gonzalezmartin@eif.org

Asociados/analistas

- **José Ignacio Carrión** / j.carrión@eif.org

Evolución y filosofía de la empresa

Firmado y cerrado en 2006, NEOTEC es un programa de coinversión de 183 millones de euros centrado en el mercado de VC español. NEOTEC reúne a 15 inversores públicos y privados con el objetivo de respaldar la innovación y la alta tecnología en fases tempranas a través de inversiones primarias y coinversiones.

Dado que el período de inversión de Neotec finalizó el 31 de diciembre de 2012, su estrategia se centra actualmente en el monitoreo general de los fondos en cartera.

Características de la inversión

- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 20
- **Tipo de financiación:** Fondo de Fondos/Sociedad de Coinversión
- **Fase de inversión preferente:** Semilla, Arranque, Expansión/Desarrollo
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Electrónica
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 174
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 319
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 149

Compañías participadas

Empresa	Actividad
Adara II	ICT
Amerigo Innvierte Spain Ventures	ICT
Baring Iberia III	Generalist
Bullnet Capital II FCR	ICT
Cabiedes & Partners	ICT
Crossroad Biotech II	Biotech
Debaeque II FCR	ICT
Demeter 2 FCPR	Clean Tech
EAF Spain - Fondo Isabel La Católica	Generalist
Nauta Tech III	ICT-TMT
Pro A Capital	Generalist
Seaya	TMT
Adara	ICT
Elaiá	ICT

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 183
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 0

Datos generales de la entidad

Tipo de empresa: Asesor con vehículo co - inversor / **Plantilla:** 10

Directores/socios

- **Pedro Manen** / Socio/ pms@newcapsolutions.com

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / **Tipo de empresa:** Gestora mid-market de fondos de capital privado con más de €465m de total de compromisos / **Principales inversores:** FEI, ICO, COFIDES, / **Plantilla:** 16

Directores/socios

- **Maite Ballester** / Managing Partner / mballester@nexus-iberia.com
- **Pablo Gallo** / Managing Partner / pgallo@nexus-iberia.com
- **Alejandro Diazayas** / Managing Partner / adiazayas@nexus-iberia.com
- **Juan Pedro Dávila** / Partner / jpdavila@nexus-iberia.com
- **Javier Onieva** / Partner / jonieva@nexus-iberia.com
- **Inés Bonet** / CFO / ibonet@nexus-iberia.com

Asociados/analistas

- **Jaime Gómez** / Senior Associate / jgomez@nexus-iberia.com
- **Carlos Otero** / Senior Associate / coter@nexus-iberia.com
- **Abel Grande** / Associate / agrande@nexus-iberia.com
- **Fernando Zapata** / Analyst / fzapata@nexus-iberia.com
- **Diego Gil de Antuñano** / Analyst / dgil@nexus-iberia.com
- **María Navarro** / Analyst / mnavarro@nexus-iberia.com
- **Juan Alcantara** / Analyst / jalcantara@nexus-iberia.com
- **Michael Allen** / Analyst / mallen@nexus-iberia.com

Evolución y filosofía de la empresa

Nexus Iberia es una gestora de fondos de capital privado fundada en 2016 para apoyar a las pequeñas y medianas empresas españolas y portuguesas a acelerar el crecimiento y expandirse internacionalmente en Europa, Latinoamérica y Estados Unidos con más de 465 millones de euros de activos bajo gestión.

El equipo está liderado por socios ex-3i y socios de Nexus Capital con más de 25 años de experiencia en la industria de capital privado en España, Portugal y México. El equipo ha completado conjuntamente más de 90 transacciones de capital privado.

En el ejercicio 2018, Nexus lanza el Fondo I por importe de 241 millones de euros que cuenta con 5 empresas en gestión, tras haber completado 12 inversiones y 7 desinversiones desde su lanzamiento en 2018. En el ejercicio 2023 Nexus Iberia lanza el segundo fondo de capital privado por importe de 241 millones de euros y que tiene una estrategia de inversión similar al fondo anterior focalizándose en pequeñas y medianas empresas basadas en España o Portugal, se han completado 4 inversiones desde su lanzamiento. En el ejercicio 2023, le lanzo adicionalmente un fondo de continuación con compromisos por importe de 54 millones de euros.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 10
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 40
- **Tipo de financiación:** Capital, deuda subordinada
- **Fase de inversión preferente:** Expansión y LBO
- **Preferencias geográficas:** Península Ibérica
- **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/ Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos

Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

- **Capital invertido en 2024 (M€):** 174
- **Nº de inversiones en 2024:** 9
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 186
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 10
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 10
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 176

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Skin Clinic	Dermocosmética	Mayoritaria	LBO

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
OFG	Ingeniería de telecomunicaciones	Mayoritaria	MBO
STM	Servicios de seguridad	Mayoritaria	MBO
Solutex	Fabricación Ingredientes	Minoritaria	Expansión / Growth
Aerocamaras	Educación pilotaje drones	Mayoritaria	MBO
La Margarita	Alimentación	Mayoritaria	Expansión / Growth
Mirplay	Fabricación Mobiliario	Mayoritaria	LBO
Marsanz	Industrial	Mayoritaria	LBO
Contenur	Industrial	Mayoritaria	LBO
Vivo Diagnóstico	Salud-diagnóstico	Mayoritaria	Expansión / Growth

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 465
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 125

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Nexus Iberia Private Equity Fund I, FCR	170	Capital Desarrollo y MBOs en España y Portugal	2020-01-27
OFG Continuation Fund	54	Fondo de continuación	2023-04-26
Nexus Iberia Private Equity Fund II, FCR	241	Capital Desarrollo y MBOs en España y Portugal	2024-03-27

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2018 / **Tipo de empresa:** Sociedad Gestora de Fondos de Capital Privado independiente regulada por la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). / **Plantilla:** 7

Directores/socios

- **Antonio Couceiro** / Founding Partner & Presidente / acouceiro@nosocapital.eu
- **Tomás Pérez Moreno** / Founding Partner & CEO / tperez@nosocapital.eu
- **Daniel Prieto** / Founding Partner & Advanced Technologies / dpr@nosocapital.eu

- **Bernardo Cebolla** / Founding Partner & Advanced Technologies / bcebolla@nosocapital.eu
- **Vicente Espert** / Founding Partner & CFO / vespert@nosocapital.eu

Asociados/analistas

- **Maria del Pilar Matute Pedraza** / Senior Associate / pmatute@nosocapital.eu
- **María Lobelle** / Relación Inversores / mlobelle@nosocapital.eu

Evolución y filosofía de la empresa

Noso Capital es una Gestora de fondos de Capital Privado independiente que apuesta por **proyectos empresariales de base tecnológica** que tengan un **impacto positivo en la sociedad**.

Nuestro equipo multidisciplinar cuenta con experiencia en Venture Capital & Private Equity, banca de inversión, consultoría y como fundadores y ejecutivos de startups en diferentes sectores y geografías.

Nos enfocamos en **gestionar la confianza y el capital de nuestros inversores** de forma profesional, responsable y transparente.

Apoyamos a fundadores y ejecutivos a alcanzar sus **objetivos empresariales** y a **potenciar el crecimiento** de sus compañías a nivel nacional e internacional mediante **inversión de capital y apoyo a su gestión**.

Invertimos en startups durante rondas Seed y Series A-B que estén lideradas por **equipos altamente enfocados**, en sectores impulsados por **tendencias globales** que generan impactos positivos en las sociedades a través del uso de tecnologías y modelos de negocio innovadores.

Invertimos en sectores agrupados en las siguientes categorías:

- **Lifescience (LS)**. Sectores con base en la Biología y en las Ciencias de la Vida.
- **Social Impact (SI)**. Sectores con mayor impacto en la vida de las personas como Educación, Finanzas, Vivienda, Trabajo y Energía.
- **Leisure & Lifestyle (L&LS)**. Sectores alrededor del ocio y del estilo de vida de las personas.
- **Industry & Business Services (I&BS)**. Sectores transversales que dan soporte al resto de grupos en manufactura y servicios.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.2
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 2
- **Tipo de financiación:** Equity, Préstamo Participativo, Nota Convertible, SAFE, Warrants, Deuda Senior y Junior.
- **Fase de inversión preferente:** Seed, Series A-B...
- **Preferencias geográficas:** España, Europa, US, Israel, LatAm.
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica,

- Biotechnología y Ciencias de la vida, Energía, Hostelería/Ocio, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/ Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 4
 - **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 4

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
ADNTRO	Genomic	Early stage

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Zerintia HealthTech	Healthtech	Early stage
Oncostellae	Biotech	Early stage
Velca	Electric Vehicle	Early stage

Recursos

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo
NOSO CAPITAL I FCRE	Generalista & Tech
BIO & TECH SMART CAPITAL FCRE	Ciencias de la Vida & Tech
SUBSTRATE VENTURES CAPITAL I FCRE	

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2008 / Tipo de empresa: Fondo de Inversiones

Directores/socios

- Valero Domingo / Socio Investor
- Vicente Catellano / Operating Partner

Asociados/analistas

- Martin Eyries / Investment Manager
- Alberto Navarro / Asociado Investor
- Vanessa Rosasco / Operations Lead
- Alvaro Barbadillo / Asociado Investor

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 40
- Inversión máxima por proyecto (M€): 950
- Tipo de financiación: ARR & EBITDA
- Fase de inversión preferente: Primario & Secundario
- Preferencias geográficas: Spain // Portugal // Latam
- Preferencias sectoriales: Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Infraestructuras, Servicios Financieros/Fintech, TIC, Ciberseguridad, Digital

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Participación
Alerce	Mayoritaria
Horizon Optical	Mayoritaria
NOX	Mayoritaria
Paraty	Mayoritaria
vLex	Mayoritaria

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): EUR10 billion
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): EUR 4bn

Nombre del fondo
Origin Fund
Flagship Fund

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2006 / Tipo de empresa: / Principales inversores: / Plantilla: 3

Directores/socios

- Oriol Lobo i Baquer / Director general / olobo@onacapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.1
- Inversión máxima por proyecto (M€): 1.5
- Tipo de financiación: Equity+P.Part.
- Fase de inversión preferente: Semilla/Start/Other early stage
- Preferencias geográficas: España
- Preferencias sectoriales: Energía, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, TIC, Digital
- Capital invertido en 2024 (M€): 2.60
- Nº de inversiones en 2024: 4
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 27.19
- Nº de inversiones 30/09/2025: 29
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 29
- Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 21.1

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación
Enley	Comercio electrónico de tecnología legal	Minoritaria	8.38
Ealyx		Minoritaria	2.58
Unifit	SaaS	Minoritaria	11.79
Clyppe	Health Tech / Medical Devices	Minoritaria	2.93
Flamaid	Security Device/App	Minoritaria	10.03
Hulahoop	Fintech Platform	Minoritaria	5.45
Kanguro	SaaS B2B Logistics	Minoritaria	8.12
Bleta	Senior Tech App	Minoritaria	5.62
Tendios	SaaS B2B Procurement	Minoritaria	5.49
Melty	SaaS B2B Pharma	Minoritaria	4.31
Timbal AI	IA B2B Platform	Minoritaria	9.09

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
Gamoneil Energía	Planta solar fotovoltaica	Mayoritaria	95	Semilla
Bensol Solar	Planta solar fotovoltaica	Mayoritaria	95	Semilla
Manesun Solar	Planta solar fotovoltaica	Mayoritaria	85	Semilla
Vagasun Energía	Planta solar fotovoltaica	Mayoritaria	95	Semilla
Onasud Energía	Planta solar fotovoltaica	Mayoritaria	95	Semilla
Adencam Solar	Planta solar fotovoltaica	Mayoritaria	95	Semilla
Parlem Telecom	Telecom	Minoritaria	10.54	Semilla
Maskokotas	Retail	Minoritaria	3.34	Start-up
Devicare	Medical devices	Minoritaria	1.7	Start-up
Pangea	Retail Viajes	Minoritaria	1.7	Start-up
Sciense Bits	EdTech	Minoritaria	2.21	Start-up
Deliverea	Plataforma logística	Minoritaria	3.22	Start-up
Bejao Fit	Social shopping App	Minoritaria	12.18	
Tattoox	SaaS Enabled Marketplacve	Minoritaria	19.66	
The Tropic Feel	DNVB Travel Fashion	Minoritaria	3.93	
Soltech Energy Suecia AB	Energías renovables	Minoritaria	2.02	
Solfy	Energías renovables	Minoritaria	34.01	

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Talent Clue	SAAS Recuros Humanos	Minoritaria	Start-up
Carethy	e-commerce	Minoritaria	Start-up
Worldcoo*	Intermedicion (Crowdfunding)	Minoritaria	Semilla
Clinic Point	marketplace medico	Minoritaria	Start-up
Mobile Payments&Loyalty	Medios de Pago	Minoritaria	Semilla
Colvin	E-Commerce	Minoritaria	Start-up
Netrivals	Precios SaaS	Minoritaria	
Sud Energies Renovables	Energías renovables	Minoritaria	

Recursos

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo
Ona Capital Privat	venture capital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2007 / **Tipo de empresa:** Gestora independiente con base en Madrid y oficinas en París y Milan. Los fondos gestionados invierten en instrumentos de capital flexible, capital minoritario, deuda junior y deuda senior / **Principales inversores:** Fondo Europeo de Inversiones, ICO, Aseguradoras, Fondos de Pensiones, Instituciones Financieras y family offices / **Plantilla:** 29

Directores/socios

- **Daniel Herrero** / Socio / daniel.herrero@oquendocapital.com
- **Alfonso Erhardt** / Socio / alfonso.erhardt@oquendocapital.com
- **Rocío Goenechea** / Socio / rocio.goenechea@oquendocapital.com
- **Leticia Bueno** / Socio / leticia.bueno@oquendocapital.com
- **Ricardo Junco** / Socio / ricardo.junco@oquendocapital.com
- **Miguel González Moyano** / Socio / miguel@oquendocapital.com
- **Gonzalo Liñán** / Socio / gonzalo@oquendocapital.com
- **Miguel Giménez de Córdoba** / Socio / miguel.g.cordoba@oquendocapital.com
- **Cyril de Galea** / Socio / cyril.degalea@oquendocapital.com
- **Manuel Martos** / Socio / manuel.martos@oquendocapital.com
- **Paolo Mancini** / Socio / paolo.mancini@oquendo.com

Evolución y filosofía de la empresa

Oquendo Capital es una gestora independiente de fondos de inversión en capital minoritario, deuda subordinada y deuda senior orientados a transacciones del Sur de Europa de LBO, adquisición o reestructuración accionarial, entre otras

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 60
- **Tipo de financiación:** Financiación senior, financiación subordinada y capital minoritario
- **Fase de inversión preferente:** Financiación senior, financiación subordinada y capital minoritario
- **Preferencias geográficas:** España, Francia, Italia y Portugal

Compañías participadas

Empresa	Actividad
Doga	Diseño y fabricación de componentes de automoción para grandes vehículos
Elmubas	Fabricación y comercialización de comida para mascotas
Evolutio	Servicios de telecomunicaciones para grandes empresas
Discefa	Procesado y distribución de pulpo congelado
Comess	Restauración organizada

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Oquendo I	50	Deuda subordinada y capital flexible	2009-12-29
Oquendo II	157	Deuda subordinada y capital flexible	2014-08-06
Oquendo III	200	Deuda subordinada y capital flexible	2017-10-16
Oquendo Senior	173	Deuda senior	2021-01-03
Oquendo IV	268	Deuda subordinada y capital flexible	2021-08-12
Impulsa	60	Deuda senior, subordinada y capital flexible	2021-09-28
Oquendo Senior II	288	Deuda senior	2021-12-29

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2003 / **Tipo de empresa:** Sociedad privada internacional que asesora Fondos / **Principales inversores:** Permira Advisers Group Holdings Limited / **Plantilla:** 89

Directores/socios

- **Ignacio Faus** / Partner & CFOO / reception.madrid@permira.com
- **Pedro López** / Partner & Office Head Spain / reception.madrid@permira.com
- **Andrés Rebuelta** / Managing Director / reception.madrid@permira.com
- **Javier Echávarri** / VP / reception.madrid@permira.com
- **Álvaro Álvarez-Pallete** / VP / reception.madrid@permira.com

Evolución y filosofía de la empresa

Permira es una de las compañías líderes de private equity, cuya actividad se remonta al año 1985. Desde entonces, ha asesorado a los 20 Fondos Permira en más de 300 transacciones en una amplia gama de sectores, cuyo capital es aproximadamente de 80bn€. Permira es una firma pan-europea con oficinas (16) presentes en las principales economías europeas, Estados Unidos y Asia, y que cuenta con más de 500 profesionales. Permira significa en Latín "muy diferente, muy sorprendente" y trata de buscar permanentemente un enfoque creativo a las operaciones que realiza.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 100
- **Tipo de financiación:** Capital
- **Fase de inversión preferente:** Growth y LBOs/MBOs
- **Preferencias geográficas:** Iberia
- **Preferencias sectoriales:** Biotecnología y Ciencias de la vida, Electrónica, Productos de Consumo, Sanidad/ Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Ciberseguridad, Digital

Compañías participadas

Empresa	Actividad	% Participación	Tipo de operación
eDreams Odigeo	Agencia de viajes on line	25	LBO
Universidad Europea*	Educación	35	LBO
Neuraxpharm	Farmacéutica		LBO
AltamarCAM Partners	Asset Management	40	Expansión / Growth

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Permira Europe I	1	LBO / Growth	1996-12-31
Permira Europe II	3	LBO / Growth	1999-12-31
Permira Europe III	5,076	LBO / Growth	2002-12-31
Permira IV	9,6	LBO / Growth	2005-12-31
Permira V	5,2	LBO / Growth	2012-12-31
Permira VI	7,5	LBO / Growth	2015-12-31
Permira VII	11	LBO / Growth	2018-12-31
Permira Growth Opportunities I	1.5	Minorías / Growth	2017-12-31
Permira VIII	16.7	LBO / Growth	2022-12-31
Permira Growth Opportunities II	4	Minorías / Growth	2021-12-31

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2010 / Tipo de empresa: PHI Asset Management Partners SGEIC S.A. es una gestora de fondos de capital riesgo. /
Plantilla: 14

Directores/socios

- Alexander Maarten Wit / Socio / wit@phi-industrial.com
- Jordi Bricio García / Socio / bricio@phi-industrial.com
- Jaime Echaniz / Director de Inversiones / echaniz@phi-industrial.com
- Ignacio Hormaechea / Director de Inversiones / hormaechea@phi-industrial.com
- Benedikt steinheuer / Director de Inversiones / steinheuer@phi-industrial.com
- Carlos Simon / Director de Inversiones / simon@phi-industrial.com

Asociados/analistas

- Carlos Mora-Figueroa / Analista de Inversiones / mora@phi-industrial.com
- Alejandra Fernandez / Analista de Inversiones / fernandez@phi-industrial.com

Evolución y filosofía de la empresa

PHI es una gestora especializada en la compra y gestión de empresas en situaciones especiales, carve-outs, turnarounds, etc. Su éxito reside en la prudente selección de adquisiciones, y la consecuente gestión y crecimiento de estas empresas. Cuenta con un experimentado equipo de M&A el cual lleva a cabo complejas transacciones de forma rápida y ofrece seguridad en las transacciones para ambas partes. El altamente experimentado equipo operativo de PHI se involucra de forma activa en ayudar al crecimiento de sus subsidiarias, mediante la prestación de ayuda a sus gerentes, identificando e implementando mejoras en los procesos y su rendimiento. Su objetivo es convertirse en un socio de confianza de aquellos que deseen vender sus negocios, y de los equipos que lideran y operan las empresas.

Características de la inversión

- Inversión máxima por proyecto (M€): 20
- Tipo de financiación: Participaciones mayoritarias en capital
- Fase de inversión preferente: Capital de reorientacion
- Preferencias geográficas: Europa
- Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales
- Capital invertido en 2024 (M€): 17.9
- Nº de inversiones en 2024: 2
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 216.7
- Nº de inversiones 30/09/2025: 3
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 8
- Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 312.74

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
Palinox Ingeniería Y Proyectos SL	Desarrollo, diseño e implementacion de proyectos y procesos de fabricacion para la industria alimentaria	Mayoritaria	100	Special situation

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
MASCIÓN, S.P.A.	Fabricación textil	Mayoritaria	86.05	Special situation
BLUESUN HOLDCO, S.L.	Fabricación de productos para el cuidado del hogar	Mayoritaria	81.52	Special situation
LLADRÓ, S.A.	Fabricación esculturas de cerámica, porcelana, loza y similares	Mayoritaria	100	Special situation
HD DAZA CORREDURÍA DE SEGUROS S.L.	Compañía de correduría de seguros	Mayoritaria	95	Early stage
COMPAÑÍA DEL TRÓPICO DE CAFE Y TE, S.L.	Restauración	Mayoritaria	51	Special situation
TEKNICALDE	Industria del metal	Mayoritaria	100	Special situation
PANALIA DERIVADOS DE LA HARINA SL	Industrial alimenticia	Mayoritaria	100	Expansión / Growth
Palinox Ingeniería Y Proyectos SL	Desarrollo, diseño e implementacion de proyectos y procesos de fabricacion para la industria alimentaria	Mayoritaria	100	Special situation

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 380.99
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 50.99

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
PHI FUND II F.C.R.	50,5	Turnaround	2014-08-26
PHI FUND III F.C.R.	49	Turnaround	2020-03-05
PHI OPERATIONS SCR SAU		Turnaround	
PHI CONTINUATION FUND I SCSp SICAV-RAIF	211,27	Fondo de continuacion	2025-01-28

PORTOBELLO CAPITAL

GESTIÓN

C/ Almagro 36, 2ª planta • 28010 • Madrid • T +34 91 431 80 71 •
F 91 431 45 23 • info@portobellocapital.es •
www.portobellocapital.es

13, rue Aldringen, 4th Floor | • L-1118 • Luxembourg •
T +352 691 325 849 • info@portobellocapital.es •
www.portobellocapital.es

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2010 / **Tipo de empresa:** Entidad privada nacional. Sociedad Gestora de fondos cerrados / **Principales inversores:** Alianzas a largo plazo con una base recurrente y diversificada de inversores institucionales (~90%) e internacionales (~80%) / **Plantilla:** 41

Directores/socios

- **Iñigo Sánchez-Asiain** / Socio Fundador / isanchezasaiain@portobellocapital.es
- **Juan Luis Ramírez** / Socio Fundador / jlramirez@portobellocapital.es
- **Luis Peñarocha** / Socio Fundador / lpenarocha@portobellocapital.es
- **Carlos Dolz de Espejo** / Socio / cdolz@portobellocapital.es
- **Norberto Arrate** / Socio / narrate@portobellocapital.es
- **Antonio Todisco** / Socio / atodisco@portobellocapital.es
- **Víctor Virós** / Socio / vviros@portobellocapital.es
- **Antonio de la Hoz** / COO / adelahoz@portobellocapital.es
- **Joaquín Ariza** / Director / jariza@portobellocapital.es
- **Antonio Rodríguez-Pina** / Director / ardriquezguelpina@portobellocapital.es
- **Joan Llansó** / Director / jllanso@portobellocapital.es

- **Jorge de Mello** / Director / jdemello@portobellocapital.es
- **Gonzalo Samaniego** / Director / gsamaniego@portobellocapital.es
- **Leopoldo López-Herrero** / Vicepresidente / llopezherrero@portobellocapital.es
- **Jorge Medina** / Vicepresidente / jmedina@portobellocapital.es
- **Sofía Timón Calleja** / Vicepresidente / stimon@portobellocapital.es

Asociados/analistas

- **Isabel Bordas** / Asociada Senior / ibordas@portobellocapital.es
- **Inés Lacalle** / Asociada Senior / ilacalle@portobellocapital.es
- **Vasco Lupi** / Asociado Junior / vlupi@portobellocapital.es
- **Lucía Arana** / Asociado Junior / larana@portobellocapital.es

Evolución y filosofía de la empresa

Fundada en 2010, Portobello Capital es una de las principales gestoras de capital privado del middle market con sede en España e inversiones en el sur de Europa. Cuenta con más de 3500 millones de euros de activos bajo gestión, un equipo experimentado de cuarenta profesionales y una cartera de 25 empresas participadas. Portobello invierte en compañías de calidad que operan en nichos de crecimiento y tienen excelentes equipos directivos, con el objetivo de impulsar su crecimiento, la internacionalización, la consolidación de la industria y su profesionalización.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 20
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 225
- **Tipo de financiación:** Flexible
- **Fase de inversión preferente:** LBOs, MBO, Growth, minoría
- **Preferencias geográficas:** España (mayoritariamente), UE
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Comunicaciones, Energía, Otros, Productos de Consumo, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 150
- **Nº de inversiones en 2024:** 4
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 410
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 3
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 25
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 2600

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Serveo	Facility Management	Mayoritaria	95	255	LBO
Proeduca	Educación superior	Minoritaria	19	225	LBO
Dualparts	Recambios del sector del automóvil	Mayoritaria	93	50	LBO

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Sabater	Alimentación	Mayoritaria	70	180	LBO
Blue Sea	Hoteles vacacionales	Mayoritaria	94	105	LBO
Aestes	Clinicas dentales y medicina estética	Minoritaria	15	180	LBO
Supera	Gestión de centros deportivos concesionales	Mayoritaria	58	130	LBO
Elmubas	Alimentación de mascotas	Mayoritaria	73	150	LBO
Evoluto	Servicios de telecomunicaciones y soluciones TIC para empresas	Mayoritaria	94	170	LBO
Poligof	Fabricación de backsheets para productos higiénicos y sanitarios	Mayoritaria	100	70	LBO
Angulas Águinaga	Alimentación	Minoritaria	40	95	LBO
IAN	Alimentación	Mayoritaria	98	120	LBO
Calba	Fabricación de preformas y envases PET	Mayoritaria	77	40	LBO
Farmol	Fabricación de productos de aerosol y líquidos	Mayoritaria	98	110	LBO
Legálitas	Plataforma tecnológica de servicios jurídicos	Mayoritaria	92	170	LBO
Condis	Cadena de supermercados de proximidad	Minoritaria	37	95	Expansión / Growth
Torre Oria	Production and distribution wine by-products	Minoritaria	35	25	Expansión / Growth
Solions	Ready-to-use onion ingredients and solutions	Minoritaria	38	110	Expansión / Growth
Plexus	Proveedor de soluciones IT	Minoritaria	21	45	Expansión / Growth
Plenergy	Plataforma proveedora de energía para vehículos (combustible y electricidad)	Minoritaria	21	75	Expansión / Growth
Controlauto	Operador de inspección técnica de vehículos (ITV)	Minoritaria	24	30	Expansión / Growth
Arenit	Holding industrial	Minoritaria	30	30	Expansión / Growth
Interlal	Fabricación de alimentos deshidratados y líquidos	Mayoritaria	98	120	LBO
Clinicas Mi	Instituciones y servicios sanitarios	Minoritaria	50	20	Expansión / Growth
Iberconsa		Minoritaria	35	20	LBO

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Mediterránea	Catering Hospitalario	Mayoritaria	90	90	LBO
Vitalia	Residencias 3ª edad	Minoritaria	10	60	LBO
AGQ Labs	Laboratorios de análisis certificados y ensayos avanzados	Minoritaria	35	50	Expansión / Growth

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 3700
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 900

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Portobello Capital Fondo III	375	Mayorías / Buyout	2014-05-08
Portobello Capital Fondo IV	600	Mayorías / Buyout	2017-06-01
Portobello Structured Partnerships I	250	Minorías estructuradas	2020-05-12
Portobello Secondary Fund II	350	Vehículo de continuación	2020-11-29
Portobello Coinvestment Fund	150	Vehículo de co-inversión	2022-03-13
Portobello Carbono Verde, SCR, SA	60	Proyectos de reforestación	2022-09-25
Portobello Opportunity PSP Fund I	50	Vehículo de activo único	2024-03-20
Portobello Hospitality Fund I	165	Vehículo de continuación	2024-10-08
Portobello Education Opportunity PSP Fund II	190	Vehículo de activo único	2025-04-08
Portobello Serveo Continuation Vehicle	315	Vehículo de continuación	2025-05-08

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2007 / Tipo de empresa: Entidad privada nacional. Sociedad Gestora de fondos cerrados / Plantilla: 23

Directores/socios

- Javier Galatas / Director de Inversiones / javier.galatas@proacapital.com
- Torciano Vito / Socio / vito.torciano@proacapital.com
- Davide Tosetti / Director Asociado / Davide.tosetti@proacapital.com
- Felipe Jimenez-Alfaro / Director de Inversiones / felipe.jalfaro@proacapital.com
- David Fuss / Director de Inversiones / david.fuss@proacapital.com
- Fernando Ortiz / Socio Director / fernando.ortiz@proacapital.com
- Lourdes Martinez / Director Financiero / lourdes.martinez@proacapital.com
- Enrique Serrano / Director de Inversiones / enrique.serrano@proacapital.com

- Carlos Aceves / Director de Inversiones / carlos.aceves@proacapital.com
- Carlos Couret / Director de Inversiones / carlos.couret@proacapital.com
- Ignacio Olmedo / Director de Inversiones / ignacio.olmedo@proacapital.com
- Carlos Gordillo / Socio / carlos.gordillo@proacapital.com
- Santiago Gómez / Socio / santiago.gomez@proacapital.com

Asociados/analistas

- Teresa Gómez de Olea / Asociado / teresa.golea@proacapital.com
- Guillermo Peña / Asociado / guillermo.pena@proacaptal.com
- Juan Carlos Ureta / Director Asociado / juancarlos.ureta@proacapital.com
- María Rein / Director Asociado / maria.rein@proacapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

ProA Capital es una compañía independiente especializada en oportunidades de creación de valor mediante el desarrollo de plataformas empresariales a través tanto de la compra y consolidación de empresas de actividad análoga (los llamados procesos de "build-up") como impulsando y financiando crecimiento orgánico de las compañías.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 10
- Inversión máxima por proyecto (M€): 50
- Fase de inversión preferente: MBO, LBO, Growth, Build-up
- Preferencias geográficas: Península Ibérica
- Nº de inversiones en 2024: 3
- Nº de inversiones 30/09/2025: 2
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 15

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
IzEazy	Plataforma tecnológica de soluciones de e-learning	Expansión / Growth
Avioparts	Distribución especializada de componentes aeronáuticos	Expansión / Growth
Acrylicos Vallejo	Fabricación de pinturas acrílicas	MBO
BAT Group	Sistemas de protección solar	LBO
Nutrición Médica	Medicamentos y complementos alimenticios	LBO

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Productos Alimenticios Gallo SL	Fabricante de pastas, salsas y harinas	LBO
Solitium SL	Servicios ofimáticos	MBO
Delafruit SL	Desarrollo y co-manufacturing de smoothies y zumos de pouch y vidrio	Expansión / Growth
Moyca	Producción y comercialización de uva fina de mesa sin pepita	MBO
Mecanizaciones Aeronautica	Fabricación de piezas y montaje de conjuntos para la industria aeronáutica	MBO
Grupo Neolectra	Gestión de activos de cogeneración y biomasa	LBO
Amara	Distribución de materiales para la eficiencia energética	Expansión / Growth
La Casa de las Carcasas	Venta de accesorios móviles	LBO
RE.IE.VI	Productos para el hogar	LBO
Patatas Hijolusa	Cultivo y comercialización de patatas frescas	LBO

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
IPD 2004 SL	Fabricante de aditamentos protésicos	Expansión / Growth

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
ProA Capital Iberian Buyout Fund I	250	MBO	2008-04-01
ProA Capital Iberian Buyout Fund II	350	MBO	2015-09-01
ProA Capital Iberian Buyout Fund III	475	MBO	2019-10-01
Proa Capital Buyout Fund IV	655	MBO	2024-05-31

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2024 / Tipo de empresa:

La Sociedad Gestora Purpose Capital S.G.E.I.C., S.L. ostenta la gestión de dos vehículos de inversión paralelos que tienen la forma de:

1/ Fondo de capital-riesgo-Pyme (el "FCR Pyme"): PLUS PARTNERS FIRST A, F.C.R. - PYME, enfocado a inversores institucionales privados y/o públicos, profesionales y particulares.

2/ Fondo de capital-riesgo europeo, con forma de sociedad anónima (el "FCRE SA"): PLUS PARTNERS FIRST B, F.C.R.E., S.A., destinado a Family Offices.

/ Principales inversores:

En el conjunto de los dos fondos gestionados por Plus Partners, la composición estimada de los inversores se distribuye de la siguiente manera: aproximadamente entre 50% - 55% de capital institucional –tanto público como privado–, entre 20% - 25% de inversores de alto patrimonio y emprendedores, entre 25% - 30% de Family Offices, y alrededor de 3% - 4% correspondiente al equipo gestor, reflejando así un compromiso directo y alineado con los intereses de los inversores.

/ Plantilla: 4

Directores/socios

- Enrique Linares Plaza / enrique@pluspartners.vc
- Oriol Juncosa Carazo / oriol@pluspartners.vc

Evolución y filosofía de la empresa

En Plus Partners, impulsamos el emprendimiento tecnológico desde sus etapas más tempranas, invirtiendo en startups pre-semilla y semilla con modelos B2B, B2B2C y B2C. Nuestra filosofía se basa en acompañar a equipos con visión global, resiliencia y capacidad de ejecución, que utilicen tecnologías avanzadas para transformar sectores estratégicos.

Nos enfocamos en tres verticales clave: Salud y Nutrición, Finanzas y Acceso a la Propiedad, y Futuro del Trabajo y Productividad, con inversiones principalmente en España y selectivamente en Portugal, Italia y Latinoamérica.

Nuestra evolución refleja un modelo de inversión activo y colaborativo, donde trabajamos estrechamente con las startups para potenciar su crecimiento e internacionalización.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.25

• Inversión máxima por proyecto (M€): 2.5

• Tipo de financiación: Venture Capital

• Fase de inversión preferente: Pre-semilla y semilla

• Preferencias geográficas: Principalmente en España y selectivamente en Portugal, Italia y Latinoamérica
- Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Energía, Productos de Consumo, Química/Plásticos/Materiales, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, Ciberseguridad

• N° de inversiones 30/09/2025: 2

• N° de empresas en cartera a 30/09/2025: 2

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Orbio AI	HR Tech	Early stage
Uptail	Sales Tech	Early stage

Recursos

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo
PLUS PARTNERS FIRST A, F.C.R. - PYME	Pre-semilla y semilla
PLUS PARTNERS FIRST B, F.C.R.E., S.A.	Pre-semilla y semilla

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2019 / Tipo de empresa: Entidad nacional privada. Sociedad gestora de fondos cerrados. / Plantilla: 11

Directores/socios

- **Pablo Valencia** / Socio Director / pablo.valencia@qimpact.com
- **Álvaro Guarner** / Socio y Director de Inversiones / alvaro.guarner@qimpact.com
- **Javier Olaguibel** / Socio y Director de Inversiones / javier.olaguibel@qimpact.com
- **Laura Pardo** / Directora de Portfolio y CFO / laura.pardo@qimpact.com
- **Elena Gatón Pérez** / Directora de Inversiones / elena.gaton@qimpact.com
- **Francisco Navas Moguer** / Director de Inversiones / paco.navas@qimpact.com

Asociados/analistas

- **Gonzalo Moyano** / Relación con Inversores / gonzalo.moyano@qimpact.com
- **Marta Capdevila** / Asociada / marta.capdevila@qimpact.com
- **Sara Fernandez** / Controller Financiero / sara.fernandez@qimpact.com
- **Ignacio Jiménez de Parga** / Asociado / ignacio.jimenezdeparga@qimpact.com
- **Manuel Duarte Silva** / Analista / manuel.duarte@qimpact.com

Evolución y filosofía de la empresa

Q-Impact es una gestora de fondos especializada en PYMEs de alto crecimiento y con impacto social y medioambiental. Invierte en las mejores PYMEs en fases de crecimiento y expansión, y en infraestructuras que favorezcan la transición ecológica y la inclusión social. Busca alinear rentabilidad, innovación y sostenibilidad para fomentar el crecimiento, catalizar el impacto positivo y aumentar el valor de las inversiones. Entre las áreas preferentes de inversión, invertimos en mercados que contribuyen a solucionar los principales problemas medioambientales (alimentación sostenible, economía circular, reducción de emisiones, etc.) y sociales (desempleo juvenil, exclusión social de personas con discapacidad o tercera edad, salud para personas mayores, despoblamiento rural, etc.).

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 15
- **Tipo de financiación:** Capital
- **Fase de inversión preferente:** Capital crecimiento
- **Preferencias geográficas:** España y sur de Europa
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Construcción, Energía, Infraestructuras, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 36,6
- **Nº de inversiones en 2024:** 12
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 39,7
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 13
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 10

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Grupo Mesto	Jardinería	Expansión / Growth

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Robotix	Educación STEAM	Expansión / Growth
Green Home Finance	Financiación autoconsumo	Expansión / Growth
Linkia FP	Formación Profesional	Expansión / Growth
Talento y Experiencia	Servicios industriales con personas con discapacidad	Expansión / Growth
Crowdfarming	Venta directa producto orgánico	Expansión / Growth
Inagroup	Biofertilizantes	Expansión / Growth
Bioenergy	Residuos, biomasa y biogás	Expansión / Growth
Psicoespazo	Salud Mental	Expansión / Growth
Homedoctor	Telemedicina	Expansión / Growth

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 135,5
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 83,5

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Q-Impact I, FESE	34,5 + acuerdos de coinversión	Capital crecimiento e infraestructura	2021-07-31
Q-Impact II	100,96 + acuerdos de coinversión	Capital crecimiento e infraestructura	2025-01-31

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2006 / **Tipo de empresa:** Qualitas Energy es una plataforma global líder de inversión y gestión con un enfoque dual en la financiación y el desarrollo de energías renovables, transición energética e infraestructuras sostenibles. Desde 2006, el equipo de Qualitas Energy ha destinado más de 14.000 millones de euros a la transición energética a nivel mundial. Esta inversión se ha desplegado a través de seis vehículos: Fotowatio / FRV, Vela Energy, Qualitas Energy III, Qualitas Energy IV, Qualitas Energy V y Qualitas Energy Credit Fund I. Qualitas Energy cuenta en la actualidad con una cartera de activos operativos y en desarrollo de 11 GW de energía – incluyendo solar, termosolar, eólica, almacenamiento y baterías, hidroeléctrica y gas natural renovable – en España, Alemania, Reino Unido, Italia, Polonia, Chile y Estados Unidos. Qualitas Energy ha generado suficiente energía para abastecer a 1,2 millones de hogares y ha evitado con éxito la emisión de 1 millón de toneladas métricas de CO₂ equivalente en los últimos cinco años. El equipo de Qualitas Energy está compuesto por más de 500 profesionales repartidos en quince oficinas en Madrid, Berlín, Londres, Milán, Hamburgo, Wiesbaden, Tréveris (Trier), Colonia, Stuttgart, Varsovia, Wrocław, Santiago, Durham, Bristol y Edimburgo. Para más información, visite www.qualitasenergy.com. / **Principales inversores:** Inversores individuales, high-net-worth individuals, family offices, asesores independientes e inversores internacionales institucionales. / **Plantilla:** 530

Directores/socios

- **Lucía Sánchez-Ocaña** / Head of Compliance, Risk & Sustainability / lucia.sanchez-ocana@qenergy.com
 - **Rocío López Yeste** / Head of Retail Investors, People & Comms / rocio.lopez@qenergy.com
- **Álvaro Escalada** / Head of Sustainability / alvaro.escalada@qenergy.com
 - **Henar Hernández** / Global Head of Communications / henar.hernandez@qenergy.com

Características de la inversión

- **Preferencias sectoriales:** Infraestructuras
 - **Capital invertido en 2024 (M€):** 709.5
- **Nº de inversiones en 2024:** 31

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Qualitas Energy V	2.400.000.000	Energías renovables, transición energética e infraestructuras sostenibles	2023-10-24
Qualitas Energy IV	1.100.000.000	Energías renovables, transición energética e infraestructuras sostenibles	2020-12-23
Qualitas Energy III	416.000.000	Energías renovables, transición energética e infraestructuras sostenibles	2018-12-23
Qualitas Energy II - Vela Energy	268.000.000	Energías renovables, transición energética e infraestructuras sostenibles	2013-12-23
Qualitas Energy I - Fotowatio (FRW)	214.000.000	Energías renovables, transición energética e infraestructuras sostenibles	2005-12-23
Qualitas Energy Credit Fund		Energías renovables, transición energética e infraestructuras sostenibles	

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2015 / **Tipo de empresa:** Entidad Privada. Sociedad Gestora de Entidades de Inversión Colectiva. / **Principales inversores:** Inversores institucionales, family offices y particulares. / **Plantilla:** 40

Directores/socios

- **Eric Halverson** / Socio Fundador / eric.halverson@qualitasfunds.com
- **Sergio García Huertas** / Socio Fundador / sergio.garcia@qualitasfunds.com
- **Javier Alemán Casas** / Socio / javier.aleman@qualitasfunds.com
- **Víctor Romero** / Socio / victor.romero@qualitasfunds.com
- **Bernardo Marques dos Santos** / Socio / bernardo.marquesdossantos@qualitasfunds.com
- **Lucía Carrasco Gómez** / Directora Financiera / lucia.carrasco@qualitasfunds.com
- **Emma Hernanz Turley** / Directora de Relación con Inversores / emma.hernanz@qualitasfunds.com
- **João Pita Rua** / Director de Inversiones / joao.pitarua@qualitasfunds.com

Evolución y filosofía de la empresa

Qualitas Funds se fundó en 2015 como gestora independiente con el objetivo de crear un fondo de fondos diseñado para ofrecer acceso a los mejores fondos de private equity de Europa y EE.UU. La estrategia de inversión se basa en ofrecer una diversificación óptima que abarca múltiples geografías, industrias, gestores, estrategias y monedas, con el foco puesto en el **lower mid-market**. La firma actualmente gestiona más de €1.200 millones a través de 8 fondos de fondos, 3 fondos de coinversiones, y 1 fondo de financiación NAV, y cuenta con más de 1.600 inversores, desde institucionales hasta **family offices** y HNWI. Qualitas Funds ha consolidado su posición en el mercado como un gestor líder de private equity en el **lower mid-market** europeo. En abril de 2025, Qualitas Funds se incorpora a la plataforma global de P10, Inc. para reforzar su presencia internacional y formar parte del líder global del **middle** y **lower mid-market**. Este hito contribuye a que la firma continúe generando oportunidades atractivas de inversión a nivel global para sus inversores. Actualmente, la firma está comercializando su séptimo fondo de fondos enfocado 100% en Europa y su primer fondo de fondos enfocado 100% en Norteamérica, así como su tercer fondo de coinversiones con una estrategia probada y consistente. Además, ha lanzado su primer fondo de financiación NAV destinado a fondos de private equity que operan en el lower mid-market europeo.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 20
- **Tipo de financiación:** Fondo de fondos, coinversión y financiación NAV especializados en el lower mid-market
- **Fase de inversión preferente:** Estrategias private equity: Growth, Buyout, Buy & Build, Situaciones especiales. Inversiones en primarios, secundarios y coinversiones.
- **Preferencias geográficas:** Foco en Europa (excl. Iberia) y EE. UU.
- **Preferencias sectoriales:** Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/ Ocio, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/ Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 184
- **Nº de inversiones en 2024:** 40
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 151
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 43
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 580
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 930

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 1284
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 348

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Qualitas Funds I	51	Growth, Buyout, Situaciones especiales (Europa)	2016-09-23
Qualitas Funds II	100	Buyout, Situaciones especiales (Europa)	2019-01-17
Qualitas Funds III	131	Growth, Buyout, Buy and build, Situaciones especiales (Europa, EE.UU.)	2021-01-12
Qualitas Funds IV	178	Growth, Buyout, Situaciones especiales (Europa, EE.UU.)	2022-04-29
Qualitas Funds V	200	Growth, Buyout, Buy and build, Situaciones especiales (Europa, EE.UU.)	2023-07-11
Qualitas Funds VI	250	Growth, Buyout, Buy and build, Situaciones especiales (Europa, EE.UU.)	2025-04-16
Qualitas Funds VII	300 ^(*)	Growth, Buyout, Buy and build, Situaciones especiales (Europa)	
Qualitas Funds US I	80 ^(*)	Growth, Buyout, Buy and build, Situaciones especiales (EE.UU.)	
Qualitas Funds Direct I	40	Coinversiones (Europa, EE.UU.)	2022-07-12
Qualitas Funds Direct II	100	Coinversiones (Europa, EE.UU.)	2024-07-09
Qualitas Funds Direct III	200 ^(*)	Coinversiones (Europa, EE.UU.)	
Qualitas Continuation Finance I	50 ^(*)	NAV lending	

^{*}Fondos actualmente abiertos a inversores. Este importe corresponde al tamaño máximo del fondo.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2018 / **Tipo de empresa:** Gestora de Fondos de Private Equity / **Principales inversores:** LPs institucionales / **Plantilla:** 13

Directores/socios

- Patrick Gandarias Geller
- Fernando Elío Dolz de Espejo
- Enrique Martinavarro Ferrer
- Nicolás Maraver Baselga
- Javier María Esteban Escobar
- Carmen Álvarez-Novoa Pérez de Ayala
- Javier Ramos López
- Andrej Jovicic

Asociados/analistas

- Miguel Zurita Gascó
- Cristina López Valero
- Jesús Velásquez Martínez
- Ana Fernández-Flores Gila
- Paloma Sánchez Rodríguez

Evolución y filosofía de la empresa

Queka RP fue fundada en 2018 con un equipo inicial de 6 personas que se ha doblado en menos de 5 años. Actualmente gestiona los fondos Queka RP PEF 1 y Queka RP PEF 2, con un tamaño de €151 millones y €194 millones, respectivamente.

La estrategia de la firma se centra fundamentalmente en buyouts de mayoría pero con flexibilidad suficiente para ejecutar, asimismo, minorías de control.

Queka tiene un equipo muy cohesionado, con un equilibrio muy sólido de experiencia en la vertiente pura de private equity y en el mundo de la gestión empresarial y que puede presumir de un track record de credibilidad y empatía que redundan en la ejecución de muchas operaciones propietarias.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 10
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 30
- **Tipo de financiación:** Flexibles en términos de uso, o no, de financiación
- **Fase de inversión preferente:** Expansión
- **Preferencias geográficas:** Península Ibérica
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos

Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

- **Capital invertido en 2024 (M€):** 25.5
- **Nº de inversiones en 2024:** 1
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 40
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 2
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 7
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 200.4

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Juan Navarro	27.1	17	Follow on
B2Group	78.13	23	Expansión / Growth

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 348
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 144.9

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Queka RP PEF 1	151	Buyouts generalistas	2020-10-29
Queka RP PEF 2	194	Buyouts generalistas	2025-03-29

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2007 / **Tipo de empresa:** Entidad Privada nacional - Sociedad Gestora de Entidades de Inversión de Tipo Cerrado / **Plantilla:** 6

Directores/socios

- **Alfredo Zavala** / Socio / Consejero Delegado / az@realzacapital.com
- **Martín González del Valle** / Socio / Consejero Delegado / mgv@realzacapital.com
- **Arancha Hoyos** / Directora Financiera / ah@realzacapital.com

Asociados/analistas

- **Sanchez Irene** / Asociado / is@realzacapital.com
- **Moyano Esteban** / Asociado / em@realzacapital.com
- **de Vena Beatriz** / Office Manager / bv@realzacapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Realza Capital es una gestora de capital riesgo independiente especializada en la inversión en compañías medianas y pequeñas en España. Realza se alinea con los intereses de empresarios, directivos y grupos familiares para facilitar procesos de expansión, cambio o transición generacional en operaciones de buy-out, participando activamente en la toma de decisiones estratégicas, pero sin entrar en la gestión diaria de las compañías. Realza invierte en compañías con una base sólida de cash-flow, capacidad de crecimiento y con posibilidades de alcanzar valor estratégico en el momento de la desinversión (4-6 años después de la inversión inicial). Realza Capital Fondo FCR y Realza Capital II FCR son fondos de capital riesgo, cuyos partícipes son inversores fundamentalmente institucionales y mayoritariamente internacionales, tales como fondos de fondos, fondos de pensiones, entidades financieras o family offices.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 10
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 30
- **Fase de inversión preferente:** Buyouts, Expansión
- **Preferencias geográficas:** Península Ibérica
- **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, , Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, P. de consumo, P. Industriales Electrónica, Energía, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 8

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Cualin Quality	Cultivo de tomates	Mayoritaria	MBO
Litografía Alavesa	Litografía y barnizado de envases y cierres metálicos	Minoritaria	MBO
Tendencias Cerámicas	Pavimento y revestimiento cerámico de formato pequeño	Mayoritaria	MBO
Lakmé Cosmetics	Cosmética capilar profesional	Mayoritaria	MBO
Turris Panem	Panaderías artesanales premium	Mayoritaria	MBO
Medical Plants	Cultivo cannabis medicinal	Mayoritaria	MBO
Uniformes Gary's	Vestuario Laboral	Mayoritaria	MBO
Entex	Tejido para colchón y hogar	Mayoritaria	MBO

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Realza Capital Fondo FCR	170	Buyouts, Expansión	2008-08-29
Realza Capital II FCR	165	Buyouts, Expansión	2018-09-28

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2011 / **Tipo de empresa:** Entidad nacional privada. Sociedad Gestora de Entidades de Inversión de tipo Cerrado / **Plantilla:** 7

Directores/socios

- **Joaquín Saenz** / Presidente
 - **Raúl Saenz** / Unidad de Control
 - **Ignacio Evangelio** / Director de Relación con Inversores y Capital
- **Alberto Romero** / Director General
 - **Cristina Sanchez** / Financiera

Evolución y filosofía de la empresa

Renertia Investment Company S.G.E.I.C., S.A. nace dentro de un grupo industrial especializado en el desarrollo de energías renovables como instrumento financiero para canalizar la financiación que requieren los nuevos proyectos de inversión renovable. Su objetivo es el desarrollo de proyectos generadores de energía renovable con el uso de tecnologías maduras en países con estabilidad económica y probada seguridad jurídica, huyendo de tarifas primadas y sin renunciar por ello a unos retornos atractivos.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.1
 - **Inversión máxima por proyecto (M€):** 50
 - **Tipo de financiación:** Participaciones mayoritarias y minoritarias en capital
 - **Fase de inversión preferente:** Expansión, Desarrollo
 - **Preferencias geográficas:** Latinoamérica y España
- **Preferencias sectoriales:** Infraestructuras
 - **Capital invertido en 2024 (M€):** 25
 - **Nº de inversiones en 2024:** 2
 - **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 55
 - **Nº de inversiones 30/09/2025:** 6

Compañías participadas

Empresa	Actividad	% Participación
Desarrollo Proyecto Fotovoltaico I, S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100
Generación Renovable Guadalajara, S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100
Solar Farm Arericsol V, S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100
Desarrollo Proyecto Fotovoltaico III, S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100
Desarrollo Proyecto Fotovoltaico V, S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100
Solar Farm Arericsol I, S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100
Producciones Solares Arericsol XX, S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	% Participación
Hidro Trilaleo SPA	Activos Mini Hidro	100
Hidro Dañicalqui SPA	Activos Mini Hidro	100
Activos Energéticos Biomasa I	Generación térmica a través de biomasa	100
Activos Energéticos Biomasa II	Generación térmica a través de biomasa	100
Magec de Abona S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100
Sol Mariño S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	51
Fotovoltaica Norte I S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100
Fotovoltaica Norte II S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100
Fotovoltaica del Este, S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100
Generación Canaria, S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100
Fotovoltaica del Este II, S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100
Solar Installation Arericsol VI, S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100
Instalación Fotovoltaica Arericsol VIII, S.L.	Generación eléctrica a través de fotovoltaica	100

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Renertia Capital Renewable Hydraulic Energy FCR de Régimen Común	6,1	Energías renovables, en concreto mini hidro en Chile
Renertia Capital Renewable Bioenergy SCR-Pyme	1	Biomasa y Biogás en España
Renertia Gestión Solar SCR	16,7	Energía fotovoltaica en España
Renertia Gestión Solar SCR II Pyme	20,6	Energía fotovoltaica en España
Renertia Gestión Solar III SCR-Pyme	65	Energía fotovoltaica en España

RENTA4 GESTORA

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1989 / **Tipo de empresa:** Entidad Privadas - Gestora de Fondos / **Plantilla:** 94

Directores/socios

- Enrique Sánchez del Villar
- Matilde Ureta Estades

Evolución y filosofía de la empresa

Renta 4 Gestora, comenzó su actividad como gestora de fondos de inversión en 1989 y en la actualidad, también como gestora de planes de pensiones, gestionamos más de 12.000 millones de euros en FONDOS DE INVERSIÓN, SICAVS/SIL, ECR y FONDOS DE PENSIONES.

Somos una gestora española de fondos de inversión y planes de pensiones, formada por especialistas con amplia experiencia en gestión de activos y mercados de capitales.

En inversiones alternativas, actualmente gestiona 2 Fondos de Capital Riesgo (FCR, 30 Sociedades de Capital Riesgo (SCR) y 1 Fondo de Capital Riesgo Europeo SA (FCRE SA) con estrategias de inversión diversificadas.

Características de la inversión

- **Preferencias geográficas:** España

Recursos

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
RENTA 4 BEWATER FCR	Inversiones Directas	14/6/19
RENTA 4 ACTIVOS ALTERNATIVOS 1 SCR SA	Fondos	5/12/19
BLAMARI INVERSIONES SCR SA	Inversiones Directas y Fondos	2/10/20
CORPORACIÓN FINANCIERA RENTA 4 SCR SA	Inversiones Directas y Fondos	8/9/21
RENTA 4 ACTIVOS ALTERNATIVOS 2 SCR SA	Fondos	8/9/21
BASIL CAPITAL GROWTH SCR SA	Inversiones Directas	25/3/22
BOARIA SCR SA	Inversiones Directas y Fondos	8/4/22
AURENTIA INVERSIONES SCR SA	Fondos	6/5/22
MONTE ROSA VI FCR	Fondos	27/5/22
XALÓ CAPITAL INVEST SCR SA	Fondos	10/6/22
HYDRANGEA CAPITAL SCR SA	Inversiones Directas	24/2/23
GO HUB VENTURES, SCR SA	Inversiones Directas y Fondos	24/2/23
RENTA 4 ACTIVOS ALTERNATIVOS 3 SCR SA	Fondos	14/4/23
LO PRIVATE EQUITY SELECTION, SCR SA	Inversiones Directas y Fondos	19/6/23
JAVEA BONITA INVESTMENTS SCR,	Fondos	30/6/23
INVERGARIP CAPITAL SCR, S.A.	Inversiones Directas y Fondos	30/6/23
SANCOR CAPITAL INVERSIONES SCR SA	Inversiones Directas y Fondos	24/11/23
DUROSMENA INVEST, SCR, S.A..	Fondos	13/9/24
BLUE MARBLE VC SCR, S.A.	Inversiones Directas y Fondos	31/10/24
TORRETALLADA, SCR, S.A.	Fondos	7/11/24
LINEA SIO INVERSIONES, SCR, S.A.	Fondos	5/12/24
RENTA 4 INVERSIONES PRIVADAS FCRE SA	Inversiones Directas	28/3/25
CELOYA VENTURES SCR, S.A.	Inversiones Directas y Fondos	30/5/25
SVM VENTURE CAPITAL SCR, S.A.	Fondos	30/5/25
MENORCA CAPITAL SCR, S.A.	Fondos	13/6/25
BETAZED INVESTMENTS SCR, S.A.	Fondos	13/6/25
NISOR CAPITAL PARTNERS, SCR, S.A.	Fondos	13/6/25
LINGUS INVERSIONES SCR SA	Fondos	20/6/25
MONTE ROSA CO-INVESTMENTS VI, SCR, S.A.	Inversiones Directas	4/7/25
FDH PRIVATE EQUITY SCR, S.A.	Fondos	11/7/25
MANSOUR CAPITAL SCR, S.A.	Inversiones Directas y Fondos	1/8/25
GLASTONBURY CAPITAL SCR, S.A.	Inversiones Directas y Fondos	24/10/25
IRSEM INVESTMENTS, S.C.R. S.A.	Fondos	14/11/25

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2010 / **Tipo de empresa:** Entidad nacional privada. Sociedad gestora de fondos evergreen corporativos /
Principales inversores: Repsol S.A. / **Plantilla:** 12

Directores/socios

- **Gema García González** / Directora Corporate Venturing
- **Marta Gómez** / Investment Manager Repsol Energy Ventures
- **Amaia de Manueles** / Investment Manager. Repsol Energy Ventures
- **José María García** / Planning & Control Manager. Repsol Energy Ventures
- **Ignacio Anasagasti** / Planning & Control Analyst. Repsol Energy Ventures
- **Gabriel Alonso Arrien** / Investment Associate. Repsol Energy Ventures
- **Santiago Yeves Gil** / Investment Associate. Repsol Energy Ventures
- **Álvaro González Rueda** / Investment Associate. Repsol Energy Ventures
- **Francisco Tejedor Basarrate** / Investment Associate. Repsol Energy Ventures
- **Ricardo Zapatero Saenz** / Investment Associate. Repsol Energy Ventures

Asociados/analistas

- **María del Carmen Moreno Morales** / Investment Associate. Repsol Energy Ventures
- **Roberto Ruiz** / Investment Associate. Repsol Energy Ventures

Evolución y filosofía de la empresa

Repsol Energy Ventures, Corporate Venture Capital de Repsol, busca inversiones en start-ups tecnológicas, con gran potencial de desarrollo, que aporten valor estratégico a nuestros negocios. Campos de búsqueda: Low carbon, economía circular, movilidad avanzada, renovables, digitalización para la optimización de activos.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 6
- **Tipo de financiación:** Equity y préstamos convertibles
- **Fase de inversión preferente:** Early (Start up / Other early stages) & Late Stage
- **Preferencias geográficas:** Europa, Norteamérica
- **Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/Robótica, Energía, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Transporte/Movilidad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 7.8
- **Nº de inversiones en 2024:** 11
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 4.9
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 6
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 20
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 57

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación
Rocsole	Monitorización conductos	Minoritaria
WesmartPark	Movilidad, Park-Sharing	Minoritaria
Sybol	Identidad digital	Minoritaria
Recreus Industries	Impresión 3D	Minoritaria
Darwin	bioprospección y cultivo de microorganismos para desarrollar soluciones innovadoras	Minoritaria
Finboot	Integración de blockchain en software	Minoritaria
Tactotek	Integración de electrónica en plásticos	Minoritaria
Begas Motor, S.L.	Motores ECO a GLP para vehículos pesados	Minoritaria
Perseo Biotechnology	Producción de bioetanol	Minoritaria
SmarkIA	Gestión energética	Minoritaria
Alerion	Inspección con drones	Minoritaria
Repair	DAC	Minoritaria
DACMa	DAC	Minoritaria
Greenval	Economía circular neumáticos	Minoritaria
Qilimanjaro	Computación cuántica	Minoritaria
Trovant	Upgrading de biogás	Minoritaria
See02	Producción hidrógeno verde	Minoritaria
Ingelia	Producción de biocarbón a partir de residuos de biomasa	Minoritaria
CardinalOps	Ciberseguridad	Minoritaria
Stargate	Electrolizadores	Minoritaria

Recursos

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2007 / Tipo de empresa: Entidad privada internacional de Private Equity / Plantilla: 7

Directores/socios

- **Rafael Alvarez-Novoa Barrio** / Partner
- **Laura Palacio Aragon** / Vice President
- **Mattia Gattesco** / Vice President
- **Tomasz Glowacki** / Senior Director - Italy

Asociados/analistas

- **Isabel de Nova** / Office Manager
- **Jaime García-Oliveros** / Senior Associate
- **Emanuele Falletti Miceli** / Associate

Evolución y filosofía de la empresa

Fundada en 1988, Riverside es un fondo global de capital privado con presencia en Estados Unidos, Europa, Asia y Australia con un claro enfoque en la adquisición de pequeñas y medianas empresas, líderes en sus nichos de mercado. Desde Riverside gestionamos más de USD 13.4 billion de AuM a nivel global, habiendo hecho más de 1.100 transacciones históricamente y con un portfolio actual de más de 140 compañías. En Riverside estamos enfocados en la adquisición de participaciones mayoritarias con equipos directivos y ampliaciones de capital para financiar el crecimiento. El tamaño de las transacciones varía generalmente entre €80 y €350M de EV.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 30
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 150
- **Tipo de financiación:** Equity
- **Fase de inversión preferente:** Expansión y capital sustitución (buyouts) y ampliaciones de capital para financiar el crecimiento
- **Preferencias geográficas:** España, Portugal e Italia
- **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Energía, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, TIC, Ciberseguridad, Digital

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
A.forall	Distribuidor de productos farmacéuticos a mayoristas y hospitales	Mayoritaria	LBO
Fadata	Proveedor de software de seguros	Mayoritaria	MBO
Netwatch Group	Proveedor de videovigilancia comercial y residencial.	Mayoritaria	LBO
Galvanina	Productora de aguas minerales naturales y bebidas orgánicas	Mayoritaria	LBO
Cryptomathic	Proveedor de soluciones de servidores para seguros independientes de hardware	Mayoritaria	LBO
Toolport	Proveedor de carpas profesionales y repuestos	Mayoritaria	LBO
Il Pastaio di Brescia	Productor de ñoquis a base de patata frescas	Mayoritaria	LBO
Montel	Proveedor de información sobre el mercado de la energía	Mayoritaria	LBO
BioDue	Desarrolla, fabrica y comercializa suplementos alimenticios.	Mayoritaria	LBO
Dastex	Proveedor de consumibles desechables/reutilizables para salas limpias.	Mayoritaria	LBO
Gastromatic	Proveedor de software de gestión de fuerza laboral.	Mayoritaria	LBO
GFOS	Proveedor de software para workforce management	Mayoritaria	LBO
Essential Compositions	Producción y diseño de fragancias para perfumería, cuidado personal, ambientación y productos para el hogar	Mayoritaria	LBO

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2015 / Tipo de empresa: Fondos Corporativos / Principales inversores: 100% Banco Sabadell / Plantilla: 7

Directores/socios

- Raúl Rodríguez Sabater / Director de BS Capital / rodriguezraul@bancsabadell.com
- Sergio Pérez Merino / Director de Venture Capital / perezse@bancsabadell.com
- Cormac Patrick Leguett Heath / Director de inversiones / leggett@bancsabadell.com
- Josep Guitart Pardellans / Analista de inversiones / guitartjos@bancsabadell.com

Evolución y filosofía de la empresa

Sabadell Venture Capital, es el brazo de Venture Capital de Banco Sabadell que financia a las startups en fases iniciales con una filosofía centrada en el apoyo a los emprendedores.

Los ámbitos de inversión son empresas españolas de base tecnológica con alto potencial de crecimiento y modelos de negocio innovadores.

Se inició la actividad de venture capital en 2016 con inversiones en capital y a medidados de 2017 se lanzó la iniciativa de Venture Debt

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.01
- Inversión máxima por proyecto (M€): 10
- Tipo de financiación: "Equity; Prestamos Participativos convertibles; Venture Debt"
- Fase de inversión preferente: Venture Capital, Early Stage, Growth Venture, Seed, Start up, Later Stage, Venture Debt
- Preferencias geográficas: España
- Capital invertido en 2024 (M€): 8.3
- Nº de inversiones en 2024: 21
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 9.34
- Nº de inversiones 30/09/2025: 14
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 34
- Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 31

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Endado	E-commerce de venta de recambios y aceites para coches.	Minoritaria	Start-up
Psious*	Plataforma de realidad virtual para el tratamiento terapéutico de fobias	Minoritaria	Start-up
Foxtenn	Sistema electrónico de arbitraje basado en imágenes reales para tenis	Minoritaria	Start-up
Predictiva*	Herramienta de deep learning para analizar e interpretar conversaciones.	Minoritaria	Semilla
Ritmo Capital	Revenue base finance para inversión en marketing digital	Minoritaria	Start-up
Go Koan	Método de estudio online para oposiciones.	Minoritaria	Start-up
Flowww	desarrollo de software para belleza, medicina estética y salud	Minoritaria	Deuda
Hotelverse	creación de gemelos digitales APificados para hoteles.	Minoritaria	Semilla
Student Finance	Proveedor de software de gestión de prestamos a estudiantes		Deuda
Smile	Soluciones dentales invisibles		Deuda

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Adsmurai	Plataforma de gestión publicitaria en las redes sociales	Minoritaria	Other early stages
Redpoints	Solución para combatir la piratería online	Minoritaria	Other early stages
Force Manager	CRM móvil	Minoritaria	Other early stages
Exoticca	E-commerce especialista en grandes viajes con destinos exóticos	Minoritaria	Other early stages
Lingokids	Plataforma para aprender inglés para niños	Minoritaria	Other early stages
Anaconda	Equipo trombectométrico	Minoritaria	Semilla
Coverfy	Correduría de seguros 100% movil.	Minoritaria	Start-up
Snappy Research	Herramienta de encuestas 100% móvil para market reserarch	Minoritaria	Start-up
Carnovo	Comparador de ofertas de coches nuevos en concesionarios oficiales.	Minoritaria	Start-up
Carethy	Comercialización al por menor de productos de cosmética y parafarmacia	Minoritaria	Start-up
MySphera	Plataforma IoT para la optimización de los recursos de los Hospitales	Minoritaria	Start-up
Trendier	Marketplace de compra y venta de ropa de segunda mano de mujer en México.	Minoritaria	Start-up
Stayforlong	Plataforma de reservas de alojamientos hoteleros de larga estancia	Minoritaria	Start-up
Mitiga	Supercomputación para predecir y mitigar el impacto de los peligros atmosféricos	Minoritaria	Semilla

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 50
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 20

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2013 / **Tipo de empresa:** SGEIC / Venture Capital. / **Principales inversores:** Family offices, multi-family offices, HNWI, inversores institucionales, corporativos y públicos / **Plantilla:** 12

Directores/socios

- **Eduardo Díez-Hochleitner** / General Partner / eduardo@samaipata.vc
- **José del Barrio** / General Partner / jose@samaipata.vc
- **Luis Garay** / Investment Partner / luis@samaipata.vc
- **Alberto Cuevas** / Platform Partner / alberto@samaipata.vc
- **Pablo Ferreras** / CFO/COO - Partner / pablo@samaipata.vc
- **Ramiro Fernández Omedes** / Head of Legal / ramiro@samaipata.vc
- **Iñigo Laucirica** / Principal / inigo@samaipata.vc

Asociados/analistas

- **Lucía García** / Head of Brand Marketing and Comms / lucia@samaipata.vc
- **Ernesto Matos** / Platform Operations Manager / ernesto@samaipata.vc
- **Judit Lerch** / Operations Assistant - Office Manager / judit@samaipata.vc
- **Adriana Coca** / Investment Associate / adriana@samaipata.vc

Evolución y filosofía de la empresa

Samaipata es un fondo de venture capital paneuropeo que invierte en empresas tecnológicas con efectos de red en fases tempranas. Fue creado en 2016 por dos emprendedores, José del Barrio y Eduardo Díez-Hochleitner. José fue el cofundador y CEO de la principal plataforma de comida a domicilio en España que se vendió por \$100 millones. Eduardo fue fundador de un sistema de sonido 3D vendido a Dolby (IMM Sound), ex socio de Apax Partners, business angel en serie, y ex presidente de MásMóvil (ahora Masorange). Hasta el momento Samaipata ha respaldado a 40 compañías europeas como Matera, Deporvillage, Legl, Embat, Bigblue, Retraced o Foodchéri.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 10
- **Tipo de financiación:** Equity
- **Fase de inversión preferente:** pre-Series A
- **Preferencias geográficas:** España, Francia, Reino Unido, Alemania
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 12.9
- **Nº de inversiones en 2024:** 5
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 10
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 5
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 37
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 95

Inversiones realizadas en 2025

Empresa
CarbonMaps
Embat
Nory
Caravelo
KONVO
Genesy
Dcycle

Compañías participadas

Empresa
Geomiq
Ontruck
The Colvin Co
Spotahome
Legl
Matera
Klarys
BigBlue
Retraced
Recontour
Fintecture
Eolas Medical
Karmen
Vivla
Symterra
Veremark
Allisone
Prophero

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 140
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 70

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
SAMAIPATA I, FCR-PYME	30	VENTURE CAPITAL
SAMAIPATA II CAPITAL, FCR	110	VENTURE CAPITAL

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2020 / **Tipo de empresa:** Sociedad Gestora de Fondos Cerrados de Inversión Alternativa. Entidad privada. / **Principales inversores:** Fundaciones, corporaciones e inversores privados. / **Plantilla:** 6

Directores/socios

- **Cristina Marsal** / Managing Partner / gestora@sandman.partners
- **Javier Castro** / Director de Inversiones / gestora@sandman.partners

Asociados/analistas

- **Dolores Giró** / Relación con los inversores / gestora@sandman.partners

Evolución y filosofía de la empresa

Sandman Partners nace en 2020 con el objetivo de crear vehículos de inversión de capital privado (FCR y SCR) ofreciendo acceso a gestores internacionales “top quartile” al mercado español. El equipo tiene experiencia de inversión en fondos de capital privado desde 1998.

Recursos

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo
S-Fund 2021, FCR	Fondo de Fondos
Ender Capital, SCR	Fondo de Fondos
Sandman 2023, SCR	Fondo de Fondos
Sandman Global Venture, FCR	Fondo de Fondos

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2011 / **Tipo de empresa:** Sociedad Gestora de Fondos de Capital Riesgo / **Principales inversores:** Inversores públicos (Fond-ICO Global, Fond-ICO Next Tech EIF, ICF), inversores institucionales, corporates (Iberdrola), family offices (Nortia) y multifamily offices. / **Plantilla:** 16

Directores/socios

- Beatriz González / Founding and Managing Partner
- Juan González del Castillo / Partner
- Pablo Pedrejón / Partner
- Aristóteles Xenofontos / Partner
- Carlos Fisch / Partner
- Diaz Alfonso / Director

Asociados/analistas

- Mary Egan / Senior Principal
- Borja Rosales / Senior Principal
- Beth Faus / Principal
- Arteaga Tomás / Principal
- Carolina Gijón / Head of Finance
- Lara Ortega / Head of Compliance
- San Martín Jacobo / Associate
- Riesgo Roberto / Analista
- Méler Maria / Office Manager
- Chumaceiro Joaquín / Research Analyst

Evolución y filosofía de la empresa

Seaya es la plataforma de Venture Capital líder en Europa, con oficinas en Madrid y Barcelona, que apoya a emprendedores con ambición global y misión.

Seaya levantó su primer fondo en 2013 y actualmente gestiona más de 625 millones de euros a través de cinco fondos de inversión, incluyendo Seaya Ventures (early stage, tecnologías disruptivas) y Seaya Andromeda, fondo de €300M especializado en tecnología y sostenibilidad.

Seaya acelera el crecimiento de las startups potenciando la visión estratégica del fundador, poniendo a su disposición la plataforma global de Seaya, su amplia red de fundadores, inversores y multinacionales, así como toda su experiencia en la expansión global de compañías como Baia, Adsmurai,Glovo, Cabify, Wallbox (NYSE:WBX), Clicars o RatedPower.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 1.5
- Inversión máxima por proyecto (M€): 40
- Tipo de financiación: Participaciones minoritarias en capital y préstamo participativos
- Fase de inversión preferente: Pre-series A / Series A / Series B / Series C
- Preferencias geográficas: España y Europa
- Preferencias sectoriales: Energía, Recursos Naturales, Servicios Financieros/Fintech, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital, Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones
- Capital invertido en 2024 (M€): 57
- N° de inversiones en 2024: 13
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 58
- N° de inversiones 30/09/2025: 14
- N° de empresas en cartera a 30/09/2025: 54

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Adsmurai	Empresa de marketing digital tecnológico, con productos basados en inteligencia artificial	Mayoritaria	Late stage
Baia	Plataforma online de nutrición y complementos alimenticios, dedicada a mejorar la salud a través de la nutrición natural	Mayoritaria	Late stage
Culmo	Modelo de ReCommerce centrado en la compraventa de motocicletas de segunda mano reacondicionadas	Minoritaria	Late stage
Noxus	Plataforma que integra la colaboración entre personas e inteligencia artificial, ofreciendo soluciones de implantación de IA robustas y de nivel empresarial	Minoritaria	Start-up
eSave	SaaS vertical que optimiza las operaciones comerciales	Minoritaria	Start-up
Trustfull	Soluciones de prevención del fraude impulsadas por IA	Minoritaria	Start-up
Remuner	Plataforma de incentivos de ventas basada en IA para la economía real	Minoritaria	Start-up

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Cabify	Plataforma de servicios de movilidad	Minoritaria	Late stage
Glovo	Plataforma de delivery bajo demanda desde comercios locales	Minoritaria	Start-up
Wallbox	Estaciones inteligentes de carga de vehículos eléctricos	Minoritaria	Other early stages
Filmin	Plataforma de cine streaming	Minoritaria	Late stage
Fractal Tech Solución	SaaS CMMS y EAM para la centralización de inmovilizado en las empresas	Minoritaria	Start-up
Adsmurai	Empresa de marketing digital tecnológico, con productos basados en inteligencia artificial	Mayoritaria	Late stage
Baia	Plataforma online de nutrición y complementos alimenticios, dedicada a mejorar la salud a través de la nutrición	Mayoritaria	Late stage
Culmo	Modelo de ReCommerce centrado en la compraventa de motocicletas de segunda mano reacondicionadas	Minoritaria	Late stage
Bike Ocasión	Modelo de ReCommerce centrado en bicicletas de segunda mano reacondicionadas	Mayoritaria	Late stage
011h	Constructora tecnológica especializada en edificios residenciales de madera de bajas emisiones	Minoritaria	Start-up
eSave	SaaS vertical que optimiza las operaciones comerciales	Minoritaria	Start-up
Trustfull	Soluciones de prevención del fraude impulsadas por IA	Minoritaria	Start-up
Remuner	Plataforma de incentivos de ventas basada en IA para la economía real	Minoritaria	Start-up
Housfy	Agencia inmobiliaria online	Minoritaria	Start-up
Savana	Plataforma de IA de apoyo médico	Minoritaria	Start-up
Clarity AI	Plataforma SaaS para evaluación de impacto social y ambiental de inversiones	Minoritaria	Start-up
Biome Makers	Análisis avanzado de la tierra para diagnóstico de agricultura	Minoritaria	Start-up
Crowdfarming	Marketplace para conectar agricultores con clientes finales	Minoritaria	Early stage
Alma Solución	Buy Now Pay Later	Minoritaria	Other early stages

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
The Hotels Network	SaaS que permite mejorar los ratios de conversión en hoteles	Minoritaria	Start-up

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 625

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Seaya Ventures I FCR	56,7	Nuevas Tecnologías
Seaya Ventures II FCR	103,3	Nuevas Tecnologías
Seaya Ventures III FCRE	165,0	Nuevas Tecnologías
Seaya Andromeda Sustainable Tech Fund I, FCR	300	Sostenibilidad

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1991 / **Tipo de empresa:** Sociedad Gestora de Entidades de Tipo Cerrado, S.A. (S.G.E.I.C.) /
Principales inversores: Diputación Foral de Bizkaia / **Plantilla:** 12

Directores/socios

- **Óscar Ugarte** / Director - Gerente /
oscar.ugarte@bizkaia.eus

Asociados/analistas

- **Leire Recalde** / Director Económ-Financiero /
leire.recalde@bizkaia.eus
- **Javier Santiago** / Coordinador /
javier.santiago@bizkaia.eus
- **Jose Ignacio Izurieta** / Analista /
jose.inazio.izurieta@bizkaia.eus

- **Idoia Redondo** / Técnico de seguimiento /
idoia.redondo@bizkaia.eus
- **Alberto Erkoreka** / Analista / alberto.erkoreka@bizkaia.eus
- **Amaia Arrizabalaga** / Analista /
amaia.arrizabalaga@bizkaia.eus
- **Idurre Arzuaga** / Analista / idurre.arzuaga@bizkaia.eus
- **Iñigo Iturriaga** / Analista / inigo.iturriaga@bizkaia.eus
- **Elsa Miguélez** / Administrativo /
elsa.miguel@bizkaia.eus
- **Aitziber Bilbao** / Administración y Finanzas /
Aitziber.bilbao@bizkaia.eus
- **Ane Angulo** / Administración y Finanzas /
ane.angulo@bizkaia.eus

Evolución y filosofía de la empresa

SEED CAPITAL DE BIZKAIA, S.G.E.I.C. S.A. , Sociedad Gestora de Entidades de Tipo Cerrado, S.A., es una Sociedad Pública Foral adscrita al Departamento de Promoción Económica de la Diputación Foral de Bizkaia, destinada a la administración y gestión de diversos instrumentos de financiación.

Durante más de 30 años, Seed Capital Bizkaia ha apostado por la promoción y desarrollo de empresas de nueva creación o existentes, que pretendan el desarrollo de proyectos innovadores y/o socialmente innovadores.

Somos un mecanismo fundamental para financiar la innovación y fomentar la inversión de Impacto Social en Bizkaia. Constituimos una herramienta de desarrollo económico y regeneración del tejido empresarial del Territorio Histórico de Bizkaia.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.06
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 1
- **Tipo de financiación:** Capital Riesgo
- **Fase de inversión preferente:** Start-up
- **Preferencias geográficas:** Bizkaia
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 4.22
- **Nº de inversiones en 2024:** 58
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 2.56
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 19
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 79
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 10.02

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	% Participación	Importe (M€)
SEED CAPITAL BIZKAIA MIKRO SCR PYME S.A.	Otras actividades crediticias	4.36	600000

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 2.56
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 13.49

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Seed Capital de Bizkaia, F.C.R. PYME	19.854.141,80	START UP
Fondo BI	9.700.000,00	START UP
Fondo de Emprendimiento e Impacto Social (FEIS)	3.650.000,00	START UP
Biscay Anchor Fund F.C.R.	3.600.000,00	FONDOS
Start Bizkaia FCR PYME	2.077.000,00	START UP
Konfekoop Seed Bizkaia FCR	2.000.000,00	COOPERATIVAS

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2002 / **Tipo de empresa:** La Sociedad Estatal de Promoción Industrial y Desarrollo Empresarial, Entidad Pública Empresarial (SEPIDES E.P.E.) está adscrita orgánicamente a la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI), bajo la dependencia funcional del Ministerio de Industria y Turismo. Nuestro objetivo es la dinamización de la actividad empresarial en España, mediante la participación en inversiones privadas generadoras de tejido empresarial, riqueza y puestos de trabajo. Nuestra línea de actuación es la financiación de proyectos de inversión empresarial mediante operaciones realizadas tanto de forma directa, como a través de los Fondos de Capital Riesgo e Inversión Colectiva Cerrada en los que participa, bien sean gestionados o no por su gestora (SEPIDES GESTIÓN), así como a través de los Fondos de la Administración Pública que gestiona. / **Principales inversores:** Esencialmente Instituciones públicas, sin excluir la inversión de privados. / **Plantilla:** 123

Directores/socios

- Francisco Javier Rosell Pérez / Presidente / bdiaz@sepid.es
- Ana Vizcaíno Ochoa / Directora de Financiación e Inversión Empresarial / aavegas@sepid.es
- Cristina Coto del Valle / Secretaria General y Directora de Asesoría Jurídica / mjrolan@sepid.es
- Rosa María Alonso Díaz / Directora de Auditoría / mguimarey@sepid.es
- Alberto Sesé Carrasco / Director Comercial del Negocio Inmobiliario, Comunicación y Relaciones Institucionales / msierra@sepid.es
- Rocío García Romero / Directora Corporativa y de Estrategia / aangulo@sepid.es
- Marcos López Domínguez / Director Técnico del Negocio Inmobiliario / mlopez@sepid.es
- Ana Lagares Pérez / Directora de Programas Estratégicos Industriales / bdiaz@sepid.es

Evolución y filosofía de la empresa

La Sociedad Estatal de Promoción Industrial y Desarrollo Empresarial, Entidad Pública Empresarial (SEPIDES E.P.E.) tiene como objetivo la promoción del desarrollo económico y medioambiental, el fomento de creación de empleo y la mejora de la competitividad de la empresa española, a través de nuestras dos principales líneas de negocio: la actividad empresarial y la actividad inmobiliaria. Apostamos por un modelo sostenible de urbanización y financiamos proyectos empresariales basados en criterios ODS (Objetivos de Desarrollo Sostenible).

Actividad empresarial

Prestamos apoyo financiero a empresas en fase de crecimiento y expansión con proyectos que contribuyan a reforzar la competitividad de la empresa española, la mejora del medio ambiente y la creación de empleo de calidad. Desde el área empresarial desempeñamos un papel fundamental al actuar como agentes catalizadores fomentando la colaboración público-privada en la financiación de proyectos empresariales, incentivando el apoyo a las empresas con modelos de crecimiento económico sostenible.

Actividad inmobiliaria.

Realizamos operaciones inmobiliarias y urbanísticas entre las que se encuentran el desarrollo de programas de revitalización económica a través del diseño, urbanización y promoción de parques empresariales, en cooperación con organismos oficiales o de forma directa. En el área inmobiliaria desempeñamos una importante labor medioambiental centrada en la recuperación de terrenos procedentes de reestructuraciones industriales para crear parques empresariales que dinamicen el tejido empresarial y la creación de empleo en la zona. Estas actuaciones, siempre realizadas atendiendo a criterios de transparencia y competitividad, generan un importante valor añadido y se desarrollan de forma sostenida para contribuir al desarrollo social, económico y medioambiental. Desde SEPIDES E.P.E. queremos ser un referente de empresa pública eficiente y competitiva, con capacidad para fomentar la inversión, la creación de empleo y el desarrollo de la pequeña y mediana empresa española. Apoyamos las directrices del Gobierno en política económica y social, promoviendo la cohesión social y territorial de España.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.2
- Inversión máxima por proyecto (M€): 60
- Tipo de financiación: Toma de participación en el capital, Préstamo participativo, Préstamo ordinario
- Fase de inversión preferente: Expansión, sin descartar otras fases de desarrollo empresarial
- Preferencias geográficas: España
- Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- Capital invertido en 2024 (M€): 199.6
- Nº de inversiones en 2024: 23
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 147
- Nº de inversiones 30/09/2025: 25

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 2695.5
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 1667.42

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Fondo de Apoyo para la Promoción y Desarrollo de Infraestructuras y Servicios del Sistema de Autonomía y Atención a la Dependencia y de los Servicios Sociales (FONDO SAADSS)	96 M€	Sector de la Dependencia / Servicios Sociales.
GERMINA CAPITAL SEPI	hasta 10 M€	Generalista. Todo el territorio nacional.
FONDO CONSOLIDA ADELANTE CLM, FICC	hasta 12,5 M€	Generalista. Ámbito geográfico: Castilla - La Mancha.
Fondo de Apoyo a la Inversión Industrial Productiva (FAIIP)	2577 M€	Industria. Todo el territorio nacional.

SHERPA CAPITAL ENTIDAD GESTORA SGEIC

C/ Serrano, 55 • 28001 • Madrid • T 902 702 526 •
info@sherpacapital.es • http://www.sherpacapital.es

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2010 / **Tipo de empresa:** Sociedad gestora de entidades de inversión de tipo cerrado / **Principales inversores:** Inversores institucionales: fondos de pensiones y fondos de fondos, Family offices, Inversor individual privado, Perfil nacional e internacional / **Plantilla:** 35

Directores/socios

- Eduardo Navarro / Presidente / enavarro@sherpacapital.es
- Alfredo Bru / Socio Fundador. CEO / abru@sherpacapital.es
- Jorge Fernández Miret / Socio Senior. Director de Inversiones / jfernandez@sherpacapital.es
- Fernando Aguado / Socio Senior. Operaciones / faguado@sherpacapital.es
- Javier Casado / Socio Senior. Inversiones / jcasado@sherpacapital.es
- Begoña Aguilera / Head of Investor Relations, ESG & Communication / baguilera@sherpacapital.es
- Jose María De Retana / Director. Inversiones / jmderetana@sherpacapital.es
- Juan Hornedo / Director. Inversiones / jhornedo@sherpacapital.es
- Rafael Arcenegui / Director / rarcenegui@sherpacapital.es
- Carlos Andreu / Director Asociado. Inversiones / candreu@sherpacapital.es
- David Foncillas / Operating Partner / dfoncillas@sherpacapital.es
- Fernando Llano / Operating Partner / flano@sherpacapital.es
- Jesús Méndez / CFO / jmendez@sherpacapital.es
- Carlos Pelayo / Director Administración / cpelayo@sherpacapital.es
- Iniigo Rezola / Director. Inversiones / irezola@sherpacapital.es
- Susana Gómez / Senior Advisor Organización y Talento / sgomez@sherpacapital.es
- Santiago Baselga / Director Asociado. Inversiones / sbaselga@sherpacapital.es
- Jesus Perez / Operating Director / jperezoleros@sherpacapital.es
- Alejandro Seco / Operating Director / aseco@sherpacapital.es

Evolución y filosofía de la empresa

Fundada en 2010, Sherpa Capital es la gestora de fondos de capital privado líder en inversiones en Iberia en empresas de tamaño medio. Gestionamos más de 350 millones de euros a través de diversos fondos y nos avala un sólido track record de inversiones, así como el respaldo de importantes grupos financieros, familiares e industriales que han confiado en nosotros.

Nuestra estrategia de inversión, Operational Value, se centra en empresas con desafíos estratégicos, operativos, financieros y/o accionariales. Nuestro propósito es convertir estos retos en organizaciones excelentes y empresas sostenibles. Para ello, nos apoyamos en un modelo diferencial, basado en un equipo mixto de inversión y operaciones que colabora estrechamente con las compañías participadas, creando dinámicas de crecimiento sostenible.

Invertimos en compañías que desean afrontar nuevos desafíos y que necesitan un socio para sentar las bases que les permitan abordar planes de mejora, ya sea para un proceso de transformación o para acelerar un proyecto de crecimiento. Nos involucramos en el día a día junto a los equipos directivos, ayudándoles a alcanzar las metas de sus negocios.

Además de invertir en nuevas plataformas, somos muy activos en la búsqueda de add-ons que complementen nuestro portfolio y contribuyan a maximizar la propuesta de valor de las compañías que tenemos en cartera.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 5
- Inversión máxima por proyecto (M€): 43
- Tipo de financiación: Participación mayoritaria
- Fase de inversión preferente: LBOs, MBOs, MBIs, Turnaround, Reestructuración Financiera, Multiestrategia
- Preferencias geográficas: España y Portugal
- Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, Ciberseguridad, Digital
- Capital invertido en 2024 (M€): 23
- Nº de inversiones en 2024: 4
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 15
- Nº de inversiones 30/09/2025: 4
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 15
- Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 240

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
HT Masterbatches	Masterbatches	Mayoritaria	100	Add-on

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
First Workplaces	Coworking	Mayoritaria	95	Expansión / Growth
Omega Spices	Espesias	Mayoritaria	72	Expansión / Growth
Inurba Mobility	Concesiones	Mayoritaria	58	Expansión / Growth
Laboratorios Forenqui	Cuidado e higiene personal	Mayoritaria	100	Expansión / Growth
BPX	Gimnasios	Mayoritaria	65	Buy & Build
Luxiona	Iluminación	Mayoritaria	99	Special situation
Crego e Monaguillo	Bodegas	Mayoritaria	100	Add-on
Naturchem	Cuidado e Higiene Personal	Mayoritaria	100	Add-on
CDO	Gimnasios	Mayoritaria	100	Add-on
NCA	Aditivos	Mayoritaria	100	Add-on
Unnox	Masterbatches	Mayoritaria	100	Special situation
BC3 cocinas	Cocinas	Mayoritaria	60	Expansión / Growth
Albastar	Aerolínea	Mayoritaria	77	Special situation
Terra Cellars	Bodega	Mayoritaria	100	Special situation
Play-off	Gimnasios	Mayoritaria	100	Add-on
Lude	Gimnasios	Mayoritaria	100	Add-on
Hugworld	Ambientación	Mayoritaria	80	Special situation
INV	Seguridad	Mayoritaria	100	Special situation
Carosan Logística	Transporte	Mayoritaria	70	Expansión / Growth

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Tipo de operación
Indo	Grupo óptico	Minoritaria	20	Special situation
Hedonal	Belleza / Estética	Mayoritaria	100	Special situation
Unique Rugs	Alfombras	Mayoritaria	100	Expansión / Growth
Horizons Optical	Sector óptico	Mayoritaria	100	Expansión / Growth

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 350
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 160

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Sherpa Capital II FCR	72	Situaciones especiales, reestructuración	2015-01-09
Sherpa Capital Private Equity FCR	150	Private Equity	2018-06-21
Sherpa Capital Special Situations III FCR	100	Situaciones especiales, reestructuración	2020-06-23
Sherpa Capital Special Situations III CoInversión FCR	13	Situaciones especiales, reestructuración	2020-06-23

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1984 / Tipo de empresa: Entidades sector público / Principales inversores: Corporación Pública de Empresas de Navarra (Gobierno de Navarra) / Plantilla: 29

Directores/socios

- Mikel Irujo Amezaga / Presidente / gabinete.industria@navarra.es
 - Iñaki Larraya Garayalde / Director gerente / ilarraya@sodena.com
 - Montse Guerrero Pérez / Subdirectora General de Sostenibilidad y Economía Circular / mguerrero@sodena.com
 - Guillermo Alonso Orbea / Director Invest in Navarra / galonso@sodena.com
 - Oscar Arriaga Lastera / Director de Administración y Finanzas / oarriaga@sodena.com
- Juan Cristóbal García Soriano / Director de Estrategia de Desarrollo Regional / jcgarcia@sodena.com
 - María Victoria Iriarte Izuze / Directora de Inversiones / mviarte@sodena.com
 - María Eugenia Lecumberri Alii / Directora de Inversiones / melecumberri@sodena.com
 - José M.ª Montes Ros / Director de Inversiones / jmontesr@sodena.com

Evolución y filosofía de la empresa

Sodena es el instrumento financiero del Gobierno de Navarra para captar y desarrollar proyectos empresariales de valor añadido para Navarra, apoyándolos financieramente, acompañando y facilitando su ubicación y poniendo a su disposición su red de contactos, así como para coordinar el diseño e implementación de la Estrategia de Especialización Inteligente para la Sostenibilidad regional. Integra de forma transversal la sostenibilidad en toda su actividad, promoviendo la transición hacia una economía circular y responsable.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.025
 - Tipo de financiación: Participación en capital social y préstamos participativos
 - Fase de inversión preferente: Early stage (Semilla, Startup y Other early stage) y Late stage (capital crecimiento-desarrollo)
 - Preferencias geográficas: Navarra
 - Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio,
- Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Digital

 - Capital invertido en 2024 (M€): 24.41
 - Nº de inversiones en 2024: 21
 - Capital invertido 30/09/2025 (M€): 4.21
 - Nº de inversiones 30/09/2025: 12
 - Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 101
 - Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 174.96

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Opportunity Health	Prototipo dispositivo de desatragantamiento	Minoritaria	10.9	0.05	Start-up
Ubyko	Tecnología para automatizar y robotizar almacenes última milla	Minoritaria	10.97	0.23	Start-up
Uptech Sensing	Soluciones monitorización con fibra óptica para infraes. civiles críticas	Minoritaria	3.93	0.25	Start-up

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Medibiofarma	Investigación médica biotecnológica	Minoritaria	22.67	1.859	Other early stages
3P Holding	Sus. Terapéuticas de origen biológico	Minoritaria	5	1.1	Expansión / Growth
Palobiofarma	Desarrollo de nuevos medicamentos	Minoritaria	16.79	2.915	Other early stages
Grupo Jofemar	Operadora de servicio y soluciones integrales de venta automatizada "vending"	Minoritaria	4	1.52	Expansión / Growth
Dynamobel	Diseño y fabricación de mobiliario y sillería de oficina	Minoritaria	38.46	12.1	Expansión / Growth
El Caserio	Caramelos premium artesanales y de calidad	Minoritaria	40	0.475	Expansión / Growth
OVUM SPF	Producción de sustratos para fabricación de vacunas	Minoritaria	20	0.7	Other early stages
Telum Therapeutics	Tratamiento enfermedades infecciosas con enzibióticos	Minoritaria	3.85	0.6	Start-up
Fuvox	Inspección con drones de infraestructuras críticas	Minoritaria	7.38	0.52	Start-up
Velites	Productos para la práctica de Crossfit	Minoritaria	18.02	0.54	Start-up
Ysium	Dispositivos médicos combinando ingeniería, medicina y diseño	Minoritaria	5.98	0.2	Start-up
Eversens	Equipos de análisis de aliento humano	Minoritaria	9.31	0.21	Start-up
Nordex Electrolyzers	Desarrollo y fab. electrolizadores hidrógeno	Minoritaria	15	6	Other early stages
Grupo Ribebro	Elaboración y distribución alimentos vegetales en conserva	Minoritaria	24.9	4	Expansión / Growth

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Nabrawind Technologies	Ingeniería sector edíco (uniones modulares, palas y torre autoizable)	Minoritaria	10.27	1.845	Other early stages
Abanza Tecnomed	Dispositivos médicos con aplicaciones en medicina deportiva	Minoritaria	3.09	0.53	Start-up
Zitromac	Procesado y envasado fruta canal HORECA	Minoritaria	8.26	0.04	Start-up
Solaris Bus & Coach	Fabricante autobuses urbanos	Minoritaria	2.67	9.5	Expansión / Growth

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 200
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 20

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Navarra Tech Transfer, F.C.R.	2,349	Transferencia tecnológica de proyectos empresariales
Tech Transfer Agrifood, F.C.R.	0,3	Emprendimiento y tecnologías de alto impacto en la cadena alimentaria
Easo Ventures II, S.C.R.	1,2	Apoyo a empresas innovadoras en fase de crecimiento.
Inveready Innv. Biotech III y IV, S.C.R.	3,25	Apoyo a empresas innovadoras ciencias vida
Ysios Biofund I, F.C.R.	10	Apoyo a empresas innovadoras ciencias vida
Stellum Growth I, S.C.R.	12,5	Impulso de crecimiento de empresas y anclaje
Stellum Food & Tech	2,5	Impulso de crecimiento de empresas sector agro
Enion I Energy Fund, F.C.R.	1	Apoyo a empresas innovadoras EERR
Fondo Nazca VI, F.C.R.	7,5	Impulso de crecimiento de empresas y anclaje

SOCIEDAD PARA EL DESARROLLO DE LAS COMARCAS MINERAS, S.A. (SODECO)

La Unión, 21 • 33930 • Asturias • T 985 678116 • F 985 678172 • sodeco@sodeco.es • www.sodeco.es

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1988 / **Tipo de empresa:** Entidad Sector Público-Privada / **Principales inversores:** HUNOSA: 50% y SRP: 50% / **Plantilla:** 11

Directores/socios

- **Antonio Crespo Campillo** / Presidente
- **Francisco Fernandez Viesca** / Director General / fviesca@sodeco.es
- **Silvia Garcia Gallego** / Director Económico Financiero / sgallego@sodeco.es

Asociados/analistas

- **Alejandro González Valdés** / Responsable de Promoción y Análisis de Inversiones / avaldes@sodeco.es

Evolución y filosofía de la empresa

SODECO se constituyó en el año 1988 como consecuencia del acuerdo entre el entonces Instituto Nacional de Industria (INI), el Principado de Asturias, sindicatos, partidos políticos y Ayuntamientos, para el desarrollo económico de la zona minera central asturiana. El objetivo es el apoyo a la creación de empleo alternativo, asesorando y ofreciendo servicios financieros a las nuevas empresas y a las ya existentes, haciendo de sus proyectos una realidad. La actividad de Sodeco ha generado inversiones superiores a los 300 Mill € con un volumen de empleo superior a 3.500 puestos de trabajo.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.01
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 4
- **Tipo de financiación:** Participación en capital y/o Préstamo participativo
- **Fase de inversión preferente:** Semilla, Start up, Late Stage
- **Preferencias geográficas:** Zonas mineras del Caudal y del Nalón
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 0.242
- **Nº de inversiones en 2024:** 3
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 9.4
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 18
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 18
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 6.7

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Importe (M€)	Tipo de operación
Iditac	Ingeniería	0.072	Deuda
El Colmao	Productos gourmet	0.05	Deuda
El Nadal	Residencia geriátrica	0.12	Deuda

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Válvulas Fevisa,S.A.U (Antes Talleres Jesús Álvarez)	Fabricación de válvulas para el sector del petróleo y gas			0.38	Deuda
Recauchutados del Cantábrico	Fabricación de neumáticos recuchutados			0.31	Deuda
Alimentos El Arco,S.A	Comercialización y distribución de productos de alimentación			0.43	Deuda
Laminados del Principado	Laminación de zinc			0.46	Deuda
Perfinor	Fabricación y comercialización de Paneles para cubiertas	Minoritaria	3.84	0.19	Expansión / Growth
Four Lions Beer	Fabricación cerveza artesana			1	Deuda
Arcea Hoteles	Hostelería			0.08	Deuda
MADLAB Oviedo	Actividades Recreativas y de Entretenimiento			0.95	Deuda
Parque Eólico de Belmonte	Generación de energía-Parque eólico	Minoritaria	9.96	1.52	Special situation
Villaviciosa Energía	Comercialización de combustibles			0.066	Deuda
Laura de Olga	Diseño joyería			0.008	Deuda
Ruraltech (Vacapop)	Aplicacion digital rural			0.08	Deuda
Cines Embajadores	Cines			0.085	Deuda
Proasur	Producciones culturales museísticas			0.18	Deuda
Buendia Tours	Actividades propias de Agencias de Viajes			0.415	Deuda
Terrasana	Actividades de bienestar físico y psíquico			0.25	Deuda
Fatuve	Fabricación de Tuberías de Ventilación Flexibles			0.15	Deuda

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 6.7
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 16.4

SOCIEDAD PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL DE ARAGÓN (SODIAR)

Plaza de Aragón, 1, Entreplanta • 50004 • Zaragoza •
T 976 312085 • F 976 535220 • sodiar@sodiar.es •
www.sodiar.es

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1983 / **Tipo de empresa:** Entidad Sector Público (Autonómico) / **Principales inversores:** GOBIERNO DE ARAGÓN / **Plantilla:** 7

Directores/socios

- **María del Mar Vaquero Perianez** / Presidente / sodiar@sodiar.es
- **Javier Martínez Suárez** / Vicepresidente / sodiar@sodiar.es
- **Ana Blanch Gonzalez** / Directora Gerente / ablanch@sodiar.es
- **Ana Mª Ferra Barrio** / Responsable Jurídica y Participadas / aferra@sodiar.es
- **Samuel Rodrigo Ballesteros** / Responsable Financiero y de Control / srodrigo@sodiar.es
- **Ivette Gracia Abad** / Responsable de Inversiones / igracia@sodiar.es

Asociados/analistas

- **Pilar Aparicio Baidés** / Administración y servicios generales / paparicio@sodiar.es
- **Cristina Fernandez Lopez-Brea** / Técnico de Gestión de Proyectos / cfernandez@sodiar.es
- **Nerea Abando Ruiz** / Técnico de Gestión de Proyectos / nabando@sodiar.es

Evolución y filosofía de la empresa

Captación de proyectos de inversión a acometer en Aragón. Participación en capital y préstamos arrastrando paquetes proyectos con otras entidades de capital riesgo y/o entidades financieras. Colaboración en servicios corporativos, planes de expansión y seguimiento y apoyo a la gestión.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.01
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 0.3
- **Tipo de financiación:** Participación en capital, Préstamos
- **Fase de inversión preferente:** Start up, Other early stage, Late stage, Capital Desarrollo
- **Preferencias geográficas:** Aragón
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos

Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

- **Capital invertido en 2024 (M€):** 2.8
- **Nº de inversiones en 2024:** 28
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 2.3
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 27
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 8
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 1.82

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Futbolines S.Isidro	Futbolines	Minoritaria	0.1	Early stage
Sicomoro Servicios	Plataforma venta entradas	Minoritaria	0.3	Expansión / Growth
Magline composites	Aviación no tripulada	Minoritaria	0.3	Expansión / Growth

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Setroc Manufacturas	Taquillas inteligentes	Minoritaria	0.08	Expansión / Growth
Silmor	Sílices y caolines	Minoritaria	0.24	Expansión / Growth
Mecanus	Transformación metálica	Minoritaria	0.25	Expansión / Growth
Paris 64 Brand	Comercialización bolsos	Minoritaria	0.25	Expansión / Growth
Transportes Callejero Bueno	Transporte de mercancías	Minoritaria	0.3	Expansión / Growth

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 39.57
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 3

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1983 / Tipo de empresa: Sector Público / Principales inversores: Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha (90,06%) / Plantilla: 5

Directores/socios

- Miguel Angel González Lajas / Presidente / direccion@ifclm.es
- Ricardo Calzado Gómez / Director de Expansión / rcalzado@sodicaman.com

Evolución y filosofía de la empresa

Desde diciembre de 2005 la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha es el accionista mayoritario. La Sociedad, a partir de 2006 forma parte como empresa pública del sector público regional. La actividad de inversión de la Sociedad ha ido íntimamente ligada al cumplimiento de los programas FEDER que ha gestionado, habiéndose concluido los correspondientes a los periodos 94-99 (inversión 13,3 M€), 00-06 (inversión 21,8 M€) y 07-13 (inversión 26,2 M€). Los tres Programas de inversión prevén, tras su ejecución inicial, la reinversión sucesiva de sus respectivos retornos, por lo que, a día de hoy, continúa la gestión de los mismos con la misma finalidad de proporcionar financiación a nuevos proyectos de inversión en la Región, preferentemente de PYMES. Las operaciones de SODICAMAN consisten en la aportación de financiación reembolsable a empresas de la Región para la puesta en marcha de nuevos proyectos de inversión y comprenden tanto la participación en el capital de las empresas, que suele ir vinculada a pactos de recompra, como la concesión de préstamos a largo plazo a las mismas, entre los que destacan los de carácter participativo. Además, SODICAMAN proporciona financiación a los proyectos empresariales de la Región de forma indirecta a través de otros vehículos, como fondos de inversión, estando en la actualidad uno activo desde mayo de 2020.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.05
 - Inversión máxima por proyecto (M€): 6
 - Tipo de financiación: Participación en capital / Préstamos ordinarios y participativos
 - Fase de inversión preferente: Arranque / Expansión
 - Preferencias geográficas: Castilla-La Mancha
 - Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Energía, Otros, Productos Industriales
- Capital invertido en 2024 (M€): 1.9
 - Nº de inversiones en 2024: 4
 - Capital invertido 30/09/2025 (M€): 6.8
 - Nº de inversiones 30/09/2025: 6
 - Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 35
 - Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 27.81

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)
Herpi Logística	Equipamiento de naves		0.3
Centro Tercera Edad San Bartolomé	Residencia 3ª edad		0.6
S.A.T. Pistacuenca	Comercialización pistachos		0.2
Alcarria Termal	Hotel balneario		1.2
Lonja Online Española, S.L.	Marketplace productos agrícolas y ganaderos	Minoritaria	0.1
Pilotes Sánchez, S.L.	Cimentaciones especiales		0.9
Hydnum Steel, S.L.	Planta de acero verde		1.9
Lugartis, S.L.	Procesado de frutas y hortalizas		0.05
Turicleta Turismo Activo, S.L.	Alquiler de bicicletas		0.05
Devaxia Business, S.L.	Residencia de mayores		1.6
Gerítricos Barambio, S.L.	Residencia de mayores		1.6
TAR 2022 Sociedad de Gestión, S.L.	Residencia de mayores		1.6
Alcudia Compañía Cervecera, S.L.	Elaboración de cerveza		0.04
García Uniformes, S.L.	Moda textil		0.3
Prevention & Safety World, S.L.	Servicios de seguridad a empresas		0.03
Puertas Dayfor, S.L.	Fabricación de tableros		0.07

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Importe (M€)
Deraza Ibérico	Cárnica		2.4
Playthe.net	Desarrollo de redes digitales. Cartelería digital	Minoritaria	2.4
BSQ Solar	Montajes industriales	Minoritaria	0.3
Pina	Tableros de madera	Minoritaria	2.3
Puy Du Fou España	Parque turístico con espectáculos	Minoritaria	6
Skydweller	Fabricación de drones	Minoritaria	2.5
Otras		Minoritaria	6.4
Qsimov Quantum Computing	Inteligencia artificial	Minoritaria	0.3
Treelity Harvestings Services, S.L.	Maquinaria agrícola	Minoritaria	0.6
Daponc Master, S.A.	Alimentación	Minoritaria	0.7

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 46.95
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 23.1

SOCIEDAD PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL DE EXTREMADURA (SODIEX)/SEPIDES

Velázquez 134, bis • 28006 • Madrid • T 639 121 633 •
sodiex@sodiex.gob.es • sodiex.gob.es

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1977 / **Tipo de empresa:** Entidad Pública / **Principales inversores:** SEPIDES, Junta de Extremadura

Directores/socios

- **Ana María Vizcaíno Ochoa** / Presidenta /
aavegas@sepid.es

Evolución y filosofía de la empresa

El objetivo de Sodiex es contribuir al fortalecimiento del tejido empresarial de la Comunidad Autónoma de Extremadura. Su actividad se centra en el respaldo a la expansión de sociedades existentes o a la creación de otras nuevas; y se materializa con la aportación de recursos financieros, apoyo a la gestión y otros servicios empresariales. Con 30 años de experiencia Sodiex ha trabajado en múltiples aspectos del desarrollo empresarial. Se han realizado inversiones en más de 150 empresas, con una inversión superior a los 50 millones de euros y generando más de 5000 puestos de trabajo.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.3
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 1.5
- **Tipo de financiación:** Participación accionarial, Préstamo y Préstamo Participativo
- **Fase de inversión preferente:** Empresas nueva creación o en fase de expansión
- **Preferencias geográficas:** Extremadura
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Energía, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 14.73
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 10.45

SOCIEDAD REGIONAL DE PROMOCIÓN DEL PRINCIPADO DE ASTURIAS (SRP)

Parque Tecnológico de Asturias • 33428 • Asturias •
T 98 598 00 96 • F 98 598 02 22 • srp@srp.es •
<https://www.srp.es>

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1984 / **Tipo de empresa:** Entidad público-privada de desarrollo económico regional / **Principales inversores:** Gobierno regional. Bancos con presencia en la región. Empresas privadas regionales. / **Plantilla:** 11

Directores/socios

- David González Fernández / Presidente y Consejero Delegado / srp@srp.es
- Borja Sánchez García / Vicepresidente / srp@srp.es
- Mónica Fernández Urdangaray / Directora Administrativa / srp@srp.es
- Ángeles Silverio Juez / Coordinadora / srp@srp.es

Asociados/analistas

- Mónica Gancedo Rodríguez / Analista inversiones / srp@srp.es
- Abelardo Granda Cabrales / Analista inversiones / srp@srp.es
- Alejandra Álvarez Fernández / Analista inversiones / srp@srp.es
- Luzdivina Rodríguez Duarte / Analista inversiones / srp@srp.es
- Felisa Barreiro Trigo / Analista inversiones / srp@srp.es
- Mª Antonia Iturbe Díaz / Promoción y Comunicación / srp@srp.es

Evolución y filosofía de la empresa

La Sociedad Regional de Promoción del Principado de Asturias S.A., constituida en marzo de 1984, es un instrumento financiero cuyo objetivo fundamental es proporcionar una vía alternativa de financiación a los pequeños y medianos empresarios asturianos, o a aquellos que quieran implantar su proyecto en la región, para llevar a cabo nuevas iniciativas empresariales y/o ampliar las ya existentes.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.05
- Inversión máxima por proyecto (M€): 2
- Tipo de financiación: Participación en capital social. Préstamos participativos.
- Fase de inversión preferente: Start up, Early Stage y Late Stage, Growth.
- Preferencias geográficas: Asturias

- Capital invertido en 2024 (M€): 5.2
- Nº de inversiones en 2024: 10
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 0.3
- Nº de inversiones 30/09/2025: 2
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 53
- Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 53.349

Compañías participadas

Empresa	Importe (M€)
Adpan Europa, S.L.	0,200
AGR Catalysts Recovery, S.A.	0,700
Alusín Tecnología, S.L.	0,616
Aquacria Lafigal S.L.	2,100
Artesanos Cervecedores de Asturias, S.L.	0,360
Atiko Venues, S.L.	0,100
Autecnia, S.L.	0,550
AVS Millenium Salud, S.L.	2,000
Big Health Data Consulting, S.L. (BHD Consulting)	0,150
Bioquochem, S.L.	0,250
Bosquia Nature. S.L.	0,150
Cinelenses, S.L.	0,100
Ciudad Industrial del Valle del Nalón, S.A.U. (VALNALON)	8,634
Dogram Ingeniería de Documentación Tridimensional, S.L.	0,150
Drivenyou Formación, S.L.	0,080
Enfasys Ingeniería S.L.	0,100
Esnova Racks Software, S.L.	0,400
Flame Analytics, S.L.	0,200
Gestión e Innovación en Eficiencia Energética, S.L. (GESINNE)	0,350
Global SMM 2009, S.L.	1,500
Go2Chain, S.L.	0,100
Guppy Movilidad Sostenible S.L.	1,000
H2 Vector Energy Technologies, S.L.	0,100
Hostelería Asturiana, S.A. (HOASA)	0,468
Iberastur Industry and Heat Consortia, S.L. (IBERASTUR)	0,500
Kiwis La Rodriga, S.A.	0,300

Empresa	Importe (M€)
Liquid Games, S.L.	0,056
Lonja Gijón-Musel, S.A.	0,005
Lovelybikes, S.L.	0,200
Mercados Centrales de Abastecimiento de Asturias, S.A. (MERCASTURIAS)	1,285
Método R Cosméticos, S.L.	0,100
Mobentis Multisoft, S.L.	0,600
Naeco Fibers S.L.	1,500
North Cape Factory, S.L.	0,170
Nuevo Sentido Tecnológico Realidad Aumentada, S.L (Neosentec/Onirix)	0,200
Okticket S.L.	0,400
Pixelshub, S.L.	0,100
Plexigrid, S.L.	0,100
Portalbici Solutions, S.L.	0,050
ProaSur, S.L.	0,660
Proage by LFL, S.L.	0,100
Sedes, S.A.	1,492
Sistemas Especiales de Metalización, S.A. (SEM)	0,750
Sociedad de Garantía Recíproca de Asturias, SGR (ASTURGAR)	1,105
Sociedad para el Desarrollo de las Comarcas Mineras, S.A. (SODECO)	19,531
Soluciones Industriales Haux, S.L.	0,500
Stoic Enterprises, S.L.	0,250
Tagsonomy, S.L.	1,400
The EQ Project Int., S.L.	0,550
Toy Zone Trade S.L.	0,350
Válvulas Fevisa, S.A.	0,535
Vitesia Mobile Solutions S.L.	0,100
Vumi Portfolio, S.L.	0,100

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 66.547
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 10

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
SRP	66,547	Generalista	3000-12-15

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2023 / **Tipo de empresa:** Sociedad gestora de entidades de capital riesgo / **Principales inversores:** Públicos, institucionales (fondos de fondos, bancos, fondos de pensiones, entidades aseguradoras), family offices, minoristas / **Plantilla:** 18

Directores/socios

- **Pablo Echart** / CEO / pablo.echart@stellumcapital.com
- **Pablo Muñoz-Baroja** / Managing Partner / pablo.baroja@stellumcapital.com
- **David Martínez** / Managing Partner / david.martinez@stellumcapital.com
- **Pedro Muñoz-Baroja** / Managing Partner / pedro@easoventures.com
- **Ruth Quintela** / CFO / ruth.quintela@stellumcapital.com
- **Leire Mancisidor** / Directora de Inversiones / leire.mancisidor@stellumcapital.com
- **Pedro Gortázar** / Director de Inversiones / pedro.gortzar@stellumcapital.com
- **Joaquín Senosiain** / Director de Inversiones / joaquin.senosiain@stellumcapital.com

Asociados/analistas

- **Sergio Lizarraga** / Asociado Senior / sergio.lizarraga@stellumcapital.com
- **Martín Señorans** / Asociado Senior / martin.senorans@stellumcapital.com
- **Jon Blázquez** / Venture Partner / jon@easoventures.com
- **Teresa Gómez** / Asociado Senior / teresa@easoventures.com
- **Gorka Ugalde** / Asociado Senior / gorka@easoventures.com
- **Nicolás Bontigui** / Asociado / nicolas.bontigui@stellumcapital.com
- **Ander Zubizarreta** / Asociado / ander.zubizarreta@stellumcapital.com
- **Amaya Mijangos** / Controller / amaya.mijangos@stellumcapital.com
- **Iker Izaguirre** / Controller / iker.izaguirre@stellumcapital.com
- **Eva Ramírez** / Office Manager / eva@easoventures.com

Evolución y filosofía de la empresa

Stellum Capital es una gestora independiente de fondos de capital privado impulsada por un grupo de empresarios del País Vasco y Navarra, cuya vocación es la de apoyar a pequeñas y medianas empresas en el diseño y ejecución de sus planes de crecimiento, tanto orgánico como inorgánico, para lo que cuenta con un equipo de profesionales de primer nivel, que aportan asesoramiento y experiencia a las participadas, participando activamente en su gestión, y 4 vehículos bajo gestión con estrategias de inversión complementarias (Easo Ventures, Easo Ventures II, Stellum Growth I y Stellum Food&Tech I).

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.05
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 25
- **Tipo de financiación:** Participaciones predominantemente minoritarias en capital, así como préstamos participativos o convertibles
- **Fase de inversión preferente:** Empresas en expansión/ desarrollo para los vehículos de Private Equity. Venture Capital, Early Stage (Growth Venture, Seed y Start up) y Later Stage para los vehículos de Venture Capital
- **Preferencias geográficas:** Península Ibérica, con foco predominante en País Vasco y Navarra, y sur de Francia
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la

- vida, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 20.5
 - **Nº de inversiones en 2024:** 12
 - **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 16.4
 - **Nº de inversiones 30/09/2025:** 9
 - **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 95
 - **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 120.7

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Opportunity Health S.L.	Medtech	Minoritaria	Start-up
Revenant Industrial & Ports Machinery S.L.	Industrial	Minoritaria	Early stage
Waixo Fashion & Digital Solutions S.L.	Proyecto Industrial	Minoritaria	Start-up
Tendios Technologies S.L.	Software	Minoritaria	Early stage
Threat Lattice S.L.	Ciberseguridad	Minoritaria	Early stage
Verifait Automation Intelligence S.L.	Software con IA	Minoritaria	Early stage
Basquevolt S.A.	Industrial	Minoritaria	Late stage
Productos Pilarica, S.A.	Ingredientes naturales	Mayoritaria	Expansión / Growth
Grupo Universitas	Restauración	Mayoritaria	Expansión / Growth

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Syra Coffee, S.L.	Café de especialidad	Minoritaria	Late stage
Cubro Design, S.L.	Industrial	Minoritaria	Early stage
Insylo Technologies S.L.	Software	Minoritaria	Early stage

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 248
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 140

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Stellum Growth I, SCR, SA	160,1	Empresas en expansión/crecimiento, de sectores diversos	2021-05-13
Stellum Food&Tech I, SCR, SA	47,6	Empresas en expansión/crecimiento, de toda la cadena de valor alimentaria	2021-09-26
Easo Ventures, SCR, SA	18,4	Venture Capital	2018-02-05
Easo Ventures II, SCR, SA	21,8	Venture Capital	2020-11-08

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2006 / Tipo de empresa: Entidad privada nacional Sociedad Gestora de fondos cerrados. / Plantilla: 48

Directores/socios

- Enrique Tombas / Socio Presidente
- David Arroyo / Socio Fundador
- Pablo De Muller / Socio Fundador
- Ruperto Unzué / Socio
- Natalia Ruiz / Socia
- Pau Bermúdez-Cañete / Socio
- Manuel Cebrían / Socio
- Sergio Fernández / Socio
- Jérôme Petitjean / Socio
- Josep-Miquel Torregrossa / Socio
- Xavier Sánchez / Socio
- Antoni Macià / Socio

Evolución y filosofía de la empresa

Suma Capital somos la gestora líder en inversión responsable. Llevamos cerca de dos décadas comprometidos con el crecimiento económico compartido y con generar un impacto positivo a largo plazo en nuestra sociedad y en el medioambiente a través de nuestras tres estrategias de inversión: SC Infra, SC Expansion y SC Venture. Para ello unimos fuerzas con empresarios que comparten nuestro propósito, construyendo vínculos duraderos para la consecución de sus objetivos.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.5
- Inversión máxima por proyecto (M€): 60
- Tipo de financiación: Equity / SH Loans
- Fase de inversión preferente: Seed / Scale-up / Growth / Infra
- Preferencias geográficas: EUROPA
- Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias,

Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

- Capital invertido en 2024 (M€): 120
- Nº de inversiones en 2024: 21
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 139
- Nº de inversiones 30/09/2025: 19
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 42
- Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 800

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
NPAAW	Video analytics con plataforma SaaS	Minoritaria	Expansión / Growth
Grand Voyage	Tour operador y agencia de viajes online	Minoritaria	Expansión / Growth
Turris	Cadena de panaderías premium	Minoritaria	Expansión / Growth
Efficiency & Environment Infrastructures II	Proyectos de eficiencia energética para edificios industriales y comerciales	Mayoritaria	Buy & Build
SC Valorizaciones Agropecuarias	Planta de cogeneración con residuos de púines	Mayoritaria	Buy & Build
SC Zero Waste	8 plantas de cogeneración para tratamiento de residuos de aceituna y púines	Mayoritaria	Buy & Build
SC Producción Renovable	Desarrollo de dos plantas fotovoltaicas de 85MW	Mayoritaria	Buy & Build
SC Gases Renovables	Construcción y operación de un módulo de biometano	Mayoritaria	Buy & Build
Zamora Eco Energías	Construcción y operación de un district heating de biomasa	Mayoritaria	Buy & Build
Berria	Diseño y fabricación de bicicletas premium	Minoritaria	Expansión / Growth
Ardidive	Impresión 3D para una construcción más sostenible	Minoritaria	Semilla
Valdifest	Tecnología y soluciones para la prevención y extinción de incendios forestales	Minoritaria	Expansión / Growth
Atrapasmuebles	Diseño, distribución y venta de muebles por medio de su ecommerce	Minoritaria	Expansión / Growth
Mengual	Distribuidor de ferretería especializada en herrajes para madera	Minoritaria	Expansión / Growth
Gunnì e Trentino	Diseño e interiorismo para viviendas de lujo y venta de mobiliario exclusivo	Minoritaria	Expansión / Growth
Grupo Go	Agencia de representación de talentos digitales	Minoritaria	Expansión / Growth
Biovic	Plataforma de biometano	Mayoritaria	Buy & Build
ATH Bioenergy	Empresa de gestión y revalorización de residuos del sector hotelero	Mayoritaria	Buy & Build
CH4T	Plataforma de biometano	Mayoritaria	Buy & Build
Beeplanet Factory	Almacenamiento, baterías de segunda vida	Minoritaria	Start-up
Candam Technologies	Economía Circular, gestión de residuos	Minoritaria	Start-up
Wattwin	SaaS, herramienta de instaladores energéticos	Minoritaria	Start-up
Vega Chargers	Cargadores de vehículo eléctrico	Minoritaria	Start-up
Vonzu	SaaS, logística última milla	Minoritaria	Start-up
CLCircular	IoT, transporte larga distancia	Minoritaria	Start-up
eSave	SaaS, OCR	Minoritaria	Start-up
Tennders	Marketplace de cargas, SaaS para operadores logísticos	Minoritaria	Start-up
V2C	Cargadores inteligentes para vehículos eléctricos	Minoritaria	Early stage
H2Site	Producción y separación de hidrógeno in situ	Minoritaria	Early stage
Corinex	Soluciones de comunicación para redes eléctricas inteligentes.	Minoritaria	Early stage
HESSTEC	Sistemas avanzados de almacenamiento energético	Minoritaria	Early stage
Navilens	Generador de códigos de navegación para personas con discapacidad visual	Mayoritaria	Expansión / Growth
ADEC GLOBAL	Especialistas en valorizar residuos industriales para convertirlos en áridos siderúrgicos y la eco-innovación en la economía circular.	Mayoritaria	Buy & Build
MobilityPlus	Plataforma que impulsa la movilidad sostenible mediante la expansión de su red de 15.000 cargadores y el modelo Charging-as-a-Service.	Minoritaria	Buy & Build
Landatu Solar	Soportes para placas fotovoltaicas, flotante y para tejado plano	Minoritaria	Start-up
Solatom	Generación térmica de concentración	Minoritaria	Start-up
Kanguru	Tecnología para puntos de conveniencia	Minoritaria	Start-up
Floatech	Tecnología para recubrimientos de ánodos de silicio	Minoritaria	Start-up
A Contracorriente Films	Distribuidos independiente de películas	Minoritaria	Expansión / Growth
Ziocom Medical	Proveedor de implantología dental integrada y biomateriales	Minoritaria	Expansión / Growth
Anoltri Invest	Tratamiento y valorización de residuos orgánicos no peligrosos	Mayoritaria	Buy & Build

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Tradelm	Retailer online de material deportivo	Minoritaria	Expansión / Growth
Homs Rentals	Proveedor de servicios de alquiler de maquinaria para construcción e industria	Minoritaria	Expansión / Growth

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 1.200
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 550

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Suma Capital Growth Fund I	45	Growth	2015-01-23
Suma Capital Growth Fund II	160	Growth	2020-12-09
SC Energy Efficiency Fund I	25	Infraestructuras	2014-06-08
SC Energy Efficiency Fund II	150	Infraestructuras	2018-04-09
SC Climate Impact Fund III	300	Infraestructuras	2024-02-08
SC Net Zero Ventures Fund I	210	Venture Capital	2025-09-08
SC Enion I Energy Fund	31	Venture Capital	2022-11-11
SC Infra Gestcompost Fund	250	Infraestructuras	2025-03-21
Climate Tech Fund I			2025-03-21

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / **Tipo de empresa:** Entidad Privada. Gestora de fondos cerrados / **Principales inversores:** Swanlaab Giza Innvierte I FCR - Innvierte y FondICo Goblal, Swanlaab Tech Fund II, FCR - FondICo Global, Swanlaab Innvierte Agrifood Tech, FCR - Innvierte, Scipio Swanlaab Search Fund, SCR / **Plantilla:** 19

Directores/socios

- **Mark Kavelaars** / Managing Partner / m.kavelaars@swanlaab.com
- **Verónica Trapa** / Partner / v.trapa@swanlaab.com
- **Juan Revuelta** / Partner / j.revuelta@swanlaab.com
- **Mariuz Santos** / CFO / ml.santos@swanlaab.com
- **Yuval Avni** / Partner / y.avni@swanlaab.com
- **Zvi Schechter** / Partner / z.schechter@swanlaab.com
- **Tal Mizrahi** / Partner / t.mizrahi@swanlaab.com
- **Angel Santos** / Partner / a.santos@swanlaab.com
- **Xana Belástegui** / Partner / x.belastegui@swanlaab.com
- **Nora Alonso** / Partner / n.alonso@swanlaab.com

- **Jimenez Claudia** / Partner / c.jimenez@swanlaab.com
- **Salameh Roger** / Partner / r.salameh@swanlaab.com
- **Davis Monte** / Partner / monte@scipioholding.com
- **Sancho Aitor** / Partner / aitor@scipioholding.com

Asociados/analistas

- **Natalia Alvarez** / Analyst / n.alvarez@swanlaab.com
- **Benito Verónica** / Legal Counsel / v.benito@swanlaab.com
- **Ouahbi Kawtar** / Finance / k.ouahbi@swanlaab.com
- **Gallo Ignacio** / Ecosystem / i.gallo@swanlaab.com

Evolución y filosofía de la empresa

Swanlaab Venture Factory, founded in 2014, has evolved from an early-stage B2B deep-tech investor in Spain into a broader platform that combines capital, operational expertise, and structured methodologies to build resilient and scalable companies. Building on its roots in cutting-edge technology, the firm expanded into agrifood innovation and technology, applying the same philosophy of hands-on support to visionary founders. More recently, Swanlaab entered the search-fund space, backing exceptional leaders who acquire and transform mid-sized businesses through professionalisation and technological adoption. Across all strategies, its guiding principle remains consistent: enabling growth, strengthening foundations, and creating long-term, sustainable value.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 3
- **Tipo de financiación:** Capital (participaciones minoritarias)
- **Fase de inversión preferente:** Early stage (from Late Seed to Series A)
- **Preferencias geográficas:** España
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Automoción industrial/ Rótica, Comunicaciones, Energía, Productos de Consumo, Servicios Financieros/ Fintech, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 5.4
- **Nº de inversiones en 2024:** 5
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 6.49
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 9
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 24
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 64.5

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Pharmacom	Pharmaceutical Distribution	Minoritaria	Owner's buy out
AT Safety	Workplace Safety	Minoritaria	Owner's buy out
Junsoft	Vertical Software ERP Automotive	Minoritaria	Owner's buy out
Moa Biotech	Precision Fermentation, Foodtech	Minoritaria	Early stage
Pack2Earth	Packaging, cleantech	Minoritaria	Early stage
Padmi	Sportech	Minoritaria	Early stage
Repscan	Legal Privacy	Minoritaria	Early stage
Weecover	Insurtech	Minoritaria	Early stage
Sax AI	Regtech	Minoritaria	Early stage
Wodan AI	Cybersecurity	Minoritaria	Early stage

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Situm	Indoor Positioning	Minoritaria	Early stage
Odilo	Edtech	Minoritaria	Late stage
Pulpomatic	Fleet Operations Management	Minoritaria	Early stage
Sales Layer Tech	Product Information Management	Minoritaria	Early stage
IriusRisk	Ciberseguridad	Minoritaria	Early stage
Mysphera	IoT/Healtech	Minoritaria	Early stage
Smart Protection	Ciberseguridad	Minoritaria	Late stage
Landbot	Non-code and chatbot	Minoritaria	Late stage
Codee	Automated Code Testing	Minoritaria	Early stage
Nymiz	Data privacy	Minoritaria	Early stage
Flowww	Vertical Market Software	Minoritaria	Early stage
Granular Products	Herbicides for precision application	Minoritaria	Owner's buy out
ELTI SRL	Residential Certification Services	Minoritaria	Owner's buy out
Koa Biotech	Aquaculture, biotechnology	Minoritaria	Early stage

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 136
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 74.5

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Swanlaab Giza Innvierte I, FCR	37	Alta tecnología, Software Enterprise
Swanlaab Tech Fund II, FCR	44.3	Alta tecnología, Software Enterprise
Swanlaab Agrifood Tech, FCR	32	Agrifood Tech, Ciencia y Software Enterprise
Scipio Swanlaab SF, SCR, SA	22.3	Search Fund Global

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1975 / **Tipo de empresa:** Entidad nacional. Sociedad Gestora de Entidades de Inversión de Tipo Cerrado / **Plantilla:** 20

Directores/socios

- **Fernando del Hoyo** / Presidente / info@talde.com
- **Idoia Bengoa** / Socia Directora General Corporativa / info@talde.com
- **Jon Arosa** / Socio Director Private Equity / jarosa@talde.com
- **Marc Baiget** / Socio Director Private Equity / mbaiget@talde.com
- **Beatriz del Val** / Directora Private Debt / bdelval@talde.com
- **Esteban Fradua** / Director Private Equity / efradua@talde.com
- **Álvaro Videgain** / Director Private Equity / avidegain@talde.com
- **Ignacio Madariaga** / Director Private Equity / imadariaga@talde.com
- **Asís Malda** / Director Private Debt / amalda@talde.com

Evolución y filosofía de la empresa

Fundada en 1976, Talde tiene más de 49 años de experiencia creando valor para pequeñas y medianas empresas principalmente españolas, habiendo participado en mas de 160 proyectos. En la actualidad gestionamos más de 370 millones de euros, dirigidos tanto a Capital Privado como a Deuda Privada.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 3
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 20
- **Tipo de financiación:** Fondos propios y financiación
- **Fase de inversión preferente:** Empresas en funcionamiento
- **Preferencias geográficas:** España, Unión Europea e internacionalización de empresas españolas
- **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, Energía, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Industriales, TIC
- **Nº de inversiones en 2024:** 3
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 5
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 22

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	% Participación
Auxitec (Private Equity)	Distribución de productos con destino al comercio online "Supply Tech"	37
Plymouth (Private Equity)	Servicios diversos	80
Disclarlux (Private Equity)	Procesador y distribuidor de carne de vacuno premium	60

Compañías participadas

Empresa	Actividad	% Participación
Burdinberri(Private Equity)	Fabricación utillaje	72
AIT (Private Equity)	Aislamiento acústico	73
Grupo Tegor (Private Equity)	Productos medicina natural, estética, farmacéutica y dietética	70
P4Q Electronics (Private Equity)	EMS	62
AJL (Private Equity)	Productos de oftalmología	22
Bemed-Jemed (Private Equity)	Importación y distribución de implantes quirúrgicos	38
Patia (Private Equity)	Genómica	17
Fire Piping (Private Equity)	Fabricación de estructuras metálicas y sus componentes	51
CACESA (Private Equity)	Servicios para e-commerce	60
AVS (Private Equity)	Espacio y gran ciencia	40

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 370

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo
Talde Promoción y Desarrollo, SCR, SA	63	Inversión en el capital de la PYME (growth y small LBO)
Talde Capital Crecimiento, FCR	102	Inversión en el capital de la PYME (growth y small LBO)
Talde Deuda Alternativa, FILPE	75	Concesión de financiación a la PYME, principalmente senior
Talde Capital Crecimiento II FCR	120	Inversión en el capital de la PYME (growth y small LBO)
Talde Deuda Alternativa II, FILPE	58	Concesión de financiación a la PYME, principalmente senior

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2017 / **Tipo de empresa:** TheVentureCity es una plataforma internacional de inversión en compañías tecnológicas en Serie A que tienen el potencial de generar por encima de 100M EUR de ingresos anuales en 7-8 años. / **Principales inversores:** Inversores Institucionales, HNWI, corporates, family offices. / **Plantilla:** 13

Directores/socios

- **Laura Gonzalez-Estefani** / General Partner & CEO / laura@theventure.city
- **Clara Bullrich** / General Partner / clara@theventure.city
- **Andres Dancausa** / General Partner / andres@theventure.city
- **Santiago Canalejo** / General Partner & COO / santiago@theventure.city
- **Alvaro Saenz Sieteiglesias** / Partner / alvaro@theventure.city
- **Ricardo Sangion** / Partner / ricardo@theventure.city
- **Ana Olivan** / Operations Director / ana@theventure.city
- **Carlos Montes** / VP People & Comms. / carlos@theventure.city

Asociados/analistas

- **Elena de Lara** / Investment Manager / elena@theventure.city
- **Garoe González** / VP Data Scientist / garoe@theventure.city
- **Juan Pablo Treviño** / Data Scientist / juanpablo@theventure.city
- **Stephane Kokshoorn** / Investment Associate / stephane@theventure.city
- **Mosquera Veronica** / Marketing & Comms. / veronica@theventure.city

Evolución y filosofía de la empresa

Creemos que el talento no tiene código postal y por eso invertimos en Europa, Estados Unidos y en Latinoamérica, en fundadores que tengan ambición internacional desde el primer día. Hemos creado nuestra propia plataforma de datos que actualmente nos permite manejar diferentes vehículos de inversión y más de 100 compañías invertidas. El equipo está formado por emprendedores y ejecutivos de compañías tecnológicas globales con experiencia operativa en producto, datos, ingeniería y finanzas. Las industrias en las que invertimos son, infraestructura tecnológica para Finanzas, Salud, Energía, Movilidad, Logística, Ciberseguridad y Data & Emerging Digital Tech.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.15
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 4
- **Tipo de financiación:** Equity, Nota Convertible
- **Fase de inversión preferente:** Venture Capital, Early Stage (Growth Venture, Seed y Start up)
- **Preferencias geográficas:** EU, USA y LatAm
- **Preferencias sectoriales:** Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Infraestructuras, Productos de Consumo, Transporte/Movilidad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 8
- **Nº de inversiones en 2024:** 8
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 1
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 5
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 119

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Devengo	Fintech	Follow on
Reveri	Life Science and Health	Follow on
Sidekick	Fintech	Follow on
Spotahome	Property Technology	Follow on
Tansley	Tech for Commerce	Follow on

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 150
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 12

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Fecha de cierre de fondo
TheVentureCity Fund I	50	2018-12-22
TheVentureCity Fund II	70	2022-03-22
TheVentureCity Seed Fund I	10	2023-08-22
TheVentureCity Opportunity Fund I	10	2023-10-20
TheVentureCity Opportunity Fund II	4	2023-06-18
Genus Ventures	5	2016-11-21

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2003 / Tipo de empresa: Gestora de activos alternativos (Deuda Privada, Capital Riesgo e Inmobiliario) / Plantilla: 735

Directores/socios

- **Christian Rouquierol** / Co-Head of Iberia / crouquierol@tikehaucapital.com
- **David Martín** / Co-Head of Iberia / dmartin@tikehaucapital.com
- **Emilio Velasco** / Head of Real Estate Iberia / evelasco@tikehaucapital.com
- **Rafael Pinedo** / Private Equity Executive Director / rpinedo@tikehaucapital.com
- **José María Mateu** / Private Equity Director / jmmateu@tikehaucapital.com
- **Sergio Muelas** / Head of Private Debt / smuelas@tikehaucapital.com

Asociados/analistas

- **Marta Ramírez** / Private Equity VP / mramirez@tikehaucapital.com
- **Baptiste Lucas** / Real Estate VP / blucas@tikehaucapital.com
- **Manuel Fonseca** / Real Estate Associate / mfonseca@tikehaucapital.com
- **Álvaro Jiménez** / Sales Associate / ajimenez@tikehaucapital.com
- **Javier Abad** / Private Equity Associate / jabad@tikehaucapital.com
- **Ana Rodríguez-Arias** / Sales Analyst / arodriguez@tikehaucapital.com
- **Elena Barroso** / Private Debt Analyst / ebarrosopaya@tikehaucapital.com
- **Enrique Arauz de Robles** / Sales Analyst / earauzderobles@tikehaucapital.com
- **Adolfo Martínez** / Real Estate Analyst / amartinezmayano@tikehaucapital.com
- **Célestin Pineaud** / Client Service Analyst / cpineaud@tikehaucapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Tikehu Capital es una firma global de activos alternativos , con €51.0 Bn bajo gestión (a 30/06/2025) y oficinas en 17 países. La firma tiene como propuesta de valor desplegar a nivel local sus estrategias de inversión alternativa (Deuda Privada, Capital Riesgo e Inmobiliario) como socio de proximidad a lo largo de toda la Península Ibérica, acompañando en proyectos de crecimiento al tejido empresarial local.

Más de 20* profesionales en la oficina de Madrid, el equipo de inversión ha sido capaz de consolidar un fuerte posicionamiento en el segmento *mid-market* y desarrollar un sólido ecosistema de compañías y socios. Partiendo de una propuesta de valor flexible en cada una de sus estrategias, la firma cuenta en su área de capital privado con un enfoque de especialización en ciberseguridad, industria aeronáutica, descarbonización y agricultura regenerativa.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 25
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** +€500m
- **Tipo de financiación:** Senior, Second Lien, Mezzanine, Equity en minoría / mayoría, Equity preferente
- **Fase de inversión preferente:** Growth, Buy-out
- **Preferencias geográficas:** Europa Occidental y Norte América
- **Preferencias sectoriales:** Residencial, Hotelero y Cambios de uso, Agricultura/Ganadería/Pesca, Automoción industrial/Robótica, Electrónica, Energía, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digitalización

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad
Juan Navarro García y EYSA	Equity, Mayoritaria, Expansión / Growth
Samy Alliance y Babel	Deuda
Selecto (Select Service Hospitality Platform)	Real Estate

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Frutas Bollo (The Natural Fruit Company)	Producción, procesamiento y comercialización de fruta		Deuda
Cartera RE "Green Centre"	Cartera residencial granular para alquiler en Madrid centro		
Castle	Reconversión de antiguo palacio en hotel 5 estrellas		
Fray Luis de León	Edificio residencial en el centro de Madrid		
Heart of Porto	Reconversión de centro comercial a activo de uso mixto		
Angulas Aguinaga	Proveedor de productos del mar		Deuda
Legalitas	Servicios legales		Deuda
Uvesco	Gran consumo y distribución alimentaria		Deuda
PMA	Mecanizado de precisión para la industria aeronáutica	Mayoritaria	Expansión / Growth
Isotrol	Software digitalización sector energético	Mayoritaria	Expansión / Growth
Cartera RE "Sadena"	Cartera de oficinas		
Cartera RE "Zip"	Residencial granular en Portugal		
Parc Cugat (Add-on para cartera "Sadena")	Edificio oficinas		
Gentauro	Granular residencial portfolio		
Antas Atrium	Residencial portfolio in Porto		

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Altafit	Gimnasios low-cost	Deuda
Alvinesa	Ingredientes naturales derivados de la uva	Deuda
Pastas Gallo	Productor de pasta	Deuda
Profand	Producción, procesamiento y comercialización de productos del mar	Deuda
Mecalux	Soluciones de almacenaje	Deuda
Aire Networks	Operador mayorista de telecomunicaciones	Deuda
Elix Polymers	Fabricante de resinas acrilonitrilo-butadieno-estireno (ABS) y derivados	Deuda
Centauro	Alquiler de vehículos	Deuda
Itconic	Soluciones de infraestructura de centros de datos, conectividad y cloud	Deuda
ENSO	Equity, Mayoritaria, Expansión	Growth
Atlantic GEO		Deuda
Elmubas		Deuda

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.06.2025 (M€): €51.0

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2003 / Tipo de empresa: Gestora de Fondos Cerrados nacional / Plantilla: 7

Directores/socios

- Jesús Torres García / Consejero Delegado / jtorres@torsacapital.es
- Alvaro Alvarez Blazquez / Director de Inversiones / aablancaquez@torsacapital.es
- Melchor Gurruchaga Orallo / Director de Inversiones / mgurruchaga@torsacapital.es

Asociados/analistas

- Eduardo Cubiles Vázquez / Analista de Inversiones / ecubiles@torsacapital.es
- María López Alonso / Letrada Asesora / mla4877@icaoviedo.es
- Maribel Cienfuegos García / Office Manager / mcienfuegos@torsacapital.es
- Jorge Leiro Vazquez / Analista de Inversiones / jleiro@torsacapital.es

Evolución y filosofía de la empresa

Torsa Capital busca y analiza oportunidades de inversión en empresas dinámicas, con capacidad para crear ventajas competitivas en sus respectivos campos de actuación y gestionadas por equipos directivos altamente profesionales, capaces de aprovechar el potencial de crecimiento de las empresas y en los que prima una clara actitud por la calidad y la innovación.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.1
- Inversión máxima por proyecto (M€): 0.9
- Tipo de financiación: Participaciones mayoritarias y minoritarias en capital
- Fase de inversión preferente: Venture capital
- Preferencias geográficas: España
- Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Automoción industrial/ Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, IA, Ciberseguridad, Digital
- Capital invertido en 2024 (M€): 2
- Nº de inversiones en 2024: 10
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 2
- Nº de inversiones 30/09/2025: 6
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 38
- Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 16.55

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Importe (M€)	Tipo de operación
Cyрана Furs	E-commerce	0.1	Start-up
Evoost	Programación informática	0.2	Start-up
Air Cargo Booking	Logística	0.4	Start-up
Nexotech	Investigación	0.4	Start-up
Go2chain	Programación informática	0.2	Start-up
Vig Sec Drone	Investigación	0.4	Start-up

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Importe (M€)	Tipo de operación
Coonic	Agencia de comunicación	3.8	Expansión / Growth
ADN Context-Aware Mobile Solutions S.L.	Desarrollo de productos y aplicaciones móviles	0.25	Early stage
Lean Lemon, S.L.	TIC	0.5	Start-up
Docuten Tech, S.L.	TIC	0.5	Start-up
BrickBro	Prop tech	0.6	Start-up
Box2Box	Prop tech	0.3	Start-up
Legalmit	LegalTech	0.3	Start-up
Innogando	AgroTech	0.7	Start-up
Inverbis Analytics	DataMining	0.5	Start-up
Techaway Technologies	TIC	0.5	Start-up
Northcape	Caravaning	0.2	Start-up
Atiko Venues	Proptech	0.2	Start-up
Monkey Markets S.L	TIC	0.15	Start-up
Boldest	TravelTech	0.4	Start-up
Flipcloset	E-commerce	0.375	Start-up
AVS Millenium Salud	Servicios Tercera Edad	2.2	Expansión / Growth
Dos Dog S.L.	Alimentación mascotas	0.2	Start-up
Infitech	Eficiencia Energética	0.1	Start-up
Mamatayoe	E-commerce	0.2	Start-up
Microviable	Bio-Tech	0.2	Start-up
TeamEQ	People Analytics	0.175	Start-up
Himikode	Big Data	0.4	Start-up
Autecnia	Ingeniería Digital	0.2	Start-up
Vumi	Fin tech	0.2	Start-up
Gesinne	Energía	0.25	Early stage

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 29
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 2

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)
Prince Capital Partners SCR	2,4
Gijón Invierte I FCR	5,6
Neocapital FCR Pyme	3,5
Ultramar Capital Partners FCR Pyme	3,3
Lugo Transforma FCR FYME	13
Gijón Invierte II FCR Pyme	5

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / **Tipo de empresa:** Sociedad gestora de entidades de inversión de tipo cerrado (SGEIC). El Capital privado invierte a través de Fondos de Capital Riego (FCR) o bien Sociedad de Capital Riesgo (SCR), la Deuda privada a través de una Sociedad de Inversión Colectiva cerrada (SICC). Tresmares Direct Lending (Deuda Privada): EBITDA entre €1mn y €25mn, invirtiendo de manera directa o en operaciones conjuntas con otros fondos. / **Principales inversores:** Inversores privados (principalmente Family Offices), el equipo gestor, y Banco Santander (que es ahora el accionista mayoritario de la plataforma y un inversor clave en los fondos de Deuda y Capital Riesgo). / **Plantilla:** 70

Directores/socios

- **Borja Oyarzabal** / CEO
- **Ignacio Calderón** / Socio de Private Equity
- **Borja Cuellar** / Socio de Direct Lending
- **Phil Arbour** / Socio UK
- **Borja Gómez-Zubeldia** / Socio de Direct Lending
- **Jose Ignacio Dengra** / Socio de Direct Lending UK
- **Diego Benguria** / Socio de Private Equity
- **Lahore Borja** / Socio de Private Equity
- **Pérez Borja** / Socio de Direct Lending
- **Escandón Daniel** / Socio de Private Equity

Evolución y filosofía de la empresa

Tresmares es una plataforma de financiación independiente, respaldada mayoritariamente por Banco Santander (adquisición del 89.9% en marzo de 2025), dedicada a acompañar el desarrollo de pymes de elevado crecimiento en Europa, ofreciendo soluciones de capital privado y financiación a medida. El equipo gestor (anteriormente Q-Growth) ha invertido en más de 65 compañías desde 2018. Su misión es a largo plazo, enfocándose en la creación de “campeones nacionales” a través del asesoramiento y el capital humano, invirtiendo en sectores estables y sostenibles. La plataforma tiene un plan de expansión internacional ambicioso en Europa, incluyendo aperturas de oficinas en Alemania (2025) y planes futuros en otros mercados.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 100
- **Tipo de financiación:** Capital Riesgo (Growth Equity), Deuda Privada (Direct Lending).
- **Fase de inversión preferente:** Alto Crecimiento (Growth), Mid-Market europeo.
- **Preferencias geográficas:** Europa (España, Portugal, Reino Unido y Alemania).
- **Preferencias sectoriales:** Alimentación y bebidas, Biotecnología y Ciencias de la vida, Electrónica, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Industriales, TIC, Ciberseguridad, Digital
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 500
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 100
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 75

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Proteos Biotech	Desarrollo de enzimas recombinantes para producto dermoestéticos	Expansión / Growth
Alcoaxarquía	Distribución de fruta tropical, especializada en aguacate Bio	Expansión / Growth
Health-In-Code	Desarrollo de pruebas diagnosticas especializadas en análisis genéticos	Expansión / Growth
Arneplant	Fabricante de materiales transpirables para calzado	Expansión / Growth
Avanzare	Desarrollo, producción y comercialización de nanomateriales.	Expansión / Growth
BDF Natural Ingredients	Investigación, producción y comercialización de ingredientes funcionales	Expansión / Growth
Plymag	Producción de fertilizantes ecológicos	Expansión / Growth
Formaspack	Soluciones de envasado/reciclado y reciclable para el sector alimenticio	Expansión / Growth
Aranco	Servicios de embalaje industrial	Expansión / Growth
Espúblico	Plataforma de contenidos jurídicos y económicos para Administraciones Públicas	Expansión / Growth
Cicerosa	Fabricación de cilindros hidráulicos	Expansión / Growth
BMAT	Software de identificación derechos autor para la industria musical	Expansión / Growth
Veezu (UK)	Plataforma de conductores privados	Deuda
Jaama (UK)	Software de gestión de flotas de vehículos	Deuda
The Rug Company (UK)	Diseño y venta de alfombras de lujo	Deuda
Skerriits (UK)	Asesoramiento financiero independiente	Deuda
Exam Papers (UK)	Recursos digitales educativos para preparación de exámenes	Expansión / Growth
Ferreira de Sa (PT)	Fabricación de alfombras de lujo, además de mobiliario y decoración	Deuda
Recoltas	Grupo hospitalario referente del sector sanitario privado español.	Deuda
RecaFacil	Marketplace B2B para compra venta de recambios de automoción nuevos y usados	Deuda
Clínica Tambre	Clínica de fertilidad	Deuda
Nex	Marca independiente líder de pódol centrada en el segmento premium	Deuda
ISFA	Proyectos de cultivo superintensivo de almendros en España y Portugal	Deuda
Metrodora	Grupo educativo especializado en salud y deporte	Deuda
Indiba	Fabricantes de soluciones de radiofrecuencia no invasiva	Deuda
Samy Road	Grupo integrado verticalmente referente en el sector del marketing digital	Deuda
Audiçao Activa (PT)	Compañía líder en la venta minorista de aparatos auditivos en Portugal	Deuda
PFS	Proveedor de software y soluciones legales para la gestión de crédito	Deuda
Libnova	Compañía especializada en soluciones de preservación digital	Deuda
Vintae	Producción de Vino	Expansión / Growth
Imegen	Biotech	Expansión / Growth
Nelave	Equipos de Energía Renovable	Expansión / Growth
Kids Planet	Grupo compuesto por empresas públicas de guarderías.	Expansión / Growth
Bolto-Natural Fruit	Subsector de Agricultura, Pesca, Ganadería y Plantaciones del Índice Russell 3000	Expansión / Growth
Kave Home	Bienes Personales y del Hogar	Expansión / Growth

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Rujamar	Líder nacional en la producción de huevos de sistemas alternativos	Expansión / Growth

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 1600
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 2000

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Q GROWTH FUND, FCR	Growth - Lower Middle Market - Capital	2015-06-15
Q CAPITAL 360 CORA CAPITAL PRIVADO, FCR	Growth - Lower Middle Market - Capital	2016-12-19
TRESMARES GROWTH FUND II	Growth - Lower Middle Market - Capital	2020-04-13
TRESMARES GROWTH FUND III	Growth - Lower Middle Market - Capital	2020-04-13
TRESMARES GROWTH FUND SANTANDER, SCR, S.A.	Growth - Lower Middle Market - Capital	2020-11-02
TRESMARES SANTANDER DIRECT LENDING, SICC, S.A.	Growth y LBOs - Lower Middle Market - Deuda	2020-05-10
TRESMARES GROWTH FUND IV	Growth - Lower Middle Market - Capital	2024-07-20
TRESMARES PREFERRED GROWTH II	Growth - Lower Middle Market - Capital preferente	2024-07-26
TRESMARES EUROPEAN MID-MARKET MANAGERS 2025, FCR	Fondo de Fondos	2025-06-18
TRESMARES GROWTH MANAGEMENT COINVEST SCR SA	Fondo de Co inversión Minoritaria	2025-06-25

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2011 / **Tipo de empresa:** Tressis Gestión SGIIC es una sociedad gestora de instituciones de inversión colectiva y entidades de capital riesgo, supervisada por la CNMV y registrada con el número 223. Iniciamos nuestra andadura en febrero de 2011 con el objetivo de convertirnos en una de las primeras gestoras independientes de España y en un referente en el mercado.

Pertenece al grupo Tressis entidad financiera especializada en planificación financiera y gestión de patrimonios. Tressis SV desde el año 2012 ha incluido propuestas de capital riesgo en las carteras de clientes de grandes patrimonios como complemento a las inversiones líquidas tradicionales.

En 2020 Tressis Gestión SGIIC obtiene la licencia de capital riesgo y en 2021 llegamos a un acuerdo estratégico con Cedrus & Partners que nos aporta la experiencia y conocimientos en la definición estratégica y su capacidad en la selección de los fondos para crear vehículos abiertos para inversores o vehículos a medida para grupos familiares.

Ese mismo año, lanzamos nuestros primeros programas de inversión en capital privado a través de fondos de terceros asesorados por socios especializados de primer nivel y vehiculizados como Fondo de Capital Riesgo (FCR) y Sociedades de Capital Riesgo (SCR).

En 2022 Iniciamos la gestión y comercialización de un Search Fund y en 2024 lanzamos el segundo programa de inversión en fondos de Private Equity e Infraestructura en formato FCR y SCR.

Recientemente, hemos lanzado el segundo programa en fondos de Venture Capital en formato FCR; Tressis Captial Tech II. Actualmente, gestionamos 9 vehículos con exposición en Venture Capital, Private Equity, Real Estate, Private Debt e Infraestructura. Dichos fondos invierten de forma diversificada en distintas estrategias de capital privado, a través, tanto de fondos de terceros, como de inversiones en directo.

Desde nuestros productos participamos en más de 64 vehículos de capital riesgo de distintas gestoras, así como en 76 inversiones en directo. / **Plantilla:** 10

Directores/socios

- Jacobo Blanquer Criado / Managing Partner
 - Juan Deltell Ulecia / Head of Alternative Investments
- Javier Muñoz Ortega / Managing Director

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 0.05
 - Inversión máxima por proyecto (M€): 5
 - Tipo de financiación: Capital
 - Preferencias sectoriales: Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Infraestructuras, Química/
- Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Financieros/Fintech, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Recursos

Nombre del fondo	Orientación inversora del fondo
Tressis Capital Tech I, F.C.R.	Fondo de fondos enfocado en Venture Capital, Private Equity e híbridos capital-deuda
Tressis Plan Capital Alternativo, S.C.R. S.A.	Sociedad enfocada en fondos de Private Equity, Infraestructuras y Venture Capital.
COPERNICUS S.C.A. SICAV-RAIF	Sociedad enfocada en Non-Performing Loans
Arada Capital Partners S.C.R. S.A.	Enfocada en Search Funds
Plan Capital Privado Global, F.C.R.	Fondo de fondos enfocado en Private Equity, Infraestructuras y Venture Capital.
Iberian Private Debt Fund, FIL	Private Debt
Plan Capital Alternativo II, S.C.R. S.A.	Sociedad enfocada en fondos de Private Equity, Infraestructuras y Venture Capital.
Tressis Capital Tech II, F.C.R.	Fondo de fondos enfocado en Venture Capital, Private Equity e híbridos capital-deuda
COPERNICUS II, S.C.A. SICAV-RAIF	Sociedad enfocada en Non-Performing Loans

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2006 / **Tipo de empresa:** Capital privado / **Principales inversores:** SCM: vehículo de inversión de Rinat Akhmétov, destacado empresario ucraniano. La empresa invierte en energía (DTEK B.V. (Países Bajos)), metales y minería (Metinvest B.V. (Países Bajos)), minerales, banca y finanzas (FUIB), agricultura (HarvEast) y transporte y logística (Lemtrans). Las empresas de SCM operan actualmente en Ucrania, Chipre, Países Bajos, Italia, Bulgaria, Suiza, España, Turquía, Reino Unido y Estados Unidos. / **Plantilla:** 20

Directores/socios

- **Andrii Gorokhov** / CEO / ag@umgi.com
- **Oleksiy Afanasyev** / Country manager para España / Oleksiy.Afanasyev@umgi.com

Evolución y filosofía de la empresa

La firma de capital privado que ayuda a las empresas de mediana capitalización a implementar cambios positivos y alcanzar sus ambiciosos objetivos más rápidamente. El Fondo desarrolla 8 empresas en cartera ubicadas en 9 países, en los sectores de economía verde, minería, bienes industriales y servicios.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 1
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 15
- **Tipo de financiación:** Participación minoritaria protegida para invertir en capital de crecimiento, Participaciones mayoritarias en modelos de negocio en los que tenemos amplia experiencia
- **Fase de inversión preferente:** Crecimiento
- **Preferencias geográficas:** UE, Ucrania, EE.UU., Canadá, India, Reino Unido
- **Preferencias sectoriales:** Automoción industrial/Robótica, Infraestructuras, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, IA
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 10
- **Nº de inversiones en 2024:** 2
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 7
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 2
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 8
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 500

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Miura Fund IV	Inversiones				Special situation
VESCO	Minería, producción y distribución de materias primas cerámicas	Mayoritaria	100	3.3	Expansión / Growth

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 300
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 120

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1961 / **Tipo de empresa:** Entidad privada francesa, con una filial en España / **Principales inversores:** Fondos Propios / **Plantilla:** 70

Directores/socios

- **Maxime Vandoni** / CEO / mvandoni@unigrains.fr
- **Alvaro Hernandez Lopez-Quesada** / CIO Iberia / ahernandez@unigrains.es
- **Sébastien Haselint** / CIO Group / shaselint@unigrains.fr
- **Pascal Bridier** / Investment Director / pbridier@unigrains.fr
- **Nicholas Balk** / Senior Advisor Iberia / nbalk-ext@unigrains.fr

Asociados/analistas

- **Pablo De Cominges** / Asociado / pdecominges@unigrains.es
- **Gabriel Bouscavert** / Asociado / gbouscavert@unigrains.fr

Evolución y filosofía de la empresa

Fundada en 1963, Unigrains es una sociedad de inversión especializada en participaciones minoritarias dentro de la cadena agroindustrial y agroalimentaria. Cuenta con una experiencia de 60 años dedicada a a este ejercicio por lo que Unigrains es el socio referente del sector agroalimentario en Europa.

En toda su historia, Unigrains ha apoyado más de 1.000 empresas de la industria y actualmente cuenta con 90 participaciones en cartera. El Grupo está presente en 25 países a través de inversiones directas e indirectas.

Unigrains ofrece una visión a largo plazo gracias a su horizonte de inversión de 5 a 8 años, lo cual le permite establecer una relación sólida con sus socios, así como desarrollar un plan estratégico y acompañarles en su ejecución.

Su patrimonio neto de 1.000 millones de euros le confiere total independencia y flexibilidad para proponer condiciones adaptadas a los requisitos de cada empresa.

Unigrains ha abierto su filial española en 2023 y tiene oficinas en Madrid. En los últimos seis años, Unigrains ha invertido 50 millones de euros, aproximadamente, en una decena de compañías en España.

2024 marca el año de la primera inversión directa de la filial española desde la apertura de su oficina de Madrid. Esta inversión se ha hecho en la empresa Naming, principal productor de sandwiches de España.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 25
- **Tipo de financiación:** Participaciones minoritarias
- **Fase de inversión preferente:** Expansión/Desarrollo, Buy-out/Buy-in
- **Preferencias geográficas:** Francia, Italia, España, Portugal, Bélgica, Holanda, Alemania, Estados Unidos
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Biotecnología y Ciencias de la vida, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 180
- **Nº de inversiones en 2024:** 15
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 125
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 9
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 90

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
La Finca	Carne de vacuno	Minoritaria	LBO
Naming	Sandwiches	Minoritaria	LBO
Brasmar	Productos del mar	Minoritaria	LBO
Aquararia	Piscicultura	Minoritaria	LBO
Agrovin	Natural Ingredients and technology	Minoritaria	LBO
Llusar	Cítricos	Minoritaria	LBO
Genuine Coconut	Snacks y bebidas	Minoritaria	LBO

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Palacios	Platos preparados	Minoritaria	LBO
Prosur	Ingredientes naturales	Minoritaria	LBO

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 1.200
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 1.000

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2000 / **Tipo de empresa:** Sociedad de capital riesgo / **Principales inversores:** Abanca, Banco Santander, Consorcio Zona Franca de Vigo, Gadisa, Grupo San José, Hijos de Rivera, Inditex, Pescamar, Universidade de Santiago de Compostela, Universidade de Vigo, Universidade de A Coruña, R Cable y Telecable Telecomunicaciones. / **Plantilla:** 4

Directores/socios

- Inmaculada Rodríguez Cuervo** / Directora General / inmaculada.rodriguez@unirisco.com
- Pablo Mosquera Martínez** / Director de Inversiones / pablo.mosquera@unirisco.com

Evolución y filosofía de la empresa

Unirisco es un sociedad privada de capital riesgo, impulsada por las universidades y principales empresas de Galicia, con el propósito de valorizar tecnologías disruptivas y equipos excelentes surgidos en el ámbito científico con potencial para generar la industria del mañana.

Invertimos en fases tempranas de startups y spin-offs de base científica y tecnológica, nacidas de procesos de transferencia de tecnología desde universidades y centros de investigación de España y Portugal, bajo criterios de rentabilidad e impacto social.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.1
- Inversión máxima por proyecto (M€):** 0.5
- Tipo de financiación:** Participaciones minoritarias en capital y préstamos participativos
- Fase de inversión preferente:** Pre-semilla y semilla
- Preferencias geográficas:** España y Portugal
- Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, IA, Ciberseguridad, Digital
- Capital invertido en 2024 (M€):** 0.15
- Nº de inversiones en 2024:** 2
- Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 0.58
- Nº de inversiones 30/09/2025:** 5
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 11

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Oncostellae	Biotecnología - Drug discovery	Minoritaria	Semilla
Taste Lab	SaaS de análisis sensorial	Minoritaria	Semilla
Situm Technologies	Tecnología de posicionamiento en interiores y tracking de activos y personas	Minoritaria	Start-up
Appentra Solutions	Software IA para inspección de código automatizada para mejora de performance	Minoritaria	Semilla
Palobiofarma	Biotecnología - Drug discovery	Minoritaria	Early stage
Inverbis Analytics	SaaS de Process Mining & Value Stream Mining	Minoritaria	Semilla
Diversa Technologies	Biotecnología - Drug discovery	Minoritaria	Semilla
Gazella Biotech	Biotecnología - Drug discovery	Minoritaria	Semilla
Néboda Farms	Agricultura vertical indoor	Minoritaria	Semilla
Batea Oncology	Biotecnología - Dispositivo médico	Minoritaria	Semilla
Flowreserve Labs	Software - eHealth	Minoritaria	Semilla

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 9
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 1

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1993 / **Tipo de empresa:** Sociedad Mercantil Estatal / **Principales inversores:** Consorcio de la Zona Franca de Vigo / **Plantilla:** 3

Directores/socios

- **Samuel Méndez García** / Director General / samuel.mendez@vigoactivo.com

Asociados/analistas

- **Miguel Baltar Giraud** / Director de Inversiones y Proyectos / miguel.baltar@vigoactivo.com
- **Nuria Figueroa Silveira** / Directora Financiera / nuria.figueroa@vigoactivo.com

Evolución y filosofía de la empresa

Promovida y fundada en 1993 por el Consorcio de la Zona Franca de Vigo, VIGO ACTIVO es una SCR autogestionada que pertenece al sector público estatal. Nació para potenciar el tejido industrial de su entorno, financiando empresas de cualquier sector y fase de desarrollo mediante participaciones temporales y minoritarias en su capital o a través de préstamos participativos. Asimismo, aporta financiación para la creación de empresas innovadoras procedentes de distintas aceleradoras como VIAGALICIA y BFA (Business Factory Auto).

Características de la inversión

- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 5
- **Tipo de financiación:** Capital y préstamos participativos
- **Fase de inversión preferente:** Semilla, Arranque, Expansión y Buy-outs.
- **Preferencias geográficas:** Galicia
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales,

- Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 2.1
- **Nº de inversiones en 2024:** 3
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 3.15
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 4
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 41
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 12.5

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	% Participación	Importe (M€)	Tipo de operación
Efitrans Global Logistics SL	Gestión integral de la logística en medios de transporte polivalentes.	Minoritaria	19.35	2.19	Start-up
Centum Research Technology SL	Sistemas aeronáuticos de misión para emergencias y seguridad.	Minoritaria	6.06	0.31	Early stage
Grupo Marsan Sociedad de Cartera	Estampación de piezas metálicas y tratamiento antioxidante de materiales.	Minoritaria	27.78	2.75	Late stage
Celtarys Research SL	Tecnología que acelera la validación de nuevos fármacos mediante fluorescencia.	Minoritaria	7.61	0.2	Semilla
Docuten Tech SL	Firma y factura digital	Minoritaria	4.52	0.6	Expansión / Growth
Uarx Space SL	Servicios de Transporte Espacial		8.18	1.35	Start-up
Sparc Foundry SL	Investigación y fabricación de chips fotónicos	Minoritaria	7.99	3	Semilla
Dawaco Medtech SL	Plataforma de imagen biomédica impulsada por IA aplicada a sarcopenia, deporte y salud cardiovascular.	Minoritaria	5.96	0.5	Start-up
Vigo-Sec Drone SL	Herramienta para la gestión del espacio aéreo en emergencias para la operación simultanea y segura de drones y aeronaves.	Minoritaria	5.88	0.2	Start-up
ODS Protein SL	Producción de proteínas basadas en la fermentación de hongos filamentosos.			0.2	Start-up

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 20.65
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 7.6

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1999 / **Tipo de empresa:** Waterland es un grupo de inversión de capital privado independiente que apoya a los empresarios en la realización de sus ambiciones de crecimiento nacional e internacional. Con recursos financieros sustanciales y experiencia en diferentes mercados y en diferentes geografías, Waterland impulsa que las compañías en las que invierte junto con los empresarios logren un crecimiento acelerado tanto orgánico como a través de adquisiciones. Desde su inicio en 1999, la firma ha realizado inversiones en más de 1.000 empresas y ha recaudado más de 14.000 millones de euros en compromisos de inversores. Waterland emplea a más de 200 profesionales repartidos en 13 oficinas en Europa. Nuestros equipos tienen presencia física en Holanda, Bélgica, Alemania, Reino Unido, Irlanda, Francia, España, Dinamarca y Noruega.
/ **Plantilla:** 200

Directores/socios

- **David Torralba** / Partner
- **Guillem Poblet** / Investment Manager

Asociados/analistas

- **Saúl Mingote** / Senior Associate
- **Victor Teixell** / Senior Associate

Características de la actividad

Preferencias sectoriales:

Alimentación y bebidas, Biotecnología y Ciencias de la vida, Electrónica, Energía, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Ciberseguridad, Digital

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Fecha de cierre de fondo
WPEF VIII	2.700	2020-12-09
WPEF IX	3.600	2023-01-21

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2011 / **Tipo de empresa:** Entidad privada - Fondo Corporativo / **Principales inversores:** Telefónica / **Plantilla:** 100

Directores/socios

- Irene Gómez** / CEO Wayra / irene.gomezluque@telefonica.com
 - Andrés Saborido** / COO Wayra Global / andres.saborido@telefonica.com
- Paloma Castellano** / Directora Wayra España / paloma.castellano@telefonica.com

Evolución y filosofía de la empresa

Wayra es el Corporate Venture Capital de Telefónica. Wayra invierte en startups con capacidad para atraer innovación a Telefónica. Con presencia global, cuenta con siete hubs en Europa (España -Madrid y Barcelona-, Reino Unido y Alemania) y Latinoamérica (Brasil, Argentina y Colombia), y equipos que operan en nueve países. A través de sus fondos, está presente también en Silicon Valley e Israel. Desde su creación, hace más de 13 años, Wayra ha invertido €242M en +1.150 startups y, actualmente, cuenta con +550 startups en su portfolio, de las que +200 trabajan con Telefónica. Contamos además con una red de más de 140 socios y clientes, y dos plataformas de innovación (Alaia y Open Future) abiertas a terceros.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.1
 - Inversión máxima por proyecto (M€):** 5
 - Tipo de financiación:** Equity / Convertible
 - Fase de inversión preferente:** Scale up
 - Preferencias geográficas:** Europa / Latam
- Preferencias sectoriales:** Comunicaciones, Servicios Financieros/Fintech, TIC, IA, Ciberseguridad, Digital
 - Capital invertido en 2024 (M€):** 2.1
 - Nº de inversiones en 2024:** 12
 - Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 1.9
 - Nº de inversiones 30/09/2025:** 11

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Ciudadela	Digitalización de la administración de fincas	Minoritaria	Early stage
Wenalyze	Wenalyze es una plataforma de análisis de Big Data orientada a banca y seguros	Minoritaria	Early stage
Omniloy	Omniloy es una plataforma de análisis de datos con IA	Minoritaria	Early stage
Legit.health	Legit.Health, IA de apoyo a dermatólogos	Minoritaria	Early stage
Honei	App de pagos y pedidos en restaurantes	Minoritaria	Early stage
Mitiga	IA para evaluar y gestionar riesgos relacionados con cambio climático	Minoritaria	
Rapihogar	Plataforma que ofrece servicios de asistencia en el hogar	Minoritaria	

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Shakers	Plataforma de acceso a talento digital freelance	Minoritaria	Early stage
Payflow	Payflow permite a los empleados cobrar su salario de forma anticipada	Minoritaria	Early stage

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2013 / Tipo de empresa: Family Office / Sociedad Gestora de Fondos / Plantilla: 8

Directores/socios

- Alejandro Ormazabal / CEO / alejandro.ormazabal@whitehole.es
- Iñigo Ezquerria / CFO / inigo.ezquerria@whitehole.es
- Juan Maortua / Director Inversiones Private Equity / juan.maortua@whitehole.es

Asociados/analistas

- Ignacio Cisneros / Analista Private Equity / ignacio.cisneros@whitehole.es

Evolución y filosofía de la empresa

Whitehole es una gestora independiente especializada en coinversiones en empresas industriales con EBITDA entre 2 y 4M€. Apoyamos los procesos de crecimiento de nuestras empresas participadas desde una posición activa en el Consejo de Administración, impulsando su crecimiento orgánico y operaciones de compra de empresas que aporten sinergias a la empresa matriz.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 2
- Inversión máxima por proyecto (M€): 5
- Tipo de financiación: Capital (participaciones mayoritarias y minoritarias)
- Fase de inversión preferente: Empresas en expansión/ desarrollo
- Preferencias geográficas: España y Portugal
- Nº de inversiones 30/09/2025: 2
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 6

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Plasticos Hernanz	Fabricación de productos de inyección de plasticos	Expansión / Growth
Embutidos RIOS	Fabricación de Morcilla de Burgos	Expansión / Growth

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Tipo de operación
Avanti Group	Alquiler y montaje de andamios	Expansión / Growth
Velatia	Bienes de equipo para el transporte y distribución de energía eléctrica	
MEK Group	Mecanizado de piezas de alta precisión para automoción	Expansión / Growth
Zetrack	e-farming	Start-up

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Whitehole Private Equity 2024 FCRE	30	Empresas en expansión/crecimiento, sectorialmente diversificado	2025-03-05

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2025 / **Tipo de empresa:** Venture Capital enfocada en "early-stage" startups y consolidación de SMEs en Europa. / **Principales inversores:** Capital privado y Family Offices. / **Plantilla:** 3

Directores/socios

- **Sergio Borasino** / Managing Partner / sergio@wolverventures.com
- **Juan Alonso-Villalobos** / Managing Partner / juan@wolverventures.com
- **Cristobal Alonso** / Managing Partner / cristobal@wolverventures.com

Evolución y filosofía de la empresa

Más de 300 inversiones en el pasado por parte de los Socios en start-ups en Europa, siempre en early-stage. Recién lanzado nuestro primer vehículo Gentech Fund (link) que invierte en cibersecurity y servicios financieros para early stage en Europa y Latam, con un foco especial en España, donde queremos traer start-ups extranjeras.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.25
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 1
- **Tipo de financiación:** Inversion en acciones o Deuda convertible
- **Fase de inversión preferente:** Early Stage
- **Preferencias geográficas:** España, Europa y Latam
- **Preferencias sectoriales:** Ciberseguridad, Tecnologías financieras e Insurtech, Web3, Proptech y Defensa Dual-usage

Recursos

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Gentech	€20M	Startups en Early Stage en Cibersecurity y servicios financieros (fintech, insurtech, regtech, web 3, proptech)	2029-10-17
New Frontier Fund	€60M	Startups early-stage en dual-usage	2029-10-17

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1997 / **Tipo de empresa:** Entidad pública: brazo inversor del capital riesgo de la Xunta de Galicia. / **Principales inversores:** Xunta de Galicia, a través del Instituto Galego de Promoción Económica - IGAPE (100%) / **Plantilla:** 18

Directores/socios

- Raquel Rodríguez Espiño / Directora General
 - José Manuel Ortigueira Bobillo / Director de Inversiones
 - Yolanda Falcón García / Directora de Cartera y Seguimiento
 - Belén Bálgora Magdalena / Asesoría Jurídica
 - Gonzalo Pampín Sande / Director Financiero y de Control
- Lourdes Vázquez Lago / Técnico Dirección Financiera y de Control
 - María Posada Enríquez / Asesoría Jurídica
 - Isabel Aneiros Penedo / Analista de Inversiones
 - Susana Vázquez García / Analista de Inversiones
 - Santiago Guerreiro Bremón / Analista de Inversiones
 - Tania Villares Balsa / Analista de Inversiones
 - Alba Pombo Vázquez / Analista de Inversiones
 - Víctor Rodríguez Vila / Analista de Inversiones
 - Cristina García Bande / Técnico de Contabilidad, Fiscal y Administración
 - Francisco Javier Ferreiro Cendán / Analista de Inversiones

Asociados/analistas

- Fernando García Facal / Técnico Dirección Financiera y de Control

Evolución y filosofía de la empresa

Desde 1999, en **Xesgalicia** gestionamos entidades y fondos de capital riesgo orientados a apoyar el crecimiento del tejido empresarial gallego. En este sentido, las prioridades se centran en impulsar el desarrollo y la consolidación económica e industrial de Galicia. Los factores que nos diferencian son nuestro carácter público, la profesionalidad de nuestro equipo, el marcado foco de nuestras políticas de inversión y la solidez institucional de los partícipes en las entidades de capital riesgo que gestionamos.

Actualmente en **Xesgalicia** gestionamos los Fondos GALICIA COMPITE, GALICIA INNOVA TECH y GALICIA INICIATIVAS EMPRENDEDORAS y de los activos de SODIGA GALICIA, Sociedad de Capital Riesgo, entidad que ha alcanzado su 50 aniversario en el año 2022.

Mediante dichos vehículos financiamos el desarrollo empresarial a través de participaciones temporales y minoritarias en el capital social de empresas sin cotización oficial, y como complemento otorgamos préstamos participativos y préstamos ordinarios

Características de la inversión

- Tipo de financiación: Participación en capital y/o préstamo participativo u ordinarios
 - Fase de inversión preferente: Arranque y Expansión
 - Preferencias geográficas: Galicia
 - Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad
- Capital invertido en 2024 (M€): 5.8
 - Nº de inversiones en 2024: 13
 - Capital invertido 30/09/2025 (M€): 8.2
 - Nº de inversiones 30/09/2025: 19
 - Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 124
 - Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€): 60.56

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Dawako Medtech, S.L.	Desarrollo de nuevos productos médicos	Minoritaria	Start-up
Aquacría Arousa, S.L.	Sector alimentario - acuicultura	Minoritaria	Expansión / Growth
Fashion El Pulpo, S.L.	Sector textil	Minoritaria	Expansión / Growth
Néboda Farms, S.L.	Sector alimentario - agricultura vertical	Minoritaria	Start-up
Agua Analítica Avanzada, S.L.	Sector aeronáutico - Drones	Minoritaria	Start-up
Equipos Lagos, S.A.U.	Sector industrial - Cabinas de pintura	Minoritaria	Expansión / Growth
Losán Gestión Integral, S.L.	Sector industrial - Madera	Minoritaria	Expansión / Growth
Vig-Sec Drone, S.L.	Sector aeronáutico - Drones	Minoritaria	Start-up
Seafood Legacy Spain, S.L.	Sector alimentario - acuicultura	Minoritaria	Other early stages
Batea Oncology, S.L.	Healthcare - Desarrollo de fármacos	Minoritaria	Start-up

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación	Tipo de operación
Oncostellae, S.L.	Healthcare - Desarrollo de fármacos	Minoritaria	Start-up
Grupo Matrigalsa, S.L.	Diseño y fabricación de moldes de acero	Minoritaria	Expansión / Growth
Mejillones Sabor de Mar, S.L.	Cocción de moluscos y elaboración de productos precocinados	Minoritaria	Expansión / Growth
Dairylac, S.L.	Procesado y preparación de leche para su posterior comercialización	Minoritaria	Expansión / Growth
Grupo Empresarial Copo, S.A.	Producción y comercialización de espumas para el sector del automóvil	Minoritaria	Expansión / Growth
Sunrock Biopharma, S.L.	I+D, prod. y comerc. de productos y servicios para el diag. y tratam. del cáncer	Minoritaria	Start-up
Grupo Castrosua	Empresa carrocera de autobuses	Minoritaria	Expansión / Growth
Situm Technologies	Desarrollo de plataforma para geolocalización en smartphones	Minoritaria	Early stage
Appentra Solutions, S.L.	Desarrollo y explotación de software informático	Minoritaria	Early stage
Grupo Tecnológico Arbinova SL	Servicios técnicos de ingeniería	Minoritaria	Early stage
Inprosec Auto, S.L.	Investigación científica y técnica	Minoritaria	Early stage
Kibo Ventures Iberian Fund III FCRE	Fondo de capital riesgo	Minoritaria	Buy & Build
K Fund II FCRE	Fondo de capital riesgo	Minoritaria	Buy & Build
Alma Mundi Fund II	Fondo de capital riesgo	Minoritaria	Follow on
BSocial Impact Fund (Ship2B)	Fondo de capital riesgo	Minoritaria	Buy & Build
Efitrans Global Logistics, S.L.	Diseño de soluciones logísticas	Minoritaria	Start-up
Aerocámaras, S.L.	Formación y servicios con UAVs	Minoritaria	Expansión / Growth
Grupo Marsan Sociedad de Cartera, S.L.	Industria automotriz	Minoritaria	Expansión / Growth
Terra do Castelo, S.L.	Sector vitivinícola	Minoritaria	Expansión / Growth
Bioflytech, S.L.	Sector alimentario	Minoritaria	Start-up
Uarx Space, S.L.	Sector aeroespacial	Minoritaria	Start-up
Kreios Space, S.L.	Sector aeroespacial	Minoritaria	Start-up
Himikode Tech, S.L.	Sector tecnológico	Minoritaria	Start-up
Aeromedia UAV, S.L.	Sector aeronáutico - Drones	Minoritaria	Early stage
In Proteins for all, S.L.	Sector alimentario - agrotech	Minoritaria	Start-up
ODS Protein, S.L.	Sector alimentario - agrotech	Minoritaria	Start-up
Puerto de Celeiro, S.A.	Sector alimentario - pesca	Minoritaria	Expansión / Growth

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 242
- Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€): 141

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2008 / Tipo de empresa: Entidad privada nacional. Sociedad Gestora de fondos cerrados. / Plantilla: 17

Directores/socios

- Joël Jean-Mairet / Managing Partner / jean-mairet@ysioscapital.com
- Julia Salaverria / Managing Partner / jsalaverria@ysioscapital.com
- Cristina Garmendia / General Partner / cgarmendia@ysioscapital.com
- Karen Wagner / Managing Partner / kwagner@ysioscapital.com
- Guillem Laporta / Partner / glaporta@ysioscapital.com
- Jordi Xiol / Partner / jxiol@ysioscapital.com
- Wen Wen Cheng / General Counsel / wcheng@ysioscapital.com
- Iñigo López-Huerta / CFO / ilopez-huerta@ysioscapital.com
- Thomas Harth / Partner / tharth@ysioscapital.com

Asociados/analistas

- María Vega de Seoane / Controller / mvegadeseoane@ysioscapital.com
- Laura Argelich / Associate / largelich@ysioscapital.com
- Malgorzata Rogalska / Analyst / mrogalska@ysioscapital.com
- Almudena Méndez / Associate / amendez@ysioscapital.com
- Sriram Balusu / Associate / sbalusu@ysioscapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Ysios Capital, fundada en 2008, es una sociedad gestora especializada en inversiones en compañías de biotecnología altamente innovadoras que desarrollan tratamientos enfocados a indicaciones con una gran necesidad no cubierta. Con oficinas en San Sebastián y Barcelona, está formada por un equipo de profesionales diverso que tiene como objetivo transformar el capital en avances médicos con un impacto positivo en la sociedad. Ysios Capital cuenta con más de 400 millones de euros en activos bajo gestión a través de sus tres fondos. Ysios Capital asesora a Andbank Wealth Management SGIC SA en relación con su vehículo de inversión Telescope Biotech Fund FL.

Características de la inversión

- Inversión mínima por proyecto (M€): 3
- Inversión máxima por proyecto (M€): 20
- Tipo de financiación: Capital / Equity
- Fase de inversión preferente: Seed, Early stage, Desarrollo
- Preferencias geográficas: España, Europa, EE.UU.
- Preferencias sectoriales: Biotecnología y Ciencias de la vida, Servicios Financieros/ Fintech
- Capital invertido en 2024 (M€): 25.1
- Nº de inversiones en 2024: 9
- Capital invertido 30/09/2025 (M€): 6.71
- Nº de inversiones 30/09/2025: 8
- Nº de empresas en cartera a 30/09/2025: 28

Inversiones realizadas en 2025

Empresa	Tipo de operación
Corwave	Follow on
AM Pharma	Follow on
Ona Therapeutics	Early stage
Synendos Therapeutics	Early stage
SpliceBio	Follow on
Northsea Therapeutics	Early stage
Repronovo	Follow on
MEMO Therapeutics	Early stage

Compañías participadas

Empresa	Actividad	Participación
CorWave	Desarrollo de un dispositivo médico para el fallo cardiaco	Minoritaria
Adcendo	Desarrollo de anticuerpos de aplicación en oncología	Minoritaria
Anaconda Biomed	Dispositivo médico para el tratamiento del ictus	Minoritaria
Kynexis	Desarrollo de tratamientos de precisión para enfermedades cerebrales	Minoritaria
XELTIS	Desarrollo de válvulas cardíacas y pulmonares con biomateriales	Minoritaria
AM - Pharma	Tratamiento enfermedades renales	Minoritaria
Vivet Therapeutics	Terapia génica	Minoritaria
Ona Therapeutics	Desarrollo de anticuerpos contra la metástasis	Minoritaria
Lava therapeutics (NASDAQ: LVTX)	Plataforma para tratamiento oncológico	Minoritaria
SparingVision	tratamiento de enfermedades oftalmológicas	Minoritaria
Synendos Therapeutics	Tratamiento de enfermedades del sistema nervioso central	Minoritaria
Babyscripts	Salud de la mujer. Digital Health	Minoritaria
Aura Biosciences (NASDAQ: AURA)	Desarrollo de fármacos en el área de oncología oftálmica	Minoritaria
Cytoki Pharma	Tratamiento de enfermedades gastrointestinales	Minoritaria
Kala Pharmaceuticals (NASDAQ: KALA)	Tratamiento de enfermedades oculares como el ojo seco	Minoritaria
Inbiomotion	Desarrollo de un test de diagnostico aplicable en cáncer de mama.	Minoritaria
MedLumics	Tomografía de coherencia optica	Minoritaria
Minoryx Therapeutics	Desarrollo de fármacos en el área de enfermedades huérfanas de origen genético	Minoritaria
VarmX	Tratamiento del daño causado por el consumo de anticoagulantes	Minoritaria
SpliceBio	Tratamiento enfermedades oftalmológicas	Minoritaria
TagWorks	Plataforma basada en la química de clic	Minoritaria
Minerals Therapeutics (NASDAQ: MLYS)	Tratamiento de la hipertensión resistente	Minoritaria
Northsea Therapeutics		Minoritaria
Repronovo	Tratamientos de infertilidad masculina y femenina	Minoritaria
MEMO Therapeutics	Desarrollo de anticuerpos neutralizantes para preservar el riñón en casos de trasplante	Minoritaria
Engrail	Desarrollo de fármacos para desórdenes neurológicos	Minoritaria
Neurona	Terapia celular para el tratamiento de la epilepsia	

Desinversiones realizadas en 2025

Empresa	Actividad	Participación
Aelix Therapeutics	Desarrollo de fármacos en el área de enfermedades infecciosas	Minoritaria

Recursos

- Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€): 407,86

Nombre del fondo	Capital comprometido (M€)	Orientación inversora del fondo	Fecha de cierre de fondo
Ysios BioFund I F.C.R.	65,2	Biotecnología y salud humana	2009-07-28
Ysios BioFund II Invierte F.C.R.	126,4	Biotecnología y salud humana	2016-08-28
Ysios BioFund III F.C.R.E	216,2	Biotecnología y salud humana	2021-05-06

Abanca	214
Agnia	215
Allianz Global Investors	216
Andbank España Banca Privada	217
Atalaya	218
Banca March	219
BBVA Asset Management	220
Beamonte Investments	221
Cantomi Internacional	222
Capital Dynamics	223
Capitel Financiera 98 S.L	224
Casa Grande de Cartagena, S.A.U.	225
Cobalto Inversiones	226
Crescenta	227
Inderhabs Capital	228
INJAT	229
LGT Capital Partners	230
Loreto Mutua	231
Mapfre Asset Management	232
MDEF Family Partners / MDEF Gestefin	233
Mirai Investments	234
Mutua Madrileña	235
Orienta Wealth	236
Welcome Asset Management	237
YIELCO Investments	238
Yobu Capital Ventures	239

SOCIOS INVERSORES



LIMITED PARTNERS

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2025 / **Tipo de empresa:** Banca

Directores/socios

- **José María Ferrer Campo** / Director Privacidad Wealth
- **Manuela Martín Monzón** / Operaciones y Desarrollo de Negocio Banca Privada

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2024 / **Tipo de empresa:** Inversión de capital privado y asesoramiento en M&A. / **Plantilla:** 8

Directores/socios

- **Ángel Pueyo Alonso** / Socio
- **Sergi Alsina Jiménez** / Socio

Asociados/analistas

- **Augusto Anguita Cedó** / Investment and business development

Evolución y filosofía de la empresa

AGNIA nace con la visión dedicada a identificar y potenciar oportunidades de negocio en empresas de diversos sectores. AGNIA Capital, tiene el objetivo no solo de aportar capital, sino también generar valor a través de nuestra experiencia, conocimiento estratégico y compromiso con el crecimiento sostenible. Nos especializamos en realizar inversiones duraderas que promuevan la transformación y el desarrollo a largo plazo de las empresas en las que participamos. En AGNIA Asesores trabajamos en mandatos de compra y de venta. Nuestra especialidad reside en gestionar las complejidades de las transacciones en estos sectores involucrando no solo a la parte compradora y la vendedora sino también a asesores de M&A profesionales en la contraparte, los clientes finales de estas empresas y sus intereses.

Nuestros Valores

- Confidencialidad y discreción: Realizamos nuestra aproximación desde la máxima discreción, evitando generar ruido que dificulte la transacción y que los detalles del acuerdo permanezcan confidenciales hasta el final.
- Somos intuitivos: Sabemos detectar la oportunidad y definir a quién involucrar para que las transacciones sean exitosas.

Enfocados en aportar valor: Somos los socios los que nos enfocamos a aportar valor en la transacción. El trabajo técnico necesario lo realizamos con una red profesional y fiable de colaboradores externos.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.1
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 15
- **Tipo de financiación:** Equity
- **Preferencias geográficas:** España
- **Nº de inversiones en 2024:** 1
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 7
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 8

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 10

Datos generales de la entidad

Tipo de empresa: Gestión de activos N° de empleados (en España): 9 / Plantilla: 10

Directores/socios

- **Marisa Aguilar Villa** / Directora General en España y Portugal / iberia@allianzgi.com
- **Romualdo Trancho Bayón** / Responsable de Desarrollo de Negocio y Mercados Privados / romualdo.tranchobayon@allianzgi.com
- **David Anglés Pereda** / Responsable de Marketing y Comunicación / david.angles@allianzgi.com

Evolución y filosofía de la empresa

Allianz Global Investors es una gestora activa líder con más de 600 profesionales de la inversión en más de 20 oficinas en todo el mundo. La entidad gestiona 555 mil millones de euros en activos de particulares, familias e instituciones*. Entendemos la inversión como un viaje y buscamos crear valor para nuestros clientes a lo largo de todo el camino. Lo conseguimos siendo activos. Invertimos a largo plazo, empleando nuestras amplias capacidades de inversión y de gestión de riesgos. Además, nuestra experiencia en inversión sostenible nos permite crear soluciones innovadoras para dar respuesta a un entorno exigente y dinámico. Tenemos la profunda convicción de que la experiencia es esencial para encontrar la mejor solución a las necesidades cambiantes de nuestros clientes.

Características de la inversión

- **Inversiones sostenibles y de impacto:** 199.000 millones de euros
- **Mercados Privados y Activos reales:** 96.000 millones de euros
- Desglose de Mercados Privados (por tipo de estrategia y clase de activo)**:
- **Private Equity:** 31.000 millones de euros
- **Infraestructuras (Equity):** 29.000 millones de euros
- **Infraestructuras (Deuda):** 23.000 millones de euros
- **Private Debt:** 13.000 millones de euros
- **Development Finance:** 1.000 millones de euros
- Datos a 31 de diciembre de 2023.

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 555.000 millones de euros

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2011 / **Tipo de empresa:** Grupo bancario dedicado a la banca privada con oficinas en España, Luxemburgo, Suiza, Andorra, EE.UU o Israel entre otras. / **Principales inversores:** Cliente retail de banca privada, SIL, SCR y otros vehículos de inversión colectiva / **Plantilla:** 475

Evolución y filosofía de la empresa

Andbank comenzó a operar en España en el año 2012, cuenta con ficha bancaria autorizada por el Banco de España registrada con el número 1.544 (actualmente 0200). En 2014, adquirió el negocio de banca personal y banca privada de Inversis Banco. Con esta operación, Andbank se ha convertido en una de las principales entidades independientes de banca privada en España, con presencia en 24 provincias. Ofrecemos servicios especializados en gestión de patrimonios y banca privada a través de tres canales: oficinas físicas, agentes financieros y banca digital, contamos con una de las mayores plataformas de intermediación de productos de terceros que existen en Europa, que permite el acceso a más de 10.000 fondos de inversión, más de 1.000 ETFs y 6.000 valores de 30 mercados diferentes. Nuestra propuesta de valor se fundamenta en tres pilares: transparencia, cercanía y compromiso con el cliente.

Transparencia

Una de nuestras máximas para ofrecer el acceso a la información de forma clara y veraz. Nuestros analistas y gestores seleccionan la inversión que más se ajusta a las necesidades de cada cliente, respetando siempre la independencia en las recomendaciones y evitando cualquier tipo de conflicto de interés.

Cercanía

Nuestro equipo de profesionales, con más de 20 años de experiencia de media en la gestión de patrimonios, proporciona un servicio personalizado para cada cliente.

Compromiso

El cliente siempre está en el centro de nuestro modelo de negocio. Para cubrir sus necesidades, le ofrecemos las soluciones más adecuadas con un servicio adaptado a su perfil inversor y apoyado en las últimas innovaciones tecnológicas aplicadas en el sector financiero. Además, también contamos con una gestora de fondos en España, Andbank Wealth Management SGIIC, que en la actualidad gestiona más de 2.500 millones de € a través de más de 100 fondos o compartimentos, 50 SICAV y SIL y más de 1.000 carteras de inversión. También tenemos otra SGIIC, Actyus orientada a proyectos de banca privada (SCR, SICC) y de gestión alternativa, habiendo lanzado un primer vehículo propio. Asimismo nuestra red de agentes financieros y EAFIS es una de las más importantes de España. En total, colaboramos con más de 125 agentes exclusivos, con una dilatada experiencia profesional, y 48 empresas de asesoramiento financiero o EAFI.

Características de la inversión

- **Tipo de financiación:** N/A
- **Preferencias geográficas:** España y la Eurozona. También Latinoamérica y EE.UU.
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Biotecnología y Ciencias de la vida, Construcción, Energía, Infraestructuras, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, Transporte/Movilidad, Ciberseguridad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 350
- **Nº de inversiones en 2024:** 10
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 275
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 7
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 88
- **Valor de la cartera a 30/09/2025 (M€):** 1.5

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 21.000
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 500

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2020 / **Tipo de empresa:** Desarrollo de software para gestión patrimonial. / **Plantilla:** 13

Directores/socios

- **Santiago Reyna** / CEO / santiago@atalaya.ai
- **Sergio Navarro** / COO / sergio.navarro@atalaya.ai
- **Alberto García** / CTO / alberto@atalaya.ai

Asociados/analistas

- **Maite Montemayor** / Senior Venture Associate / maite@atalaya.ai
- **Francisco Javier Guiral** / Wealth Assistant / franciscojavier.guiral@atalaya.ai
- **Victoria Aznar** / Head of Institutional Relations / victoria.aznar@atalaya.ai
- **Juan Antonio Just** / Business Development Manager / juanantonio.just@atalaya.ai

Evolución y filosofía de la empresa

Atalaya es una compañía tecnológica centrada en el desarrollo de una herramienta específica de gestión y servicios para family office y patrimonios familiares. La firma valenciana y su software se han implantado ya en firmas familiares que gestionan a través de ella activos valorados en más de 3.500 millones de euros en España.

BANCA MARCH

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1926 / **Tipo de empresa:** Banco / **Plantilla:** 1400

Evolución y filosofía de la empresa

Banca March es la cabecera de uno de los principales grupos financieros españoles y el único de propiedad totalmente familiar. Es una entidad especializada en Banca Privada y asesoramiento a empresas, con foco especial en el binomio empresa-empresario. Acorde con su filosofía de gestión prudente y de largo plazo, el modelo de negocio de Banca March está respaldado por unos firmes ratios financieros y de capital: la entidad mantiene la tasa de mora más baja del sistema financiero español (1,31%, frente a un 2,97% de media del sector) y ratios de solvencia CET 1 (25,45%), liquidez –LCR (224,86%) y DTL (181,32%)– y cobertura de riesgos dudosos (71,22%) entre los más altos de la banca. La firmeza de la propuesta de valor de Banca March ha sido respaldada por la agencia de calificación crediticia Moody's, que ha ratificado el rating de Banca March para sus depósitos a largo plazo en A1 con perspectiva "estable", con lo que continúa siendo una de las entidades con mejor rating del sistema financiero español.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 15
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 100

Datos generales de la entidad

Tipo de empresa: GESTION DE ACTIVOS

Directores/socios

- Jaime Lazaro
- Belén Blanco
- Eduardo García
- Jaime Martínez
- Fco. J. Romero
- José Luis Segimón

Asociados/analistas

- Javier Velasco

BEAMONTE INVESTMENTS

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1998 / **Tipo de empresa:** Single Family Office / **Plantilla:** 25

Directores/socios

- **Luis Felipe Treviño** / Senior Managing Director /
luis.trevino@beamonte.com
- **Santiago Miguez** / Senior Advisor /
santiago.miguenz@beamonte.com

Evolución y filosofía de la empresa

Beamonte Investments es una firma de inversión privada líder en Boston y Latinoamérica que se especializa en inversiones de capital privado, financiamiento estructurado y capital de riesgo. Desde su fundación en 2000, la firma ha ejecutado, como principal y agente, más de USD\$6,000mm en transacciones. Beamonte Investments invierte como un single family office, no tiene inversionistas externos y aborda todas las inversiones con una perspectiva a largo plazo.

La estructura de Beamonte le permite responder a situaciones especiales sin limitaciones de mandato ni preocupaciones por recaudación de fondos. Beamonte busca ofrecer rendimientos consistentes, ajustados con riesgo a largo plazo, invirtiendo en múltiples clases de activos alternativos. La firma cuenta con oficinas en Boston y la Ciudad de México; ambos considerados centros financieros globales.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 25
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 150
- **Fase de inversión preferente:** Buyout, LBO, Distressed
- **Preferencias geográficas:** USA, España, Portugal, UK
- **Preferencias sectoriales:** Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, Digital

CANTOMI INTERNACIONAL

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2021 / **Tipo de empresa:** Family Office

Directores/socios

- **Jaime Codorníu** / Director de inversiones /
jaime.codorniu@cantomi.es

Evolución y filosofía de la empresa

Cantomi es la filial de un single family office internacional dedicada a realizar inversiones en España y el resto de Europa. Con sede en Madrid, centra su actividad en inversiones de capital privado, tanto en operaciones de buyout como de venture capital, y analiza adicionalmente oportunidades en el sector inmobiliario.

El objetivo de Cantomi es construir una cartera de coinversiones en colaboración con gestores locales y otros family offices, sin descartar la participación en fondos cuyas estrategias estén alineadas con su visión.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 1
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 5
- **Fase de inversión preferente:** Buyout, LBO, Real Estate, Venture Capital

CAPITAL DYNAMICS

Datos generales de la entidad

Tipo de empresa: Capital Dynamics is an independent global asset management firm focusing on private assets, including private equity (primaries, secondaries and direct investments) and clean energy.

Established in 1988, the Firm has extensive knowledge and experience developing solutions tailored to meet the exacting needs of a diverse and global client base of institutional and private wealth investors. Capital Dynamics oversees more than USD 15 billion in assets under management and advisement¹, and employs approximately 150 professionals² globally across 13 offices in Europe, North America, and Asia.

Capital Dynamics is a recognized industry leader in responsible investment, receiving top marks (Five Stars) from PRI across all categories and investment strategies, as well as in GRESB benchmarking for its clean energy strategy.

For more information, please visit: www.capdyn.com

¹ As of June 30, 2025. Assets under Management are calculated based on the total commitments as of the final closing date for all funds currently managed by Capital Dynamics, including amounts that have been distributed. Assets under Advisement includes assets for which Capital Dynamics provides services such as reporting, monitoring and risk management.

² Includes all full-time and part-time employees, as well as essential functions performed by temporary staff and long-term consultants.

Directores/socios

- **Constantinos Economou** / Managing Director /
ceconomou@capdyn.com

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2003 / **Tipo de empresa:** Inversor privado y Family Office

Directores/socios

- **Elisa Fernández Paradela** / Presidenta ejecutiva y
Responsable Private Equity / elisa.f@telefonica.net

Datos generales de la entidad

Tipo de empresa: Tipo de empresa: LP - family office / **Plantilla:** 16

Directores/socios

- **Maria José Osuna Gómez** / Responsable de Private Equity

COBALTO INVERSIONES

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2012 / **Tipo de empresa:** Cobalto Inversiones es una **Empresa de Servicios de Inversión (ESI)** autorizada y supervisada por la CNMV, adherida al **Fondo de Garantía de Inversiones (Fogain)**. Cuenta con **más de 10 años de historia** asesorando instituciones financieras, EAFs, bancos, gestoras, bancas privadas, aseguradoras y mutuas. Focalizados en asesorar en activos alternativos, principalmente en programas de **secundario**, tanto en fondos de fondos como en inversión directa y co-inversiones. / **Principales inversores:** Instituciones Financieras, Aseguradoras y Mutuas, Entidades de Banca Privada, SCRs, Grupos familiares, MFO / **Plantilla:** 5

Directores/socios

- **Diego González González** / Secondaries /
dgonzalez@cobaltoinversiones.com
- **Óscar Anaya Velasco** / Secondaries /
oanaya@cobaltoinversiones.com

Evolución y filosofía de la empresa

Cobalto sustenta su asesoramiento en tres pilares:

1. Compromiso
2. Transparencia
3. Confianza

Su filosofía de inversión se basa en la **confianza, cercanía y transparencia**, trabajando de forma **colaborativa** con los clientes para planificar y analizar oportunidades de inversión.

La **alineación de intereses** es un elemento clave: **no pertenecen a ningún grupo financiero**, lo que les permite recomendar únicamente lo que consideran mejor para sus clientes.

Los **socios fundadores**, con más de **20 años de experiencia** en gestión de activos, análisis y ventas, **asesoran directamente** a los clientes, garantizando cercanía y calidad.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.25
- **Tipo de financiación:** Primario, secundario Ip-led y co-inversiones.
- **Preferencias geográficas:** Global
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 80
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 300

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2024 / **Tipo de empresa:** Somos una gestora (SGIIC) digital de inversión en fondos de capital privado. Damos acceso a fondos de capital privado, desde compromisos de 10.000 euros hasta millones, hasta ahora reservados para altos patrimonios e inversores profesionales. Revolucionamos el acceso a los mercados privados con:

- **Acceso exclusivo:** invierte en fondos, hasta ahora, inaccesibles (EQT, Cinven, Insight, GSquared...)
- **Selección experta:** somos especialistas en la inversión en capital privado y seleccionamos los fondos con total independencia. Además, nuestro equipo coinvierte en los fondos que comercializamos
- **Tecnología y educación:** son los ingredientes para abrir las puertas a los mercados privados

/ **Principales inversores:** Nuestros portfolios son accesibles tanto para inversores minoristas como profesionales, con compromisos desde 10.000 euros hasta millones / **Plantilla:** 35

Evolución y filosofía de la empresa

Nuestro propósito es ayudar a todo el mundo a invertir mejor, ofreciendo una experiencia óptima maximizando la rentabilidad

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 49,25
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 19,19

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1992 / **Tipo de empresa:** Family Office / **Plantilla:** 10

Directores/socios

- **Ignasi Botet** / Managing Partner
- **Albert Botet** / Managing Partner
- **Ricardo Montoliu** / Corporate Director
- **Laura Areizaga** / Investment Director

Asociados/analistas

- **Edward Ruf** / Investment Associate

Evolución y filosofía de la empresa

Inderhabs Investments es un **family office** basado en España con oficinas en Madrid y Barcelona. La estrategia de inversión de Inderhabs está basada en la diversificación del riesgo a través de la inversión en distintos tipos de activos, incluyendo el sector inmobiliario, los mercados cotizados o los activos alternativos.

Inderhabs Capital es el vehículo del grupo dedicado a la inversión en capital privado, ya sea de forma directa o a través de fondos.

Datos generales de la entidad

Tipo de empresa: Somos una oficina de inversión familiar localizada en España. Como institución, trabajamos para la supervisión y administración de nuestros activos bajo gestión.

Directores/socios

- **Guillermo Barandalla** / Chief Investment Officer /
guillermo.barandalla@injat.es

Evolución y filosofía de la empresa

La base de nuestro proceso inversor reside en una política de inversión, distribución de activos y control de riesgos definidos. Al mismo tiempo, las actividades de la oficina se ciñen a una serie de procedimientos y criterios internos, al objeto de garantizar el cumplimiento de nuestros objetivos y preservar una adecuada relación con nuestros proveedores.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1997 / **Tipo de empresa:** Fondo de Fondos / **Plantilla:** 150

Directores/socios

- **Cem Meric** / Head of Primaries, Europe / cem.meric@lgtcp.com
- **Keimpe Keuning** / Head of ESG Private Markets / keimpe.keuning@lgtcp.com

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1970 / **Tipo de empresa:** LP - Mutualidad de previsión social / **Plantilla:** 27

Directores/socios

- **Pedro Alonso Miranda** / Presidente
- **Jon Aramburu Sagarzazu** / Director General
- **Jose Luis García Muelas** / Chief Strategist / jgarcia@loretomutua.com

Evolución y filosofía de la empresa

Loreto Mutua, MPS, es una entidad de previsión social, especializada en el mercado de productos de ahorro para la jubilación complementaria del sistema público de pensiones. La compañía fue creada en régimen de mutualidad, con el fin de gestionar la previsión social de los trabajadores del sector aéreo. Desde 1989 es una entidad gestora de fondos y aviones de pensiones.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 3
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 10
- **Fase de inversión preferente:** Large buy out, midmarket, coinversiones, secundarios

Datos generales de la entidad

Tipo de empresa: Gestora de fondos de inversión y fondos de pensiones GDC de Compañías de Seguros

Directores/socios

- **Alvaro Anguita Alegret** / CEO
- **Javier Lendines Bergua** / Director General
- **María Concepcion Bravo Herrero** / Responsable de Inversiones Alternativas
- **Carlos Diaz Gridilla** / Director de Inversiones Inmobiliarias

Evolución y filosofía de la empresa

MAPFRE AM es una de las mayores gestoras de España y forma parte del Grupo MAPFRE que cuenta con un equipo de 150 profesionales dedicados a la inversión, con gestión directa en 26 países y con más de 40.000 millones de euros de activos bajo gestión a través de todo tipo de vehículos de inversión, fondos de inversión, planes de pensiones, Sicavs y mandatos de gestión discrecional para compañías de seguros. En términos de gestión, MAPFRE AM adopta una filosofía de inversión que combina la creación de valor a largo plazo con la protección del patrimonio, teniendo en cuenta el enfoque sostenible. Sus principales capacidades se sitúan en renta fija, renta variable, así como Inversiones Alternativas, de las cuales, actualmente posee exposición a Private Debt, Equity, Infra Equity y Real Estate. Aquí el enfoque es claro, MAPFRE AM, es un gestor orientado al largo plazo con un enfoque de inversión conservador que se centra en la preservación del capital. El objetivo es lograr rentabilidades atractivas y una prima de rentabilidad significativa sobre los mercados públicos. En el proceso de construcción de carteras de inversión es clave una adecuada diversificación desde diversos puntos de vista, geográficamente, año de inversión, estrategias, subyacentes y GP.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2008 / **Tipo de empresa:** MultiFamily Office / **Plantilla:** 30

Directores/socios

- **Maite Lacasa** / Managing Partner - Responsable Private Equity / mlacasa@mdffp.com
- **Casilda Alvarez de Toledo** / Managing Director / calvarezdt@mdffp.com

Asociados/analistas

- **Natalia Gomez** / Analista / ngomez@mdffp.com
- **Maria Paula Alvarez** / Analista / mpalvarez@mdffp.com
- **Jaime Estrada** / Analista / jestrada@mdffp.com
- **Pablo Diaz** / Analista / pdiaz@mdffp.com

Evolución y filosofía de la empresa

Asesoramiento independiente a familias españolas y mexicanas

Características de la inversión

- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 15
- **Fase de inversión preferente:** VC Growth Buyouts Secundarios Coinversiones Low Mid Market. A través de fondos principalmente
- **Preferencias geográficas:** Internacional y Nacional
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica,

Bioteología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2019 / **Tipo de empresa:** Mirai Investments es un proyecto de inversión y desarrollo empresarial de capital familiar especializado en la inversión en pymes. En los últimos años ha realizado varios procesos de adquisición en los que la gestión de la sucesión familiar-empresarial era un factor clave, así como la confianza de los propietarios salientes en la experiencia, los recursos y la actitud del equipo de Mirai Investments, para que el acuerdo de transición haya resultado exitoso. / **Principales inversores:** Familia Jainaga y algunos ejecutivos de Sidenor Aceros Especiales / **Plantilla:** 8

Directores/socios

- **Jose Jainaga** / Presidente
- **Marco Pineda** / Director General

Asociados/analistas

- **Javier Olabarrí** / Director de Inversiones
- **Igor García** / Director de Inversiones
- **Iñaki Recalde** / Director de Inversiones
- **Iñaki Ruiz** / Director de Inversiones
- **Alberto Bastida** / Director de Estrategia
- **Ignacio Gabiola** / Analista

Evolución y filosofía de la empresa

Mirai inició su andadura en 2019 cuando, sobre la base de experiencia y conocimiento acumulados por el equipo fundador en la gestión de negocios industriales, creamos una sociedad de inversión con un modelo de negocio basado en la adquisición de empresas ya excelentes, pero todavía con capacidad de mejora. Así, el reto es doble: primero, identificar y adquirir empresas excelentes y, segundo, ser capaces de hacerlas aún mejores. Confiamos en que esto último es posible si las fortalecemos financieramente, les dotamos de nuevos instrumentos de gestión y, explotamos sus capacidades tecnológicas y reforzamos el talento que las acompaña.

Para ordenar todo esto, hemos establecido una estrategia de "buy, hold & develop" que pretende maximizar el valor de nuestras compañías desarrollando entidades aún más exitosas, robustas y sostenibles a largo plazo. Siguiendo esta ruta, en los últimos años, hemos desarrollado una intensa actividad de M&A y creado una cartera de empresas participadas en negocios diversificados que han demostrado ser campeonas ocultas en sus segmentos de mercado, razón por la cual desde Mirai les permitimos la mayor autonomía operativa posible. Con nuestro propio know-how, los apoyamos para que las cosas que hacen bien las hagan aún mejor y para que mantengan su excelente rendimiento en el largo plazo.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 60
- **Tipo de financiación:** Posición mayoritaria, idealmente 100%
- **Fase de inversión preferente:** Madurez
- **Preferencias geográficas:** España y Portugal
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Electrónica, Productos

de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Industriales

- **Capital invertido en 2024 (M€):** 62
- **Nº de inversiones en 2024:** 6
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 220
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 25
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 25

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1930 / **Tipo de empresa:** LP - Compañía de seguros / **Plantilla:** 8000

Directores/socios

- **Antonio Morales** / CIO Capital Privado

Asociados/analistas

- **Janire Goikoetxea** / Director
- **Cristina Elio de Dolz** / Manager Private Equity
- **Beatriz Sánchez** / Manager Activos Reales
- **Alberto Miró** / Manager Deuda Privada
- **Neher Jake** / Manager Venture Capital
- **Jocelin Razo** / Controller y resp. ESG

Evolución y filosofía de la empresa

Inversión en capital privado a través de varios programas que combinan fondos e inversiones directas: Private Equity, Deuda Privada, Activos Reales y Venture Capital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2001 / **Tipo de empresa:** Multiple Family office / **Plantilla:** 135

Directores/socios

- **Gys Ekker** / director area inversiones / gekker@orientacapital.com
- **Alejandra Alejandra** / directora gestión alternativa de terceros / alejandra.valverde@alantrawm.com
- **Luis Miguel Corral** / director operaciones especiales / lcrral@orientacapital.com

Evolución y filosofía de la empresa

Asesoramiento patrimonial y Family Office

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 10
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 100

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 8.200 mIn€

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2021 / **Tipo de empresa:** Sociedad Gestora de Instituciones de Inversión Colectiva / **Plantilla:** 25

Directores/socios

- **Javier Alonso** / Presidente del Consejo / javier.alonso@welcome-am.com
- **Alfonso Guerra** / Director General / alfonso.guerra@welcome-am.com
- **Gregorio Oyaga** / Socio Director / gregorio.oyaga@welcome-am.com
- **Francisco Ato** / Socio Director / francisco.atto@welcome-am.com
- **Daniel Vaquero** / Socio Director / daniel.vaquero@welcome-am.com

Asociados/analistas

- **Victoria Coca** / Gestor senior de inversiones / victoria.coca@welcome-am.com
- **Gabriel Gancedo** / Gestor de inversiones / gabriel.gancedo@welcome-am.com
- **Ines Lucaya** / Gestor de inversiones / ines.lucaya@welcome-am.com

Evolución y filosofía de la empresa

Welcome Asset Management es una firma de asesoramiento y gestión financiera que nace como una alternativa innovadora frente al entorno económico actual y las normativas del sector.

Nuestro objetivo es ofrecer un servicio completamente independiente, transparente y centrado al 100% en las necesidades del cliente. Nos basamos en el modelo anglosajón, donde la firma de asesoramiento financiero es independiente a la entidad bancaria, poniendo a disposición del cliente una mejor y más completa variedad de oportunidades.

Con más de 20 años de experiencia, el equipo multidisciplinar de Welcome se distingue por su flexibilidad, independencia y enfoque colaborativo, valores que definen su compromiso con cada cliente.

La empresa se especializa en la Gestión y Asesoramiento Global, trabajando con múltiples entidades y depositarios, lo que le permite ofrecer soluciones más amplias y personalizadas.

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0,5
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 10
- **Tipo de financiación:** Capital y Deuda
- **Fase de inversión preferente:** Large Buy out, Coinversiones, Deuda, Infraestructura, Secundarios, Inmobiliario, Growth, Venture y Early Stage
- **Preferencias geográficas:** Pan-europeo, Estados Unidos y emergentes
- **Preferencias sectoriales:** N/A
- **Capital invertido en 2025 (M€):** 20
- **Nº de inversiones en 2025:** 20

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.11.2025 (M€):** +1100
- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** +100

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2011 / **Tipo de empresa:** Private Markets Specialist / **Plantilla:** 50

Directores/socios

- **Uwe Fleischhauer** / Founding Partner /
uwe.fleischhauer@yielco.com
- **María Sanz García** / Managing Partner /
maria.sanz@yielco.com
- **Julian Alvarez** / Director, Country Head /
julian.alvarez@yielco.com

Asociados/analistas

- **Elsa van Hulst Aramburu** / Fundraising & Investor Relations /
elsa.van-hulst.aramburu@yielco.com
- **Álvaro Higuero** / Private Equity Analyst /
alvaro.higuero@yielco.com

Evolución y filosofía de la empresa

YIELCO Investments es una gestora de inversiones alternativas en los segmentos de Infraestructuras, Private Debt y Private Equity, ofreciendo productos multi-manager, co-inversiones, mandatos individualizados y asesoramiento. La estrategia de YIELCO está enfocada al small/mid market en todos los segmentos mencionados a través de vehículos de inversión localizados en Luxemburgo, Alemania y España. Actualmente YIELCO gestiona 11.600 millones de euros, en su mayoría de inversores institucionales. El equipo de YIELCO está compuesto por 50 profesionales, y dirigido por ocho socios con oficinas en Múnich (Alemania), Madrid (España) y Zúrich (Suiza).

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 10
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 100
- **Preferencias geográficas:** Europa / EE.UU. (global)

Recursos

- **Capital gestionado (asesorado) a 30.09.2025 (M€):** 11.6

YOBU CAPITAL VENTURES

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2022 / **Tipo de empresa:** Family Office. / **Principales inversores:** / **Plantilla:** 12

Directores/socios

- **Ignacio Ponce Gutiérrez** / CFO & CORPORATE DEVELOPMENT / ignacio.ponce@insudpharma.com
- **Paloma Romero** / FINANCE DIRECTOR / paloma.romero@holdingsinsud.com

Asociados/analistas

- **Alberto Arruebo Rello** / INVESTMENT MANAGER / alberto.arruebo@holdingsinsud.com

Características de la inversión

- **Inversión mínima por proyecto (M€):** 0.1
- **Inversión máxima por proyecto (M€):** 100
- **Tipo de financiación:** -
- **Fase de inversión preferente:** -
- **Preferencias geográficas:** -
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/ Pesca, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital
- **Capital invertido en 2024 (M€):** 40
- **Nº de inversiones en 2024:** 17
- **Capital invertido 30/09/2025 (M€):** 140
- **Nº de inversiones 30/09/2025:** 137
- **Nº de empresas en cartera a 30/09/2025:** 90

Recursos

- **Capital disponible para invertir a 30.09.2025 (M€):** 200

Accuracy	242	EY Parthenon (EY-P)	290
Across Legal	243	Fieldfisher	291
Addleshaw Goddard	244	Finalbion	292
AEBAN	245	Forvis Mazars - Financial Advisory	293
Aether Financial Services	246	Fourlaw Abogados	294
Aiblu Servicios Profesionales, S.L.	247	Freshfields	295
Allen & Overy	248	FTI Consulting	296
ALLFUNDS	249	Grant Thornton	297
Alter Domus Iberia S.L.	250	Grupo SIRT	298
Alter Legal	251	Gómez-Acebo & Pombo	299
Alter Software	252	Herbert Smith Freehills Kramer Spain	300
Alvarez & Marsal Spain (A&M)	253	HF Legal	301
Analistas Financieros Internacionales (Afi)	254	Hogan Lovells	302
Andersen	255	Holtara	303
Aon	256	Howden Group	304
ARPA Abogados Consultores	257	Indefi	305
Ashurst	258	Inversis	306
Auren Global Compliance, S.L.	259	IQVIA	307
Baker McKenzie	260	J. & A. Garrigues	308
BDO Deal Advisory	261	KPMG	309
Bergli Abogados	262	Kroll	310
BME Growth BME Scaleup	263	Lexcrea	311
BNP PARIBAS S.A., Sucursal en España	264	Linklaters	312
Boyden	265	LKS Financial Solutions & Corporate	313
Broseta	266	Marimón Abogados	314
Caceis Spain	267	Marlborough Partners	315
CAD IT	268	Marsh	316
Cambon Partners	269	Norgestion	317
Cecabank	270	Osborne Clarke	318
Cedrus Partners SAS Sucursal en España	271	Palmer	319
Clifford Chance	272	PCG Premier Corporate Group	320
CMS Albiñana & Suárez de Lezo	273	Pedersen&Partners	321
Concentra Grupo (UBL Brokers)	274	PwC Deals	322
Confianz	275	Pérez-Llorca	323
Creel, García-Cuellar, Aiza y Enríquez Europa SLU	276	Ramboll Iberia	324
CSC	277	RCD	325
Cuatrecasas	278	RD Sistemas	326
DayOne Caixabank	279	Roland Berger	327
Deloitte - Transactions	280	Russell Bedford	328
Deloitte Legal	281	Seeliger y Conde - Kingsley Gate	329
Dentons	282	Siebiera y Asociados S.L.	330
DLA Piper	283	Simmons & Simmons LLP	331
E Advisory	284	Steelcase	332
Ejaso	285	Strategy With Purpose	333
Euronext	286	Uría Menéndez	334
Eversheds Sutherland	287	Valora Consultores	335
Exec Avenue	288	Vaultinum	336
Executive Interim Management España	289		

SOCIOS **ASESORES**



ADVISORY MEMBERS

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2003 / **Actividad principal:** Accuracy asesora financiera y estratégicamente a fondos de capital riesgo y corporaciones en (1) transacciones (due diligence financiero), valoraciones y estrategia corporativa, (2) integraciones, optimización de negocio, y asesoramiento en la toma de decisiones, (3) disputas, y (4) reestructuraciones. **Otras áreas de actividad:** Otras áreas de actividad: Arbitraje internacional, Investigaciones forenses, Forensic IT, analytics, crisis. / **Plantilla:** 53

Directores/socios

- **Eduard Saura** / Socio Director /
eduard.saura@accuracy.com
- **Laura Cózar** / Socia / laura.cozar@accuracy.com
- **Ignacio Lliso** / Socio / ignacio.lliso@accuracy.com
- **Alberto Fernández** / Socio /
alberto.fernandez@accuracy.com

Evolución y filosofía de la empresa

Accuracy es una firma internacional de asesoramiento financiero, económico y estratégico. Trabajamos como una única firma a través de nuestras 17 oficinas a nivel mundial combinando los mejores talentos dentro de nuestros especialistas en finanzas, data analytics y estrategia para dar respuesta a las problemáticas clave de las empresas.

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Due diligence comercial / estratégico.
- Due diligence financiero.
- Valoraciones. Purchase Price allocation.
- Análisis estratégicos y financieros para la toma de decisiones.
- Planes de negocio.
- Proyectos de transformación de negocio
- Proyecciones de flujo de caja a corto y medio plazo,
- Integraciones post-adquisición, cuantificación y control de sinergias, etc.
- Cuantificación de daños y opinión económica en contextos de disputas
- Independent Business Review (IBR)
- Reestructuraciones

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Hemos trabajado para las principales entidades de Capital Privado tanto en España como a nivel internacional. Se facilitará información previa petición.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado: Se facilitará información previa petición

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2006 / **Actividad principal:** Across Legal es el despacho de abogados de referencia en asesoría corporativa de Fusiones y Adquisiciones (M&A) y Venture Capital (VC), apoyando tanto a compradores como a vendedores en transacciones nacionales e internacionales. Across Legal ha asesorado desde su fundación en 2006 en más de 500 operaciones locales e internacionales. Con presencia en Barcelona, Madrid y Valencia, el despacho también está especializado en otras áreas jurídicas clave para sus clientes tales como Derecho Digital (IT&IP), básico en proyectos de sectores relacionados con la innovación; así como en la regulación financiera y, en especial en materia de Sociedades Gestoras y Fondos de Inversión. El despacho también cuenta con un equipo especializado en Derecho Fiscal, por la importancia de los aspectos tributarios en la estructuración de transacciones. / **Otras áreas de actividad:** El despacho cuenta ya con alrededor de 40 profesionales y sigue creciendo, apostando por el asesoramiento en operaciones de Venture Capital y M&A, apoyándose en la experiencia internacional de sus profesionales, así como en sus conexiones con despachos en EEUU, Europa y principales jurisdicciones a nivel mundial, a través de su membresía en Asociaciones como la IBA o ABA. Across Legal es la referencia de confianza en España como partners legales para el emprendimiento e internacionalización, innovación, empresas y capital privado o público. / **Tipo de empresa:** Con tres oficinas en España y alianzas estratégicas en Estados Unidos, Across Legal es una firma especializada en el asesoramiento legal del sector Venture Capital y M&A. Principales servicios prestados: Constitución de empresa y pacto de socios, Rondas de inversión, Gestión de contratos y *due diligence*, Planes de retribución (*stock options*, *phantom shares*, etc), Expansión internacional, IT/IP/GDPR, Operaciones de M&A, y Fiscalidad. / **Plantilla:** 40

Directores/socios

- **Ignacio Lacasa** / Socio Director / ilacasa@acrosslegal.com
- **Iván Moll** / Socio / imoll@acrosslegal.com
- **Malcolm Bain** / Socio / mbain@acrosslegal.com
- **Manuel Martínez** / Socio / mmartinez@acrosslegal.com
- **Felipe Caverro** / Socio / fcavero@acrosslegal.com
- **Alex Plana Paluzie** / Socio / aplana@acrosslegal.com
- **Sergio Crespo Minguillón** / Abogado of counsel / screspo@acrosslegal.com
- **José Luis Gonzalo** / Abogado of counsel / jlgonzalo@acrosslegal.com

Evolución y filosofía de la empresa

En Across Legal llevamos muchos años trabajando con emprendedores, *business angels* y fondos de *Venture Capital*. Hemos ayudado a muchos clientes a dar sus primeros pasos, pero es en las operaciones de compra, venta o inversión de estas empresas y muchas otras donde aportamos el máximo valor.

Nos destacamos por nuestra **experiencia internacional**. Ya son muchos años de estrecha y asidua colaboración con despachos en otras jurisdicciones que han resultado en un conocimiento profundo de lo necesario para llevar adelante inversiones, contratos y operaciones de M&A fuera de nuestro entorno.

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Venture Capital
- M&A
- Expansión Internacional y operaciones cross border
- IT/IP
- Mercantil y societario
- Joint ventures
- Sociedades Gestoras y Fondos de Inversión
- Regulación Financiera

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Empresas tecnológicas tanto scaleups como emergentes, fondos de venture capital, fondos de private equity, y sociedades gestoras

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado: Amadeus / Voxel Group (€113), Onum (€23M), Sequentia Biotech (€10), Nae (adquirida por Minsait/Indra), Signalit (€11,6M), Qustodio (\$52M), Iriusrisk (\$29M), Pulpo, Penpot, Cuideo, Hdive-Datadog, Durcal, Netrivals (adquirida por Lengow), Clevertask (adquirida por Alten), Red Points (33,84€M) y BNext (22€M).

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

ADDLESHAW GODDARD

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1999 / **Actividad principal:** Despacho de Abogados / **Otras áreas de actividad:** Fondos de inversión; Corporate y M&A; Financiero y Bancario; Fiscal; Laboral; Litigios y Arbitraje; Concursal y Reestructuraciones; Inmobiliario; Energía e Infraestructuras; Derecho Administrativo; Competencia y Derecho de la UE; Nuevas Tecnologías.

El equipo está formado por 14 abogados dedicados en exclusiva al área de estructuración de fondos, y cuenta con profesionales especializados en todas las áreas de Derecho con experiencia específica en el sector del capital privado.

Directores/socios

- **Isabel Rodríguez** / Socia - Fondos y Private Equity / isabel.rodriguez@aglaw.com
- **María De Orueta** / Socia - Fondos y Private Equity / maria.deorueta@aglaw.com
- **Roberto Pomares** / Socio Director / roberto.pomares@aglaw.com
- **Carlos Pazos** / Socio Senior / carlos.pazos@aglaw.com
- **Pablo Díaz** / Socio - Corporate / pablo.diaz@aglaw.com
- **Germán Cabrera** / Socio - Corporate / german.cabrera@aglaw.com
- **Alberto Ruano** / Socio - Fiscal / alberto.ruano@aglaw.com
- **Tejerizo Pablo** / Socio - Fiscal / pablo.tejerizo@aglaw.com
- **Joaquín Sales** / Socio - Financiero y Bancario / joaquin.sales@aglaw.com
- **Hernández Félix** / Socio - Financiero y Bancario / felix.hernandez@aglaw.com
- **Carlos Gil** / Socio - Laboral / carlos.gil@aglaw.com
- **Alfredo Guerrero** / Socio - Procesal / alfredo.guerrero@aglaw.com

- **Fraga José Carlos** / Socio - Procesal / josecarlos.fraga@aglaw.com
- **Gonzalo Olivera** / Socio - Energía e Infraestructuras / gonzalo.olivera@aglaw.com
- **José Antonio Calleja** / Socio - Inmobiliario / joseantonio.calleja@aglaw.com

Asociados/analistas

- **Enrique Torné** / Asociado Senior - Fondos
- **María Mata** / Asociada Senior - Fondos
- **Gonzalo Lozano** / Asociado Senior - Fondos
- **Enrique Aparicio** / Asociado - Fondos
- **Silva Lidia** / Asociada - Fondos
- **Taylor Lara** / Asociada - Fondos
- **Nemesio Fernández** / Asociado - Fondos
- **Aymeric Jean** / Asociado - Fondos
- **Jacinto Berdaguer** / Asociado - Fondos
- **Alejandra Solorzano** / Asociada - Fondos

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Addleshaw Goddard cuenta con más de 25 años de experiencia en España asesorando a fondos y otros inversores en una amplia variedad de sectores, entre los que destacan el *private equity*, *venture capital*, energía e infraestructuras, gestión de activos alternativos, inmobiliario, financiación mezzanine y deuda, *funds of funds*, biotecnología o salud, entre otros.

Ofrecemos un asesoramiento integral que abarca, entre otros servicios, la estructuración y constitución de nuevos vehículos de inversión, operaciones de *buyout*, coinversión, *leveraged buyouts (LBO)*, transacciones de mercado secundario, así como el asesoramiento continuado a inversores y gestores, incluida la regulación y diseño de esquemas de *carried interest*.

La firma cuenta asimismo con una amplia experiencia en operaciones de secundario, la creación de *continuation funds* y el diseño de estructuras de coinversión adaptadas a las necesidades estratégicas de nuestros clientes.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Entre los principales clientes del despacho se encuentran, entre otros, Abac Capital, Abante, Acurio Ventures, Adara Ventures, Alantra, Aleos Capital, Altamar Private Equity, Arcano, Asterion Industrial Partners, A&G, Axis Participaciones Empresariales, Azora Capital, Bankinter, Bestinver, Buenavista Equity Partners, Careventures, COFIDES, Creand Wealth Management, Creas Impact, European Investment Fund, Gannet Partners, Global Social Impact Investments, Goodgrower, GPF Capital, G-Square, Henko Partners, Impact Bridge, Intermoney Gestión, JB Capital Partners, JB46 Partners, JME Venture Capital, Kibo Ventures, Lanai Capital, Magnum Industrial Partners, MCH Private Equity, Miura Private Equity, Moira Capital, Mutua Madrileña, Nazca Capital, Nexxus Capital, Omega Gestión, Orienta Capital, Partners Group, Plenum Partners, Portobello Capital, Q-Energy, Qualitas Equity Funds, Realza Capital, Samaipata, Seaya Ventures, Serena Infrastructure, Swanlaab Venture Factory, Trea Asset Management, Tresmares Capital, White Summit, Yielco Investments AG e Ysios Capital.

Principales Operaciones en las que han asesorado en 2025:

- Asesoramiento a **Qualitas Funds** en la estructuración y el primer cierre del fondo Qualitas Funds VII (su primer lanzamiento tras la integración con P10 y su séptimo fondo de fondos).
- Asesoramiento a **Asterion Industrial Partners** en la estructuración y el cierre final de su tercer fondo de infraestructuras, Asterion Industrial Infra Fund III FCR, el mayor fondo de capital riesgo de España.
- Asesoramiento a **Buenavista Equity Partners** en la estructuración y lanzamiento de su nuevo fondo buy & build Buenavista Buyout III.
- Asesoramiento a **Serena Industrial Partners** en la estructuración y sucesivos cierres del fondo Serena Infra II, SCR.
- Asesoramiento a **White Summit** en la estructuración de White Summit Capital Infrastructure Decarbonisation Fund II.
- Asesoramiento a **Adara Ventures** en la estructuración y lanzamiento de su nuevo fondo Adara Ventures IV.
- Asesoramiento a **GPF Capital** en la estructuración y lanzamiento de su cuarto fondo GPF Capital IV Partnership S.C.A. SICAV-RAIF.
- Asesoramiento a **Aleos Capital** en la estructuración y lanzamiento de su primer fondo, Aleos Funds I FCRE.
- Asesoramiento a **Portobello Capital** en la estructuración y primer cierre de su quinto fondo, Portobello Capital Fondo V, del fondo Portobello Education Opportunity PSP Fund II SCA, SICAV-RAIF, así como en otras operaciones de secundario.
- Asesoramiento a **Impact Bridge** en la estructuración y primer cierre de su nuevo fondo IB Sustainable Agriculture Fund I.
- Asesoramiento a **Asesores y Gestores Financieros (A&G)** en la estructuración de A&G Living Investments II, F.C.R.
- Asesoramiento a **Abante Asesores Gestión** en el cierre del fondo de biometano Mapfre Energías Renovables II, F.C.R.
- Asesoramiento a **Azora Capital** en la estructuración de sus fondos Azora European Climate Solutions Fund, FCR y Azora Strategic Infrastructure Fund, FCR.
- Asesoramiento a **MCH Private Equity** en la estructuración y lanzamiento de su nuevo fondo MCH Iberian Capital Fund VI.
- Asesoramiento a **Magnum Capital** en la estructuración y lanzamiento de su nuevo fondo Magnum Capital IV SCA SICAV-RAIF.
- Asesoramiento a **Qualitas Funds** en la estructuración y el primer cierre del fondo Qualitas Funds Direct III (su 3er programa de coinversiones).

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2008 / **Actividad principal:** AEBAN es la Asociación española de agentes que realizan actividad de inversión privada directa en etapas iniciales tales como redes, grupos y clubs de inversores, family offices, sociedades, aceleradoras, incubadoras y venture builders, plataformas de equitycrowdfunding y empresas que realicen actividades de corporate venturing. / **Otras áreas de actividad:** difusión de la figura del business angel, formación y buenas prácticas y representación ante interlocutores institucionales y europeos.

Directores/socios

- **Marta Huidobro** / Presidenta / info@aeban.es
- **René de Jong** / Vicepresidente / info@aeban.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- La Asociación Española de Redes de Business Angels (AEBAN) lleva más de 15 años apoyando al sector en España y ayudando al ecosistema en diferentes ámbitos:
- Aglutinando a todas las redes de inversores y otros agentes que realicen actividades de inversión privada en etapas iniciales y es un foro de intercambio de información, experiencias y proyectos.
- Promoviendo la reflexión sobre cuestiones específicas que afectan a los inversores privados ejerciendo el papel de interlocutor con instituciones públicas o privadas.
- Fomentando el aprendizaje y la actualización constante de conocimientos entre los miembros de la asociación, entre otros, identificando, promoviendo y compartiendo las "mejores prácticas" en el desarrollo de la actividad y en los procesos de inversión.
- Realizando estudios periódicos sobre el mercado de la inversión privada y difundir información sobre el sector.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2014 / **Actividad principal:** Aether es una empresa independiente de ejecución de transacciones financieras, con licencia de la ACPR para la actividad de Agencia de pagos, y experto de valoraciones. / **Plantilla:** 55

Directores/socios

- **Edouard Narboux** / CEO / enarboux@aetherfs.com
- **Henri-Pierre Jeancard** / Presidente / hpjeancard@aetherfs.com
- **Louis Thuillez** / MD - Private Debt / lthuillez@aetherfs.com
- **Axel Lezius** / Head of Spain / al@aetherfs-ext.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Corporate Finance Agency:

- Agente Administrativo
- Representante de los Tenedores
- Representante de Compradores y Vendedores
- Agente de Arrastre (*Drag-Along Agent*)
- Agente de Crédito (*Facility Agent*)
- Agente Interacreedores
- Agente de Pago
- Agente de Notificaciones (*Process Agent*)
- Agente de Reestructuración
- Agente de Garantías (*Security Agent*)
- Agente de Liquidación (*Settlement Agent*)
- Agente del Acuerdo de Accionistas
- Subagente
- Agente Sucesor
- Agente de Tabulación
- Agente de Transferencia
- Fiduciario / Trustee

Agente de Valoraciones:

- Valoración de Pasivos Actuariales
- Análisis Comparativo (*Benchmarking*)
- Valoración de Instrumentos Complejos

- Análisis de Crédito y *Shadow Rating*, incl. Calificación ESG
- Valoración de Planes de Incentivos para la Dirección

Fairness Opinion

- Cálculo Financiero
- Valoración de Empresas
- Valoración de Activos Intangibles
- Valoración de Carteras
- Cálculo de *Waterfall*

Servicios a Emisores:

- Identificación de Tenedores de Bonos
- Agente de Cierre
- Funciones de *Directorship*
- Agente de Depósito en Garantía (*Escrow Agent*)
- Implementación y Ejecución del Flujo de Fondos
- Agente de Cotización (*Listing Agent*)
- Implementación y Administración de Paquetes de Compensación para la Dirección (*Management Package*)
- Seguimiento de Proyectos Inmobiliarios
- Agente de Liquidación (*Settlement Agent*)
- Agente de Tabulación
- Organización y Gestión de Votaciones y Asambleas Generales

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Private Equity:

Antin Infrastructure Partners	HLD
Ardian	IK Partners
Ares	Montague Private Equity
Blackfin Capital Partners	Montefiore Investments
Bridgepoint	PAI Partners
Capza	Qualium Investments
CVC Capital Partners	Seven 2
Eurazeo	Stirling Square Capital Partners
EQT	Towerbrook
GIMV	Waterland
H.I.G. Capital	<u>Deuda Privada:</u>
	Allianz Global Investors

Alpha Wave	Five Arrows
Apera Asset Management	Goldman Sachs
Aviva Investors	Hayfin
Barings	JP Morgan
Blackstone	Kartesia
Blackrock	Macquarie
BNP Paribas Asset Management	Metlife
Carlyle	Muzinich & Co
Cheyne Capital	Partners Group
Corinthia Global Management	
Eiffel Investment Group	

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

Aether ejecuta transacciones en los siguientes contextos:

- + M&A
- + Emisiones de renta variable
- + Emisiones de renta fija y financiación
- + Reestructuraciones
- + Paquetes de compensaciones de management
- + Reporting de valoraciones reglamentarias

Nuestros clientes confían en nosotros:

- + más de €500Bn administrados
- + más de 700 clientes confían en nosotros
- + más de 4 000 operaciones
- + #1 en Unitranche en Francia
- + 4 oficinas en Europa
- + miembros de SpainCap, France Invest y LMA

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2003 / **Actividad principal:** Servicios de cumplimiento normativo y auditoría. Como expertos en cumplimiento normativo ofrecemos un servicio global integral en el ámbito jurídico-normativo: auditoría, consultoría, soluciones tecnológicas, formación, delegación, asesoramiento legal. En concreto:

- Adaptamos las políticas y procedimientos del cliente a la norma y asesoramos y ayudamos con una visión práctica.
- Revisamos de manera independiente y sistemática y emitimos informes completos sobre las conclusiones extraídas: informes de experto externo, auditorías, informes de verificación de información no financiera.
- Llevamos funciones relacionadas con el cumplimiento normativo (auditoría interna en entidades reguladas por la CNMV, delegado de protección de datos, función de cumplimiento normativo, sostenibilidad...), aumentando la eficacia y reduciendo los tiempos y costes de nuestros clientes.

/ **Otras áreas de actividad: Formación.** Impartimos cursos on line, a través de Moodle, o presenciales, siempre adaptados a las características de nuestros clientes, en las siguientes materias: Ciberseguridad, Prevención del blanqueo de capitales y de la financiación del terrorismo, Protección de datos de carácter personal, Normativa del mercado de valores, Prevención de riesgos penales, Abuso de mercado, Gobierno corporativo, Sostenibilidad, etc. **Defendemos a nuestros clientes ante terceros mediante expertos en la norma jurídica. Contamos con herramientas para la gestión del cumplimiento normativo:** Herramienta integral de gestión del Cumplimiento Normativo, canal de denuncias, Herramienta para la comunicación de operaciones personales, Herramienta de gestión y análisis de riesgos penales, Herramienta para el registro de operaciones de examen especial. **Gestionamos brechas de seguridad.** / **Plantilla:** 52

Directores/socios

- **Cecilia Carrasco** / Directora General / cecilia.carrasco@aiblu.es
- **Arantza Fernández** / Socia / arantza.fernandez@aiblu.es

Asociados/analistas

- **Juan Miguel Gabriel** / Manager / juanmiguel.gabriel@aiblu.es
- **Stefanos Amallobieta** / Manager / stefanos.amallobieta@aiblu.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Tramitación de licencias de la CNMV para nuevas sociedades o para la ampliación del programa de actividades. Llevanza de la función de auditoría interna/control interno en entidades supervisadas por la CNMV (SGEIC, SGIIC, SV, AV y vehículos autogestionados). Consultoría y asesoramiento a las funciones de control interno en materia regulatoria. Informe de Experto Externo en materia de prevención del blanqueo de capitales y de la financiación del terrorismo (PBC/FT). Onboarding de inversores: aplicación de medidas de diligencia debida para cumplir con las obligaciones en materia de prevención del blanqueo de capitales y los requerimientos de la CNMV. Auditorías de protección de datos de carácter personal y ciberseguridad. Externalización del Delegado de Protección de Datos. Análisis GAP, planes de implantación y auditorías DORA. Auditorías de modelos de prevención de riesgos penales. Evaluación de los órganos de gobierno. Evaluación interna de la aplicación de la política retributiva. Diseño y puesta en marcha del departamento de cumplimiento normativo. Planes de sostenibilidad y creación de informes de sostenibilidad. Generación de KPI de sostenibilidad. Auditoría interna del Sistema de Control Interno de Información Financiera (SCIIF). Informes de verificación de estados de información no financiera.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

BANCA: Abanca - akf bank - Andbank - Banca Etica Fiare - Banca March - Banco Caminos - Bankinter - BNP Paribas - Cajamar - CNBK - Crédit Agricole - Credit Suisse - Evo Banco - Intesa San Paolo - Kutxabank - Liberbank - Mirabaud - Opel Bank - Orange Bank - Renta 4 - Société Générale - Sumitomo - Unicaja - UniCredit - Wizink

CAPITAL RIESGO: Abe Capital - Ability 5 - AEXX - Albia Capital - Asterion - Avior Capital - Bewater - Black Label - Clave Mayor - Embarcadero Capital - Endurance - Eolia Renovables - Extremadura Avante - Frontier Renewables - Gestión Capital Riesgo PV - GFP Partners - Healthequity - Intermoney Capital - Impar Capital - Invivo Capital - Iris Ventures - Ithaka Infraestructures - Kibo Ventures - MCH - Lanza Capital - Nazca Capital - Nostrum Simul - Oquendo Capital - Portobello - Qualitas Equity Funds - Quarza - Secways - Sepides Gestión - Stellum - Successful - Suma Capital - Sunco Capital - Torreal - Tresmares - Turtle Capital - Unirisco - Ysios Capital Partners - White Summit - 4 Founders

ESIS Y SGIIC: Abaco Capital - Abante Asesores - Acacia - Actyus PE - Adepa - Alaluz - Alantra - Alos Intermediación - Alhambra Partners - Altamar - Amchor - Amistra - Amundi - Arcano - Audentia - Augustus Capital - Avalon - AXA IM - Azora - Bestinver - BME - Brightgate - Caan AM - Capital Strategies - Cartesio - Cobas - Dux Inversores - Envalor - Fineco - Finletic - Gesiuris - Gesprofit - Global Social Investment - GVC Gaesco - Hermes - Horos - Hamco - IG Markets - Indexa Capital - Key Capital - Kersio - Kutxabank Investments - Magallanes - Metagestión - Minos - Monex - Nao AM - Nartex - Neo Capital - Nervión - Orienta Wealth - Pactio Gestión - PKF Attest Capital Markets - Plusvalue - Quest Fund Placement - Riva y García - Rolnik - Selinca - Silver Alpha - Sinergia Advisors - Solventis - Strat FX - Tectum - Trea Capital - Value Tree - Valentum - Varianza Gestión - Vicandi - Welcome AM - Whitehole - W1M - 101 Futures

SEGUROS: Allianz - AXA - Cardif - Kutxabank Seguros - Medicorasse - Mutua Madrileña - Nationale Nederlanden - Predica - Surne - Zurich

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado: Más de 100 entidades reguladas por la CNMV, BE o DGS han delegado en Aiblu la llevanza de la función de Auditoría Interna/Control Interno. Somos líderes en el mercado en el servicio de delegación de la función de Auditoría Interna en SGIIC con una cuota del 42% de las entidades que delegan en un proveedor independiente. Hemos formado a más de 20.000 profesionales en diferentes materias de cumplimiento normativo. En el último año hemos revisado y comunicado al Sepblac más de 400 sujetos obligados. Informes de verificación de estados de información no financiera en corporaciones.

ALLEN & OVERY

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1930 / **Actividad principal:** Allen & Overy es actualmente una de las principales firmas de abogados a nivel mundial. El despacho cuenta con más de 6.275 profesionales, incluyendo 613 socios, presentes en Europa, Oriente Medio, Pacífico Asiático, África y América que desarrollan su actividad en más de 40 ciudades ubicadas en los principales centros financieros del mundo. A nivel global, nuestro equipo de especialistas del área de Mercantil y M&A está compuesto por más de 920 abogados alrededor de 40 oficinas y todos ellos cuentan con amplia experiencia en aspectos legales de gran impacto en los negocios, desde el establecimiento, financiación y expansión nacional e internacional hasta operaciones más específicas como fusiones, adquisiciones, ventas o reestructuraciones financieras. Nuestros abogados, además, poseen excelentes técnicas de negociación en operaciones internacionales, asesorando a relevantes empresas, así como a instituciones financieras y administraciones públicas. / **Otras áreas de actividad:** Nuestras áreas de práctica son: Arbitraje Internacional, Bancario y Financiero, Competencia y Derecho Europeo, Contencioso, Derecho Administrativo, Derivados y Financiación Estructurada, Fiscal, Laboral, Mercantil y M&A, Mercado de Valores y Deuda, Proyectos, Energía e Infraestructuras, Real Estate, Regulatorio Financiero.

Directores/socios

- **Anotnio Vázquez-Guillén** / Socio / Antonio.VazquezGuillen@allenovery.com
- **Ignacio Ruiz-Cámara** / Socio / ignacio.ruiz-camara@allenovery.com
- **Iñigo del Val** / Socio / inigo.del.val@allenovery.com
- **Juan Hormaechea** / Socio / juan.hormaechea@allenovery.com
- **Charles Poole-Warren** / Socio / charles.poole-warren@allenovery.com
- **Pablo Mayor** / Socio / Pablo.mayor@allenovery.com
- **Salvador Norberto Ruiz Bachs** / Socio / Salvador.RuizBachs@AllenOvery.com
- **Antonio Martínez** / Socio / Antonio.martinez@allenovery.com
- **Jimena Urretavizcaya** / Socia / jimena.urretavizcaya@allenovery.com
- **Adolfo Zunzunegui** / Socio / adolfo.zunzunegui@allenovery.com
- **Javier Mendieta** / Socio / javier.mendieta@allenovery.com
- **Javier Castresana** / Socio / javier.castresana@allenovery.com
- **Ignacio Hornedo** / Socio / ignacio.hornedo@allenovery.com
- **Silvia Bauzá** / Socia / Silvia.bauza@allenovery.com
- **Vanessa Cuellas** / Socia / vanessa.cuellas@allenovery.com
- **Santiago de Vicente** / Socio / Santiago.devicente@allenovery.com
- **Bosco de Checa** / Socio / bosco.decheca@allenovery.com
- **Thomas Wilkinson** / Socio / Thomas.Wilkinson@AllenOvery.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: El equipo de abogados de Allen & Overy ofrece asesoramiento legal en todas las fases de la operación de capital riesgo incluyendo: diseño, creación y estructuración de fondos, procesos de due diligence, adquisiciones y tomas de participación (LBOs, MBOs, MBLs, BIMBOs, LBIs), financiación de adquisiciones, diseño de estrategias y ejecución de desinversiones.

Áreas de asesoramiento: Bancario y Financiero, Mercado de Capitales, Mercantil, Litigación y Arbitrajes, Derecho Público, Inmobiliario, Competencia, Fiscal y Laboral.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Nuestra oficina en Madrid ofrece asesoramiento legal a clientes españoles e internacionales con intereses en España. Tenemos una estrecha relación con las administraciones públicas, fuertes contactos locales y un sólido conocimiento del mercado español.

Nuestros clientes son nuestra prioridad e incluyen, entre otros, a instituciones financieras, administraciones públicas, importantes empresas españolas y grupos extranjeros con intereses en España.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- **Igneo Infrastructure Partners** (First Sentier Group) en la venta de la totalidad del capital social de Parkia Spanish Holding, S.L.U., e indirectamente, de sus filiales, a Indigo.
- **Repsol** en la venta del 25% de su negocio de upstream (E&P Exploration & Production) a nivel mundial al fondo de capital privado EIP.
- **Mediapro Group** en su refinanciación mediante una nueva línea de crédito.
- **Intermediate Capital Group** en la creación del gigante global de CX y BPO, mediante la adquisición de Comdata por Konecna.
- **The pool of banks** en la financiación de EUR 3.500 millones obtenida por INEOS con el propósito de financiar la construcción y puesta en funcionamiento del cracker más sostenible de Europa en su planta petroquímica en Amberes.
- **EQT Future Fund** en la adquisición de una participación minoritaria significativa en SNFL y en la adquisición indirecta, conjuntamente con los actuales socios de SNFL (AM FRESH Group y Paine Schwartz Partners), del negocio de International Fruit Genetics.
- **Intermediate Capital Group** en la venta de Garnica a Grupo Carlyle.
- **EQT** en la venta de Adamo.
- **Parkia, operador líder de aparcamientos públicos con sede en Madrid**, en relación con la refinanciación de las líneas de deuda existentes del grupo con una colocación privada.
- **InfraVia**, una firma europea independiente líder de capital privado especializada en inversiones en infraestructuras y tecnología, en la venta de Alkion Terminals, el principal operador de almacenamiento de líquidos a granel y plataforma de consolidación en Europa Occidental.
- **Intermediate Capital Group** y otros socios minoritarios en la venta del 100% de las participaciones de Cresbard Invest, S.L. (sociedad holding de Suanfarma,) al fondo francés ArchiMed.
- **EQT** en la venta de Igenomix a Vitrolife.
- **Intermediate Capital Group** en la adquisición de Alvinasa.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1999 / **Actividad principal:** Allfunds (AMS: ALLFG) es una de las compañías wealthtech líderes en el mundo que cuenta con una oferta diseñada específicamente para gestoras y distribuidores, que abarca desde servicios de intermediación –pasando por herramientas de análisis de datos, generación de informes y carteras– hasta consultoría en materia ESG y soluciones de software a medida. Durante más de 20 años, Allfunds ha creado un ecosistema eficaz y seguro que alberga la mayor red de distribución de fondos y acceso al universo de fondos de inversión, ETF y activos alternativos más completo del mundo. / **Plantilla:** 1000

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

La división de Allfunds especializada en activos alternativos, Allfunds Alternative Solutions (AAS), tiene el objetivo de satisfacer la creciente demanda de los clientes de Allfunds, especialmente aquellos en el sector de la banca privada que buscan un acceso mejorado a activos alternativos y mercados privados. De esta manera "AAS" quiere facilitar un crecimiento escalable en esta clase de activos, fomentando una colaboración más estrecha entre distribuidores y gestoras, desarrollando y adaptando la tecnología necesaria para gestionar estrategias ilíquidas y semilíquida de manera más automatizada.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2017 / **Actividad principal:** Administración Fondos de Inversión Alternativa, Transfer Agent (Capital Calls & Distributions) y reporting CNMV. / **Otras áreas de actividad:** Servicios Corporativos a Real Estate, Transfer Pricing, Secretaría Corporativa / **Plantilla:** 85

Directores/socios

- **Oscar García** / Country Executive /
oscar.garcia@alterdomus.com
- **Mireia Farré** / Manager / mireia.farre@alterdomus.com
- **Pablo Doménech** / Manager /
Pablo.Domenech@alterdomus.com
- **Carmen Pérez** / Manager /
Carmen.PerezDiaz@alterdomus.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Servicios de Contabilidad, impuestos y reporting a Supervisores para Fondos de Inversión Alternativa y sus Gestoras.
- Transfer Agent (NAV/CAS, Capital Calls & Distributions), Cash Management, cálculo de Management fee y Carried Interest.
- Incorporación, seguimiento y registro de inversiones y desinversiones.
- Asistencia a Auditores y Depositarios.
- Presencia internacional.
- Investor Portal
- Servicios de Paying Agent y Statistical Quarterly Report para Fondos extranjeros comercializados en España.

ALTER LEGAL

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2009 / **Actividad principal:** AAlter Legal es una firma legal española independiente formada por un equipo de profesionales con gran experiencia y especialización en la estructuración de fondos de inversión (nacionales e internacionales), en la creación de sociedades de gestión/asesoramiento de fondos, y en las transacciones desarrolladas por dichas entidades. Alter Legal ha establecido relaciones estrechas con otras firmas legales y asesores financieros internacionales, especializados en inversiones alternativas. / **Otras áreas de actividad:** Asesoramiento en la elaboración de documentación comercial de fondos de inversión y en cuestiones relativas a relaciones con inversores.

Directores/socios

- **Carlos de Cárdenas** / carlos.decardenas@alterlegal.es
- **Alejandra Font** / alejandra.font@alterlegal.es
- **Manuel García-Riestra** / manuel.garcia-riestra@alterlegal.es
- **Iñigo Hernáez** / inigo.hernaez@alterlegal.es
- **Juan Sánchez-Cortés** / juan.sanchez-cortes@alterlegal.es
- **Leticia Travesedo** / leticia.travesedo@alterlegal.es
- **Luis Morales** / luis.morales@alterlegal.es
- **Marina de Lara** / marina.delara@alterlegal.es
- **Marta Laborda** / marta.laborda@alterlegal.es
- **Paloma de Alcocer** / paloma.alcocer@alterlegal.es
- **Rogelio Fernández** / rogelio.fernandez@alterlegal.es
- **Soraya Portela** / soraya.portela@alterlegal.es
- **Leticia Plaza** / Compliance Assistant / leticia.plaza@alterlegal.es

Asociados/analistas

- **Alicia Alonso** / alicia.alonso@alterlegal.es
- **Ana Mata** / ana.mata@alterlegal.es
- **Beatriz Durán** / beatriz.duran@alterlegal.es
- **Clara Gómez-Pomar** / clara.gomezpomar@alterlegal.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Estructuración de fondos de inversión y managed accounts. Asesoramiento en inversiones de primario. Diseño y creación de estructuras de gestión/asesoramiento. Asesoramiento en co-inversiones. Diseño de estructuras de inversión (sponsor/equipo). Asesoramiento en la reestructuración de fondos de inversión. Acuerdos entre sponsor y equipo/leavers & joiners. Asesoramiento en transacciones de secundario. Asesoramiento en la comercialización y distribución de fondos de inversión. Asesoramiento en conflictos y disputas entre inversores/entidad gestora o entre entidad gestora/sponsor/equipo. Asesoramiento en cuestiones regulatorias a entidades gestoras/inversores. Asesoramiento mercantil y secretaría de entidades gestoras y fondos/sociedades de inversión. Diseño e implementación de estructuras de comisiones/distribuciones de beneficios. Asesoramiento a gestoras y fondos de inversión en relación con ESG. Asesoramiento a gestoras y fondos de inversión en Prevención de Blanqueo de Capitales.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Entre otras, Alter Legal ha asesorado recientemente a las siguientes entidades: Fondo Europeo de Inversiones (FEI), Ererman Capital, ABE Capital, Intermonex, LagunAro EPSV, ACON Investments, VidaCaixa, Anthemis, Norrskén VC, Neuberger Berman; Altamar CAM Partners: (Private Equitx y Real Assets), Bestinver, Galdana Ventures, Qualitas Funds. Arcis, AMCHOR Investment Strategies, Abante, Mapfre Private Equity, Headway Capital, Santalucía Inversiones Alternativas, Cardumen Capital, COFIDES, VC4 y IDC Ventures, y AEXX Impact Investments

Alter Legal ha sido seleccionado como miembro del panel oficial de despachos de abogados en Europa que asesoran al Fondo Europeo de Inversiones (FEI) en sus inversiones en fondos de private equity, private debt, venture capital, life science y social impact en Europa.

Los abogados de Alter Legal también han asesorado durante su trayectoria profesional a, entre otras, las siguientes entidades: MCH Private Equity, Portobello Capital, Magnum Capital, Realza Capital, Mercapital, N+1, Artá Capital, GED Capital, Santander Asset Management, BBVA, Andbank, Abanca, Mutua Madrileña, Fonditel y Caja España.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

Asesoramiento a varias firmas de capital riesgo españolas en su proceso de autorización como gestora "Full AIFM". Asesoramiento a varias firmas de capital riesgo españolas en relación a la normativa MiFID, PRIIPs, ESG y normativa de publicidad. Asesoramiento regulatorio a diversas entidades internacionales en la distribución de fondos de capital riesgo en España. Asesoramiento a ABE Capital II, AMCHOR Investment Strategies SGIIC, S.A. en relación con la estructuración de Bridgepoint Private Equity FCR y Global Buyout Strategies III. Asesoramiento al Fondo Europeo de Inversiones en la realización de varias inversiones en fondos de private equity y private debt en diversas jurisdicciones de Europa. Asesoramiento a diversas entidades (fondos de fondos, entidades aseguradoras, fondos de pensiones y family offices) en relación con la realización en los últimos 12 meses de más de 100 inversiones en fondos de capital riesgo españoles e internacionales. Asesoramiento a fondos de fondos y family offices en la realización de diversas operaciones de secundario en fondos de capital riesgo españoles e internacionales. Asesoramiento a inversores en realización de varias co-inversiones lideradas por fondos de capital riesgo. Asesoramiento a inversores en relación con operaciones de reestructuración/GP led transactions de varios fondos de capital riesgo internacionales. Asesoramiento con la compra/venta de participaciones en fondos.

Preferencias sectoriales: Servicios Financieros/Fintech

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2002 / **Actividad principal:** Desarrollo de **software de gestión para la industria de los servicios de inversión**. Nuestra plataforma **ALTER FINANCE es una solución completa para la gestión, la administración, el cumplimiento normativo, la contabilidad y el reporting**. Integramos **todos los formatos de negocio y todas las actividades de las empresas de servicios de inversión y de la gestión de activos**.

- **Asset Management:** Empresas de servicios de Inversión (Sociedades y Agencias de Valores), SGIC, Sociedades Gestoras de Fondos de Pensiones (SGFP), Sociedades Gestoras de Capital Riesgo (SGCR), SICAVs, etc.
- **Asset Services:** Bancos depositarios de valores, depositarios de IICs y Fondos de Pensiones, sociedades Gestoras de Mercados de Valores o Autoridades Supervisoras.
- **Wealth Management:** Grandes patrimonios, *Family Office*
- Una herramienta global que **permite automatizar procesos y aporta información para la toma de decisiones, para lograr que los gestores centren su esfuerzo en el negocio**

/ Plantilla: 80

Directores/socios

- **Paco Casallo** / Director Comercial /
pcasallo@altersoftware.es
- **Marc Vilaltella** / Director de Operaciones /
marcvilaltella@altersoftware.es
- **Ana Vilaltella** / Presidenta / avilaltella@altersoftware.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Plataforma web para la administración y gestión de los partícipes, la cartera, cálculo del valor liquidativo, reporting normativo y gestión contable-fiscal de los vehículos y la gestora.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: AXIS, RENTA4, CACEIS, BBVA, ACTYUS, AMCHOR, INTERMONEY.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Energía, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1983 / **Actividad principal:** Las empresas, los inversores y las entidades gubernamentales de todo el mundo recurren a Alvarez & Marsal (A&M) en busca de liderazgo, acción y resultados. Privada desde su fundación en 1983, A&M es una empresa líder de servicios profesionales globales que proporciona servicios de asesoramiento, mejora del rendimiento empresarial y gestión de la recuperación. Cuando los enfoques convencionales no son suficientes para crear transformación e impulsar el cambio, los clientes acuden a nuestra amplia experiencia y capacidad para ofrecer soluciones prácticas a sus necesidades particulares. La oficina de España, desde dónde se lidera también el área de Portugal, se beneficia del equipo integrado Europeo con oficinas en Alemania, Benelux (Amsterdam), Finlandia, Francia, Grecia, Irlanda, Italia, Noruega, Polonia, Reino Unido, República Checa, Suecia, Suiza y Ucrania entre otras, colaborando también con el resto de oficinas a nivel mundial.

Directores/socios

- **Alejandro González** / Managing Director PEPI (ODD, Post deal) - Country Co-Head / a.gonzalez@alvarezandmarsal.com
- **Gerardo Villalba** / Managing Director PEPI (ODD, Post deal) / gvillalba@alvarezandmarsal.com
- **Rodrigo Rodríguez** / Managing Director PEPI (CDD) / rodrigorodriguez@alvarezandmarsal.com
- **Davide Arpili** / Managing Director PEPI (ODD, Post deal) / darpili@alvarezandmarsal.com
- **Christian Michel** / Managing Director PEPI (ODD, Post deal) / christian.michel@alvarezandmarsal.com
- **Javier Hernando** / Managing Director PEPI (CFO Services) / jhernandoguijarro@alvarezandmarsal.com
- **Jorge Gilabert** / Managing Director CTS (Travel & Hospitality) / jgilabert@alvarezandmarsal.com
- **Cristina Almeida** / Managing Director TAG (FDD) - Country Co-Head / cristina.almeida@alvarezandmarsal.com
- **Ignacio Basagoiti** / Managing Director TAG (FDD) / ibasagoiti@alvarezandmarsal.com
- **Mikel Ortega** / Managing Director F&OR - (Financial & Operational Restructuring) - Head / mortega@alvarezandmarsal.com
- **Yago Fernández** / Managing Director F&OR - (Financial & Operational Restructuring) / yfernandez@alvarezandmarsal.com
- **Pablo Blanco** / Managing Director F&OR - (Financial & Operational Restructuring) / pblanco@alvarezandmarsal.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- **Capacidades:** ue Diligence integral: (Operacional, Comercial, Financiera, Tecnológica, Legal y Fiscal)
- Identificación y captura de sinergias - Integraciones (PMI) y carve-out
- Definición de planes de transformación con alto impacto en EBITDA y caja (p. ej: transformación de cadena hotelera global doblando EBITDA en 2 años)
- Ejecución y PMO de procesos de transformación y mejora operativa (p. ej: operaciones comerciales, compras, modelo operativo, localizaciones o estructura de costes directos e indirectos)
- Interim Management; CEO, CFO, COO, CTO y otras necesidades
- Gestión y mejora de la tesorería y del capital circulante
- Gestión en situaciones de crisis y pre/concursales
- Asesoramiento en refinanciaciones por el lado acreedor o deudor
- Procesos de optimización de la estructura de capital y consecución de nueva financiación

Principales ventajas:

- Equipos predominantemente senior con extensa experiencia mixta en industria y consultoría
- Staffing global y red de expertos industriales
- Foco en acción, liderazgo y resultados
- Gran independencia para cualquier tipo de proyecto, en concreto de interim management, al no participar en procesos de auditoría contable

ADN (Leadership, Actions, Results):

Con más de 10.000 personas en cuatro continentes, ofrecemos resultados tangibles para empresas, juntas directivas, firmas de capital privado, bufetes de abogados y organismos gubernamentales que se enfrentan a retos complejos. Nuestros líderes principales y sus equipos caracterizados por su elevado nivel de experiencia y seniority, aprovechan la herencia de reestructuración de A&M para ayudar a las empresas a actuar con decisión, impulsar su crecimiento y acelerar sus resultados. Somos operadores con experiencia, consultores de clase mundial, antiguos reguladores y autoridades de la industria con un compromiso compartido para decir a los clientes lo que realmente se necesita para convertirse en un activo empresarial estratégico, gestionar el riesgo y aprovechar el valor en cada etapa del crecimiento.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Información sujeta a petición individualizada.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado: Información sujeta a petición individualizada.

ANALISTAS FINANCIEROS INTERNACIONALES (AFI)

C/ Marqués de Villamejor, 5 • 28006 • Madrid •
T +34 915 200 100 • info@afi.es • www.afi.es

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1987 / **Actividad principal:** Asesoramiento a SGEIC, SGIIC y Empresas de Servicios de Inversión (ESI) / **Plantilla:** 175

Directores/socios

- **Mañueco Pablo** / Corporate Finance / pmanueco@afi.es
- **Abalo Rocío** / Compliance / ran@afincompliance.es
- **Antuña Claudia** / Sostenibilidad / cantuna@afi.es
- **Moreno Ángel** / Control de riesgos / amoreno@afi.es
- **Amor José Manuel** / Due Diligence macroeconómica y sectorial / jamor@afi.es
- **Astorqui Ignacio** / Due Diligence de fondos de inversión / iastorqui@afi.es
- **Rodrigo Imaz** / Debt advisory / rimaz@afi.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Compliance
- Control de riesgos
- Sostenibilidad
- Operaciones de capital (M&A)
- Operaciones de deuda
- **Due diligence** financiera, macroeconómica y sectorial
- Captación de fondos públicos
- Valoraciones de activos/cartera
- Formación
- Soluciones digitales
- Autorizaciones, interlocución con supervisores y asistencia en expedientes sancionadores y requerimientos.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2002 / **Actividad principal:** Andersen es un despacho de abogados internacional que ofrece servicios jurídicos de alto valor añadido a sus clientes en todas las áreas del denominado Derecho de los negocios. En España y Portugal, la Firma cuenta con más de 500 profesionales distribuidos en entre oficinas ubicadas en Madrid, Valencia, Barcelona, Sevilla, Málaga, Bilbao y Lisboa. En todo el mundo, Andersen tiene presencia en más de 170 países y cuenta con más de 20.000 profesionales. El equipo de Corporate/M&A de Andersen trabaja de forma coordinada con los abogados de otras jurisdicciones para estar a la vanguardia en las últimas tendencias y prestar un asesoramiento integral desde el conocimiento local y el alcance internacional en las operaciones de inversión, expansión, reestructuraciones, fusiones y adquisiciones o financiación, entre otras. / **Otras áreas de actividad:** Andersen ofrece asesoramiento para impulsar el garantizar el éxito en el desarrollo del negocio de sus clientes, completando la cartera de servicios en una transacción con distintas áreas del derecho como bancario y financiero, fiscal, competencia, laboral, procesal y arbitraje, derecho público y regulatorio, ciberseguridad, etc. / **Plantilla:** 60

Directores/socios

- **Ignacio Aparicio** / Socio / ignacio.aparicio@es.andersen.com
- **Ivo Portabales** / Socio / ivo.portabales@es.andersen.com
- **Javier Bustillo** / Socio / javier.bustillo@es.andersen.com
- **Jaime Aguilar** / Socio / jaime.aguilar@es.andersen.com
- **Federico Belausteguigoitia** / Socio / federico.belausteguigoitia@es.andersen.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Andersen cuenta con un reconocido equipo especializado en el asesoramiento a empresas y fondos de inversión y de capital privado, a los que apoyamos en el proceso de diseño e implementación de estructuras de inversión. Contamos con un equipo de gestión y asesoramiento de Fondos completo y capaz, con alcance internacional y con una larga trayectoria y experiencia en la gestión de fondos en sectores muy diversos. A lo largo de los años hemos colaborado con fondos nacionales e internacionales, garantizando sus inversiones y diferenciándonos de nuestros competidores en un mercado altamente competitivo.

Asesoramos a los clientes según su estructura, necesidades e intereses, acompañando a cada uno de ellos durante todo el proceso, incluyendo el contacto con todas las partes implicadas y salvaguardando constantemente sus intereses y posición en la operación. Desde el área de Private Equity asesoramos en el diseño y negociación de las inversiones, fusiones y adquisiciones, financiación o desinversiones, apoyando y aportando las mejores estrategias y estructuras más innovadoras para buscar la mayor eficiencia en la inversión.

Nuestro equipo está formado por expertos ampliamente reconocidos nacional e internacionalmente en las áreas de Corporate M&A, Fiscal y Bancario, entre otras, lo que nos permite ofrecer un servicio integral que cubre todo el proceso de inversión de una empresa, desde fondos nacionales y multinacionales hasta start-ups, family offices o clientes privados, entre otros.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1929 / **Actividad principal:** Aon, empresa global de referencia en servicios profesionales, está especializada en la gestión de riesgos, jubilación y salud. En España, contamos con la red de servicio más extensa del sector, compuesta por 22 oficinas y un equipo de más de 1.500 profesionales que combinan profundo conocimiento del mercado nacional e internacional con experiencia en todos los sectores de actividad.

Directores/socios

- **Jacobo Hornedo Muguiro** / CEO Aon Spain
- **Juan Pablo García - Lliberós** / Chief Commercial Officer / juanpablo.garcialliberos@aon.es
- **Lucas López Vázquez** / Head M&A and Transaction Solutions Iberia / lucas.lopezvazquez@aon.es
- **Miguel Blesa Escalona** / Head Transactions Solutions Iberia / miguel.blesa@aon.es
- **Mar Guzmán Alonso-Allende** / Co - Head Financial Sponsor & Portfolio Solutions / mar.guzman@aon.es
- **Maria De La Maza Borrego** / Co - Head Financial Sponsor & Portfolio Solutions / maria.delamaza@aon.es
- **Caroline Aucagne** / Director Risk & Insurance Due Diligence Iberia / caroline.aucagne@aon.es
- **Raimundo Abando Solís** / Director Financial Sponsor & Portfolio Solutions / raimundo.abando@aon.es
- **Fernando Gragera** / Director Litigation & Contingent Risks / fernando.gragera.contador@aon.es
- **Alejandro Montoya Perez** / Head Tax Insurance Iberia / alejandro.montoya.perez@aon.es
- **Rosario Cuadra** / Director TAX Insurance Southern Europe / rosario.cuadra.espinar@aon.es
- **Tiago Neto** / Director Transaction Solutions Portugal / tiago.neto@aon.pt
- **Valentina Murganti** / Business Development M&A North Spain / valentina.murganti.soriani@aon.es
- **Riu Ventura** / Head Human Capital EMEA / riu.ventura@aon.co.uk
- **Jorge Herraiz Romero** / Head Human Capital Spain / jorge.herraiz.romero@aon.com

Asociados/analistas

- **Alba López Juan** / Associate Director Transaction Solutions W&I Spain / alba.lopez.juan@aon.es
- **Patricia Arribas Saiz** / Associate Director Transaction Solutions W&I Spain / patricia.arribas.saiz@aon.es
- **Julian Barcelo** / Senior Associate Tax Solutions Iberia / julian.barcelo@aon.es
- **Andrea Martin** / Senior Associate Transaction Solutions W&I Spain / andrea.martin2@aon.es
- **Carlos Angulo Obieta** / Senior Associate Transaction Solutions W&I Spain / carlos.angulo.obieta@aon.es
- **Jean Baptiste Aireau** / Project Manager Cyber Due Diligence / jean-baptiste.aireau@aon.co.uk
- **Patricia Pimenta** / Associate Transaction Solutions W&I Portugal / patricia.pimenta.martins@aon.pt
- **Oriol Gebelli** / Business Development M&A Cataluña y Baleares / oriol.gebelli@aon.es
- **Javier Ochoa Fernández-Guell** / Project Manager Risk & Insurance Due Diligence / javier.ochoa@aon.es
- **Agustina Moroni** / Project Manager Risk & Insurance Due Diligence & Portfolio Transaction Solutions / maria.agustina.moroni@aon.es
- **Lizette Matos Caldas** / Business Support M&A and Transaction Solutions Iberia / lizette.matos.caldas@aon.es
- **Filipe Barbosa** / Business Development Aon Portugal / marcos.menezes.oliveira@aon.pt
- **Natalia Domingo** / Human Capital EMEA / natalia.domingo@aon.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Especialización en Fusiones y Adquisiciones (M&A): Equipo y Experiencia

- Disponemos de un equipo internacional de 265 profesionales, ubicados en 22 oficinas de 17 países.
- Más de 25 años de experiencia brindando asesoramiento a empresas y fondos de private equity.
- Participación en más de 220 operaciones de M&A en Iberia solo en 2024.
- Más de 1000 millones de euros en límites colocados en seguros de M&A durante el último año.

Nuestras Ventajas Competitivas

- Respuesta ágil y coordinada con otros asesores clave (abogados, boutiques de M&A, bancos de inversión, entre otros).
- Soporte de un equipo multidisciplinar, con especialistas de reconocido prestigio y presencia internacional.
- Liderazgo consolidado tanto en el mercado nacional como internacional.
- Gran capacidad de negociación con las principales aseguradoras.
- Acompañamiento personalizado desde el inicio hasta el cierre de la transacción.

Soluciones a Medida para M&A

Nuestro enfoque se centra en ofrecer respuestas adaptadas a cada cliente, a través de soluciones como:

- Seguros para la transacción:
- Manifestaciones y garantías (W&I),
- Contingencias fiscales (TLI)
- Cobertura de litigios (LBO)
- Coberturas medioambientales
- Seguro de título

Due Diligence integral:

- Due diligende de riesgos y seguros de ámbito nacional e internacional en operaciones de M&A
- Due diligende de capital humano: enfocado sobre pasivos laborales, estrategias de retención, beneficios de empleados y gestión de talento clave.
- Due diligende de ciberseguridad permitiendo detectar vulnerabilidades de ciberseguridad y cuantificar su impacto financiero.
- Due diligende de cambio climático, valorando como los factores climatológicos pueden impactar el P&L de las compañías.
- Soluciones de Portfolio. Propuesta de creación de Valor para el Portfolio de empresas participadas por los Private Equity desde el punto de vista de riesgos y personas.

Otras soluciones de Aon:

- Coberturas específicas para salidas a Bolsa (IPOs) y SPACs.
- Elaboración de planes de continuidad de negocio.
- Deal sourcing y elaboración de mapas de riesgos.
- Valoración de activos inmobiliarios.
- Implementación de medidas para cumplir con normativas de prevención de blanqueo de capitales y protección de datos.
- Soluciones de Alternative Risk Transfer y Riesgos Paramétricos.
- Servicios de ingeniería y metodología para la eficiencia de las inversiones en mejoras de los activos.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1991 / **Actividad principal:** Asesoramiento integral para empresas y sector público desde hace más de 30 años en el ámbito jurídico, económico, fiscal y consultoría. Somos un equipo de profesionales especialistas en distintas áreas del derecho, la economía y la consultoría con un único objetivo: acompañar a nuestros clientes, construir un proyecto juntos y ayudarles a alcanzar sus objetivos empresariales. / **Otras áreas de actividad:** **Áreas de práctica:** Fiscal, Procesal, M&A, Derecho Societario, Contratación Civil y Mercantil, Laboral, Derecho Administrativo, Derecho TIC, Concursal, Derecho Internacional, Protección de Datos y Seguridad de la Información, Derecho de la Competencia, Compliance o Cumplimiento Normativo, Propiedad Intelectual e Industrial. Publicidad y Marketing, Económico, Derecho de Familia. Especialistas en: Empresa Familiar, Reestructuraciones e Insolvencias, Energías Renovables, Francophone Desk, Sector Agroalimentario, Capital Riesgo, Minería, Industrias audiovisuales, creativas y culturales, Grupos de Empresas, Mediación, Pharma & Healthcare, Fundaciones, Micropymes y Autónomos, Startups y Emprendimiento. / **Tipo de empresa:** ARPA Abogados Consultores es un despacho constituido en 1991 en Pamplona, cuyos fundadores cuentan con más de 30 años de experiencia en el asesoramiento jurídico, económico y fiscal de la empresa.

Actualmente posee sedes en Pamplona, Madrid San Sebastián y Zaragoza en las que trabajan un total de más de 90 profesionales especializados, capaces de asesorarle de una manera directa, permanente y eficaz. El compromiso es una máxima en ARPA Abogados Consultores y nuestro objetivo es conseguir relaciones estables y duraderas, que generen cercanía y confianza en nuestros clientes.

Dicho compromiso nos obliga a mantener en todo momento la máxima calidad, por lo que hacemos una apuesta firme por la formación y mejora continua, tanto de nuestros profesionales como de nuestros procesos y servicios, pilares fundamentales de nuestra forma de ser. / **Plantilla:** 90

Directores/socios

- José Antonio Arrieta Garnica
- José Ignacio Pérez de Albeniz Andueza
- Fermín Armendáriz Vicente
- Fernando Armendáriz Carrascón
- Laya Abós Aldanondo
- María Obanos Muguiri
- David Asín Martínez
- Sergio Iurre Pérez
- Juan Torres Zalba
- Álvaro Abaigar Domínguez

- Covadonga Lorente Gutiérrez
- Patricia Granados Abardía
- María González Navarrete
- Fernando Badenes
- Francisco Javier Hijas Chacón

Asociados/analistas

- Teresa Floristán Puertas
- Sonia Velasco Goñi
- Jon Etxeandia Iparraguirre
- Yolanda Calpasoro Forcada

Evolución y filosofía de la empresa

ARPA Abogados Consultores tiene como misión ayudar a nuestros clientes a alcanzar su éxito empresarial, aportando valor, confianza y seguridad mediante un asesoramiento integral: jurídico, económico y fiscal y fomentando la creación de relaciones. El compromiso es una máxima en **ARPA Abogados Consultores** y nuestro objetivo es conseguir relaciones estables y duraderas, que generen cercanía y confianza con nuestros clientes.

Dicho compromiso nos obliga a mantener en todo momento la máxima calidad, por lo que hacemos una apuesta firme por la formación y mejora continua, tanto de nuestros profesionales como de nuestros procesos y servicios.

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Desde **ARPA Abogados Consultores** realizamos labores en cuanto a la constitución y asesoramiento a Sociedades de Capital Riesgo, Fondos de Capital Riesgo y Sociedades Gestoras de Entidades de Capital Riesgo. Además, el asesoramiento en la toma de participación resulta fundamental para regular correctamente aspectos tales como las responsabilidades por contingencias de los socios existentes, pactos de salida, etc. Para llevar a cabo dicha participación de una manera óptima, te ofrecemos un asesoramiento integral en la operación.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- ARPA asesora a los socios de Nabrawind en la venta de su participación a favor de Fortescue.
- ARPA Abogados asesora a Grupo Apex en la adquisición de los activos de Uriarte Iturrate
- ARPA asesora a Caja Rural de Navarra y Caja Rural de Soria en la venta de su participación en CETASA a ENDESA
- ARPA asesora a Sodena en la desinversión de su participación en Solaris B&C a favor del Grupo CAF
- ARPA asesora a Sodena en su participación en la ronda de inversión estratégica de UBYKO por importe de 450.000 euros
- ARPA Abogados Consultores asesora a Grupo Apex, en la adquisición de Super-Mex Foods.
- ARPA bogados asesora a SODENA en la ronda de financiación de Ysium Medical, que alcanza los 800.000 euros

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Energía, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Recursos Naturales, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, IA, Ciberseguridad

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2001 / **Actividad principal:** La oficina de Madrid se abrió en enero de 2001 y actualmente cuenta con más de 75 abogados, de los cuales catorce son socios. Desde su fundación, esta oficina ha asesorado a clientes nacionales e internacionales de los principales sectores económicos en un buen número de operaciones empresariales y financieras.

Nuestro enfoque:

Tenemos un profundo conocimiento de las implicaciones que conllevan las diversas operaciones de nuestros clientes. No sólo cubrimos un amplio espectro de las principales áreas de interés para nuestros clientes, sino que procuramos entender el objeto de su negocio, para así poder asesorarles de una manera más incisiva y global, pudiendo anticipar situaciones, ofrecer soluciones creativas e innovadoras y asesorar desde una perspectiva global de la operación. Es por ello que Ashurst está posicionado en el mercado español como uno de los pocos despachos capaces de proporcionar un asesoramiento integral en operaciones de carácter nacional e internacional. Lo que distingue a Ashurst de otros despachos es la accesibilidad de nuestros abogados y la forma de trabajar en equipo con nuestros clientes, proporcionando un asesoramiento práctico y orientado a facilitar la consecución de resultados. / **Otras áreas de actividad:** Las principales áreas de especialización de esta oficina son: Derecho mercantil y M&A, Private equity, Mercado de valores, Derecho bancario y financiero, Derecho regulatorio financiero, Energía y Recursos Naturales, Transportes e Infraestructuras, Derecho inmobiliario, Derecho tributario, Derecho de la competencia y de la Unión Europea, Contratación mercantil y nuevas tecnologías, Reestructuraciones e inversiones en situaciones especiales, Derecho procesal y arbitraje, Derecho Público y Sectores Regulados, Derecho laboral y Derecho del deporte. / **Plantilla:** 100

Directores/socios

- **Jorge Vázquez** / Socio de Mercantil y M&A / Socio director de la oficina de Madrid / Codirector global de la práctica Mercantil / Jorge.Vazquez@ashurst.com
- **Pedro Ester** / Socio de Mercantil y M&A / pedro.ester@ashurst.com
- **Andrés Alfonso** / Socio de Mercantil y M&A / Director de Transición Energética / Andres.Alfonso@ashurst.com
- **Eduardo Gracia** / Socio de Tributario y Director de Tributario para EMEA y US / Eduardo.Gracia@ashurst.com
- **Javier Hernández Galante** / Socio de Tributario / Javierhernandez.Galante@ashurst.com
- **Ricardo García-Borregón** / Socio de Tributario / Ricardo.Garcia-Borregon@ashurst.com
- **Ismael Fernández** / Socio de Inmobiliario / Ismael.FernandezAnton@ashurst.com
- **Joaquín Macías** / Socio de Inmobiliario / Joaquin.Macias@ashurst.com
- **Jose Antonio Rodriguez** / Socio de Procesal y Arbitraje / joseantonio.rodriguez@ashurst.com
- **José Ramón Casado** / Socio de Procesal y Arbitraje / JoseRamon.Casado@ashurst.com
- **Jose Christian Bertram** / Socio de Bancario y Financiero / Josechristian.Bertram@ashurst.com
- **Nicholas Pawson** / Socio de Bancario y Financiero (Head of English Law) / Nicholas.Pawson@ashurst.com
- **Irian Martínez** / Socia de Bancario y Financiero / Directora de Global Markets Spain / Iriansaleta.Martinez@ashurst.com
- **Rafael Baena** / Socio de Competencia y derecho de la UE / Rafael.Baena@ashurst.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Los miembros del equipo de private equity tienen un excelente conocimiento del mercado, y sólidas relaciones con los principales líderes del sector. Nuestra reputación no sólo se basa en el hecho de que nuestros abogados tengan un sólido historial de asesoramiento en transacciones de gran valor, sino también en que asesoramos a los clientes más sofisticados y dinámicos en transacciones de alto perfil y técnicamente exigentes. Con más de 20 años de experiencia en el asesoramiento en este campo, conocemos a la perfección a los fondos de capital riesgo, desde la variedad de estructuras que utilizan hasta las expectativas de mercado de un inversor tanto nacional como internacional, gestionando los riesgos de manera eficaz y ofreciendo un resultado rentable. Nuestro equipo en España está formado por nueve socios: Jorge Vázquez, Jose Christian Bertram, Pedro Ester, Eduardo Gracia, Javier Hernández Galante, Nicholas Pawson, Irian Martínez y Ricardo García-Borregón, junto a otros diez abogados de diferentes especialidades, ofreciendo un asesoramiento integral desde las distintas perspectivas financiera, mercantilista, fiscal, procesal y laboral.

Experiencia técnica:

- Creación de entidades de capital riesgo y fondos
- Estructuración y aumentos de capital
- Inversión
- Leverage buy outs (LBOs), management buy outs (MBOs) y management buy ins (MBIs)
- Reestructuraciones y distressed debt
- Financiación
- Desinversión

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

1	Apollo Infrastructure Opportunities
2	Alantra Private Equity
3	KKR Credit Advisors
4	Cerberus Capital Management
5	Agilitas Private Equity
6	DeA Capital
7	Artá Capital
8	Arcmont LLP
9	Tresmares
10	BlackRock

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- **Cerberus** en la compraventa para la transmisión del 100% de Haya Real Estate a Intrum
- **DeA Capital** en la coinversión con Acon Partners en Quimi Romar S.L., empresa líder en el desarrollo, producción y distribución de productos de alta calidad de droguería, perfumería y cosmética
- **Artá Capital** en la adquisición del 75% del el grupo Onix, fabricante de mosaico vítreo para piscinas y decoración

Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2013 / **Actividad principal:** Auren Global Compliance es la unidad especializada en asuntos regulatorios del mercado de valores del grupo Auren, firma global de servicios profesionales multidisciplinar, que ofrece soluciones de calidad en auditoría, asesoramiento legal, consultoría y corporate. Nuestros principales servicios son:

- Tramitación de licencias de cualquier entidad del entorno CNMV (SGEIC, SGIIC, SV, AV y EAF) para nuevas sociedades o para la ampliación del programa de actividades.
- Delegación de la función de Cumplimiento Normativo, Gestión de Riesgos y Control Interno de entidades reguladas.
- Asesoramiento en la elaboración del Sistema de Control Interno de Información Financiera (SCIIF) y su auditoría.
- Asesoramiento a las funciones de control interno.
- Asesoramiento a los órganos de gobierno y su evaluación.
- Evaluación interna de la aplicación de la política retributiva.
- Asesoramiento en el diseño y puesta en marcha del departamento de Cumplimiento Normativo.

/ **Plantilla:** 6

Directores/socios

- **Alejandro Serrano Lázaro** / Socio Director /
alejandro.serrano@auren.es
- **Ramón Ruiz De La Torre Esporriñ** / Socio /
ramon.ruizdelatorre@auren.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Delegación de la función de Cumplimiento Normativo, Gestión de Riesgos y Control Interno de entidades reguladas, a SGEIC, SGIIC, SV, AV y EAF. Actualmente prestamos servicios de delegación regulatoria a más de 35 Entidades reguladas por la CNMV y asesoramos a entidades del entorno DGSFP y Banco de España.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Talde Gestión, SGEIC, S.A. / Stelum Gestora de Activos, SGEIC, S. A. / Nara Capital Partners, SGEIC, S.A. / Impar Capital, SGEIC, S.A. / Embarcadero Capital, SGEIC, S.A., / Endurance Equity Partners, SGEIC, S.A. / HWK Techinvestment SGEIC, S.A. / Whitehole Investment Partners, SGIIC, S.A.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

Somos la función de Cumplimiento Normativo de las Entidades detalladas en el cuadro de "Principales clientes".

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1965 / **Actividad principal:** Baker McKenzie, con más de 70 oficinas en 45 países, es el Despacho de abogados internacional más consolidado en España, habiendo sido el primero en establecerse en el país. El equipo especializado en Private Equity de Baker McKenzie cuenta con una extensa experiencia y con una amplia trayectoria de éxitos. Está formado por abogados especialistas en Derecho mercantil que integran otras prácticas como fiscal, regulatorio-financiero, mercado de valores, competencia, inmobiliario, propiedad intelectual, tecnología de la información o laboral. La práctica abarca desde el asesoramiento en la estructuración y constitución de gestoras y vehículos de inversión en España u otros países, hasta el asesoramiento transaccional y, en particular, en las propias operaciones de private equity. / **Plantilla:** 350

Directores/socios

- **Fernando Torrente** / Socio área mercantil y PE / fernando.torrente@bakermckenzie.com
- **Javier Menor** / Socio área mercantil y PE / javier.menor@bakermckenzie.com
- **Luis Casals** / Socio área mercantil y PE / luis.casals@bakermckenzie.com
- **Bruno Domínguez** / Socio área fiscal / bruno.dominguez@bakermckenzie.com
- **Rodrigo Ogea** / Socio área fiscal / rodrigo.ogea@bakermckenzie.com
- **Cristina Ríos** / Socia área mercantil y PE / cristina.rios@bakermckenzie.com
- **Guillermo Rodrigo** / Socio área inmobiliario / guillermo.rodrigo@bakermckenzie.com
- **Laura Pons** / Socia área mercantil / laura.pons@bakermckenzie.com
- **Juanjo Corral** / Socio área mercantil y PE / juanjo.corral@bakermckenzie.com
- **Rubén Lago** / Socio área fiscal / ruben.lago@bakermckenzie.com
- **Carlos Martín** / Socio área mercantil y PE / carlos.martin@bakermckenzie.com
- **José Antonio Pérez** / Socio de Inmobiliario / joseantonio.perez@bakermckenzie.com
- **Carlos Jiménez de Laiglesia** / Socio área mercantil y PE / Carlos.JimenezDeLaiglesia@bakermckenzie.com
- **Marc Prat** / Socio área procesal y R&I / marc.prat@bakermckenzie.com
- **Luis Fuster** / Socio área mercantil y PE / luis.fuster@bakermckenzie.com
- **Laura García Fuster** / Directora de equipo mercantil / laura.garciafuster@bakermckenzie.com
- **Enrique Valera** / Socio área mercantil y PE / enrique.valera@bakermckenzie.com
- **Gerard Giménez** / Director de equipo mercantil / gerard.gimenez@bakermckenzie.com
- **Jaime Martínez-Iñiguez** / Socio área fiscal / jaime.martinez-iniguez@bakermckenzie.com
- **Alba Anegón** / Counsel área mercantil y PE / alba.anegon@bakermckenzie.com
- **Paula De Biase** / Socia área regulación financiera / paula.debiase@bakermckenzie.com
- **Juan Gelabert** / Socio área bancario y financiero / juan.gelabert@bakermckenzie.com
- **Rossanna D'Onza** / Socia área bancario y financiero / rossanna.donza@bakermckenzie.com
- **Santiago Terán** / Director de equipo área reorganizaciones / santiago.teran@bakermckenzie.com
- **Jose Luis Yus Respaldiza** / Of Counsel área concursal y reestructuraciones / joseluis.yus@bakermckenzie.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

El área de Private Equity de Baker McKenzie es multidisciplinar y se organiza en equipos de trabajo que asesoran en las particularidades de cada asunto y en todos los aspectos de las operaciones de capital riesgo, desde la inversión hasta la salida, incluyendo la financiación o los incentivos a Directivos.

La naturaleza global del Despacho nos permite acceder a más abogados, mercados y países que cualquier otra Firma legal, brindándonos mayor capacidad para la creación de vehículos de inversión que agrupen a gestores y/o accionistas de distintas jurisdicciones. Ofrecemos un soporte legal experto para la realización de operaciones de inversión internacionales, en todas sus fases, desde la revisión preliminar *due diligence*, hasta la formalización del contrato y constitución de eventuales garantías. Igualmente, nuestro alcance global facilita el asesoramiento legal en relación con procesos de desinversión, tanto privados como en los mercados de capitales. La amplitud de prácticas que cubrimos proporciona la experiencia adecuada para abordar todas las necesidades legales transaccionales.

Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Energía, Infraestructuras, Productos de Consumo, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Financieros/Fintech, TIC, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2003 / **Actividad principal:** BDO es una firma líder en servicios profesionales de asesoramiento empresarial a nivel global, con presencia en 166 países a través de 1.776 oficinas y un equipo de 115.661 profesionales. En España, BDO cuenta con más de 1.500 profesionales distribuidos en 14 oficinas. Deal Advisory cuenta con más de 2.500 profesionales en todo el mundo, 150 en España. / **Otras áreas de actividad:** Audit & Assurance, Tax & Legal, Risk Advisory y BSO

Directores/socios

- **Eduardo Pérez** / Deal Advisory / eduardo.perez@bdo.es
- **Oriol Tapias** / Deal Advisory / oriol.tapias@bdo.es
- **Raúl López** / Transaction Services / raul.lopez@bdo.es
- **Sergio Martín** / Valuations / sergio.martin@bdo.es
- **Pablo Simón** / Debt & Restructuring / pablo.simon@bdo.es
- **Juan Vega de Seoane** / M&A / juan.vegaseoane@bdo.es
- **Javier Espel** / Forensics / javier.espel@bdo.es
- **Íñigo Prior** / Energy Transition and Sustainable Infrastructures / inigo.prior@bdo.es
- **Jorge Martín** / Consulting / jorge.martin@bdo.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Ofrecemos asesoramiento a empresas en procesos de compra-venta, reestructuraciones y financiación, así como en la elaboración y revisión de planes de negocio. También realizamos valoraciones de sociedades, negocios y activos, fairness opinions e informes de experto independiente en diversas operaciones corporativas, disputas e investigaciones de fraude. Además, contamos con especialización en Energía, Infraestructuras y Real Estate, sector Salud y Tech. BDO se ha mantenido consistentemente entre las principales firmas de asesoramiento financiero a nivel global en el middle market, según los rankings de Thomson Reuters. Nuestra filosofía: People helping people

M&A

- Gestión global de procesos de venta
- Gestión global de procesos de compra
- Incorporación y búsqueda de socios
- Asesoramiento a firmas de capital riesgo
- Asesoramiento en procesos de fusión
- Asesoramiento en la obtención de nueva deuda

Transaction services

- Evaluación preliminar de adquisiciones PER (Preliminary Evaluation Risks)
- Due diligence de compra
- Vendor due diligence y vendor assistance
- Due diligence post-adquisición
- Revisión de planes de viabilidad

Valuations

- Valoración de sociedades, grupos empresariales y negocios
- Fairness opinions e Informes de experto independiente en adquisiciones, fusiones, escisiones, aportaciones no dinerarias, etc.
- Valoración y asistencia en procesos de asignación del precio pagado (PPA) y test de deterioro
- Valoración de activos intangibles e instrumentos financieros complejos
- Informes de valoración como experto independiente en disputas societarias
- Valoración en salidas y exclusiones de bolsa
- Asistencia en preparación de proyectos de fusión y escisión
- Elaboración de planes de negocio y estudios de viabilidad económico-financiera de proyectos de inversión
- Preparación y revisión de modelos financieros

Debt & Restructuring

- Búsqueda de financiación
- Asesoramiento en procesos de refinanciación
- Optimización de estructura financiera
- Revisiones independientes de negocio (IBRs)
- Informes de experto independiente en procesos de refinanciación
- Acquisition finance
- Financiación del circulante y maquinaria
- CFO office (monitoring y control de tesorería)
- Asesoramiento financiero y estratégico en procesos concursales

Energy Transition and Sustainable Infrastructures

- Foco y especialización en Infraestructuras, Energía y Proyectos
- Asistencia en procesos de licitación, estudios de viabilidad
- Obtención de financiación estructurada/Project Finance/refinanciaciones
- Búsqueda de inversores y fondos. Deuda holdco, mezzanine, recaps
- Mandatos de M&A, due diligence y valoraciones
- Preparación y/o revisión de planes de negocio y/o modelos financieros
- Asesoramiento financiero y estratégico en procesos concursales

Data Analytics & AI

- Agentes & Gen AI
- IA "Tradicional" & Machine Learning
- Data Governance & Strategy
- BI, Big Data & Cloud

Consulting

- Due Diligence comercial y estratégica
- Servicios de "post-integración"
- Plan de creación de valor
- Optimización de venta de compañía

Forensics

- Elaboración de informes periciales en materia económica, financiera, contable y tecnológica, y su ratificación ante los Tribunales
- Arbitraje internacional: intervención como expertos
- Experto dirimente en disputas privadas
- Investigación de fraude
- Tecnología forense/Cyber: evidencia digital, análisis de datos y respuesta ante incidentes
- Procesos de eDiscovery
- Corporate Intelligence

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2009 / **Actividad principal:** Firma de consultoría y asesoría / **Plantilla:** 2

Directores/socios

- **Pablo Bergli** / pablobergli@bergliabogados.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Las áreas en las que presta servicios la Firma son de asesoramiento en regulación financiera, incluido prevención del blanqueo de capitales y de la financiación del terrorismo.

La Firma presta servicios a, entre otras, diversas entidades de capital riesgo, sociedades gestoras de institución de inversión colectiva, sociedades de valores, bancos y aseguradoras. Información sujeta a petición individualizada.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2009 / **Actividad principal:** BME cuenta con dos mercados especialmente diseñados para las PYMES. El ya consolidado **BME Growth** y el nuevo mercado para Scaleups **BME Scaleup**. **BME Growth** inició su actividad en julio de 2009 como MAB (Mercado Alternativo Bursátil) y desde septiembre de 2020, cuando accedió a la categoría europea de SME Growth Market, opera como BME Growth. Es un mercado de valores con una regulación diseñada específicamente y unos costes y procesos adaptados a las características de este tipo de empresas, manteniendo elevados niveles de transparencia. Está dirigido a empresas de cualquier sector de actividad con un proyecto de expansión ambicioso y sólido. En la actualidad cotizan **114** compañías con una mayor presencia de sectores tecnologías, biotec y salud, ingeniería, telecomunicaciones, renovables e inmobiliario (SOCIMI). Durante 2025 se han lanzado **95** ampliaciones de capital que captaron **580** millones de €. Algunas compañías han desarrollado un importante crecimiento y aprendizaje en este Mercado y han dado e salto al mercado bursátil o están en el proceso.

Desde 2023, **BME** cuenta con un nuevo mercado dirigido a empresas de alto crecimiento y modelo de negocio probado denominado **BME Scaleup**. Este mercado, que en un año cuenta con **39** compañías incorporadas busca participar y colaborar en un ecosistema donde el capital riesgo, los *Business Angels* y el *crowdfunding* son las principales fuentes de financiación alternativa para estas empresas.

BME Growth y BME Scaleup aportan a las compañías una ventana recurrente de financiación para poder llevar a cabo las distintas fases de expansión creciendo de manera más rápida. Además, cuenta con un conjunto creciente de inversores institucionales y cualificados que apoyan, confían y siguen los planes de crecimiento, orgánico e inorgánico, presentados por las compañías. Entre ellos figuran con frecuencia fondos de capital riesgo. Para acelerar y agilizar este proceso de incorporación **BME** creó el **Entorno Pre Mercado**, un programa de formación y networking para PYMES que consideren en el corto y medio plazo la posibilidad de incorporarse y financiarse en los mercados de capitales. Entre las ventajas de cotizar se encuentran: acceso a financiación, visibilidad, liquidez, herramientas para el crecimiento inorgánico y retención de talento entre otras. *Datos a 30 de noviembre de 2025. / **Otras áreas de actividad:** N/A / **Tipo de empresa:** Infraestructura de mercado / **Plantilla:** 945

Directores/socios

• **Juan Flames** / CEO de BME

• **Jesús González Nieto-Márquez** / Director Gerente de BME Growth

Evolución y filosofía de la empresa

BME Growth es el mercado para las PYMES de BME. Inicio su actividad en julio de 2009 como MAB (Mercado Alternativo Bursátil) y desde septiembre de 2020, cuando accedió a la categoría europea de SME Growth Market, opera como BME Growth. Está gestionado por BME y supervisado por la Comisión Nacional del Mercado de Valores. Es un mercado de valores con una regulación diseñada específicamente y unos costes y procesos adaptados a las características de este tipo de empresas, manteniendo elevados niveles de transparencia. Está dirigido a empresas de cualquier sector de actividad con un proyecto de expansión ambicioso y sólido. En la actualidad cotizan 114 compañías con una mayor presencia de sectores tecnológicos, biotec y salud, ingeniería, telecomunicaciones, renovables e inmobiliario (Socimi). 9 de ellas se incorporaron en 2020, año en el que se lanzaron 71 ampliaciones de capital, que captaron 428 millones de €. Algunas compañías han desarrollado un importante crecimiento y aprendizaje en este Mercado y han dado salto al mercado bursátil o están en el proceso. BME Growth aporta a las compañías una ventana recurrente de financiación para poder llevar a cabo las distintas fases de expansión y les permiten crecer de una manera más rápida. Además cuenta con un conjunto creciente de inversores cualificados que apoyan, confían y siguen los planes de crecimiento, orgánico e inorgánico, presentados por las compañías. Entre ellos figuran con frecuencia fondos de capital riesgo. (www.bmegrowth.es)

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Captación de compañías.
- Estudio, tramitación e incorporación de nuevas compañías.
- Seguimiento de la información relevante publicada por los emisores.
- Difusión del Mercado: organización de foros de inversión, colaboración en eventos y formación.
- Consultoría y actualización de procedimientos internos.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

<https://www.bmegrowth.es/esp/Listado.aspx>

- BME Scaleup | Bolsas y Mercados Españoles
- Entorno Pre Mercado

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- En el 2025: 11 nuevas compañías entre ambos mercados.
- Durante este año se han realizado 95 ampliaciones de capital por un importe de 580 millones de euros.
- 4 ampliaciones de capital previas a la incorporación por un importe de 7 millones de euros.
- 91 ampliaciones dinerarias y por compensación de créditos posteriores por un importe de 573 millones.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

BNP PARIBAS S.A., SUCURSAL EN ESPAÑA

C/ Emilio Vargas, 4 • 28043 • Madrid • T 91 762 51 11 •
mario.diciommo@bnpparibas.com •
<http://www.bnpparibas.es/es/contact/bnp-paribas-se...>
C/ Emilio Vargas, 4 • 28043 • Madrid • T 629438016 •
marcelo.nogueira@bnpparibas.com •
<http://www.bnpparibas.es/es/contact/bnp-paribas-se...>

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2000 / **Actividad principal:** BNP Paribas es el banco líder en Europa y uno de los principales bancos a nivel mundial. Dentro de su actividad de custodia y depositaria en España se posiciona como el primer banco depositario independiente. BNP Paribas es el Banco Depositario líder en el mercado español en el segmento de Capital Privado dando servicio a tipologías muy diversas de estructuras y estrategias (Buy-out, Venture, Infraestructura, Fondo de Fondos, Deuda Privada, etc.). El segmento de Capital Privado es un área de negocio estratégica para la entidad tanto a nivel local como global. / **Otras áreas de actividad:** Como servicios adicionales a la Depositaria, BNP Paribas ofrece soluciones escalables y eficientes "end-to-end" en todas las estrategias y clases de activos privados. La amplia gama de productos integrados para vehículos de inversión alternativos ilíquidos, incluye:

- Servicios de contabilidad de ECR
- Administración de ECR
- Informes fiscales y normativos
- Informes a inversores
- Middle Office
- Financiación
- Soluciones digitales adaptadas a las necesidades de las gestoras y sus inversores.

BNP Paribas como socio estratégico mantiene un fuerte compromiso con sus clientes, que se concreta en los siguientes aspectos:

Apoyo en su **crecimiento** local e internacional

- Facilitar su proceso de **transformación digital**
- **Proteger** su negocio y los intereses de sus inversores
- Poner a disposición **tecnología y equipos humanos**, dedicados y especializados en capital privado
- Compromiso con la **sostenibilidad**

Adicionalmente, ofrecemos soluciones integrales para vehículos de inversión libre:

- Depositaria IICIL
- Administración IICIL
- Servicios de ejecución de fondos alternativos líquidos
- Forex
- Medición de riesgos
- Sostenibilidad

/ **Plantilla:** 300

Directores/socios

- **Mario Di Ciommo** / mario.diciommo@bnpparibas.com
- **Soledad Lecube** / soledad.lecube@bnpparibas.com
- **Felipe Guirado** / felipe.guirado@bnpparibas.com
- **Marcelo Nogueira** / marcelo.nogueira@bnpparibas.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Soluciones para el Capital Privado:

\$830 bio "assets under services"

Soluciones "end-to-end" ofreciendo escalabilidad y eficiencia para todas las estrategias y clases de activos privados

- Informes y análisis **digital** de vanguardia para activos no listados
- **Oferta completa de productos cubriendo** Depositaria, servicios bancarios, contabilidad y administración de vehículos (incluyendo reportes regulatorios y fiscales), servicio y reportes para inversores, solución digital para GP y LP

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

- ALTAMAR PRIVATE EQUITY, SGIIC, S.A.
- ARCANO CAPITAL, SGIIC, S.A.
- PORTOBELLO CAPITAL GESTION, SGEIC, S.A.
- PROA CAPITAL DE INVERSIONES SGEIC, S.A.
- TRESMARES PRIVATE EQUITY, S.G.E.I.C., S.A.
- ALANTRA CAPITAL PRIVADO, SGEIC, S.A.U.
- QUALITAS EQUITY FUNDS, SGEIC, S.A.
- MCH PRIVATE EQUITY INVESTMENTS, SGEIC, S.A.
- GED IBERIAN PRIVATE EQUITY, S.A., SGEIC
- SABADELL ASSET MANAGEMENT, SGIIC, S.A.
- MERIDIA CAPITAL PARTNERS, SGEIC, S.A.
- SWANLAAB VENTURE FACTORY, SGEIC, S.A.
- AMCHOR INVESTMENT STRATEGIES, SGIIC, S.A.
- OMEGA GESTIÓN DE INVERSIONES, SGIIC, S.A.
- Q-ENERGY PRIVATE EQUITY, S.G.E.I.C., S.A.
- SAMAIPTA VENTURES, SGEIC, S.A.
- ABANTE ASESORES GESTIÓN, SGIIC
- RENTA 4 GESTORA, SGIIC, S.A.
- EMBARCADERO CAPITAL, SGEIC, S.A.
- AXON PARTNERS GROUP INVESTMENT, SGEIC, S.A.
- AZORA GESTIÓN, SGIIC
- ABAC CAPITAL MANAGER, SGEIC, S.A.
- TRESSIS GESTIÓN SGIIC, S.A.
- BEKA ASSET MANAGEMENT, SGIIC, S.A.
- TESET CAPITAL, SGEIC, S.A.
- QUADRIGA ASSET MANAGEMENT, SGIIC, S.A.
- ALL IRON VENTURES, SGEIC, S.A.
- AURICA CAPITAL DESARROLLO, SGEIC, S.A.U.
- SANCUS CAPITAL, SGEIC, S.A.
- TORREAL SOCIEDAD DE CAPITAL RIESGO
- Q-IMPACT INVESTMENT MANAGEMENT SGEIC SA
- Q-LIVING ASSET MANAGEMENT SGEIC SA
- TIKEAU
- ASABYS PARTNERS SGEIC, S.A.
- LANZA CAPITAL GESTION, SGEIC, S.A.
- DIANA CAPITAL, SGEIC, S.A.
- SANDMAN CAPITAL PARTNERS, SGEIC, SA
- ANTAI VENTURES MANAGEMENT, SGEIC, S.A.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1946 / **Actividad principal:** En Boyden ayudamos a nuestros clientes a crecer a nivel local, regional e internacional a través de nuestros servicios de Capital Humano. Con 72 oficinas en 45 países, tenemos una amplia trayectoria desde el inicio de nuestra actividad en Estados Unidos en 1946, y nuestra llegada a España en 1970. En España contamos con oficinas en Madrid, Barcelona y Valencia, y 10 socios con especialización sectorial. Somos reconocidos por nuestro enfoque especializado en Capital Privado, con una práctica dedicada que trabaja coordinadamente con el resto de socios y oficinas de la firma. / **Plantilla:** 22

Directores/socios

- **Ignacio Serra** / Partner - Responsable de Private Equity /
ignacio.serra@boyden.com

Características de la actividad

Preferencias sectoriales:

Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1975 / **Actividad principal:** Firma de servicios jurídicos / / **Plantilla:** 300

Directores/socios

- **Joaquín Giráldez Quiroga** / Socio, Corporate / jgiralde@broseta.com
- **Julio Veloso Caro** / Socio, Corporate / jveloso@broseta.com
- **Alejandro Ríos Navarro** / Socio, Corporate / arios@broseta.com
- **Carlos Salinas Peña** / Socio, Corporate / csalinas@broseta.com
- **Gonzalo Navarro Martínez-Avial** / Socio, Corporate / gnavarro@broseta.com
- **Rubén Aísa García** / Socio, Corporate / ruben.aisa@broseta.com
- **Luis Alaix** / Socio, Tax/ lalaix@broseta.com
- **David Ramírez** / Socio, Tax/ dramirez@broseta.com
- **Álvaro Gámez Serracarbassa** / Socio, Bankruptcy, restructuring and insolvencies / agamez@broseta.com
- **Blanca Silva Ruiz del Olmo** / Directora, Corporate / bsilva@broseta.com
- **Catalina Smith Vidalot** / Directora, Corporate / csmith@broseta.com
- **Rafael Lillo Felis** / Director, Corporate / rlillo@broseta.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

En **Broseta** ofrecemos un asesoramiento integral en materia de **capital riesgo**, acompañando a fondos de inversión, sociedades gestoras, inversores institucionales y empresas participadas en todas las fases del ciclo inversor. Nuestro enfoque multidisciplinar nos permite aportar soluciones a medida en entorno altamente competitivo y regulado.

En el ámbito de **fusiones y adquisiciones (M&A)**, prestamos asesoramiento en la estructuración, negociación y ejecución de operaciones de inversión, desinversión, fusiones, escisiones y adquisiciones de compañías en etapas seed, growth y buyout. Nuestro equipo participa en la realización de **due diligence**, así como en la preparación y negociación de contratos de compraventa (SPA), acuerdos de socios y pactos parasociales. Asimismo, asesoramos en procesos de reorganización societaria y en la resolución de controversias derivadas de estas operaciones.

En el área **fiscal**, proporcionamos asesoramiento especializado para optimizar la carga tributaria de las operaciones de capital riesgo y las inversiones en cartera. Diseñamos estructuras fiscales eficientes a nivel nacional e internacional, asesoramos sobre implicaciones fiscales de transacciones y realizamos revisiones fiscales en procesos de due diligence. También representamos a nuestros clientes ante la Administración Tributaria y en procedimientos de inspección y litigación fiscal.

Nuestra práctica **financiera** abarca la asistencia en la negociación de líneas de financiación, préstamos sindicados, emisión de deuda, financiación mezzanine y otros instrumentos híbridos. Asesoramos tanto a fondos como entidades financiadoras y empresas participadas en la estructuración jurídica de sus operaciones, análisis de garantías y cumplimiento regulatorio en el sector financiero. Asimismo, apoyamos en procesos de refinanciación y reestructuración de deuda.

El departamento **inmobiliario** presta servicios relacionados con operaciones sobre activos inmobiliarios y sociedades propietarias, incluyendo compraventa, arrendamientos, financiación, due diligence urbanística y contractual. Asesoramos en el desarrollo y gestión de proyectos inmobiliarios vinculados a carteras de inversión, así como en la estructuración de vehículos especializados, tales como SOCIMIs o fondos inmobiliarios.

En materia **concursal y reestructuración**, ofrecemos asesoramiento integral a fondos, inversores y empresas participadas que atraviesen situaciones de crisis empresarial. Intervenimos en procesos de precurso, concurso de acreedores, planes de reestructuración y compraventa de unidades productivas. Nuestro objetivo es aportar soluciones eficaces que permitan preservar el valor de los activos y maximizar la recuperación para los inversores.

Gracias a la combinación de amplia experiencia sectorial y profundo conocimiento jurídico, nuestro despacho se posiciona como un socio estratégico para la ejecución exitosa de operaciones de inversión y gestión de activos en el mercado de capital riesgo. Sectores: Industrial, Inmobiliario, Construcción, Agroalimentario, Energía, Hotelero, Ciencias de la Salud, Consumo,

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA

CACEIS SPAIN

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1983 / **Actividad principal:** CACEIS es un banco perteneciente al Grupo Crédit Agricole, una de las principales entidades bancarias de Europa, lo que le permite contar con los medios necesarios para implementar su estrategia y respaldar el crecimiento de sus clientes. Dotado de una sólida infraestructura tecnológica, CACEIS ofrece soluciones de ejecución, compensación, custodia, banco depositario, administración de fondos y servicios a los emisores para clientes institucionales, sociedades gestoras, fondos de pensiones, fondos de capital riesgo, bancos, agencias de valores, clientes corporativos y compañías de seguros. El compromiso de CACEIS con la inversión alternativa hace que cuente con una línea de negocio específica dedicada a este tipo de vehículos de inversión ilíquida, donde trabajan más de 700 personas. Experto en externalización de los procesos operativos de administración de vehículos de inversión, CACEIS crea un entorno que permite a sus clientes concentrarse en sus actividades principales. / **Plantilla:** 181 en España

Directores/socios

- **Elena Mesonero Lázaro** / Head of Regional Coverage - Spain & LatAm / elena.mesonero@caceis.com
- **Alejandro De los Ojos García** / Director de Ventas y Relación con Clientes - España / aldelosojos@caceis.com

Asociados/analistas

- **Antonio Ricote Muñoz** / Sales & Relationship Manager / anricote@caceis.com
- **Ángela Prieto Núñez** / Business Development Specialist / abprieto@caceis.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Depositaria
- Administración de vehículos
- Contabilidad de vehículos
- Cálculo de Valor Liquidativo (NAV)
- Reporting Regulatorio
- Financiación

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

- ABE CAPITAL PARTNERS SGEIC
- AFI INVERSIONES GLOBALES, SGIIC
- ALALUZ CAPITAL SGIIC
- ALANTRA MULTI ASSET SGIIC
- AURICA CAPITAL DESARROLLO SGEIC
- AUSTRAL VENTURE GESTIÓN SGEIC
- A&G LUXEMBURGO
- AXIS PARTICIPACIONES EMPRESARIALES SGEIC
- BEKA ASSET MANAGEMENT SGIIC
- BESTINVER GESTION SGIIC
- CREDIT AGRICOLE INDOSUEZ FUND SOLUTIONS
- EBN CAPITAL SGIIC
- IMPACT BRIDGE ASSET MANAGEMENT SGIIC
- KOBUS PARTNERS SGEIC
- MAGALLANES VALUE INVESTORS SGIIC
- MIRALTA ASSET MANAGEMENT SGIIC
- MUTUACTIVOS SGIIC
- NEWTON EQUITY PARTNERS SGEIC
- NORD HOLDING AG
- PHI ASSET MANAGEMENT PARTNERS SGIIC
- PICTET ALTERNATIVE ADVISORS SA
- PORTOBELLO CAPITAL GESTIÓN SGEIC
- SANTANDER ALTERNATIVE INVESTMENTS SGIIC
- SINERGIA ADVISORS AV
- SOLVENTIS SGIIC
- TIKEHAU INVESTMENT MANAGEMENT
- TRESMARES PRIVATE EQUITY SGEIC
- TRESMARES DIRECT LENDING SGEIC
- YIELCO INVESTMENTS AG

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1993 / **Actividad principal:** Desarrollo de Software Financiero para todo tipo de Servicios de Inversión (RTO, Asesoramiento, GDC) cubriendo nuestras herramientas toda la cadena de valor (Gestión de inversiones y Wealth management, Enrutamiento, contratación, liquidación y compensación, administración de cuentas, valoración de carteras, cálculo del Valor Liquidativo, etc) y todo tipo de activo (Renta Variable, Renta Fija, Derivados, IICs, Fondos de Pensiones, Capital Riesgo, Vida-Ahorro...). / **Otras áreas de actividad:** Nuestras soluciones son analizadas, desarrolladas y mantenidas por equipos especialistas locales, complementando la oferta de valor con servicios de Alojamiento, Externalización, Contingencia y Consultoría de proyecto.

Directores/socios

- **ALBERTO SOLER** / Sales Manager /
sales-CADITES@iongroup.com

Características de la actividad

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado: Proveedor de Software para la Administración y Gestión de Vehículos de Capital Riesgo

Preferencias sectoriales: Servicios Financieros/Fintech

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2003 / **Actividad principal:** Cambon Partners ofrece a las empresas Small & Mid Cap en crecimiento servicios integrales en materia de Fusiones & Adquisiciones, incluyendo la venta a un comprador estratégico, la venta de participaciones mayoritarias y minoritarias a LBO y las adquisiciones para su expansión. Cambon Partners interviene en todas las etapas del ciclo de vida de la empresa : VC, PE, LBO, M&A. Cambon Partners se dedica de manera principal a las empresas de tecnología en crecimiento en 5 verticales especializadas : Travel & Hospitality, Healthcare, Financial Services, FIG & Insurance Brokerage, Software & SaaS, B2B Consulting & IT Services / **Otras áreas de actividad:** Capital fundraising (venture and growth capital funding), Debt Advisory (refinanciación de deuda y obtención de financiación bancaria o alternativa), GP Services (Asesoramiento a las GP para transacciones de buy/sell/NAV Financing a nivel de GP) / **Plantilla:** 70

Directores/socios

- **David Salabi** / Socio Fundador /
dsalabi@cambonpartners.com
- **Morgann Lesne** / Travel & Hospitality /
mlesne@cambonpartners.com
- **Michael Azencot** / Software & SaaS /
mazencot@cambonpartners.com
- **Guillaume Eymar** / Financial Services, FIG & Insurance
brokerage / geymar@cambonpartners.com
- **Nicolas Saint Pierre** / Healthcare /
nsaint-pierre@cambonpartners.com
- **Jonathan Journo** / B2B Consulting & IT Services /
jjourno@cambonpartners.com
- **Romain Dehaussy** / VC Fundraising /
rdehaussy@cambonpartners.com
- **Laurent Neubauer** / Debt Advisory /
lneubauer@cambonpartners.com
- **Allone Taieb** / GP Services / ataieb@cambonpartners.com

Asociados/analistas

- **Grégoire de Lestapis** / Senior Advisor Spain /
gdelestapis@cambonpartners.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Como especialistas multisectoriales, Cambon Partners tiene un profundo conocimiento de los ecosistemas de nuestros clientes, lo que garantiza contribuciones relevantes desde el principio, centrándose en la información clave, consiguiendo la participación de las contrapartes adecuadas y seleccionando los benchmarks de valoración mas apropiadas.

Cambon Partners es un socio de referencia para los fondos VC y Private Equity en las verticales de Travel & Hospitality, Health, B2B Consulting & IT Services, Software & SaaS y Financial Services, FIG & Insurance brokerage

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

- Capza
- Tikehau
- Naxicap Partners
- Eurazeo
- Blackstone
- Montefiore

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- Travel & Hospitality : Travelsoft compra TravelGateX, Atcore Technology & Travel Connection Technology , LBO con Andera Partners para CDS
- Travel & Hospitality : Venta de Le Routard a Hachette
- Financial Services : Upsideo sold to Fasst
- Financial Services : LBO de Groupe Premium con Blackstone
- Healthcare : Venta de Fameco a Surplus Solutions
- Healthcare : Venta de Keyrus a Astek
- IT Services : Venta de Omnilog a Audensiel
- IT services : Venta de Orlade a Accenture
- Software : Compra de Gaianna por Orisha

Preferencias sectoriales: Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Hostelería/Ocio, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Financieros/Fintech, TIC, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2012 / **Actividad principal:** Cecabank es un banco mayorista español que presta servicios de soporte a procesos de negocio bancario en un modelo abierto a todo el mercado. Ofrecemos a nuestros clientes la posibilidad de delegar en nosotros tareas financieras y tecnológicas, en las que somos especialistas, para que puedan dedicarse plenamente a su negocio core, el servicio a sus clientes minoristas. / **Otras áreas de actividad:** La actividad de Cecabank se centra en cuatro grandes áreas de especialización:

- Securities Services
- Pagos
- Soluciones Digitales
- Tesorería

Directores/socios

- **Ainhoa Jáuregui Arnáiz** / Consejera Delegada
- **Fernando Conlledo Lantero** / Secretario General
- **Aurora Cuadros Sánchez** / Directora Corporativa de Securities Services
- **Luis Soutullo Esperon** / Director Corporativo Financiero
- **Juan José Gutiérrez Martínez** / Director Corporativo de Servicios Tecnológicos
- **Raquel Cabeza Pérez** / Directora Corporativa de Riesgos y Cumplimiento
- **Carmen Rebollo Fragero** / Directora Corporativa de Planificación
- **Verónica Antolínez García** / Directora Corporativa de Talento, Cultura y Servicios Generales
- **Jaime Sanz García** / Director Corporativo de Medios Tecnológicos
- **Juan Manuel San Juan** / Director Corporativo de Auditoría Interna

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Securities Services / Cecabank es depositaria de Instituciones de Inversión Colectiva (Fondos de Inversión y SICAVs), Fondos de Pensiones, Entidades de Previsión Social Voluntaria (EPSVs) y Entidades de Capital Privado. Financiación capital calls.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

En cuanto a la línea de depositaria de capital privado:

- KOBUS PARTNERS MANAGEMENT SGEIC, S.A.
- INVEREADY ASSET MANAGEMENT, S.G.E.I.C., S.A.
- RIC PRIVATE EQUITY, SCR, S.A.
- FARADAY VENTURE CAPITAL, SGEIC S.A.
- TREA ASSET MANAGEMENT S.G.I.I.C., S.A.
- DUNAS CAPITAL ASSET MANAGEMENT S.G.I.I.C., S.A.
- ELAND PRIVATE EQUITY, SGEIC, S.A.
- QUADRIGA ASSET MANAGERS, SGIIC, S.A.
- ALALUZ CAPITAL, SGIIC, S.A.
- ARCANO CAPITAL, SGIIC, S.A.
- ARRAIGO V&P, SGEIC, S.A.
- STELLUM GESTORA DE ACTIVOS, SGEIC, S.A.
- GVC GAESCO ALTERNATIVE INVESTMENTS SGEIC, S.A.

Preferencias sectoriales: Servicios Financieros/Fintech

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2021 / **Actividad principal:** Asesoramiento financiero a Family Offices, Institucionales y Fundaciones/ Asociaciones. / **Plantilla:** 2

Directores/socios

- **Pablo Gómez** / Country Head Iberia /
pgf@cedruspartners.com
- **Thomas Legendre Kaloustian** / Alternatives Investment
Executive Director / tlk@cedruspartners.com

Asociados/analistas

- **Juan Dorado Porras** / Alternatives Investment Analyst

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Mandatos a medida de asesoramiento en inversiones alternativas
- Asesoramiento de fondos de fondos de Capital Privado

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

- Family Offices
- Institucionales
- Asociaciones y Fundaciones

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado: Asesores de Tressis Plan Capital Alternativo SCR, Plan Capital Privado Global FCR y de Plan Capital Alternativo II SCR vehículos de FoF de PE y Infra gestionado por Tressis.

Preferencias sectoriales: Energía, Infraestructuras, Productos Industriales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Financieros/ Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1978 / **Actividad principal:** Firma internacional de abogados especializada en el asesoramiento en todas las áreas del derecho, con especial foco en inversores financieros. / **Otras áreas de actividad:**

- Competencia
- Corporate / M&A
- Derecho Público
- Fiscal
- Funds & Investment Management
- Global Financial Markets
- Inmobiliario
- Laboral
- Litigación, Arbitraje y Derecho Público
- Propiedad Industrial e Intelectual

Directores/socios

- **Javier Amantegui** / Socio Director de Capital Privado. Corporate / M&A / Javier.Amantegui@cliffordchance.com
- **Samir Azzouzi** / Socio. Corporate/M&A / Samir.Azzouzi@cliffordchance.com
- **Ildefonso Alier** / Socio. Funds & Investment Management / Ildefonso.Alier@cliffordchance.com
- **Epifanio Pérez** / Socio. Global Financial Markets / Epifanio.Perez@cliffordchance.com
- **Rodrigo Uría** / Socio. Global Financial Markets / Rodrigo.Uria@cliffordchance.com
- **Pablo Serrano de Haro** / Socio. Tax / Pablo.Serrano@cliffordchance.com
- **Roberto Grau** / Senior Counsel. Tax / Roberto.Grau@cliffordchance.com
- **Aina Gómez** / Abogada Sénior. Funds & Investment Management / Aina.Gomez@cliffordchance.com
- **Marina Naydenov** / Abogada Sénior. Funds & Investment Management / Marina.Naydenov@cliffordchance.com
- **Patricia Puertas** / Abogada Sénior. Corporate/M&A / Patricia.Puertas@cliffordchance.com
- **Pablo Hernández** / Abogado Sénior. Corporate/M&A / Pablo.Hernandez@cliffordchance.com
- **Daniel García** / Abogado Sénior. Corporate/M&A / Daniel.Garcia@cliffordchance.com
- **Javier Montañés** / Abogado Sénior. Corporate/M&A / Javier.Montanes@cliffordchance.com
- **Beatriz Melo** / Abogada Sénior. Corporate/M&A / Beatriz.Melo@cliffordchance.com
- **María Viñas** / Abogada. Corporate/M&A / Maria.Vinas@cliffordchance.com
- **Andreína Velásquez** / Abogada. Corporate/M&A / Andreina.Velasquez@cliffordchance.com
- **Sandra Bazín** / Abogada. Corporate/M&A / Sandra.Bazin@cliffordchance.com

Asociados/analistas

- **Javier Olábarri** / Counsel. Corporate/M&A / Javier.Olabarri@cliffordchance.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Clifford Chance es la firma internacional de abogados de referencia para los inversores financieros que operan en España y en los principales mercados internacionales. Con 33 oficinas ubicadas en 22 países de todo el mundo, Clifford Chance dispone en España de oficinas en Madrid y Barcelona y cuenta con más de 40 años de experiencia en el mercado nacional.

Este liderazgo se ejerce no sólo a propósito de las operaciones de adquisición y venta de empresas participadas por las entidades de capital privado, sino también en el asesoramiento (i) respecto de la estructuración, constitución y ámbito regulatorio de estas entidades; (ii) a inversores (limited partners) en sus tomas de participación y desinversiones en las entidades y vehículos de inversión y (iii) en las operaciones de secundario.

El equipo español está liderado por Javier Amantegui, socio director del departamento de Capital Privado de Clifford Chance en España, Samir Azzouzi, socio especializado en operaciones de M&A, e Ildefonso Alier, socio con amplia experiencia en estructuración de fondos, secundarios, y co-inversiones.

Les acompañan un equipo de socios y abogados altamente cualificados que ofrecen un asesoramiento jurídico de calidad con amplia experiencia y que están especializados en el resto de cuestiones relevantes del sector, tales como la financiación de adquisiciones mediante deuda sénior o subordinada (con inclusión de emisiones de warrants, direct lending, bonos high-yield y tramos second lien) y las cuestiones fiscales, laborales, regulatorias y de cumplimiento normativo. Este equipo especializado y multidisciplinar español cuenta además con el apoyo del grupo global internacional de Private Equity y de Funds & Investment Management de la firma.

Las principales publicaciones sitúan a Clifford Chance como despacho internacional líder en las áreas estratégicas de la práctica jurídica de los negocios, incluida la del capital privado y la de la estructuración de fondos.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Entre los clientes a los que Clifford Chance asesora se encuentran, entre otros, Advent International, Alantra, Allianz Capital Partners, AltamarCAM Partners, APG, Ardian, Arjun Infrastructure Partners, Artá Capital, Asterion Industrial Partners, AustralianSuper, AXA IM, Azora, Bestinvest, Blackstone, Brookfield, Caisse de Dépôt et Placement du Québec (CDPQ), Cinven, Corporación Financiera Alba, Cubico Sustainable Investments, CVC Capital Partners, EQT, First Sentier Investors, Global Infrastructure Partners (GIP), Goldman Sachs Infrastructure Partners, Hedsosphia, IFM Investors, J.P. Morgan, Key Capital Partners, KKR, Macquarie, MCH Private Equity, Mubadala, Neuberger Berman, OMERS, Oquendo, PAI Partners, Partners Group, Permira, Portobello, Qualitas Energy, Stirling Square Capital Partners, Suma Capital, TPG Capital, Vårde Partners y Vauban Infrastructure Partners.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1958 / **Actividad principal:** CMS se encuentra entre las firmas legales más importantes a nivel internacional con presencia en 50 países y 87 ciudades en todo el mundo. En España, CMS Albiñana & Suárez de Lezo, con más de 160 abogados en Madrid y Barcelona y más de 60 años de historia, es una de las firmas legales con más prestigio del mercado español, cuyas raíces, posicionamiento y conocimientos altamente reconocidos, le permiten comprender las necesidades de sus clientes y ofrecerles soluciones innovadoras en todas las áreas del derecho. / **Plantilla:** 210

Directores/socios

- **César Albiñana** / Socio Director / cesar.albinana@cms-asl.com
- **Luis Miguel de Dios** / Socio / luismiguel.dedios@cms-asl.com
- **Jose María Rojí** / Socio (Barcelona) / josemaria.roji@cms-asl.com
- **Ignacio Cerrato** / Socio / ignacio.cerrato@cms-asl.com
- **Ignacio Zarzalejos** / Socio / ignacio.zarzalejos@cms-asl.com
- **Mariano Bautista** / Socio / mariano.bautista@cms-asl.com
- **Elena Aguilar** / Socia / elena.aguilar@cms-asl.com
- **Irene Miró** / Socia / irene.miro@cms-asl.com
- **Pedro Ferreras** / Socio (Barcelona) / pedro.ferreras@cms-asl.com
- **Elena Alcázar** / Socia / elena.alcazar@cms-asl.com
- **Jorge Sánchez** / Socio (Barcelona) / jorge.sanchez@cms-asl.com
- **Ricardo Plasencia** / Socio / ricardo.plasencia@cms-asl.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: El equipo de CMS experto en capital riesgo se estructura en torno a los principales sectores económicos y cuenta con especialistas en fusiones y adquisiciones, competencia, fiscal, laboral, mercado de capitales, bancario y procesal. Presentes en 43 países, estamos capacitados para movilizarnos rápidamente, ayudando a nuestros clientes a obtener el mejor resultado en los mercados locales y en múltiples jurisdicciones, independientemente de que la operación esté situada en el mercado medio o superior de capital riesgo. Asesoramos en los aspectos legales y fiscales de las operaciones así como en el análisis de la estructura para la captación de fondos y su inversión o desinversión, facilitando fórmulas alternativas que permitan la optimización de la rentabilidad. Nuestra experiencia y conocimiento de los sectores económicos nos permiten aportar soluciones creativas a los problemas de cada operación concreta.

Áreas de práctica: Corporate / M&A, Mercados y Servicios Financieros, Derecho Público y Sectores Regulados, Competencia y Antitrust, Procesal y Arbitraje, Concursal y Reestructuraciones, Inmobiliario y Construcción, Laboral y Pensiones, Propiedad Intelectual, Industrial y Negocio Digital, Seguros, Reaseguros e Innovación, Tributario.

Sectores de especialización: Private Equity y Fondos, Energía y Medioambiente, Infraestructuras y Financiación de Proyectos, Hoteles y Ocio, Productos de Consumo, Sanitario y Farmacéutico, TMC, Grandes Patrimonios.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- **Carlyle** | Asesoramiento en la adquisición de Vantive, unidad Kidney Care dedicada al cuidado renal del grupo Baxter, fabricante de productos médicos y tecnología sanitaria.
- **Antin Infrastructure Partners** | Asesoramiento a los vendedores de Swiftair, aerolínea española especializada en el transporte de mercancías sensibles, en la venta de una participación al fondo Antin Mid Cap I, gestionado por la firma europea líder en inversión en infraestructuras Antin Infrastructure Partners.
- **Providence Equity Partners** | Asesoramiento al management de Globeducate, uno de los principales grupos de educación primaria y secundaria del mundo, en la venta del 50% del grupo educativo por parte del private equity estadounidense, Providence Equity Partners al venture capital francés, Wendel.
- **21 Invest y Ardian** | Asesoramiento a 21 Invest y Ardian en la venta de Synerlab al fondo de inversión Blue Wolf Capital Partners.
- **Everfield Capital** | Asesoramos a Everfield Capital en la adquisición de la sociedad española Gstock Web App, plataforma de gestión empresarial para el sector HORECA.
- **Miura Partners** | Asesoramiento en la adquisición de un 25% de GasN2.
- **AnaCap Financial Partners** | Asesoramiento en un acuerdo de inversión en Further Underwriting International, especialista líder en el diseño y desarrollo de productos de seguros.
- **CAM Alternatives** | Asesoramiento en la integración del grupo CAM con la española Altamar Capital Partners.
- **Crest Capital Partners** | Asesoramiento en su inversión junto con Atitlan mediante acuerdo de colaboración en Sea Eight.
- **Fomento Urbano de Castellón** | Asesoramiento en la venta del 10% de su filial Aguas de Valencia al fondo de inversión español Incus Capital.
- **Sabadell Venture Capital** | Asesoramiento en una nueva operación de venture debt a Exoticca.
- **KKR** | Asesoramiento en la compra, a través de su participada MasterD, de la sociedad Formacciona, líder en la prestación de actividades educativas en modalidad abierta en el noroeste de España.
- **KKR** | Asesoramiento en la compra, a través de su participada MasterD, del 80% de ITEP, empresa dedicada a la prestación de formación reglada online.
- **Macquarie Capital** | Asesoramiento como inversor principal, junto con Daiwa Energy & Infrastructure y Aberdeen Standard Investments, en la adquisición de una participación mayoritaria en la red de fibra óptica en zonas rurales titularidad de MásMóvil, que dará cobertura a más de 1,1 millones de hogares españoles.
- **Northland Power** | Asesoramiento en su entrada en España mediante la compra de una cartera de proyectos renovables de Helia (fondo promovido por el Plenum Partners Asset Management y Bankinter), compuesta por instalaciones de producción de energía fotovoltaica, eólica y termosolar distribuidas por todo el territorio español, con una capacidad total de 540 MW, por importe de EUR 1bn.
- **Pradera** | Asesoramiento, en su condición de *asset manager* del fondo alemán Universal-Investment, en la refinanciación de una cartera de hipermercados arrendados a Eroski en el norte de España.

Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Energía, Infraestructuras, Productos de Consumo, Productos Industriales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, TIC, IA, Ciberseguridad, Digital

CONCENTRA GRUPO (UBL BROKERS)

Calle Marie Curie 5, 4.6 • 28521 • Madrid • T 654366921 • F 91 735 19 29 •
c.uriarte@concentragrupo.com • <http://www.concentragrupo.com>
Barcelona
Pamplona
Valencia
Lisboa
Oporto

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1996 / **Actividad principal:** Correduría de seguros integral, especializada en búsqueda de soluciones aseguradoras para entidades de Private equity, Venture Capital, sus equipos gestores y sus participadas. Los equipos de las Gestoras disponen de asesoramiento personalizado, profesional y a medida de sus necesidades en tiempo real con un interlocutor con gran conocimiento del mercado. **Proporcionamos tranquilidad y nos ocupamos de sus seguros**, permitiendo a los managers dedicarse a sus inversiones. / **Otras áreas de actividad:** CONCENTRA es un bróker de seguros especializado en empresas, con una fuerte implantación en el segmento de riesgos profesionales y financieros. Salud y vida, individual y colectivos. Especialistas en **Key man insurance** para Gestoras y participadas. A través de HISPANIA, primer broker LLOYD'S en España accedemos al mercado de UK OPTIMA PREVISION, pionero de las hipotecas inversa Partner de WBN- (www.wbnglobal.com), la mayor red internacional de corredurías de seguros independientes y de la red especializada en clientes de Private Equity EQUITY RISK PARTNERS GLOBAL (www.equityrisk.com).

Directores/socios

- **Cristina de Uriarte Chávarri** / Directora Líneas Financieras / c.uriarte@concentragrupo.com
- **Javier López-Linares del Campo** / Presidente / linares@concentragrupo.com
- **José Luis Ocón Escudero** / CEO / jlocon@concentragrupo.com
- **Pedro Athouguia** / Chief Broking Officer / p.athouguia@concentragrupo.com
- **Pilar Méndez** / Directora Vida, Salud y Previsión Social / p.mendez@concentragrupo.com
- **Emilio de Navasqués Torroba** / CFO / e.denavasques@concentragrupo.com
- **Inés Montenegro** / CTO / i.montenegro@concentragrupo.com

Asociados/analistas

- **Pelayo Llana** / Dto. Líneas Financieras / p.llana@concentragrupo.com
- **José María Elguero** / Deputy manager Dto. Líneas Financieras / j.m.elguero@concentragrupo.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: El departamento de líneas financieras de UBL BROKERS GRUPO CONCENTRA tiene una amplia experiencia en el asesoramiento a gestoras, fondos y sociedades de Private Equity, Venture Capital, entidades financieras, etc., ubicadas en España o en el extranjero.

Nuestra propuesta es ser el equipo externo de la gestora en todo lo relacionado con sus seguros y los de sus participadas a través de la prestación de los siguientes servicios:

- 1) Asesoramiento integral a las gestoras y a los vehículos sobre la adecuada cobertura de los riesgos derivados de su actividad.
- 2) Análisis de los riesgos en las sociedades participadas, asesoramiento en la forma de dar cobertura a los mismos, implantación de programas de seguros, control y seguimiento con reporte periódico al equipo gestor.
- 3) Realización de informes de Due Diligence de seguros.
- 4) Asesoramiento en operaciones transaccionales (seguros de representaciones y garantías, litigation buy out y tax insurance).
- 5) Estudio e implantación de seguros de vida de hombre clave, Employee Benefits (sistemas de retribución, previsión social, médica, protección en viajes, salud mental, wellbeing), etc.

A través de nuestra red global internacional WBN (www.wbnglobal.com) podemos prestar servicio en cualquier país del mundo.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Asesoramos a más de 50 entidades, incluyendo gestoras de Private Equity de tamaño medio/grande, las principales gestoras de venture capital, incubadoras, sociedades de valores, grupos financieros, aseguradoras, etc.

Por razones de confidencialidad no se indican entidades, pero podemos facilitar referencias de forma individual.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1994 / **Actividad principal:** Despacho de abogados y economistas de empresa. Asesores legales y financieros.
Plantilla: 48

Directores/socios

- **Manuel Urrutia Subinas** / Socio CEO / murrutia@confianz.es
- **Ibon Arbaizagoitia Ortega** / Socio / iarbaizagoitia@confianz.es
- **Guillermo Pampín Barahona** / Socio / gpampin@confianz.es
- **Ramón Estalella Cologan** / Director / restalella@confianz.es

Asociados/analistas

- **Enrique de Parias Fernández-Daza** / Asociado / edeparias@confianz.es
- **Miguel Garrido Luque** / Asociado / mgarrido@confianz.es
- **Alejandro Tébar Illán** / Asociado / atebar@confianz.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

El enfoque de **Confianz** cuando realizamos *deals* se centra en el objetivo de reforzar las posibilidades de continuidad empresarial de nuestro cliente, normalmente mediana empresa española, a través de la entrada de un inversor en el capital de la Compañía.

Confianz es un despacho de larga trayectoria en la asesoría y consultoría de empresas (31 años), con más de 500 empresas clientes en España, lo que nos sitúa en un lugar privilegiado para identificar inversiones interesantes en el mundo de las pymes.

Desde 2012 hemos gestionado más de 100 operaciones de M&A. Ofrecemos servicios profesionales a inversores y empresas en todas las fases del proceso.

Nuestros equipos están formados por abogados y economistas con sólida experiencia en la resolución de las siguientes actuaciones:

- 1.- Análisis estratégico y del modelo de negocio. Estudio fiscal, mercantil y financiero de la estructura de inversión, realizando las actuaciones necesarias con carácter previo para optimizarla.
- 2.- Análisis y ejecución de la operación: Valoración del negocio y análisis de riesgos y sinergias, formulación de la documentación comercial y asesoramiento en la búsqueda del inversor o target, asesoramiento en la *due diligence* comercial, financiera, legal, fiscal, laboral y sistemas.
- 3.- Asesoramiento financiero y legal en el cierre de la transacción. Formulación de los contratos del cierre.
- 4.- Seguimiento de incidencias después del cierre y asesoramiento sobre las alternativas existentes en el eventual proceso de desinversión posterior.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Información sujeta a petición individualizada.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- ARIN EXPRESS, HTG Y TRANS PAN-EUROPA: Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta del 60% de las acciones de Arin Express y del 100% de HTG y Trans Pan-Europa a Everwood. Noviembre 2025.
- MADRILEÑA DE UTILES Y MAQUINARIA PARA LA LIMPIEZA, S.A. (MAUDEL): Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta del 100% de las acciones al Grupo Darlim. Octubre 2025.
- GRUPO BIKOTE SOLAR (Bikote Solar y Enerbide Energía): Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta del 60% de sus acciones a Ampere Power Energy (Grupo Copec). Mayo 2025.
- MPI: Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta del 70% de sus acciones a Espiga Capital. Diciembre 2024.
- NAGAMOHR: Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta del 70% de sus acciones a Espiga Capital. Diciembre 2024.
- ICP: Asesoramiento legal y financiero en la compra del 50% de las acciones de ICP por parte de nuestro cliente a través de una operación acordeón. Julio 2024.
- INTRAMA: Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta del 100% de sus acciones a Torneados Europa. Junio 2024.
- GRUPO ZULUETA (Talleres Electromecánicos Roque Zulueta y Recubrimientos Ireki): Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta del 100% de sus acciones al Grupo Cunext. Abril 2024.
- GRUPO JAUREGUI (Jauregui Ingeniería y Servicios Industriales, Tacomi y Mistek): Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta del 100% de sus acciones a Serveo, del Grupo Ferrovial. Marzo 2024.
- IPARFRÍO: Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta del 80% de las acciones del Grupo a Syclef, grupo francés. Diciembre 2023.
- DIDECO: Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta de la mayoría del capital social a su equipo directivo. Noviembre 2023.
- TIGERHEAD: Asesoramiento legal y financiero a BIZAK en una toma significativa de capital en la juguetera Tigerhead. Julio 2023.
- PROSOL: Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta del 100% de la Compañía a la multinacional alemana Bechtle. Julio 2023. Realización de una operación de reestructuración mercantil previa a la desinversión en la sociedad objeto, materializada con antelación suficiente en 2019.
- COMERCIAL HOSTELERA, S.A.: Asesoramiento legal y financiero a los accionistas de la Sociedad en la toma de participación de Stellum Capital. Julio 2023.
- SWAGELOK: Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta del 100% de la Compañía a su equipo directivo en Junio de 2023. Realización de una operación de reestructuración mercantil previa a la desinversión en la sociedad objeto, materializada con antelación suficiente en 2018.
- RESIDENCIA DE MAYORES MADRID: Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta del 100% de la Compañía a Inversores privados en Junio de 2023.
- MADRIFERR: Asesoramiento legal y financiero a la propiedad en la venta del 100% de la Compañía a Rubix, multinacional inglesa. Marzo 2023. Realización de una operación de reestructuración mercantil previa a la desinversión en la sociedad objeto, materializada con antelación suficiente en 2018.
- 37 Operaciones de modificación estructural de clientes, planificando la estructura de inversión ante la existencia de un proyecto de desinversión por parte de la propiedad.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Industriales, Transporte/Movilidad

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2021 / **Actividad principal:** Servicios legales bajo Ley de México / **Plantilla:** 5

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Asesoría

Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, Transporte/Movilidad

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1995 / **Actividad principal:** La oficina de Madrid ofrece servicios corporativos globales, tales como incorporación de estructuras societarias o venta de sociedades existentes, domicilio, directores, cumplimiento fiscal, contabilidad o gestión de nóminas entre otros. Coordinamos y asistimos en todas las gestiones necesarias en otras jurisdicciones donde tenemos oficinas y donde se necesiten servicios. / **Otras áreas de actividad:** Administración de fondos y sociedades de capital riesgo. Implantación y seguimiento de planes de prevención de blanqueo de capitales, redacción de manuales de procedimientos en materia de prevención de delitos. Comisaría en emisiones de bonos. / **Plantilla:** 125

Directores/socios

- **Alberto Osácar** / Director Business Development /
alberto.osacar@cscglobal.com
- **María Astarloa** / Head of Funds, Spain /
maria.atarloa@cscglobal.com
- **Carmen Rózpide** / Managing Director /
Carmen.Rozpide@cscglobal.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Con nuestra amplia gama de servicios financieros y administrativos especializados, ofrecemos servicios de administración de sociedades, fondos de inversión y transacciones financieras. Nuestro equipo global combina nuestra red mundial con el conocimiento local para ofrecer una solución completamente global. Intertrust tiene una posición líder en los principales mercados financieros como Holanda, Luxemburgo, Jersey o EE.UU.

Nuestros servicios comprenden:

- Lanzamiento e incorporación de fondos.
- Administración y contabilidad.
- Servicios AIFM ManCo
- Depositaria AIFMD
- Directores independientes
- Reportes a los reguladores y cumplimiento normativo.
- Gestión y soporte.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Trabajamos con la mayoría de las gestores de fondos más grandes y experimentados del mundo, así como con algunos de los grupos de capital de riesgo más dinámicos y hábiles. Tenemos experiencia en todas las clases de activos de capital privado, incluyendo private equity, real estate, infraestructuras, deuda privada, venture capital o fondos de fondos. Contamos con una plataforma tecnológica propia y las herramientas más eficientes del mercado (FIS Investram o Yardi).

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1917 / **Actividad principal:** Cuatrecasas es una firma de abogados de más de 2.000 profesionales y una red de 25 oficinas en 12 países. El despacho asesora en todas las áreas del derecho empresarial, ayudando a sus clientes en las cuestiones más exigentes, en cualquier territorio, aportando la experiencia y el conocimiento de equipos altamente especializados. / **Otras áreas de actividad:** La firma tiene un largo bagaje acompañando a empresas líderes en su día a día y en sus operaciones más destacadas. Cuatrecasas se estructura por grupos de especialidad e industrias, ofreciendo asesoramiento de primer nivel en cerca de 30 especialidades, aportando soluciones innovadoras y sofisticadas para cada tipo de negocio.

Directores/socios

- **Jorge Canta** / Socio Fund formation / jorge.canta@cuatrecasas.com
- **Paz Irazusta** / Socia Fund Formation/Fiscal / paz.irazusta@cuatrecasas.com
- **Alejandro Payá** / Socio Corporate M&A/Private equity / alejandro.paya@cuatrecasas.com
- **Javier Martí-Fluxá** / Socio Corporate M&A / Private equity / javier.marti-fluxa@cuatrecasas.com
- **Diana Rivera** / Socia Corporate M&A / Venture capital / diana.rivera@cuatrecasas.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Cuatrecasas cuenta con un amplio equipo de abogados especializados y con una dilatada experiencia en el asesoramiento integral a entidades de capital privado nacionales e internacionales. Ofrecen asesoramiento en la estructuración de vehículos, a inversores institucionales en la inversión de los mismos, y en el diseño de sistemas de remuneración y *carried interest*, combinando equipos expertos fiscales y mercantiles. Desde el punto de vista transaccional, destaca su actividad en el diseño, negociación y ejecución de inversiones y adquisiciones de *private equity* y *venture capital*, financiación de sociedades de cartera, reestructuraciones, operaciones de recapitalización (*recaps*) y desinversiones, con especial énfasis en el diseño de estrategias innovadoras, y en la implementación de sistemas de remuneración de gestores y de estructuras de inversión y desinversión óptimas y eficientes.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Cuatrecasas ha asesorado desde el punto de vista transaccional a AdBio, AnaCap, Alta Partners, Ancala Partners, Asabys, Bain Capital, BlackFin, Brookfield, Caixa Capital, Corpin, Creandum, CVC Capital Partners, Fortress Investment Group, Global Founders Capital, Incus Capital Advisors, Intermediate Capital Group, Invivo Partners, KPS Capital Partners, LifeX Ventures, Lugar Road Capital, Luxor Capital, NorthZone, Oakhill Advisors, OpenGate Capital, Península, Portobello Capital, Qualitas, Platinum Equity, Samaipata Ventures, Sherpa Capital, Suma Capital, Sun Mountain Capital, Talde Gestión, Teset Capital, Tiger Global, 13Books Capital, Triatomic Capital, Ufenau, y Victoria Capital Partners, entre otros clientes. En el ámbito de Fund Formation, sus principales clientes son 4Founders, Actyus, Alaluz, Alantra, Alma Mundi, Altamar Capital Partners, Amchor, Apollo, Arcano, Aurica Capital, Axon Partners Group, BBVA, BigSur, Blackpearl, Blackstone, Creand, Crescenta, Demium Capital, Dunas Capital, Embarcadero Private Equity, K Fund, Kibo, Kronos Investment, March Private Equity, Miura, Mutua, Muzinich, Nazca, Oquendo Capital, Pictet, Qualitas Funds, Queka, Q-Energy, Q-Living, Q-Impact, Santander Alternative Investments, Seaya Ventures, Selinca, Telefónica Open Innovation, Tectum, Tikehau, Tresmares Private Equity, y Tressis.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- Asesoramiento a **CapVest Partners** en la pata española de la operación de compra de Stada Arzneimittel. €7.000 millones.
- Asesoramiento a **KPS Capital Partners** en la venta de Eviosys, y que incluye los activos de la antigua Mivisa. USD 3.900 millones.
- Asesoramiento a **Jesús Núñez**, fundador de la Universidad Alfonso X el Sabio, y a su **grupo de socios fundadores** en la venta junto con CVC Capital Partners de una participación mayoritaria en la Universidad Alfonso X el Sabio (UAX). €2.000 millones.
- Asesoramiento a **CVC Capital Partners** y **Portobello** en la venta de una participación mayoritaria en el grupo de residencias Vitalia Home. €900 millones.
- Asesoramiento a **Delivery Hero** en diferentes rondas de inversión (C, D, E y F), y en la adquisición de una participación mayoritaria en Glovo.
- Asesoramiento a **Insight Venture Capital** en la venta del 70% de Wallapop junto a otros inversores. €420 millones.
- Asesoramiento a **Room 00 Hostels & Hotels** en la entrada de King Street en el capital de la empresa, así como en la creación de un FCRE. €400 millones.
- Asesoramiento a **Arcano** en la creación de Vintage Vehicles 2025, un vehículo de inversión de próxima generación diseñado para implementar estrategias innovadoras. €3.000 millones.
- Asesoramiento a **Tectum** en la constitución de un nuevo vehículo de inversión colectiva, Tectum BTR SICC, con la finalidad de realizar inversiones en el sector inmobiliario. €450 millones.
- Asesoramiento a **Banca March** en la constitución de las entidades de capital riesgo de su tercer programa de inversión a través de su sociedad March Private Equity. €450 millones.

Preferencias sectoriales:): Agricultura/Ganadería/Pesca; Alimentación y bebidas; Automoción industrial/Robótica; Biotecnología y Ciencias de la vida; Ciberseguridad; Comunicaciones; Construcción; Digital; Electrónica; Energía; Hostelería/Ocio; IA; Infraestructuras; Otros; Productos de Consumo; Productos Industriales; Química/Plásticos/Materiales; Recursos Naturales; Sanidad/Actividades sanitarias; Servicios de consumo; Servicios Financieros/Fintech; Servicios Industriales; TIC; Transporte/Movilidad.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2017 / **Actividad principal:** DayOne es la división de CaixaBank especializada en empresas tecnológicas y sus inversores. Su objetivo es acompañar a todas las empresas de base tecnológica, de rápido desarrollo y ámbito de actuación global que realizan actividades de valor añadido y que financian el crecimiento en sus primeras etapas principalmente con fondos propios. También dispone de servicios especializados para inversores que apoyan el crecimiento del ecosistema (*Business Angels, Venture Capital* y *Corporates*). Además, DayOne desarrolla una labor de banca relacional con los diferentes actores del ecosistema, facilitando las relaciones, las sinergias, el conocimiento y la innovación mediante alianzas estratégicas. De esta manera, CaixaBank potencia su estrategia de ofrecer un modelo de banca especializada por segmentos, totalmente ajustada a las necesidades de cada perfil de cliente. Actualmente, DayOne cuenta con espacios físicos en Barcelona, Madrid, Valencia, Zaragoza, Bilbao y Málaga y tiene gestores de negocio en Murcia. Los centros DayOne están concebidos como **hubs** para el encuentro del talento y del capital. Su principal función es servir de punto de reunión entre los fundadores de empresas tecnológicas, los socios que les ayuden a hacer crecer su negocio y los inversores interesados en empresas innovadoras con potencial de crecimiento. Para contribuir al desarrollo de jóvenes empresas innovadoras con alto potencial de crecimiento, la entidad lanza cada año desde su creación en 2007 los Premios EmprendeXXI. Estos galardones se han convertido en un reconocimiento consolidado en el territorio y de referencia para **start-ups** de España y Portugal. Además, cuenta con un programa de innovación abierta para apoyar a las **start-ups** denominado *DayOne Open Innovation Program*.

Características de la actividad

Preferencias sectoriales:

Biotechnología y Ciencias de la vida, Servicios Financieros/Fintech, TIC, IA, Ciberseguridad, Digital

DELOITTE – TRANSACTIONS

Pza. Pablo Ruiz Picasso, 1 Torre Picasso - planta ... • 28020 • Madrid • T 91 514 52 70 / 50 00 • F 91 514 52 85 / 51 80 • info@deloitte.es • www.deloitte.es

Avda. Diagonal, 654 • 08024 • Barcelona • T 93 2804161 • F 93 2804101 • info@deloitte.es • www.deloitte.es

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1983 / **Actividad principal:** Ofrecemos un enfoque **end-to-end** en transacciones: desde la estrategia y financiación hasta la ejecución, integración y optimización del valor, con equipos especializados en cada área.

Directores/socios

- **Gerardo Yagüe** / Socio responsable de Transactions / gyague@deloitte.es
- **Arturo Gayoso** / Socio de Debt Advisory & Value Creation Services / agayoso@deloitte.es
- **Jose Antonio Olavarrieta** / Socio de Corporate Finance / jolavarrieta@deloitte.es
- **Jose Manuel Lasa** / Socio de Corporate Finance / jlasa@deloitte.es
- **Roger Villarino** / Socio de Corporate Finance / rvillarino@deloitte.es
- **Jaume Pujol** / Socio de Corporate Finance / pujol@deloitte.es
- **Carlos Milans del Bosch** / Socio de Corporate Finance / cmilansdelbosch@deloitte.es
- **Ramón Sagrista** / Socio de Corporate Finance / rsagrista@deloitte.es
- **Maria Teresa Suárez** / Socio de Corporate Finance / msuarez@deloitte.es
- **Miguel Echevarría** / Socio de Corporate Finance / mechevarria@deloitte.es
- **Néstor García** / Socio de Corporate Finance / ngarcia@deloitte.es
- **Álex de Antonio** / Socio de Corporate Finance / alexdeantonio@deloitte.es
- **Esther Sultán** / Socio de Corporate Finance / esultan@deloitte.es
- **Cristian Torras** / Socio de Debt Advisory & Value Creation Services - Zona Noreste / ctorras@deloitte.es
- **Enrique Domínguez** / Socio de Debt Advisory & Value Creation Services / edominguez@deloitte.es
- **Alberto Puente** / Socio de Debt Advisory & Value Creation Services / apuente@deloitte.es
- **Ramón Trasobares** / Socio de Debt Advisory & Value Creation Services - Zona Noreste / rtrasobares@deloitte.es
- **Antonio Grajera** / Socio de Debt Advisory & Value Creation Services / angrajera@deloitte.es
- **Oscar Arroyo Revilla** / Socio de M&A TS / oarroyorevilla@deloitte.es
- **Jorge Gómez-Pineda** / Socio de M&A TS y responsable del sector Investment Management / jgomezpineda@deloitte.es
- **Antonio Castañeda Ruiz** / Socio de M&A TS / acastanedaruiz@deloitte.es
- **Pedro Castelló** / Socio de M&A TS / pcastello@deloitte.es
- **Simon Howard** / Socio de M&A TS / showard@deloitte.es
- **Jordi Vall** / Socio de M&A TS / jvall@deloitte.es
- **Mario Ortega** / Socio de M&A TS / marortega@deloitte.es
- **Carlos Gómez-Arroyo** / Socio de M&A TS / cgomezarroyo@deloitte.es
- **Manuel Cobo** / Socio de M&A TS / mcobo@deloitte.es
- **David Díez García** / Socio de M&A TS / ddiezgarcia@deloitte.es
- **Ferran Sala** / Socio de M&A TS / fsala@deloitte.es
- **Emilio Zurilla** / Socio de Valuation & Modeling / ezurilla@deloitte.es
- **Alejandro González de Aguilar** / Socio de Valuation & Modeling / agonzaledaguiar@deloitte.es
- **Alfonso Redondo** / Socio de Valuation & Modeling / aredondo@deloitte.es
- **Maria Isabel Clares** / Socio de Valuation & Modeling / mclares@deloitte.es
- **Diego Gimeno** / Socio de Valuation & Modeling / dgimeno@deloitte.es
- **Alberto Valls** / Socio de Real Estate y responsable del sector / avalls@deloitte.es
- **Rafael Arcas** / Socio de Real Estate / rarcas@deloitte.es
- **Karolina Mlodzik** / Socio de Infrastructure & Capital Projects / kmłodzik@deloitte.es
- **Javier Giral** / Socio de Transactions - Zona Norte / jgiral@deloitte.es
- **Javier Arribas** / Socio de Transactions - Zona Este / jarribas@deloitte.es
- **Jose Maria Varela** / Socio de Transactions - Zona Noreste / jvarela@deloitte.es
- **Mario Teixeira** / Managing Director Corporate / mteixeira@deloitte.es
- **Borja Migoya** / Socio de Corporate Finance / bmigoya@deloitte.es
- **Javier Hornedo** / Socios de M&A TS / jhorno@deloitte.es
- **José Blanco** / Socio de Transactions - Zona Este / jblanco@deloitte.es
- **Pablo Parra** / Socio de Transactions - Zona Sur / pparra@deloitte.es
- **Álvaro Martínez** / Socio de Debt Advisory & Value Creation Services / almartinezgomez@deloitte.es
- **José María Espejo** / Socio de Real Estate / jespejo@deloitte.es
- **Pedro José Fuster** / Socio de Real Estate / pfuster@deloitte.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

M&A Corporate Finance

Transformar la realidad y anticipar el futuro.

La compra o la venta de una compañía es un momento decisivo, con un enorme poder transformacional. El objetivo es que, después del proyecto, el resultado sea una nueva realidad, mucho más favorable para todos. Apoyamos a nuestros clientes durante todo el ciclo de una transacción, minimizando los riesgos y solventando las complejidades que estos procesos generan.

Corporate Finance

Proporcionamos asesoramiento en la originación, estructuración, ejecución y coordinación de cualquier proceso corporativo. Nuestros servicios integrales de asesoramiento en fusiones, adquisiciones, desinversiones y alianzas estratégicas están personalizados para satisfacer las necesidades únicas de cada uno de nuestros clientes. Dicha personalización, es posible gracias a nuestra profunda especialización sectorial contando con un extenso equipo de profesionales dedicados exclusivamente a la actividad de Corporate Finance y que dan cobertura a los principales segmentos de la economía.

- Nuestros principales servicios se despliegan en torno al siguiente offering:
- Adquisiciones / Desinversiones
- Alianzas Estratégicas y Joint Ventures
- Portfolio Lead Advisory Services (PLAS): Asesoramiento en proyectos de desapalancamiento de activos non-core

M&A Transaction Services

Facilitamos la toma de decisiones en el marco de una transacción tanto a inversores corporativos como a Private Equities. Nuestra experiencia y conocimiento técnico e industrial, garantizan que nuestros clientes reciban un servicio diferencial en todas sus transacciones.

El scope de servicios que Deloitte ofrece incluye, fundamentalmente, los siguientes:

- Due diligence de compra / venta: Equipo totalmente integrado que incluye las due diligence fiscal, legal, laboral y comercial
- Identificación rápida de los "Deal Breakers"
- Asesoramiento económico y financiero en contratos de compra/venta
- Vendors assistance
- Preparación carve-out y completion statements
- Pre-bid diligences
- Asesoramiento financiero durante la negociación del Sales and Purchase Agreement (SPA) y revisión de los ajustes

Debt & Value Creation

Apoio en los momentos que importan.

Proporcionamos servicios de asesoramiento financiero y operativo integrales en contextos de transformación, turnaround y reestructuración, así como en situaciones especiales complejas en donde el diagnóstico rápido, la estabilización e implantación de medidas operativas y financieras son claves en el corto y medio plazo para maximizar o preservar el valor, garantizando la sostenibilidad de los negocios.

Acompañamos a nuestros clientes en la **creación de valor** de sus negocios y sociedades a través de planes de mejora ("**Performance Improvement**" services) en el EBITDA y la caja (Ingresos, costes, Working Capital & Capex), así como en la **optimización de sus estructuras de capital** y deuda (mandatos de búsqueda de financiación para operaciones de inversión orgánica e inorgánica, refinanciamientos preventivos y reestructuraciones de deuda).

Adicionalmente les acompañamos con **servicios pre y post deal**, asesorando en las Due Diligence Comerciales y Operativas, Planes de Sinergias e Integración, Toma de Control, así como en los procesos de integración y captura de sinergias.

En definitiva, ponemos a disposición de nuestros clientes todo nuestro conocimiento y experiencia tanto técnico (financiero y operativo) como situacional (transformación, transacción, mejora operativa, reestructuración, crisis, etc.) y sectorial (consumo, manufacturing, sanidad, turismo, servicios, etc.) para diagnosticar, diseñar, priorizar e implementar las medidas que sean necesarias para maximizar el valor o preservar, garantizando la sostenibilidad de los negocios.

Valuation & Modeling

Algunos activos son difíciles de evaluar, desde los intangibles como las marcas hasta la huella de carbono de una cadena de suministro. Nuestras soluciones de modelización pueden ayudar a nuestros clientes a aumentar el valor de forma fiable y continua.

Contamos con un equipo de profesionales que ha trabajado en multitud de operaciones corporativas, siendo expertos reconocidos en valoraciones, diseño de soluciones de modelización, tesorería corporativa y análisis económicos eficientes y fiables. Acompañamos a nuestros clientes en todo el proceso de una transacción, desde la búsqueda de financiación hasta el cierre de la misma:

- **Valuation:** Valoraciones de empresas, negocios, paquetes accionarios y activos intangibles para distintos contextos y usos
- **Modeling:** Damos claridad a nuestros clientes con independencia de la complejidad del proyecto a través del diseño y construcción de modelos financieros fiables o de la revisión y análisis de los modelos ya existentes
- **Treasury Advisory:** Nuestro equipo especializado en mercados de capitales y tesorería corporativa ofrece asesoramiento experto sobre instrumentos financieros, riesgos financieros y de mercado así como otros desafíos de la tesorería corporativa cubriendo el ciclo completo de la función de la tesorería. Además, para la prestación de nuestros servicios contamos con herramientas interactivas de visualización que favorecen la utilización y comprensión por parte del usuario.

Infraestructura & Capital Projects

Ofrecemos una perspectiva global y una experiencia especializada para transformar la complejidad de los proyectos de infraestructura y capital de nuestros clientes en oportunidades de crecimiento y eficiencia.

- **Asesoramiento en Infraestructuras & Capital Project:** Ofrecemos soluciones integrales a lo largo de vida de los activos de infraestructuras y servicios asociados. Integrando capacidades técnicas, comerciales y financieras asesoramos en la preparación de los proyectos (estudios de viabilidad, iniciativas privadas, estructuras financieras), en su licitación (bid support), en su financiación (fundraising, due diligence técnica y comercial), en su ejecución (PMO), en los procesos de M&A (due diligence técnica y comercial) y en la creación de valor antes o después del deal.

Real Estate

Nuestras soluciones de asesoramiento estratégico y optimización de inversiones permiten tomar decisiones basadas en datos. Además, nuestra experiencia en proyectos del sector público, privado y de inversión de capital, nos permite ofrecer enfoques innovadores para incentivar la inversión en infraestructuras públicas y fomentar la colaboración del sector privado.

- **Asesoramiento en Real Estate:** Brindamos asesoramiento inmobiliario integral a lo largo de todo el ciclo de vida del capital y los activos inmobiliarios. Acompañamos a nuestros clientes en cada etapa, brindando soluciones personalizadas en un entorno dinámico y en constante evolución, nos comprometemos a proporcionar el apoyo necesario para afrontar los desafíos del mercado, facilitando la inversión, adaptación y transformación de los activos inmobiliarios en función de las nuevas exigencias y oportunidades del sector.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- Sklum - Asesoramiento financiero a los accionistas de Sklum en su proceso de venta al fondo Trilantic.
- Grupo de incendios - Asesoramiento financiero a Abac Capital en la adquisición de una participación mayoritaria en Grupo de Incendios
- UAX - Asesoramiento en los aspectos fiscales a Civen en la compra de la Universidad Alfonso X El Sabio al fondo de private equity CVC por aproximadamente EUR 2.000m.
- Mediterranea de Catering G - Asesoramiento financiero a Portobello en su proceso de venta de la compañía Mediterranea de Catering a Sodexo
- AGO - Asesoramiento financiero a Fremman Capital en la adquisición de una participación mayoritaria en AGO Labs a Portobello.
- Aviaction - Asesoramiento financiero a Buenavista Equity Partners en su proceso de venta de la compañía Aviaction a Artá
- Aviaction - Asesoramiento financiero a Artá en el proceso de adquisición de la compañía Aviaction a Buenavista Equity Partners.
- Tekman - Asesoramiento financiero a Miura en la venta del grupo Tekman a los inversores Impact Partners, Inveready y Generali.
- Boluda - Asesoramiento financiero al grupo Bergé y Cía en la incorporación de un socio mayoritario en su compañía participada Bergé Infraestructuras y Servicios Logísticos.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1989 / **Actividad principal:** Deloitte Legal es un despacho de abogados de referencia en el mercado en la prestación de servicios en cinco áreas de práctica: Fiscal, Legal, M&A, Mobility & Compensation y Business Process Solutions (BPS). El valor diferencial de Deloitte Legal es su elevada especialización tanto por industria y sectores, bajo un asesoramiento integrado con otras capacidades de la Firma para acompañar a los clientes en la transformación de sus negocios más complejos.

Fiscal: Ayudamos a nuestros clientes a hacer frente a sus retos en materia fiscal cubriendo todos los ámbitos del asesoramiento tributario empresarial nacional e internacional, fusiones y adquisiciones, impuestos indirectos, precios de transferencia, procedimientos tributarios, transformación digital de la función fiscal, gobernanza y ayudas e incentivos.

Legal: Prestamos asesoramiento integral a las compañías basado en la excelencia técnica, especialización sectorial y el conocimiento profundo del negocio. Trabajamos con el enfoque de ser auténticos socios estratégicos de nuestros clientes en sus procesos de transformación y mejora de su competitividad marcados por las transacciones, el cambio regulatorio, la digitalización, la sostenibilidad y los nuevos modelos de organización empresarial.

M&A: Prestamos un asesoramiento integral (legal, fiscal y financiero) en todo tipo de operaciones mercantiles de fusión y adquisición, reestructuraciones societarias y modificaciones estructurales, nacionales y transfronterizas, sobre la base de nuestra estrategia **end-to-end**, que cubre el acompañamiento en todas las fases previas y posteriores a la transacción.

Mobility: Ayudamos a las empresas en el diseño, desarrollo y transformación de sus políticas de movilidad internacional. Prestamos asesoramiento fiscal, migratorio, laboral y de seguridad social con un enfoque integrado. Prestamos servicio a las compañías, incluyendo cotizadas, reguladas y private equity, en relación con la remuneración de Directivos y Consejeros en todos los aspectos relacionados con el diseño y regulación de sus aspectos legales, laborales, fiscales y regulatorios.

BPS: Ofrecemos soluciones de alto valor añadido para la optimización y gestión de procesos clave para las compañías en áreas como la externalización de procesos legales y fiscales, las finanzas o los recursos humanos, apoyándonos en herramientas tecnológicas propias, con el foco puesto en la transformación del negocio, la generación de sinergias y eficiencias.

Directores/socios

- Enrique Gutiérrez de la Rocha / 1 / egutierrez@deloitte.es
- José María Gómez Rosende / 2 / josemgomez@deloitte.es
- Ignacio Sanjurjo Rubio / 3 / isanjurjo@deloitte.es
- Pablo Esteban Arce / 4 / pesteban@deloitte.es
- Agustín del Río Galeote / 5 / adelriogaleote@deloitte.es
- Ignacio Echenagusia / 6 / iechenagusia@deloitte.es
- José María Elías de Tejada / 7 / jeliasdetejada@deloitte.es
- Fernando Martínez Comas / 8 / fmartinezcomas@deloitte.es
- Paula Pérez Fernández / 9 / pperezfernandez@deloitte.es
- Javier Pérez-Olivares / 10 / jperzolivares@deloitte.es
- Cloe Barnils Rodríguez-González / 11 / cbarnils@deloitte.es
- Luis Collado Moreno / 12 / lcolladomoreno@deloitte.es
- Susana López Claver / 13 / slopezclaver@deloitte.es
- Prudencio Martínez López / 14 / plopez@deloitte.es
- Marina Silva Sabell / 15 / msilvasabell@deloitte.es

- Cruz Amado de la Riega / 16 / camado@deloitte.es
- Rafael Piqueras / 17 / rpiqueras@deloitte.es

Asociados/analistas

- Marcos Rodríguez Gutierrez / 18 / mrodriguezgutierrez@deloitte.es
- Sergio Ramírez Soto / 19 / sramirezsoto@deloitte.es
- Gonzalo Mayo / 20 / gmayo@deloitte.es
- Ignacio Alonso / 21 / ialonso@deloitte.es
- Ana de Lluc Compte / 22 / acompte@deloitte.es
- Guillermo Nieto Donadeu / 23 / gdonadeugarcia-nieto@deloitte.es
- Mario Gimare / 24 / mgimare@deloitte.es
- Carmen Muelas / 25 / cmuelas@deloitte.es
- David Usano Benítez / 26 / dusano@deloitte.es
- José Manuel López Ruiz / 27 / jlopezruiz@deloitte.es
- José Magán Ayuso / 28 / jmaganyuso@deloitte.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Deloitte Legal ofrece un **enfoque 'end-to-end'** en el ámbito transaccional que proporciona soluciones integrales e integradas ante los retos y las necesidades cada vez más complejas que afrontan nuestros clientes, todo ello construido desde un sólido conocimiento de los sectores industriales y de sus tendencias, y con las capacidades de una firma con presencia global mediante:

- **Equipos multidisciplinarios:** Deloitte Legal conforma equipos multidisciplinarios en función de la tipología y sector de cada operación, lo que permite optimizar la eficiencia y asegurar la calidad de los servicios que se prestan mediante un enfoque integral durante todo el proceso. En este sentido, junto al asesoramiento legal o fiscal, incorporamos a cada trabajo, en la medida en que la operación lo requiera, asesoramiento financiero, tecnológico y/o de negocio, entre otros.
- **Especialización por industria:** Deloitte Legal es consciente de la creciente complejidad de las operaciones de reestructuración y adquisición de empresas y del extraordinario valor para sus clientes que supone el conocimiento sectorial. Por ello, prestamos especial atención al conocimiento de la industria implicada por parte de los equipos asignados al trabajo. En definitiva, la multidisciplinariedad y la especialidad por industrias son elementos esenciales en la prestación de nuestros servicios, junto a un asesoramiento jurídico y fiscal riguroso y, a la vez, pragmático, buscando siempre soluciones a los problemas que se plantean en las operaciones.

Los principales servicios que prestamos desde Deloitte Legal en operaciones de Capital Privado son:

- > Asesoramiento legal a lo largo de todo un proceso transaccional, desde las negociaciones preliminares hasta las acciones post-cierre.
- > **Due diligence** legal, fiscal y laboral. > Diseño y optimización de la estructura fiscal, mercantil y financiera de la transacción.
- > Asesoramiento legal y fiscal en el diseño y estructuración de **Management Incentive Plans**.
- > Asesoramiento legal continuo en la preparación / revisión y negociación de toda la documentación necesaria para acometer cualquier tipo de transacción.
- > Seguimiento y asesoramiento tras el cierre en la ejecución de los acuerdos y en las incidencias posteriores que puedan producirse.
- > Asesoramiento en la negociación, formalización y ejecución de financiación de adquisiciones. > Asesoramiento en operaciones de refinanciación y reestructuración de deuda.
- > Asesoramiento laboral: asesoramiento **post-deal**, reestructuración de personal, consecuencias laborales para los directivos y administradores y asesoramiento en relación con la sucesión de empresa y condiciones laborales divergentes.
- > Análisis y obtención de las autorizaciones y aprobaciones que puedan ser necesarias, tanto de organismos reguladores o supervisores (DGS, BdE, etc.), como de las Autoridades nacionales o comunitarias de defensa de la competencia.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

- | | | | |
|--------------|----------------|----------------|---------|
| • Cinven | • Nazca | • Alantira PE | • Talde |
| • Providence | • Artá Capital | • Corpfin | |
| • Abac | • Nexus Iberia | • Suma Capital | |
| • Miura | • MCH | • GED Capital | |

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado: Deloitte Legal asesora al fondo británico Cinven en los aspectos fiscales del acuerdo para la adquisición del 70% de Idealista

Deloitte Legal asesora al fondo Providence en la venta del 50% GlobalEducate al fondo Wendel
Deloitte Legal asesora a Prosur en la incorporación del fondo ICG como socio para acelerar su expansión internacional
Deloitte Legal asesora en los aspectos fiscales a Cinven en el cierre de la venta del Grupo Planasa
Deloitte Legal asesora a Nalanda Global en su adquisición por parte de la británica-gala Once For All
Deloitte Legal asesora a Sesame en la obtención de una ronda de financiación por parte del fondo GP Bullhound
Deloitte Legal asesora a Grupo Gargallo en la compra del hotel Casa Lit a Stoneweg y Bain Capital
Deloitte Legal asesora a VivaGym en la compra de Alfatit, Macrofit y Smartfit
Deloitte Legal asesora a Artá Capital en la adquisición de una participación del 75% en Onix
Deloitte Legal asesora a la farmacéutica Uriach en la venta del 30% de su capital al fondo inglés ICG

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2007 / **Actividad principal:** Despacho de abogados / **Otras áreas de actividad:**

- Corporate & M&A
- Banking and Finance
- Capital Markets
- Private Equity
- Energy & Infrastructure
- Litigation and Arbitration
- Public Law and Regulatory
- Environment and Natural Resources
- Employment
- Real Estate
- Tax
- Restructuring and Insolvency
- TMT

Directores/socios

- **Jabier Badiola** / Socio Director / jabier.badiola@dentons.com
- **Jesús Durán** / Socio / jesus.duran@dentons.com
- **María Cortizas** / Socio / maria.cortizas@dentons.com
- **Ignacio Corujo** / Socio / ignacio.corujo@dentons.com
- **Jesús Mardomingo** / Socio / jesus.mardomingo@dentons.com
- **José María García** / Socio / josemaria.garcia@dentons.com
- **Fermín Garbayo** / Socio / fermin.garbayo@dentons.com
- **Israel de Diego** / Socio / israel.dediego@dentons.com
- **Nieves Briz** / Socio / nieves.briz@dentons.com
- **Roberto Tojo** / Socio / roberto.tojo@dentons.com
- **Itxaso López** / Socio / itxaso.lopez@dentons.com
- **Javier Moya** / Socio / javier.moya@dentons.com
- **Santiago Hurtado** / Socio / santiago.hurtado@dentons.com
- **Luis Belart** / Socio / luis.belart@dentons.com
- **Inmaculada Castelló** / Socio / inmaculada.castello@dentons.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: El equipo de Dentons en España cuenta con más de 15 años de experiencia en el área del capital-riesgo. Nuestra principal actividad se centra en el asesoramiento a fondos nacionales e internacionales en operaciones de *buy-out* y de secundario. Actuamos igualmente para empresas participadas, bancos financiadores y equipos gestores, y contamos con un grupo especializado en estructuración de fondos.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Magnum Industrial Partners, Portobello Capital, Artá Capital, Alantra, Beable Capital, Platinum Equity Advisors LLC, Zubi Capital, Suma Capital

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Comunicaciones, Construcción, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Productos de Consumo, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Financieros/Fintech, Transporte/Movilidad

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2001 / **Actividad principal:** Capital Riesgo, Fusiones y Adquisiciones, Mercado de Capitales, Mercantil, Societario, Servicios Financieros, Fiscal, Derecho de la Competencia y Comunitario, Bancario, Financiación de Proyectos, Corporate Finance, Público y Administrativo, Urbanismo; Laboral y Recursos Humanos, Propiedad Industrial e Intelectual, Tecnología, Medios de Comunicación y Protección de Datos, Reestructuraciones, Procesal Civil y Penal, Concursal, Arbitraje y Mediación, Energía, Farmacéutico e Inmobiliario

DLA Piper cuenta con una de las prácticas de Capital Riesgo líderes a nivel mundial, por su profundo conocimiento del mercado, asesorando a los key players y por su experiencia a la hora de asesorar al cliente en todo el proceso de inversión y logrando la consecución de sus objetivos. / **Otras áreas de actividad:** -

- Fundraisings and investments
- MBOs
- MBIs
- BIMBOs
- Secondary buyouts
- Take privates
- Management equity arrangements and incentives
- PIPEs
- Pre-IPO investments
- Portfolio transactions
- Public to private transactions
- Exits, including trade sales and listings and refinancings

Directores/socios

- **José María Gil-Robles** / Socio Responsable Corporate, M&A. Private Equity, Funds. / jmgr@dlapiper.com
- **Enrique Chamorro** / Socio Private Equity, Search Funds, M&A / enrique.chamorro@dlapiper.com
- **Joaquín Echánove** / Socio M&A, Private Equity / joaquin.echanove@dlapiper.com
- **Yoko Takagi** / Socia / yoko.takagi@dlapiper.com
- **Pablo Echenique** / Socio / pablo.echenique@dlapiper.com
- **Andrés Lorrio** / Socio / andres.lorrio@dlapiper.com
- **Juan Verdugo** / Socio / juan.verdugo@dlapiper.com
- **Natalia López** / Socia / natalia.lopez@dlapiper.com

Asociados/analistas

- **Almudena Comin** / Counsel / almudena.comin@dlapiper.com
- **Luis Borrero** / Counsel / Luis.borrero@dlapiper.com

Evolución y filosofía de la empresa

Desde nuestra apertura en Madrid hace más de 20 años, nos hemos convertido en uno de los principales despachos españoles de derecho mercantil global, con gran presencia internacional. Con el apoyo de una amplia gama de soluciones tecnológicas, nuestro prestigioso equipo de abogados presta asesoramiento jurídico estratégico a clientes españoles con intereses tanto locales como fuera de las fronteras del país, así como a clientes internacionales que operan en el país. En particular, somos reconocidos como un centro clave para el trabajo entre Iberia y América Latina. Sea cual sea su necesidad, el equipo de DLA Piper España cuenta con sólidas capacidades sectoriales, por lo que podemos anticiparnos a los retos y detectar las oportunidades, en cualquier parte del mundo.

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

DLA Piper presta un servicio de máxima calidad que abarca todos los aspectos y fases de una operación de Private Equity, incluyendo desde (1) el análisis y asesoramiento legal y fiscal en el diseño de la operación, (2) el due diligence legal, laboral y fiscal, (3) el asesoramiento y la negociación de los contratos (inversión, equity y deuda), hasta (4) el asesoramiento continuado a la sociedad target o en los posibles conflictos que puedan surgir entre socios o entre comprador y vendedor y (5) la relación con la Comisión Nacional del Mercado de Valores, si es necesario. Ofrecemos un alto valor añadido como consecuencia de nuestra enorme capacidad de trabajo, la gran motivación de nuestros equipos, nuestra dilatada experiencia y la participación de nuestros abogados en algunas de las operaciones más relevantes del mercado en los últimos años. La capacidad técnica y gran motivación de los abogados, así como la implicación directa de los socios en los asuntos, son claves en el asesoramiento jurídico de valor añadido que ofrece el despacho. En particular, sin perjuicio de su alta reputación en el mercado español, cuenta con una experiencia muy dilatada en operaciones con un componente multijurisdiccional, en las que las labores de coordinación, homogenización y calidad de todas las oficinas implicadas, resulte clave. Asimismo, nuestro asesoramiento se extiende al diseño de estructuras de fondos de capital riesgo, tanto con un componente nacional como con elementos internacionales.

Preferencias sectoriales: Biotecnología y Ciencias de la vida, Energía, Hostelería/Ocio, Servicios Financieros/Fintech, TIC

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2008 / **Actividad principal:** E Advisory (<https://advisory.ecija.com>). forma parte del Grupo ECIIJA, una de las principales firmas en Península Ibérica y Latinoamérica de servicios legales y financieros. Actualmente cuenta con 37 oficinas en 18 países y más de 1.400 profesionales. En el área de Soluciones Financieras, E Advisory se enfoca principalmente en:

1. la compra-venta de Compañías
2. la captación de financiación:
 - vía capital (inversores financieros y sectoriales/industriales),
 - 3. vía deuda (bancaria y no bancaria),
- valoración de compañías,
 - acompañamiento a las empresas en el proceso de preparación y posterior venta,
4. acompañamiento a las empresas en el proceso de crecimiento inorgánico, tanto en la búsqueda de compañías como en el proceso de adquisición, y
5. realización de Due Diligence Financieras.
6. PPA (Purchase Price Allocation) en el entorno de procesos de adquisición.
7. optimización fiscal mediante la colocación de incentivos fiscales culturales (Tax Incentive Cultural)

/ Otras áreas de actividad:

E Advisory desarrolla otras actividades además de las mencionadas, como son:

- la elaboración de Planes Estratégicos/Business Plan y Planes Financieros,
- Implantación de la Planificación financiera, para la cobertura de riesgos Financieros (liquidez, de crédito, tipo de cambio, tipo de interés, ...),
- Control de gestión, para asegurar la eficiencia de las actividades mediante la toma de decisiones basadas en el análisis de la información,
- reflotamiento de negocios, y
- reestructuración de deuda.

/ **Plantilla:** 8

Directores/socios

- **Javier Lancho** / CEO Ecija Finance / fjlancho@ecija.com
- **Luis de la Haza de Lara** / Socio Financial Advisory / ldelahaza@ecija.com
- **Oliver von Schiller** / Socio / ovonschiller@ecija.com
- **Miguel Ángel Martínez** / Socio / mamartinez@ecija.com

Asociados/analistas

- **Beatriz García Bodega** / Manager Corporate Finance / bgarciab@ecija.com
- **Isabel Pérez Gonzalez** / Junior Consultant / iperezg@ecija.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- **Financial Advisory:** M&A, CFO as a Service, Modelización y Valoración, Reestructuraciones, Project Finance y Due Diligence Financiera, Financiación Pública (ayudas y préstamos a nivel regional, nacional, europeo e internacional).
- **Tax & Accounting & Payroll Compliance:** Multi-country, multi-idioma, multi-divisa, multiplataforma, hasta el nivel de reporting y controlling deseado. Cash-management.
- **Public Sector:** consecución de ayudas públicas, NextGeneration, NextTech, deducciones fiscales, asesoramiento a organismos públicos, fundaciones, justificación de fondos públicos.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Entre otros y por categorías:

- Fondos: Entreriver, Alia Capital, Frux Capital, Opus Trust, Lab Ventures, Athos Capital,
- Entidades Financieras; Grupo Santander, Grupo Banco Sabadell, Unicaja, Bankinter, Banca March...
- Start Ups: Cardinal Content, SKIN AI, Hack a Boss, Nomadic Farms, Bemyvega

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

Durante los dos últimos años destacamos las siguientes operaciones, entre otras:

- Refinanciación Hoteles Cristine Bedford Sevilla y Málaga para Entreriver.
- Asesoramiento y fundraising a SKIN AI en su primera ronda de financiación y consecución de créditos en el Programa Scale de Google.
- Due Dilligence para adquisiciones de compañías del Grupo SGS.
- PPA Grupo Achilles en la adquisición de GoSupply.
- Acompañamiento Financiero Bodega Herència Altés.
- Consultoría Financiera en el proceso de internacionalización del Grupo Greening.
- Asesoramiento interno al Grupo Trocadero en su reestructuración financiera: Refinanciación de deuda con FRUX Capital y entrada de inversor extranjero mediante ampliación de capital.
- Asesoramiento a Great Little People en la ronda de ampliación de capital.
- Asesoramiento al Grupo IDEA INGENIERIA, en la identificación y negociación de oportunidades para su crecimiento inorgánico.
- Asesoramiento al Grupo ABC Live Experience en la potencial entrada de un nuevo socio en su capital.
- Asesoramiento a Hack a Boss en la búsqueda de inversores para su ampliación de capital.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1982 / **Actividad principal:**

Sobre EJASO: fundado hace 40 años, **es una firma nacional de referencia de la abogacía de los negocios** y líder en España para el *middle market*. Abarca el entendimiento de las principales ramas del asesoramiento jurídico, así como unidades especializadas y sectores concretos. El despacho cuenta con más de 250 profesionales, entre los que se encuentra una ex presidente del Tribunal Constitucional y magistrados y abogados del Estado (en excedencia). EJASO se posiciona actualmente en el top 20 de despachos nacionales por facturación y cuenta con sedes en Madrid, Barcelona, Lisboa, Sevilla, Zaragoza, Córdoba, Vigo, Coruña y **Miami**, así como con una sólida red en Europa y Latinoamérica / **Otras áreas de actividad:** **EJASO Tiene una completa red de contactos en despachos tanto en Europa como en América con oficina en Miami**, así como en las principales jurisdicciones a nivel mundial, a través de su membresía en asociaciones como la red **ALL (Latinoamérica)** y **ETL (Europa y Asia)** **Avrio Advocati Global Network**, con presencia Europea y EESS. / **Plantilla:** 300

Directores/socios

- **CESAR ESPERT** / SOCIO / cespert@ejaso.com
- **JAVIER ROMERO** / SOCIO / jromero@ejaso.co
- **SALDARRIAGA JOSE IGNACIO SALDARRIAGA** / SOCIO / jsaldarriaga@ejaso.com
- **ENRIQUE A. GONZÁLEZ IGLESIAS** / SOCIO / egonzalez@ejaso.com
- **LUIS MARIA LATASA VASALLO** / SOCIO / lmlatasa@ejaso.com
- **CESAR ZARATE** / SOCIO / czarate@ejaso.com

Asociados/analistas

- **DANIELA LEAL** / ASOCIADA / dlead@ejaso.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado.

EJASO ofrece soluciones que abarcan toda la cadena de necesidades jurídicas desde la constitución de la sociedad hasta su venta o re domesticación. A modo enunciativo, asesoramos en operaciones de inversión (tanto venture capital, corporate venturing, spin-offs, otros) y desinversión, M&A, IPO o salidas a BME, ofrecemos servicios de due diligence, secretaría de sociedades, contractual, expansión internacional, inmobiliario, IP/IT/GDPR, fiscalidad, laboral, compliance, derecho público y administrativo.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Fondos de venture capital y capital riesgo, inversores, pymes o emergentes de alto crecimiento (startups, scaleups) y corporaciones

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

Local Comunicaciones (invertida por Patrizia) (€ 60 M),
Team Heretics (Serie A € 15 M),
KDPOF y KDROC (IPCEI e inversión, € 40 M),
Wooptix (Serie B € 10 M),
Droxford adquisición por Team Heretics (€ 35 M),
Blue Marble (Pledge Fund, € 17 M),
Bontekue (€ 8 M), WoW Fight, Urban Roosters, Noesis (invertida por Hawei), Inspiration-Q, Deep Detection, AG Photonics,
Clientes:FAMILY (confidencial): 15 millones
GRUPO COINSOL: 8 millones
IMMODO SOLAR: 6 millones
OPTARE SOLUTIONS (Salida a BME GROWTH, € 22 M).

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2000 / **Actividad principal:** Euronext es el mercado paneuropeo número uno con un modelo federal único, que reúne plataformas de mercado que han estado operando desde el siglo XVII. Euronext opera ocho mercados nacionales regulados de valores, renta fija y derivados, así como MTFs, en Amsterdam, Bruselas, Dublín, Lisboa, Milán, Oslo, París y Grecia. En 2017, Euronext decidió expandir su presencia en Europa con nuevas oficinas en España. Euronext es el mayor mercado de Europa, con más de 1900 emisores y una capitalización bursátil agregada de € 6,3 Trillones. / **Otras áreas de actividad:** Euronext ofrece servicios y productos eficientes de cotización e intermediación, que incluyen renta variable, ETFs, warrants y certificados, bonos, derivados financieros, materias primas, índices y gestión de tipos de cambio. Euronext amplió recientemente su actividad de servicios corporativos en 2017 ofreciendo servicios webcast, de gestión documental, cumplimiento normativo, una plataforma de gestión de relaciones con inversores y asesoría post-listing y ESG.

Directores/socios

- **Stéphane Boujnah** / CEO Euronext Group
- **Pablo Pérez-Orive** / Head of Listing Spain / pperezorive@euronext.com

Asociados/analistas

- **Miguel Barrera Aguado** / Equity Capital Market Listing Manager / mbaguado@euronext.com
- **Juliette Roux** / Analyst / jroux@euronext.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Euronext es el mercado de capitales de referencia para las empresas europeas en cada etapa de su desarrollo, tanto grandes compañías como Pymes, a través de sus diferentes mercados regulados (Euronext) y MTFs (Euronext Growth, con la designación europea de **SME Growth Market** desde 2019, y Euronext Access, para listing técnico).

Los mercados de capitales ofrecen una alternativa de financiación, no sólo a través de la salida inicial sino a través de ampliaciones de capital con inversores que permiten que la empresa mantenga su independencia. Además de esto, hay que tener en cuenta las ventajas en cuanto a visibilidad, credibilidad y retención de talento al facilitar la fijación de incentivos. Por otra parte, es una opción cada vez más consolidada en Europa para materializar la desinversión (total o parcial) de los fondos de capital riesgo / capital privado (ca.70% de las salidas a Bolsa en nuestros mercados fueron de compañías participadas por fondos).

Euronext ofrece además un programa de formación pre-IPO con alcance paneuropeo, IPOready (antes Techshare), destinado a empresas tecnológicas que se pueden plantear una salida a Bolsa en el corto o medio plazo. Hasta 2024 (6ª edición del programa en España y 9ª a nivel europeo), más de 60 compañías tecnológicas españolas han participado en este programa, estando muchas de ellas participadas por fondos de private equity y venture capital.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: A finales de 2024, más de 50 compañías españolas cotizan en los diferentes mercados de Euronext, fundamentalmente en los sectores tecnológico, inmobiliario e industrial, como por ejemplo Allfunds, Andino, Antevenio (ISPD), Facephi, Ferrovial, Kompuestos, Making Science, Merlin Properties, Montepino, Quadpack y Virtualware.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Actividad principal: Somos una firma internacional con acreditada capacidad y experiencia en transacciones multijurisdiccionales, tanto en el asesoramiento en favor de inversores institucionales (fondos de capital privado, fondos de deuda, fondos de pensiones, family offices) y grupos de carácter industrial en sus operaciones en España, como de grupos españoles, cotizados o no, en sus transacciones y proyectos en el exterior. Todo ello gracias a un verdadero equipo multidisciplinar, que colabora estrechamente con otras oficinas y/o prácticas de nuestra red internacional y adopta un enfoque sectorial ciertamente diferencial.

En PE/VC concretamente contamos con un equipo con una amplia experiencia en el asesoramiento en operaciones de compra, de venta, de co-inversión, procesos de build-up y financiación.

Directores/socios

- **Ignacio Balaña** / Socio, Corporate M&A /
ibalana@eversheds-sutherland.es
- **Sixto de la Calle** / Head of Private Equity /
sdelacalle@eversheds-sutherland.es
- **Teresa Villarroya** / Socio, Banking & Finance /
tvillarroya@eversheds-sutherland.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Inversiones y desinversiones en todo tipo de sociedades, unidades productivas y activos.
- Asesoramiento en adquisiciones apalancadas (LBOs y MBOs).
- Asesoramiento en turn-arounds y distressed situations.
- Operaciones de financiación: financiaciones de adquisición, reestructuración de deuda (bancaria o a través de mercado de capitales).
- Planes de incentivos para equipos directivos.
- Derecho de la Competencia.
- Compliance & ESG

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado

Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Biotecnología y Ciencias de la vida, Electrónica, Energía, Infraestructuras, Productos de Consumo, Productos Industriales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, TIC, Transporte/Movilidad

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1967 / **Actividad principal:** Exec Avenue es una firma internacional líder en Executive Search, Board Services, Leadership Consulting y Executive Interim Management. Fundada hace más de 50 años, con sede en París y oficinas en Madrid, Londres, Frankfurt, Casablanca, Tokio, Hong Kong y San Francisco. La experiencia de los socios de Exec Avenue cubre la totalidad de los sectores de actividad, así como cualquier área funcional tanto de posiciones ejecutivas (Presidente Ejecutivo, Consejero Delegado, Director General y miembros del Comité de Dirección así como otros profesionales con un alto nivel de especialización y expertise como roles no ejecutivos (Consejeros Independientes o Dominicales, miembros de Consejos Asesores, Senior Advisors o Interim Managers).

La firma acumula mucha experiencia trabajando para las gestoras de capital privado en los siguientes servicios relacionados con las diferentes fases de un proceso de transacción:

Evaluación de directivos en los procesos de análisis de compañías y *due-diligence*

- Búsqueda de directivos para las sociedades participadas
- Búsqueda de *Interim Managers* para las participadas
- Definición y puesta en marcha de Consejos Asesores y búsqueda de sus miembros para la gestora o para sus participadas
- Búsqueda de Senior Advisors para las gestoras que puedan ayudar en:
- Atracción de inversores
- Identificación de oportunidades
- Evaluación y *due-diligence*
- *Operating Partner* (Consejero, Observer, etc.)
- Exec Avenue es miembro de la AESC (Association of Executive Search and Leadership Consultants), organismo oficial que representa a las firmas de retained Executive Search a nivel mundial y que establece las normas de funcionamiento de las empresas de consultoría de directivos para garantizar una ejecución altamente profesional de los mandatos.

Entre nuestros clientes contamos con algunos de los fondos de Private Equity más importantes del mercado internacional con los que tenemos acuerdos marco de alcance global. / **Otras áreas de actividad:**

- *Mappings* de mercados específicos de profesionales y directivos (p. ej: mujeres directivas en el sector de la energía)
- *Mentoring* de Segunda Carrera
- Evaluación de Consejos de Administración
- *Coaching* de directivos
- Oficina técnica de Consejos Asesores

/ **Tipo de empresa:** Servicios profesionales-Búsqueda de directivos / **Plantilla:** 6

Directores/socios

- **Alfonso Jiménez** / Socio Director /
ajimenez@execavenue.com
- **Luis Verdeja** / Socio / lverdeja@execavenue.com
- **María José Saura** / Socio / mjsaura@execavenue.com
- **Cristina Villa** / Socia / cvilla@execavenue.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Búsqueda de Directivos
- Consultoría de Dirección
- Servicios a Consejos (incluyendo búsqueda y evaluación de Consejeros/as Independientes y Miembros de Consejos Asesores o Senior Advisors, así como definición y puesta en marcha de Consejos Asesores)
- Interim Management.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2000 / **Actividad principal:** EIM Executive Interim Management trabaja en estrecha colaboración con firmas de capital privado durante todo el ciclo de inversión. Nos involucramos desde las etapas preliminares hasta la etapa de exit, pasando por la due diligence, firma / cierre de acuerdo, incorporando Interim Managers como talento externo, y agregando valor en la participada, creando las condiciones adecuadas para una salida exitosa. EIM proporciona en pocas semanas directivos interim expertos de la industria / senior advisors / consejeros de su pool de talento, y también, si se requiere en ocasiones, puede prestar servicio de 'Accelerated Search' de Directivos, Consejeros para Participadas, Operating Partners.

/ **Otras áreas de actividad:** Deal evaluation / due diligence, Deal support, Merger integration, Post-acquisition transition, Change acceleration, Carve-out, Off-shoring, Managers evaluation.

Directores/socios

- **Jorge Ramos Martín** / Managing Partner /
j.ramos@eim.com
- **Alfonso de Benito Secades** / Partner /
a.debenito@eim.com
- **Verónica Orallo Oliván** / Partner / v.orallo@eim.com
- **Faustino Martín Aranz** / Partner / f.martin@eim.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Soluciones de TopLine Growth, Expansión Internacional, M&A y Turnaround / Special Situations.
mediante Interim Managers expertos de la Industria / Senior Advisors, "Accelerated Search" Directivos y/o Consejeros para Participadas, Operating Partners, Consultores e Interim Managers.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Abac Capital, Aurica, Proa Capital, NAZCA, Platinum Equity, Phoenix Equity Partners, Sherpa Capital, Suma Capital, Investindustrial, PHI Industrial, H.I.G. Capital, 3I, Advent International, Permira, KKR, Cerberus Capital Management, ICG - Intermediate Capital Group, Tikehau Capital, CVC Capital Partners, PAI Partners, Cinven.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1989 / **Actividad principal:** EY- Parthenon proporciona una oferta de servicios multidisciplinar e integrada para dar respuestas a todas las necesidades del cliente. Asesoramiento integral, gestión y coordinación total de la transacción, desde su originación hasta el cierre y asesoramiento post transacción. El área de EY- Parthenon (EY-P) España está compuesto por un grupo de profesionales altamente cualificado, especializado en el asesoramiento en transacciones y estrategia. / **Plantilla:** 500

Directores/socios

- **Juan López del Alcázar** / Responsable de Private Equity y Socio Director SaT / Juan.LopezdelAlcazar@es.ey.com
- **José María Rossi** / M&A / Jose.RossiPrieto@es.ey.com
- **Víctor Durán** / M&A / Victor.DuranSchulz@es.ey.com
- **Isabel de Dios** / M&A / Isabel.De.Dios.Gonzalez@es.ey.com
- **Antonio Martínez Mozo** / M&A Renovables / Antonio.Martinez.Mozo@es.ey.com
- **Adolfo Becerril** / Transaction Support / Adolfo.BecerrildelaFuente@es.ey.com
- **Alfredo Prada** / Transaction Support Barcelona / Alfredo.PradaMarco@es.ey.com
- **Cristina Marcaida** / Transaction Support / Cristina.MarcaidaBilbao@es.ey.com
- **Anca Butoi** / Transaction Support / ancamihaela.butoi@es.ey.com
- **Gago Luis** / Transaction Support / Luis.GagoCoello@es.ey.com
- **Molina Alvaro** / ESG / Alvaro.Molina@es.ey.com
- **Rubi Alicia** / ESG / Alicia.Rubi@es.ey.com
- **David Samu Villaverde** / EY-Parthenon / David.Samu.Villaverde@es.ey.com
- **Rafael Albarrán** / EY-Parthenon / Rafael.AlbarranJimenez@es.ey.com
- **Cecilia de la Hoz** / Valuation, Modelling & Economics / Cecilia.DeLaHozArespacochaga@es.ey.com
- **Salcedo Alfredo** / Valuation, Modelling & Economics / Alfredo.SalcedoRivas@es.ey.com
- **Javier García Seijas** / Infra & PF / Javier.GarciaSeijas@es.ey.com
- **Suarez Pedro** / Financial Services / pedro.suarezrodriguez@es.ey.com
- **Javier García Mateo** / Real Estate / Javier.Garcia-Mateo.Morales@es.ey.com
- **Araceli Saenz de Navarrete** / Transaction Tax / Araceli.SaenzdeNavarreteCrespo@es.ey.com
- **Susana Gomez Badiola** / Transaction Legal / susana.gomez.badiola@es.ey.com
- **Olalla Efrain** / Estrategia / efrain.olalla.chicote@parthenon.ey.com
- **Gener Manuel** / Estartegi / manuel.gener@parthenon.ey.com
- **Bertran Jacobo** / Transaction Support / jacobo.bertranlopez-ibor@parthenon.ey.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

EY-P ofrece servicios especializados en estrategia financiera con equipos integrados y multidisciplinarios en las siguientes áreas:

- **Mergers & Acquisitions:** Asesoramiento en mandatos de venta, de compra y fusiones. Joint Ventures y alianzas estratégicas. Compras apalancadas (MBO, LBO). Desinversiones y spin off corporativas. Búsqueda de financiación (Deuda y Capital). Distressed M&A.
- **Transaction Diligence:** Due diligence de compra, venta, escisión, carve outs, toma de control etc. Revisiones financieras a la fecha de cierre de post-adquisición y mecanismos de ajuste de precio. Seguimiento de participadas. Diagnóstico previo a la desinversión.
- **Transaction Tax & Legal:** Due diligence fiscal, legal y laboral. Planificación fiscal de la estructura de compra /venta. Asesoramiento en el planteamiento e implantación de la estrategia fiscal. Asesoramiento fiscal y legal en los distintos contratos. Asesoramiento laboral en los procesos de integración de plantillas.
- **Estrategia:** consultoría estratégica en todo el ciclo de la transacción. Formulación de estrategias de crecimiento y planes de negocio, incluyendo el análisis de alternativas de crecimiento inorgánico. Due Diligence integral de negocio: comercial, operacional y de IT. Due Diligence de sinergias en entornos de build-up. Ayuda en la toma de control de compañías. Planificación y ejecución de planes de transformación y/o integración. Diseño y ejecución de carve-outs. Diseño y apoyo en la implantación de estrategias de crecimiento y transformación digital. Diseño y apoyo en planes de reestructuración operativa.
- **Restructuring:** Asesoramiento a entidades financieras en procesos de refinanciación de deuda. Asesoramiento a deudores en procesos de refinanciación y reestructuración operativa. Independent business review. Mejora de costes y adaptación de la estructura productiva. Servicios de mejora en la gestión de tesorería y capital circulante.
- **Valuation, Modelling & Economics:** Valoraciones para fusiones, adquisiciones, desinversiones o reestructuraciones. Valoraciones por motivos contables, fiscales, test de deterioro y asignación del precio en combinaciones de negocio (PPA). Valoraciones de intangibles. Informes de experto independiente. Planes de negocio. Modelización financiera. Auditoría/Revisión de modelos financieros.
- **Infra, Modelling & PF:** Asesoramiento integral en financiación de proyectos de activos concesionales / regulados. Apoyo a inversores en licitaciones de concursos de concesiones incluyendo asesoramiento financiero y modelización del proyecto. Asesoramiento al Sector Público en desarrollo de licitaciones. Colaboración con el Sector Financiero en la detección de riesgos, modelización, due diligence técnica.
- **Energía:** Asesoramiento en mandatos de venta y de compra, búsqueda de inversores y financiación para activos y proyectos de energía y/o compañías. Valoraciones, modelización financiera y due diligence. Equipo sectorial con expertise regulatorio.
- **Real Estate:** Servicios de M&A, mercado de capitales, valoraciones, due diligence y restructuring de compañías y/o en relación con activos inmobiliarios. Equipo sectorial especializado en diferente tipologías de inmuebles tanto para activos individuales como grandes carteras.
- **ESG:** Asesoramiento en materia de consultoría estratégica ESG, consultoría financiera ESG y en la implementación de planes de acción ESG
- **Financial Services:** Asesoramiento en integral de la transacción (due diligence, carve-outs, M&A, portfolio solutions, valoraciones, ESG,...) en todos los segmentos del área financiera (banca, seguros, Consumer Finance, gestión de activos, servicers, fintech, medios de pago, NPLs, etc.), así como la elaboración e implementación de planes estratégicos y programas de transformación operativa (value creation).

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- Asesoramiento a EQT en la compra de Adevinta España
- Asesoramiento a Permira y Blackstone en la venta de Adevinta España
- Asesoramiento a Apollo en la compra de Tradelnn
- Asesoramiento en la venta de Frulact a Nexture (Investindustrial)
- Asesoramiento a Antin en la compra de Swiftair
- Asesoramiento a Carbyne en la compra de Suannutra
- Asesoramiento a Keensight en la venta de UVE Solutions
- Asesoramiento a PAI en la compra de Alannia

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1963 / **Actividad principal:** Con una clara vocación multidisciplinaria, Fieldfisher es un despacho legal internacional que destaca por su equipo de profesionales especializado en el asesoramiento jurídico integral a empresas. Contamos con 60 años de historia y figuramos entre los despachos líderes en el mercado español, de acuerdo a directorios jurídicos internacionales; convirtiéndonos en este sentido en una firma jurídica de referencia, con socios que lideran sus respectivas áreas de práctica. Asimismo, nuestra firma destaca por su sólida reputación en algunas de las áreas de práctica más importantes del mercado, entre las que se encuentran varios de los sectores con mayor dinamismo a escala mundial. Nuestro equipo está formado por más de 2.000 profesionales ubicados en 14 países, los cuales proporcionan asesoramiento basándose en un profundo conocimiento de las necesidades de nuestros clientes. / **Otras áreas de actividad:** Bancario y Financiero

- Competencia
- Corporate y M&A
- Corporate Immigration
- Fiscal
- Franquicias y distribución
- Laboral
- Life Sciences
- Litigación y Arbitraje
- Penal y Compliance
- Propiedad Industrial e Intelectual
- Público
- Real Estate
- Reestructuraciones e Insolvencias
- Regulatorio
- Tech & Data

Directores/socios

- **Rodrigo Martos** / Socio Corporate M&A / rodrigo.martos@fieldfisher.es
- **Adriana Lafuente** / Socia / adriana.lafuente@fieldfisher.es
- **Paloma Mato** / Socia / paloma.mato@fieldfisher.es
- **Joan Vidal de Llobatera** / Socio Corporate & Litigation / joan.vidal@fieldfisher.es
- **Pablo Vinageras** / Socio / pablo.vinageras@fieldfisher.es
- **Maria Luisa de Alarcón** / Tax & Corporate / marialuisa.dealarcon@fieldfisher.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

En Fieldfisher creemos que cada operación de M&A es más que una transacción: es un movimiento estratégico que redefine el rumbo de una compañía.

Nuestro equipo cuenta con una sólida trayectoria en private equity y venture capital, y ofrece asesoramiento integral en todas las fases del ciclo de inversión: desde la formación de fondos, el despliegue de capital y las operaciones MBO/MBI, hasta growth capital, fusiones y adquisiciones, reestructuraciones y salidas.

En M&A, nuestro equipo de abogados y economistas combina rigor técnico, visión empresarial y experiencia internacional para acompañar procesos complejos con una perspectiva multidisciplinar y sectorial. La solidez de nuestro asesoramiento se apoya en un conocimiento profundo del marco legal y fiscal y en una comprensión minuciosa de los sectores en los que operan nuestros clientes. Así, anticipamos los factores críticos que influyen en cada decisión y aportamos soluciones que marcan la diferencia entre una buena operación y una operación excepcional.

READY TO GO

Cuando una compañía se plantea vender parte o la totalidad de su negocio, la diferencia está en cómo se prepara. Nuestro enfoque Ready to Go aporta liderazgo estratégico y disciplina para planificar con antelación, identificar riesgos y estructurar la información con máxima fiabilidad. El resultado: un proceso ordenado, coherente y transparente que inspira confianza en los compradores y maximiza el valor. En M&A, la preparación no es un paso previo: es la clave del éxito.

DUE DILIGENCE

En un entorno con datos abundantes pero información útil escasa, nuestra experiencia marca la diferencia. Hemos participado en más de un centenar de due diligences, buy-side y sell-side, en múltiples jurisdicciones, con y sin seguro W&I (Warranty & Indemnity). Ofrecemos análisis precisos, identificamos los riesgos que importan y diseñamos estructuras seguras y eficientes. Convertimos la complejidad en claridad.

CONTRATACIÓN

Diseñamos SPAs y documentación complementaria con la coordinación de especialistas en mercantil, fiscalidad y finanzas. Nuestro objetivo es proteger el valor: mecanismos de ajuste precisos, evitar fugas de valor y cerrar acuerdos que consolidan la posición de nuestros clientes.

Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2015 / **Actividad principal:** Finalbion **financia** el capital circulante a empresas mediante **líneas de Confirming, Factoring y Préstamos de Tesorería** sin impacto en CIRBE. Gestión de las facturas a través de una plataforma electrónica. Transacciones entre €0.5MM- €12MM. / **Otras áreas de actividad:** Estructuración e intermediación de otras soluciones financieras a largo plazo para la Mid-Cap española. / **Plantilla:** 36

Directores/socios

- **Marcos Flores** / CEO / marcos.flores@finalbion.com
- **Javier Fernández** / Head of Operations and Funding / javier.fernandez@finalbion.com
- **Vicente De Ortueta** / Head of Origination / vicente.ortueta@finalbion.com
- **Lorena Gallego** / Director / lorena.gallego@finalbion.com
- **Marta Blanco** / Director / marta.blanco@finalbion.com
- **Carlos Fortanet** / Director / carlos.fortanet@finalbion.com
- **Fermín Pérez** / Director / fermin.perez@finalbion.com
- **Guadalupe Rincón** / Director / guadalupe.rincon@finalbion.com
- **Alejandra Pérez** / Director / alejandra.perez@finalbion.com
- **Manuel Cantero** / Director / manuel.cantero@finalbion.com
- **Alberto Seises** / Director / alberto.seises@finalbion.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Finalbion tiene como objeto la financiación de circulante otorgando líneas de confirming y factoring a empresas sin impacto en CIRBE a través de una plataforma tecnológica.

Financiación complementaria a la bancaria.

Productos:

- **Reverse Factoring (Confirming):** Tradicional y Pronto pago. Financiación de proveedores, Proceso de financiación a través de plataforma on-line.
- **Factoring:** con recurso, sin recurso, con/sin notificación. Compra de carteras de clientes tanto nacionales como europeas. Público y privado.
- **Treasury lending:** préstamos amortizables hasta 18 meses.

Finalbion en números (enero 2016 -dic 2025):

- Volumen de operaciones financiadas: € 6,2bn
- Más de 980,000 facturas gestionadas
- Más de 12,000 proveedores activos.

Proceso de internacionalización:

- Mercado deudor objetivo: nacionales y europeo.
- Divisas: EUR

Ventajas:

- Sin impacto en CIRBE.
- Diversificación de fuentes de financiación.
- Flexibilidad y agilidad.
- Plataforma tecnológica que permite la financiación automatizada de facturas.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Principalmente Mid- Cap española; todos los sectores de actividad excepto Real State.
Importes entre €0.5MM-€12MM

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

Búsqueda de financiación de largo plazo a través de entidades privadas e institucionales:

- Grupo Hospitalario Recoletas/HIG
- UCAM/Kartesia
- Otras no públicas

Preferencias sectoriales:

Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1979 / **Actividad principal:** M&A Valuation, Forensic, Transaction Services, Restructuring / **Otras áreas de actividad:** Auditoría, Asesoramiento Legal y Fiscal, Consultoría, Outsourcing y Sostenibilidad / **Plantilla:** 850

Directores/socios

- **Santiago Casadejús** / Presidente / santiago.casadejus@forvismazars.com
- **Alberto Martínez** / Socio responsable, Financial Advisory / alberto.martinez@forvismazars.com
- **Agustín Fernández Miret** / Socio, M&A / agustin.fernandez@forvismazars.com
- **César García de Roda** / Socio, Valuation & M&A / cesar.garcia@forvismazars.com
- **Clementina Barreda** / Socia, M&A Legal / clementina.barreda@forvismazars.com
- **Íñigo Zumalabe** / Socio, M&A Legal / inigo.zumalabe@forvismazars.com
- **Marcos Vidal** / Socio, Transaction Services / marcos.vidal@forvismazars.com
- **Jesús Rosales** / Director, Forensic / jesus.rosales@forvismazars.com
- **Gabriel Sauco** / Director, Restructuring / gabriel.sauco@forvismazars.com
- **Ana Belén Palomares** / Directora, Transaction Services / anabelen.palomares@forvismazars.com
- **Francisco Javier Ledesma** / Director, Transaction Services / javier.ledesma@forvismazars.com
- **Natalia Comesaña** / Directora, M&A / natalia.comesana@forvismazars.com

Evolución y filosofía de la empresa

Forvis Mazars es una firma líder de servicios de auditoría y assurance, asesoramiento fiscal, legal, financiero y consultoría en todo el mundo.

Globales para conocer el panorama mundial, locales para entenderlo.

Operando en más de 100 países y territorios, combinamos el tamaño, la capacidad y la cobertura con la agilidad, el conocimiento profundo y un enfoque a medida.

Aportamos claridad. Generamos confianza.

Nos comprometemos a ofrecer una perspectiva diferente y una experiencia de cliente inigualable que aporte claridad y fomente la confianza de nuestros clientes para prepararse para lo que está por venir.

El Departamento de Financial Advisory está formado por un equipo de profesionales especializados, seleccionados por la calidad de sus análisis y su fuerte enfoque en mid-caps y grandes grupos. La experiencia del equipo de Financial Advisory y de la Firma en general permite a Forvis Mazars asegurar una eficiencia máxima en la prestación de servicios de asesoramiento en transacciones con un equipo multidisciplinar, un enfoque hecho a medida, un interlocutor único para coordinar el trabajo, así como la visión de un experto independiente sobre sus datos financieros, una relación basada en factores claves de éxito de la operación y una gestión muy estricta de los conflictos de interés garantizando nuestra independencia.

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- M&A: Acompañar y ejecutar sus proyectos de inversión, desinversión y financiación, aportando precisión a su estrategia
- Due Diligence Buy-Side: Optimizar el resultado de sus transacciones y gestionar los riesgos
- Due Diligence Sell-Side: Optimizar las condiciones de salida y gestionar el desarrollo de la operación
- Valoración / Modelización: Asesoramiento experto en la valoración de inversiones y activos
- Restructuraciones: Revisiones de opciones, revisiones previas a la concesión de préstamos, revisiones de solvencia, planificación de contingencias, seguimiento y negociación en la refinanciación
- Asistencia a empresas con dificultades: Equipos familiarizados con empresas con dificultades, tanto en fase pre-contenciosa como judicial
- Litigios / Forensic: Una capacidad de asistencia reconocida en procesos arbitrales o judiciales, con especial incidencia en disputas post-deal (cláusulas de ajuste de precio, de garantías,...)
- Estructuración de operaciones: Diseño de la transacción optimizando costes fiscales en adecuación a sus necesidades
- Asistencia contractual: Nuestra red de especialistas legales a disposición de sus transacciones

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Onchena, Orilla AM, JZ international, Archimed, Ardian Private Equity, Hartenberg Capital, Formentor Capital, Sherpa Capital, Aurica Capital, Nexus Capital, Stellum, MCH Private Equity, Perwyn, C5 Capital, Baring Private Equity, Buenavista Capital Partners, Landon Investments, Sepides Gestión, Seed Capital de Bizkaia, Fondo Enisa / Fondo-Icypyme, Sepides para la Expansión de la Pyme, Inverpyme, Extens.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- Asesoramiento en la entrada de Inveready en Geniova (participada de Onchena)
- Formentor Capital a través de una de sus participadas en su proceso de Build-up;
- Ardian a través de su participada Richemon/Netco en su estrategia de crecimiento inorgánico;
- ICF en su inversión a través de fondos en sociedades diversas
- GGW en su estrategia de crecimiento inorgánico
- Veolia en su estrategia de crecimiento inorgánico
- Groupe Pomona en su estrategia de crecimiento inorgánico
- Sanoptis en su estrategia de crecimiento inorgánico
- Asesoramiento en la compra de tres ramas de actividad ("assets deals") a empresa líder del sector de la eficiencia energética;

Preferencias sectoriales: Comunicaciones, Energía, Productos de Consumo, Productos Industriales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad

FOURLAW ABOGADOS

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2011 / **Actividad principal:** Somos una firma de abogados con amplia experiencia en fusiones y adquisiciones (M&A), especializada en asesoramiento transaccional, en procesos de financiación y en proyectos industriales complejos.

Nuestro equipo multidisciplinar acompaña a los clientes en todo el ciclo de las operaciones de M&A, ofreciendo un asesoramiento legal y fiscal integral que abarca desde la due diligence y la estructuración de la operación hasta la negociación, el cierre y el cumplimiento normativo.

Nuestros perfiles de clientes abarcan private equity growth, venture capital, corporate M&A y venturing, compañías mid-market consolidadas y empresas emergentes en crecimiento.

Aportamos especial valor en proyectos de alto contenido tecnológico gracias a nuestra profunda especialización en nuevas tecnologías, propiedad intelectual e industrial.

Además, contamos con una dilatada experiencia en la gestión de conflictos en el ámbito de la empresa y fases litigiosas.

/ Otras áreas de actividad:

- Derecho fiscal y tributario
- Derecho procesal y arbitraje
- Protección de la propiedad intelectual e industrial
- Derechos de las nuevas tecnologías y protección de datos personales
- Derecho financiero
- Derecho concursal

/ **Plantilla:** 21

Directores/socios

- **Francisco Tellez de Gregorio** / Socio / ft@fourlaw.es
- **Andrés Herzog** / Socio / ah@fourlaw.es
- **Diego Gutierrez Ortega** / Socio / dg@fourlaw.es
- **Gabriele Hofman** / Socio / gh@fourlaw.es
- **Enrique Iñiguez de Ciriano Gómez** / Socio / ei@fourlaw.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- M&A transaccional y de inversión en private equity growth.
- M&A transaccional y de inversión en venture capital.
- Derecho Mercantil, Start-up, Innovación y emprendimiento en compañías participadas de alto valor tecnológico.
- Procesos de build-up y asesoramiento en crecimiento de proyectos industriales dirigidos por private equity.
- Asesoramiento legal y fiscal en planes de retribución de managers en participadas y en las propias sociedades gestoras de fondos.
- Secretariado de Consejos de Administración.
- Asesoramiento y mediación en resolución de conflictos societarios y entre socios.
- Representación prelitigiosa y judicial en la protección de los intereses de inversores.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

- Suma Capital
- Swanlaab Venture Factory
- JME Ventures
- Sonae IM - Brightpixel
- Kibo Ventures
- Active Partners
- Bregal
- CDTI
- Columna Capital
- Cometa VC

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

FRESHFIELDS

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1742 / **Actividad principal:** FRESHFIELDS es un despacho de abogados global con casi 300 años de historia anticipándose al cambio, y con una visión de futuro que brinda a los clientes una ventaja competitiva y les ayuda a lograr sus ambiciones.

CIFRAS: +2.800 abogados entre más de 5.700 profesionales en 33 oficinas, de 101 nacionalidades y 75 idiomas.

INNOVACIÓN: aplicamos la innovación para resolver retos del mundo real, combinando conocimientos jurídicos, datos y tecnología con una prestación de servicios más inteligente para ayudar a nuestros clientes a mantenerse a la vanguardia de sus sectores.

RECONOCIMIENTOS:

- **Freshfields Top 1 in European M&A league tables** - Mergermarket, LSEG y Bloomberg 1H 2025
- **Band 1 Private Equity Multi-jurisdictional** - Chambers Global 2025
- **Transatlantic Firm of the Year** - The Lawyer Awards 2025
- **M&A/Private Equity Team of the Year** - Chambers and Partners UK Awards 2025
- **Private Equity Deal of the Year** - IFLR Americas Awards 2025
- **Most Innovative Firm in Europe** - Financial Times 2025
- **Ranked #1 Global cross-border M&A by value** - Bloomberg 2024
- **European M&A Legal Adviser of the Year** - Mergermarket European M&A Awards 2024
- **Private Capital Team of the Year** - British Legal Awards 2024
- **22 Professionals ranked in 12 practice areas** - Chambers Europe 2025

/ Otras áreas de actividad:

- Capital Privado
- Fusiones y Adquisiciones
- Mercados de Capitales
- Finance
- Competencia
- Fiscal
- Laboral
- Administrativo y Regulatorio
- Inmobiliario
- Procesal y Arbitraje
- Reestructuraciones

Directores/socios

- **Armando Albarrán** / Socio / M&A, Capital Privado y Mercados de Capitales / armando.albarran@freshfields.com
- **David Franco** / Socio / M&A, Capital Privado / david.franco@freshfields.com
- **Alfonso de Marcos** / Socio / Mercados de Capitales, M&A y Capital Privado / alfonso.demarcos@freshfields.com
- **Miriam Pérez-Schafer** / Socia / M&A, Capital Privado / miriam.perez-schafer@freshfields.com
- **Johannes (Joe) Amann** / Counsel / Mercados de Capitales / johannes.amann@freshfields.com
- **Carla Gómez** / Counsel / M&A, Capital Privado / carla.gomez@freshfields.com
- **Ana López** / Socia / ana.lopez@freshfields.com
- **Cristina Esteve** / Socia / cristina.esteve@freshfields.com
- **Bosco Montejo** / Socio / bosco.montejo@freshfields.com
- **Ana Julia García** / Counsel / ana.garcia@freshfields.com
- **Álvaro Iza** / Socio / alvaro.iza@freshfields.com
- **Natalia Gómez** / Socia / natalia.gomez@freshfields.com
- **José Luis Prieto** / Socio / joseluis.prieto@freshfields.com
- **Raquel Flórez** / Socia / raquel.florez@freshfields.com
- **Ignacio Borrego** / Of counsel / ignacio.borrego@freshfields.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

FRESHFIELDS aporta la experiencia de todas sus oficinas para asesorar de manera integral a los fondos de capital privado y a sus empresas en cartera, tanto en sus transacciones nacionales como internacionales más complejas.

La experiencia del equipo abarca todo el espectro de transacciones de **M&A**, como **buyouts**, **carve-outs**, **spin-outs**, acuerdos de consorcio y **joint ventures**, inversiones minoritarias (como inversor principal o coinversor), **PIPEs**, **M&A** de gestión de activos, transacciones de renovación significativas, transacciones de vehículos de continuación y salidas parciales, estrategias de creación de plataformas y **roll-up**, y transacciones de reestructuración e inversiones **distressed**.

Aprovechando nuestra experiencia global líder en el mercado, aunamos nuestras fortalezas en **private equity M&A**, fondos privados y secundarios, financiación apalancada y crédito privado para ofrecer un apoyo continuo y efectivo, y una ejecución excelente en todas las etapas del ciclo de vida de un fondo o una inversión.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Representamos a sofisticados **financial sponsors** globales, fondos de **private equity**, fondos soberanos y de pensiones, compañías de seguros y gestoras de activos. Entre ellos se encuentran: CINVEN, KKR, EQT, CPPIB, Investindustrial, AMG, Providence y GIC.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- Asesoramiento a Cinven, KKR y Providence en la venta del 50% de MasOrange por €4.250 millones.
- Asesoramiento a CPPIB en la compra del 25% de FCC Medio Ambiente por €1.000 millones.
- Asesoramiento a Goldman Sachs en la venta de Aedas Homes a Neinor Homes por €1.198 millones.
- Asesoramiento a Affiliated Managers Group en la compra de una participación minoritaria a Q-Energy PE SGEIC.
- Asesoramiento a APG en la adquisición de una participación significativa en Itinere Infraestructuras a Globalvia.
- Asesoramiento a Cinven en la compra de idealista por €2.900 millones.
- Asesoramiento a Hines y Grupo Lar en la OPA de la SOCIMI Lar España por €1.142 millones.
- Asesoramiento a Cinven, KKR y Providence en la OPA sobre Masmovil por €3.000 millones.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/ Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2008 / **Actividad principal:** FTI Consulting es una de las firmas líderes en el mundo y en España asesorando a las principales firmas de capital riesgo y de crédito privado en momentos cruciales a lo largo del ciclo de vida de sus participadas y/o inversiones. También tiene equipos especializados por sectores: energía, manufactura, construcción e infraestructuras, real estate, distribución, consumo, retail y turismo/transporte, entre otros. / **Otras áreas de actividad:**

- Servicios de **Forensic & Litigation**: valoración de daños, informes periciales independientes para tribunales o cortes arbitrales, análisis e investigaciones de fraudes.
- **IT Forensics**: obtención, procesamiento, custodia y análisis de evidencia informática.
- **Compliance & Regulación**: inteligencia competitiva, asuntos regulatorios, de competencia y cumplimiento normativo y prevención de delitos.
- **Ciberseguridad**, transformación digital y **Data Analytics**.
- Comunicación estratégica y financiera y **Public Affairs**.
- Consultoría Económica.

/ **Plantilla:** 228

Directores/socios

- **Sergio Vélez** / Senior Managing Director. Responsable FTI España & CRO EMEA / sergio.velez@fticonsulting.com
- **Ramón Baeza** / Senior Managing Director. Responsable de Business Transformation en España y de los servicios de energía en EMEA / ramon.baeza@fticonsulting.com
- **Riccardo Pacelli** / Senior Managing Director. Reestructuraciones España / riccardo.pacelli@fticonsulting.com
- **Oliver Gower** / Senior Managing Director. Responsable de Ciberseguridad en España / Ollie.Gower@fticonsulting.com
- **Miguel Ángel Díez** / Senior Managing Director. Responsable de Debt Advisory España / miguelangel.diaz@fticonsulting.com
- **José María Piñeiro** / Senior Managing Director. Responsable de los servicios de Forensic en España / jose.pineiro@fticonsulting.com
- **David Aliaga** / Senior Managing Director. Economic & Financial Consulting / david.aliaga@fticonsulting.com
- **Juan Rivera** / Senior Managing Director. Responsable de Comunicaciones Estratégicas en España / juan.rivera@fticonsulting.com
- **Javier García-Chappell** / Managing Director. Responsable del segmento de Tecnología en España / javier.garcia-chappell@fticonsulting.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: El área de **Corporate Finance** de FTI Consulting en España acompaña a sus clientes en:

- Gestión interina y servicios de **Chief Restructuring Officer** (CRO)
- Procesos de **Due Diligence** y Planes de Creación de Valor
- Asesoramiento en M&A
- Planes de **turnaround** y transformación
- Mejora de rentabilidad y optimización en costes
- Integraciones y **carve-out**
- Asesoramiento financiero en deuda

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

- Fondos de deuda y fondos Private Equity internacionales
- Fondos y participadas Private Equity y grandes corporaciones
- Principales Entidades Financieras en España
- Utilities españolas, fondos de inversión en renovables
- Fondos internacionales de infraestructuras

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- Naviera Armas Trasmediterránea: diseño y ejecución del plan de **turnaround**, incluyendo gestión interina de dirección financiera, y posición interina de CEO
- Celsa: apoyo a los fondos en proceso de toma de control, incluyendo gestión interina de dirección financiera, y posición interina de CEO
- Grupo líder en España del sector de residencias de ancianos: identificación y ejecución de acciones de mejora de EBITDA
- Duro Felguera - Asesoramiento en deuda a entidades financieras españolas
- TSK - Asesoramiento en deuda a entidades financieras españolas
- Wallbox - Asesoramiento en deuda a entidades financieras españolas
- Alcoa España: Asesoramiento en opciones de reestructuración, en comunicación/public affairs y en M&A en la venta a IGNIS
- Asesoramiento en mejora operativa a aerolínea española
- Empresa líder de gestión de residuos: desarrollo del Centro de Servicios Compartidos económico financiero y de atención al cliente
- Experto independiente en varios procesos de homologación: Vodafone, Losan, Urbas, Serhs

Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1984 / **Actividad principal:**

- **Asesoramiento Financiero:** Deal Advisory • Transaction services, Valoraciones, Forensic, Servicio Deuda y reestructuraciones financieras, **M&A. Fusiones y Adquisiciones** etc.
- **Auditoría & Assurance:** Auditoría de estados financieros, reporting financiero, verificaciones de estados ESG, System & Process Assurance y otros servicios de auditoría y assurance.
- **Asesoramiento Fiscal:** Planificación fiscal, precios de transferencia, asesoramiento en operaciones nacionales e internacionales, impuestos sobre sociedades, tributación internacional, sucesiones y transmisiones, procesos de compra-venta, compliance, grupo de Sociedad e IVA, etc.
- **Asesoramiento Legal:** Arbitraje Internacional, Alternative Dispute Resolution (ADR), Derecho Societario, Contratación Mercantil, Procesal y Arbitrajes, Proyectos y financiación de proyectos, Concursal, etc.
- **Asesoramiento Laboral:** Contratación, Seguridad Social, juicios y litigación, despidos y negociaciones, prevención de riesgos laborales, etc.
- **Consultoría de Negocio e Innovación:** Gobierno, Estrategia e Innovación, Ingeniería Comercial, People & Change, Soluciones de Procesos de Negocio, Gestión y Control de Riesgos, Ciberseguridad, Tecnología, Servicios de lucha contra el Fraude, etc.
- **Business Solutions:** servicios de outsourcing con especialidad en gestión de activos de energías renovables.

/ **Otras áreas de actividad:**

Directores/socios

- **Fernando Beltrán** / Socio Director nacional de Advisory / Valoraciones / M&A / Impulso I+D / Real Estate / fernando.beltran@es.gt.com
- **Carlos Asensio** / Socio, Asesoramiento líder Departamento Reestructuraciones / Carlos.asensio@es.gt.com
- **Jorge Tarancón** / Socio, líder departamento Transaction Services / Jorge.tarancon@es.gt.com
- **Eduard Gellida** / Socio, Advisory Barcelona / Eduard.gellida@es.gt.com
- **Fernando Herrero** / Líder de Valoraciones de Instrumentos Financieros / fernando.herrero@es.gt.com
- **Jordi Bachs** / Socio de Financial Advisory / Jordi.Bachs@es.gt.com
- **Ramón Bustamante** / Socio de Transaction Advisory Services / ramon.bustamante@es.gt.com
- **Javier González Caballero** / Socio de Financial Advisory y Valoraciones / Javier.Gonzalez@es.gt.com
- **Alfonso Bravo** / Socio de Forensic / Alfonso.Bravo@es.gt.com
- **Cristina Muñoz-Ayguens Sará** / Socia de Ciberseguridad / Cristina.Munoz-Ayguens@es.gt.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Servicios de Asesoramiento Financiero

Grant Thornton ofrece una cobertura geográfica global en todos sus servicios, incluyendo:

- **Auditoría & Assurance:** Elaboración de planes de negocio, análisis de viabilidad, alianzas estratégicas, planes de reducción de costes, análisis de riesgos del proyecto y opciones.
- **Transaction Services. Due Diligence de compra y venta:** Análisis financiero y de negocio en procesos de inversión y desinversión. Vendor Assistance. Especialización en Private Equity y Venture Capital.
- **M&A. Fusiones y Adquisiciones:** Compra-venta de empresas, fusiones, OPAs, ampliaciones de capital, búsqueda de socios financieros, alianzas estratégicas, capital riesgo, BIMBO, MBQ, MBI, asesoramiento a equipos directivos.
- **Financiación:** Asesoramiento en la búsqueda de financiación (bancaria, no bancaria, senior, subordinada, etc.) y en la negociación de sus términos y condiciones.
- **Deuda y reestructuraciones:** Reestructuraciones operativas y financieras, elaboración de planes de viabilidad, procesos concursales e insolvencias, ERES, búsqueda de financiación y renegociación de deuda, Independent Business Reviews (IBR) para terceros, informes de experto independiente.
- **Project Finance:** Asesoramiento financiero en la estructuración y reestructuración financiera de proyectos de infraestructura y energía.
- **Valoraciones:** Valoración de empresas y negocios, valoraciones demarcas y activos intangibles, determinación de ecuaciones de canje, fairness opinion, Purchase Price Allocation (PPAs), medición de la creación de valor para el accionista, valoraciones para informes financieros (NIIF-IFRS y US GAAP), informes de experto independiente, valoraciones en reestructuraciones fiscales o societarias.
- **Operaciones en mercados de capitales:** Salidas a Bolsas selección del mercadofinanciero más adecuado a nivel nacional e internacional, incluyendo: Mercado Alternativo Bursátil (MAB), mercado continuo español, Alternative Investment Market (AIM), etc.
- **Informes Periciales:** Declaración de experto, mediación y arbitraje, disputas entre socios, disputas reclamaciones de seguros, disputas sobre daños contractuales, cuantificación de daños o lucro cesante. Informes periciales técnicos informáticos. Informes Periciales relativos a materias económico-financieras.
- **Investigación del fraude e irregularidades, y acreditaciones de hechos:** Fraude interno, irregularidades, alzamiento de bienes, apropiación indebida. Corporate Intelligence. Informes periciales sobre acciones rescisorias.
- **Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas:** Creación de modelos de prevención y respuesta. Ayuda a la implantación de modelos y soporte a los compliance officer. Verificación de la implantación de modelos de prevención penal. Informes periciales sobre verificación y revisión. Formación sobre la responsabilidad penal.
- **Ciberseguridad:** Evaluación y gestión de riesgos tecnológicos, protección de infraestructuras, cumplimiento normativo y fortalecimiento de la seguridad digital. Gobierno y cumplimiento (ISO 27001, ENS, NIS2, RGD, DORA), pruebas de intrusión y Red Team, bastionado y monitorización, gestión de vulnerabilidades, respuesta ante incidentes y análisis forense, planes de continuidad y resiliencia operativa.
- **Impulso I+D:** Financiación no dilutiva y estructuración integral de proyectos de I+D+i. Acceso a incentivos fiscales y fondos, diseño de agrupaciones y contratos, certificación técnica, soporte legal y financiero, coordinación con entidades acreditadas, seguimiento de hitos, alineación con inversores y maximización del retorno de proyectos innovadores.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

- **Procesos de fusión:** Mediaset España y Mediaset Italia; Axa Seguros Generales y Axa Global Direct; World Duty Free Group Spain y WDFG UK; Unicaia y CEISS.
- Avior Capital, Nazca Capital, Sherpa Capital, Realza, Alantra, Invesindustrial, Accon, Proa, Bestinver, Equitix Investment Management, Aquila Capital, One Equity Partners, Black Pearl.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- **Valoraciones:** Naturgy, Engie, Mediaset, Atramedia, Unicaia, Axa, Generali, Grupo Ilunion (ONCE), Codere, Renfe Mercancías, Corporación Gestamp, Pescanova, Globalvia, Europac, BMW Ibérica, KIA Spain
- **Asesoramiento** en la venta de la empresa agroquímica española Exclusivas Sarabia a Rainbow Agro.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1998 / **Actividad principal:** Somos una **tecnológica** orientada a **acompañar** a las organizaciones en su proceso de evolución digital, integrando el **conocimiento** del **negocio** en la **tecnología**.

Nuestra **misión** es impulsar el éxito y la evolución digital de las organizaciones a través de **soluciones inteligentes y personalizadas**.

Áreas de actividad:

- **Ciberseguridad**

Aplicamos un enfoque **integral y preventivo** que involucra a toda la organización, protegiendo **identidades, datos y operaciones**. A través de **estrategias colaborativas**, anticipamos y respondemos a **amenazas** para fomentar la **confianza digital** y la **resiliencia** de los activos del negocio.

- **Cloud**

Diseñamos **soluciones cloud** alineadas con los **objetivos de negocio** y el **nivel de madurez** del entorno del cliente. Mediante la **co-gobernanza** y un **CCoE** especializado, ofrecemos **flexibilidad** en **entornos híbridos multicloud**, asegurando una **evolución constante** en cada proyecto.

- **Infraestructura IT**

Transformamos los sistemas esenciales, mejorando su **eficiencia** y **agilidad**. Nuestras soluciones **optimizan** procesos y preparan a las organizaciones para responder a los **retos diarios** en un entorno donde la **tecnología** es clave.

- **Innovación**

A través del programa **Envision 5+ (Next28)**, impulsamos **tecnologías avanzadas** como **Privacy Enhancing Technologies** y **Blockchain** para afrontar retos en **ciberseguridad, IA y arquitecturas descentralizadas**. Con una inversión de **10 millones de euros**, buscamos fortalecer la **capacidad de adaptación** de nuestros clientes, desarrollando **soluciones seguras** y alineadas con las **nuevas regulaciones**.

/ **Plantilla:** 506

Directores/socios

- **David Garriga Carrera** / CEO / david@sirt.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Ciberseguridad
- Cloud
- Networking
- Comunicaciones
- Servicios Gestionados 24x7

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

- Blackstone
- Abac Capital
- Meridian Capital
- Emin Capital
- Brookfield
- Ficoso
- Saica
- Simon
- Danone
- Grupo Induker
- Isdin
- Uquifa
- Almirall
- Grifols
- Bodegas Miguel Torres
- Casa Ametller

Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1969 / **Actividad principal:** Despacho de Abogados / **Plantilla:** 350

Directores/socios

- **Iñigo Erlaiz** / Socio Director / ierlaiz@gga-p.com
- **Jorge Martín Sainz** / Co-responsable Private Equity / jmartin@gga-p.com
- **Miguel Lamo de Espinosa** / Responsable Reestructuraciones y Situaciones Especiales / mlespinosa@gga-p.com
- **David González** / Venture Capital / dgonzalez@gga-p.com
- **Alvaro Mateo** / Socio Responsable Mercantil / amateo@gga-p.com
- **Pablo Fernández Cortijo** / Private Equity / pfernandez@gga-p.com
- **Eduardo Martínez-Matosas** / Fiscal / ematosas@gga-p.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Gómez-Acebo & Pombo Abogados ofrece asesoramiento jurídico integral en todas las áreas del Derecho desde hace más de treinta años, combinando experiencia, rigor técnico y enfoque práctico. La firma cuenta con un equipo especializado en operaciones de capital privado y venture capital que asesora a múltiples fondos tanto internacionales como nacionales. Prestamos apoyo desde las negociaciones preliminares, incluyendo la preparación de NBOs y otros documentos preparatorios, hasta la estructuración y cierre de la operación, con la negociación y redacción de los contratos correspondientes. Asimismo, asumimos la coordinación de la due diligence legal y diseñamos estructuras fiscales eficientes adaptadas a cada transacción. Además, asesoramos en la constitución de fondos, en la definición y articulación de estructuras de carry y en el diseño e implementación de planes de incentivos para equipos directivos de compañías participadas por fondos de capital privado, alineando los intereses de inversores y gestores y maximizando el valor a largo plazo.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Anchorage Capital Group, Ares Management, Avior Capital, Blantyre, Centerbridge, Davidson Kempner, DVC Partners, GED Capital, H.I.G., GP Bullhound, GTO Partners, Oak Hill, MCH, Meridiam, Miura Partners, PAI Partners, Platinum Equity, Q-Energy, Kartesia, Sherpa Capital, Softbank, Trilantic, VGO Capital Partners o Zegona.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- Nabiax | Asesoramiento a Nabiax y a su equipo directivo en la venta por casi 1.000 millones de euros a Aermont.
- Kartesia y GTO Partners | Asesoramiento en la adquisición de Smarttech a Ayasa, incluyendo la estructuración y financiación de la operación.
- Samy Alliance | Asesoramiento en la venta de una participación mayoritaria a Bridgepoint Capital por 230 millones de euros.
- VGO Capital Partners | Asesoramiento en la adquisición de una participación de control en Homs Rentals.
- PAI Partners | Asesoramiento en la adquisición de Nuzoa, un distribuidor líder de productos de salud animal, a Abac Capital por 175 millones de euros.
- Corporación Financiera Alba | Asesoramiento en la venta del 24% de Profand a Lucasfiñas por 127 millones de euros.
- Celsa | Asesoramiento en la venta por 625 millones de euros de Celsa Steel UK y Nordic a Sev.en Global Investments.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2009 / **Actividad principal:** Nuestra oficina en España presta asesoramiento jurídico, nacional y transfronterizo, a empresas del IBEX35 y a otras importantes compañías nacionales y multinacionales con operaciones y disputas de gran complejidad en España y en el resto del mundo.

Principales áreas de práctica: Mercantil/ M&A, Litigación, ADR y arbitraje, Proyectos, Financiero, Seguros, Derecho público y regulatorio, Competencia, regulatorio y comercio, Inmobiliario, Laboral, pensiones e incentivos, Reestructuraciones y concursal, Fiscal, Mercado de capitales.

Principales sectores: Energía y minas, Infraestructuras y transporte, Capital privado, Medio ambiente y urbanismo, Farmacéutico y sanidad, Derecho digital y TMT, Bienes de consumo, Construcción e ingeniería, Fabricación e industrial, Ocio y deporte, Servicios financieros, Servicios profesionales.

Directores/socios

- **Alberto Frasset** / Socio, Mercantil/ M&A/ PE / alberto.frasset@hsfkramer.com
- **Nicolás Martín** / Socio, Mercantil/ M&A/ PE / nicolas.martin@hsfkramer.com
- **Armando García-Mendoza** / Socio, Financiero / armando.garcia-mendoza@hsfkramer.com
- **Marcos Fernández-Rico** / Socio, Mercantil/ M&A/ PE / marcos.fernandez-rico@hsfkramer.com
- **Sergio Cires** / Socio, Financiero / sergio.cires@hsfkramer.com
- **Guillermo Uriarte** / Socio, Energía e Infraestructuras / guillermo.uriarte@hsfkramer.com
- **Miguel Fraga** / Socio, Energía e Infraestructuras / miguel.fraga@hsfkramer.com
- **Esteban de Santos Smith** / Socio, Mercantil/ M&E / PE / Esteban.deSantos@hsfkramer.com
- **Marta Esteban** / Of Counsel, Fiscal / marta.esteban@hsfkramer.com
- **Luis Clouet** / Of Counsel, Financiero / luis.clouet@hsfkramer.com

Asociados/analistas

- **Carmen Jara** / Knowledge Counsel, Financiero / carmen.jara@hsfkramer.com
- **Lucía Garralda** / Asociada senior, Mercantil/ M&A/ PE / lucia.garralda@hsfkramer.com
- **Paula Pérez-Ardá** / Asociada senior, Mercantil/ M&A/ PE / paula.perez-arda@hsfkramer.com
- **Soledad Biale** / Asociada senior, Mercantil/ M&A/ PE / soledad.biale@hsfkramer.com
- **Alejandro Hillage** / Asociado senior, Mercantil/ M&A/ PE / alejand.hillage@hsfkramer.com
- **Inigo Bastarache** / Asociado senior, Financiero / inigo.bastarache@hsfkramer.com
- **Bárbara Herrero de España** / Asociada senior, Energía e Infraestructuras / barbara.herrerodeegana@hsfkramer.com
- **Carmen Hermosín** / Asociada senior, Financiero / carmen.hermosin@hsfkramer.com
- **José María Faz** / Asociado senior, Financiero / josemaria.faz@hsfkramer.com
- **Ignacio Segura** / Asociado senior, Mercantil/ M&A/ PE / ignacio.segura@hsfkramer.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital privado:

Nuestra práctica de mercantil/ M&A

Nuestro equipo de mercantilistas en España cuenta con una consolidada experiencia en el asesoramiento en operaciones complejas e innovadoras en el ámbito nacional e internacional para grandes empresas, bancos de inversión y entidades de capital privado. Nuestra práctica de mercantil se beneficia de nuestra red internacional de oficinas, que proporciona a Herbert Smith Freehills Kramer una ventaja única a la hora de abordar operaciones mercantiles dentro de cualquier jurisdicción, así como aquellas que abarcan varios países.

Áreas de especialización

- M&A de empresas cotizadas y no cotizadas
- Capital privado
- Reestructuración empresarial
- Derecho mercantil/ gobierno corporativo
- Acuerdos mercantiles
- Mercados de capitales
- Joint ventures

Nuestra práctica de capital privado

- Nuestros abogados en España asesoran en innumerables operaciones de M&A y capital privado, tanto a **sponsors** como a vendedores, bancos financiadores y equipos directivos. Nuestra práctica de capital privado cuenta con la dedicación de un sólido equipo de socios y asociados con una dilatada experiencia, asesorando en la creación y registro de entidades de capital privado, en sus inversiones, en el asesoramiento recurrente a las compañías del portfolio y en su posterior desinversión. Este equipo incluye también miembros de la práctica de financiero (que asesoran tanto en aspectos de Derecho inglés como español), así como abogados del equipo de fiscal. Estos últimos tienen una amplia experiencia tanto en la estructuración de operaciones (incluyendo estructuras **upstream** y de adquisición), como en la preparación del modelo financiero (junto al cliente y sus asesores financieros), lo que nos diferencia de nuestros competidores.

Áreas de especialización

- Operaciones de **public to private** (P2P)
- Operaciones de **leverage** y **management buy-out**
- Operaciones de conversión
- Financiación de adquisiciones de **buy-out**
- Estructuración fiscal de las operaciones de capital riesgo
- Constitución y registro de fondos

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

- Magnum Industrial Partners
- Abac Capital
- Península Capital
- H.I.G. Capital
- ABE Capital Partners
- Renewable Power Capital
- Portobello Capital
- Copenhagen Infrastructure Partners
- Ardian
- CVC DIF

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- **los fundadores de Samy Alliance** en la venta de una participación mayoritaria en Samy Road a Bridgepoint y reinversión posterior como accionistas de Samy Alliance en el vehículo utilizado por Bridgepoint para su inversión en Samy Alliance
- **ABE Capital Partners** en la primera desinversión de su primer fondo que ha consistido en la venta del 100% del capital social de Fanox Electronic a Wabtec, incluyendo la negociación del SPA, la terminación del acuerdo de accionistas, los acuerdos MIP y el contrato laboral del CEO
- **Península Capital** en la adquisición de los centros de salud 'Neural' y 'Mentalia', enfocados en la provisión de tratamientos integrales y personalizados en materia de salud mental tanto para niños como adultos a través de la operativa de centros día, residencias y hospitales psiquiátricos
- **Península Capital** en la adquisición de una participación mayoritaria en Dorsia, propietaria de la mayor cadena de clínicas de cirugía estética en Europa, a Capza y Nexxus Iberia
- un **gestor de infraestructuras a nivel global** en la adquisición del grupo ENSO, la principal plataforma bioenergética integrada de España, especializada en la ingeniería, desarrollo, construcción, operación y suministro de plantas eléctrico-térmicas y de cogeneración de biomasa, a Tikehau Capital
- **Bestinvest**, junto a Macquarie Capital y Tages Capital, en la adquisición de una participación en EV Asset Holdings, propietaria del 50% de IPlanet, una **joint venture** dedicada a la transformación de más de 500 estaciones de servicio convencionales en estaciones de carga de vehículos eléctricos en Italia. IPlanet es copropiedad de Italian Petroli y está destinada a crear uno de los mayores centros de carga de vehículos eléctricos del sur de Europa
- **Portobello Capital** en la renovación y novación de dos líneas de financiación **revolving** bajo la modalidad de **capital call** concedidas por HSBC por importes máximos de €60 millones y €120 millones, respectivamente
- **Magnum Industrial Partners** en la financiación, otorgada por Tresmares, para la adquisición de varias empresas dedicadas al sector de cirugía y/o medicina plástica, estética, capilar, dermatología, obesidad y otras especialidades relacionadas
- **Magnum Industrial Partners** en la financiación, otorgada por BBVA y Oquendo, para la adquisición de Procutibio Europe, una empresa líder en el sector de hielo alimentario
- **ABE Capital Partners** en la adquisición del 100% del capital social de Mape Asesores, proveedor español líder de servicios de consultoría y gestión sanitaria a empresas del sector público y privado, así como de gestión y comercialización, entre otros, de medicamentos y productos parafarmacéuticos
- **Kartesia Management** en la financiación otorgada a una sociedad controlada por el fondo PHI Industrial para, entre otros propósitos, financiar la adquisición de Grupo Teknikalde, uno de los líderes en la fabricación piezas mecánicas soldadas de alta calidad
- **H.I.G. Capital** en la venta de Estacionamientos y Servicios (EYSA), a través de la venta de ESG Movilidad, una compañía del sector de las infraestructuras dedicada a la gestión de aparcamientos y proveedor líder en soluciones de movilidad inteligente

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Productos de Consumo, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Financieros/Fintech, Transporte/Movilidad

Datos generales de la entidad

Actividad principal: Despacho de Abogados / **Plantilla:** 5

Directores/socios

- **José Herrera Fontanals** / jherrera@hflegal.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Asesoramiento en: Legal Coporativo y operaciones de Fusiones y Adquisiciones, Capital Riesgo y Deuda

Servicios de Capital Riesgo:

- Establecimiento de fondos. Constitución de entidades de capital riesgo (ECRs) españolas, fondos de capital de riesgo y sociedades de capital de riesgo (FCRs y SCRs).
 - Asesoramiento a general partners y limited partners.
 - Adquisiciones de todo tipo de sociedades, por compra, fusión, aumento de capital, y de sociedades cotizadas para su inmediata exclusión de cotización (operaciones public-to-private), incluyendo la exclusión de los accionistas minoritarios.
 - Adquisiciones apalancadas, tanto operaciones de control como estrictamente financieras, (LBOs: Leveraged Buy-Out) y operaciones de adquisición promovidas por equipos directivos (MBOs: Management Buy-Outs; MBIs: Management Buy-ins).
 - Turn-arounds, reestructuraciones. Asesoramiento a fondos que invierten en compañías con dificultades financieras (distressed debt).
 - Financiación de adquisiciones. Asesoramiento a sociedades de capital riesgo y financiadores: financiación senior y mezzanine, y vendor loans.
 - Planes de incentivos para equipos directivos. Asesoramiento a fondos y directivos.
 - Nuevas inversiones en cualquier fase de la vida de la compañía (build-up acquisition).
 - Asesoramiento en la desinversión por venta a empresas industriales u otras firmas de capital riesgo, u ofertas públicas de venta. Estrategias de desinversión alternativas: devolución de aportaciones y otras formas de reestructuración del capital.
- Servicios de Deuda:
- Financiación de adquisiciones. Asesoramiento a compradores y financiadores: financiación senior y mezzanine. Vendor loans.
 - Emisiones de obligaciones, high yield bonds y otros instrumentos de deuda.
 - Titulización de activos

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1994 / **Actividad principal:** Despacho de Abogados / **Otras áreas de actividad:**

Hogan Lovells es una firma internacional que cuenta con más de 2.800 abogados en más de 30 oficinas repartidas entre Europa, Estados Unidos, Asia, África, Oriente Medio y Latinoamérica. Prestamos un asesoramiento de calidad a empresas, inversores financieros, instituciones públicas y financieras tanto dentro como fuera de España. Hogan Lovells en Madrid cuenta con un equipo formado por 21 socios y más de 100 abogados con amplia experiencia internacional y especializados en sectores tales como como energía, infraestructuras, financiero, inmobiliario, private equity, telecomunicaciones, medioambiente y ciencias de la vida.

Directores/socios

- **José María Balañá** / Socio /
JoseMaria.Balana@hoganlovells.com
- **Graciela Llaneza** / Socia /
Graciela.Llaneza@hoganlovells.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Graciela Llaneza dirige la práctica de Private Equity en la oficina de Madrid de Hogan Lovells, con una sólida trayectoria en el asesoramiento a inversores financieros.

Con más de 800 abogados especializados en todo el mundo, la práctica global de Corporate/M&A y Private Equity de Hogan Lovells asesora en la estructuración, negociación e implementación de transacciones estratégicas de todas las dimensiones y sectores. Nuestra capacidad para combinar excelencia técnica con una visión comercial profunda nos posiciona como un socio clave para clientes que buscan ejecutar operaciones complejas, con seguridad jurídica y eficacia operativa.

Nuestra red internacional nos permite liderar procesos multijurisdiccionales con equipos integrados que entienden las particularidades normativas y comerciales de cada región. Esta cobertura global, unida a un enfoque colaborativo y centrado en el cliente, garantiza resultados alineados con los objetivos estratégicos de nuestros clientes.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Información sujeta a petición individualizada

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado: Información sujeta a petición individualizada.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, Ciberseguridad

HOLTARA

Datos generales de la entidad

Actividad principal:

Holtara supports private market investors and managers with a wide range of ESG digital and advisory services including policy and regulation (such as SFDR, CSRD or EU Taxonomy), due diligence, ESG Reports, performance assessments of companies and managers, carbon and climate consulting, investor reporting and sustainability data solutions through our own platform, which streamlines data collection and automates ESG reporting (Holtara.io).

We are a 15+ years of experience go-to ESG service provider for over 400 GPs & LPs, and 3,000+ companies and our team of 150+ ESG, climate, finance, regulatory, sector, and data experts, with presence in 10+ countries, have in-depth understanding of the latest regulatory and market demands to provide solutions to succeed.

4 knowledge centres provide research & development on key ESG fields including: ESG & Sustainability, Carbon, Regulation, and Impact, offering support in 10+ languages, incl. English, German, Dutch, French, Arabic, Spanish, Portuguese, Hindi, Punjabi, and more.

We are dedicated to drive maximum positive financial, environmental and societal impact together with our clients. We positively impact business today for a sustainable tomorrow.

Holtara is powered by Apex Group.

/ Otras áreas de actividad:

Apex Group is present in 39 countries and 88 locations, with 113 offices that collectively speak more than 32 languages. It serves approximately \$3.4 trn in total assets.

Its main client segments are Asset Managers, Financial Institutions, Multinationals & Corporates and Family Offices, providing services focused on Capital Raising, Business & Corporate Management, Fund & Investor Administration, Portfolio Investment Administration, European Market Access & Global Expansion and Transaction Support.

Directores/socios

- **Paloma Gonzalez** / Regional Head of Operations Corporate Solutions South/East Europe & Head of Spain
- **María Merry del Val** / Director - ESG & Sustainability

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- ESG trainings & workshops
- Policy and regulatory compliance
- Impact framework
- Fund Manager Selection
- Company and Manager ESG assessments
- Due Diligence and SLL
- Carbon measurement, SBTi/Net zero
- Investor and regulatory reporting (SFDR, EU Taxonomy, CSRD, etc.)
- ESG strategy & business model innovation
- Carbon reduction pathways and LCAs
- Positive impact creation
- Risk mitigation
- Sustainability data solutions (Holtara.io)

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Internationals:

- Allianz
- ARA Partners
- Barclays
- Blackstone
- Brookfield
- HSBC
- JP Morgan
- NPM Capital
- Pandion Asset Management
- Permira
- Pictet
- Tikehau Capital

Nationals:

- Arcano Partners
- Buenavista Equity Partners
- Corpin Capital
- Incus Capital
- Kibo Ventures
- Nazca Capital
- Q-Energy
- Qualitas Funds
- Sherpa Capital
- Ship2B Ventures
- Swanlaab Venture Factory

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1993 / Actividad principal:

Broker internacional de seguros y reaseguros con oficinas en más de 50 países y 23.000 empleados

En España, HOWDEN tiene oficinas en más de 33 ciudades, con un equipo de 900 profesionales al servicio de sus clientes.

La propuesta de valor de Howden se basa en tres pilares fundamentales: independencia, compromiso y servicio.

- **Independencia** en la propiedad y capital, que nos permite no responder ante nadie más que ante nuestros clientes, sus necesidades y requerimientos, tomando decisiones de manera ágil y flexible.
- **Compromiso** entendido como parte de nuestra identidad. Que nuestros empleados sean accionistas convierte a Howden en algo más que un lugar de trabajo. Este compromiso único impulsa nuestra responsabilidad y generosidad, definiéndonos como una empresa donde cada miembro es parte activa del éxito.
- Y, por último, **Servicio** desde la cercanía, conocimiento y adaptación de nuestros Territorios, y con el apoyo, aportación e inversión en nuestras especialidades y áreas técnicas corporativas.

Todo ello con un objetivo: poner al cliente en el centro de todas nuestras decisiones. Con estos pilares y, sobre todo, gracias a nuestra gente que es realmente la que nos hace diferentes, nos hemos convertido en el bróker independiente más grande del mundo. HOWDEN ofrece asesoramiento, gestión e implantación herramientas de gestión de riesgos a Pymes, empresas medianas y multinacionales así como a particulares.

Para Entidades de Private Equity, Venture Capital, sus equipos gestores y sus participadas ofrecemos un servicio integral de identificación, cuantificación, transferencia y gestión de riesgos. Dicho asesoramiento está gestionado por un equipo multidisciplinar con amplia experiencia profesional en el sector, así como en asesorar a gestoras que realizan inversiones en empresas en las fases más tempranas, hasta las fases de MBO, MBI o pre salida a Bolsa, con conocimiento de soluciones locales e internacionales.

En M&A, en España tenemos un equipo formado por **10** profesionales que provienen de los principales despachos de abogados, especialistas en riesgos transaccionales, fiscales y de litigios, apoyados por el equipo global de Londres, donde más de **50** profesionales aportan soluciones a clientes de todo el mundo.

/ **Otras áreas de actividad:** Gestión, consultoría e ingeniería de riesgos empresariales

Financiación complementaria, crédito y caución, riesgo político.

Programas de captación y retención de talento a través de sistemas de compensación y beneficios flexibles, siendo el número 1 del mercado Soluciones de Reaseguro

Establecimiento de programas de gestión de riesgos internacionales / **Plantilla:** 900

Directores/socios

- **Salvador Marín** / CEO Howden Iberia / salvador.marin@howdengroup.com
- **Eduardo Real de Asúa** / Director General Corporativo / eduardo.realdeasua@howdengroup.com
- **Pablo Fuertes** / Director CAP / pablo.fuertes@howdengroup.com
- **Cristina de Uriarte Chávarri** / Directora Desarrollo Negocio CAP / cristina.uriarte@howdengroup.com
- **Ignacio Boada Castellanos** / Director Instituciones Financieras y Real Estate / ignacio.boada@howdengroup.com
- **Max Delténre** / Director Líneas Financieras / max.deltenre@howdengroup.com

- **Enrique Pérez del Castillo** / Director M&A / enrique.perez@howdengroup.com
- **Manuel Pérez** / Director Ciber / manuel.perez@howdengroup.com

Asociados/analistas

- **Alvaro Cercas** / Suscriptor Instituciones Financieras y Real Estate / alvaro.cercas@howdengroup.com
- **Pelayo Llana Bas** / Suscriptor Instituciones Financieras y Real Estate / pelayo.llaneza@howdengroup.com
- **Santiago Roca de Togores** / Suscriptor Líneas Financieras / santiago.rocadetogores@howdengroup.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Proponemos ser el equipo de la Gestora en todo lo relacionado con riesgos y seguros, los de sus participadas y su equipo de personas, desde la fase inicial de identificación y cuantificación del riesgo hasta la gestión de las reclamaciones que puedan surgir, tanto en la Gestora como en las participadas.

1. Evaluación y asesoramiento en la cobertura de la Gestora, incluyendo adecuación a normativa y requisitos de inversores. Protección de la responsabilidad de los administradores (D&O), profesional, ciberriesgo y fraude.
2. Asesoramiento para una correcta protección patrimonial y personal de los gestores y de las participadas (seguros de vida de persona clave, cobertura de pacto de socios y de compromisos, salud, prevención social).
3. Due diligence de seguros de participadas con informe especializado, recomendación e implementación para una correcta cobertura del activo y de las personas clave del mismo.
4. Evaluación de propuestas de M&A para realizar transacciones con menos condicionantes, reduciendo los riesgos transaccionales y en mejores condiciones económicas.
5. Acompañamiento durante todo el ciclo de inversión y posterior desinversión

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Previa petición individualizada, podemos aportar información sobre las gestoras con las que nuestro equipo colabora desde hace más de 30 años, pues el sector de Private Equity constituye el origen de HOWDEN.

Actualmente tenemos el honor de colaborar con un gran número de Gestoras de todo tipo y tamaño tanto nacionales como internacionales, SOCIMIS, compañías cotizadas, Portfolios managers, Tenedores de activos y gracias a nuestro portfolio approach, con múltiples participadas.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

Previa petición individualizada, podemos aportar información sobre un elevado número de operaciones en las que hemos participado, en el sector Inmobiliario, Industria y Servicios, Ocio y Turismo y Transportes y Logística.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2007 / **Actividad principal:** Consultoría estratégica para entidades de Private Equity y sus participadas en sus procesos de inversión, desinversión y de crecimiento. Nuestra misión es ser el socio de confianza de estas empresas, ayudándoles a optimizar la creación de valor a lo largo de todo su ciclo de inversión. Con presencia en tres países, a través de cuatro oficinas (París, Lyon, Madrid y Londres), Indefi se ha posicionado como una firma internacional capaz de servir a un amplio abanico de clientes, tanto nacionales e internacionales, a través de distintos sectores.

/ **Otras áreas de actividad:** Consultoría estratégica en materia de Sostenibilidad y ESG para Asset Managers, GPs e inversores. Estrategia corporativa para Asset Managers, desde las mayores firmas globales hasta boutiques y especialistas en mercados privados, creándoles un roadmap para alcanzar sus objetivos de crecimiento / **Plantilla:** 85

Directores/socios

- **Julien Berger** / Managing Partner / julien.berger@indefi.com
- **Iñigo González de Castejón** / Managing Partner - Madrid / inigo.gonzalez@indefi.com
- **Mehdi Belefqih** / Partner / mehdi.belefqih@indefi.com
- **Marc Durance** / Partner / marc.durance@indefi.com
- **Nicolas Lamour** / Partner / nicolas.lamour@indefi.com
- **Adam Laissaoui** / Partner / adam.laissaoui@indefi.com

Asociados/analistas

- **Jorge Llopis-Siles** / Manager / jorge.llopis-siles@indefi.com
- **Valentin Portes** / Consultant / valentin.portes@indefi.com
- **Gonzalo Carbajo** / Consultant / gonzalo.carbajo@indefi.com
- **Fernando Segura** / Consultant / fernando.segura@indefi.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

A ayudamos a las empresas a lograr una creación de valor sostenible a través de una variedad de servicios, que incluyen: Planificación estratégica, diversificación, crecimiento internacional, sostenibilidad y entrada a nuevos mercados

También ofrecemos un apoyo integral a los inversores a lo largo de todo su ciclo de inversión, poniendo a su disposición un conjunto completo de servicios: Strategic Due Diligence (buy-side and sell-side); Planes de creación de valor (post-acquisition), que incluyen dimensiones estratégicas, de sostenibilidad y digitales; Evaluación del desempeño del portafolio en términos de sostenibilidad y madurez digital; Análisis y selección de posibles objetivos de adquisición

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Nuestros clientes son las principales entidades de Private Equity (nacionales e internacionales) del Middle y Large Market, entre los cuales se encuentran:

- Internacionales: Ardian, Capza, Kartesia, Montefiore, Antin Infrastructure Partners, EQT, Three Hills Capital Partners, Initiative & Finance, Agilitas, Arev Partners, Charterhouse, Latour Capital, FrenchFood Capital, Naxicap, PAI Partners, Tikehau, TowerBrook
- Nacionales: MCH, Nazca Capital, Portobello, Inveready

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

Nazca Capital adquiere una participación minoritaria en Laberit (IT services)
 Inveready / GAEA Inversión y su participada Orgoa (Plataforma de compra de prótesis para aseguradoras) adquieren A2B Visual (Plataforma de subasta de vehículos siniestrados para aseguradoras)
 Kartesia adquiere Danosa (Fabricante y distribuidor de sistemas de impermeabilización y aislamiento). Definición de la estrategia de expansión internacional de Sopano (Adhesive Label manufacturer), participada de FrenchFood Capital
 Initiative & Finance adquiere una posición junto a Latour Capital en Rollakin (Distribuidor online de componentes técnicos)
 Arev Partners invierte en Laboratorios Ysonut (Proveedor de soluciones nutricionales)
 Primera adquisición de EDG en España con una participación en Garaje de Ideas (UX and IT services)
 Inversión minoritaria de MCH (Sopef) en la empresa cotizada Making Science (Marketing Digital)
 Revisión de estrategia digital en el proceso de compra de EQT sobre la Universidad Europea
 Three Hills Capital Partners adquiere participación en Hispatec (AgriTech)
 Finaxy, participada de Ardian, invierte en RiskMedia (Corredor de seguros especializado)
 Gaïana, compañía del grupo Orisha Agrifood (participada de TA Associates), invierte en Tipsa (Enterprise Software vertical)
 Ardian, a través de su participada Grupo Syclef, adquiere Enfrío e Iparfrío (Climatización)

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2000 / **Actividad principal:** Inversis, entidad participada por Banca March y Euroclear, es la compañía de referencia en España en ofrecer soluciones tecnológicas de inversión globales y de externalización de servicios financieros a entidades financieras, aseguradoras y nuevos actores que busquen entrar en el negocio de la distribución de productos de inversión. Desde su creación, Inversis invierte de forma constante en tecnología punta e innovación para adaptarse de forma ágil a las necesidades del negocio institucional. Gracias a su tecnología, Inversis puede prestar servicios a los usuarios finales de sus clientes institucionales. Estos últimos pueden externalizar a través de Inversis actividades y procesos que no forman parte de su negocio central incrementando, de esta forma, su eficiencia. Inversis destaca por sus soluciones one-stop-shop dirigidas a otras entidades financieras y nuevos entrantes en el sector de la distribución de activos financieros. Dichos servicios, más allá de cubrir todos los servicios de inversión (recepción, transmisión y ejecución de órdenes, liquidación de operaciones y custodia y administración de saldos de instrumentos financieros) de cualquier activo financiero (renta variable, renta fija, derivados, etc.), al prestarse a nivel del cliente final de las entidades, permiten a sus clientes la externalización completa de sus operaciones, incluyendo soluciones tecnológicas para los clientes finales y empleados de las entidades. Además, Inversis cuenta con su propia plataforma de distribución de fondos de inversión, Funds Globe, y soluciones específicas dirigidas a las sociedades gestoras de este tipo de vehículos (administración - a través de su participada Adepa - y depositaria). Gracias a la combinación de estos servicios y su plataforma de distribución, Inversis proporciona una auténtica solución global a los gestores de fondos de inversión y otros vehículos. En mayo de 2024 Inversis comenzó sus operaciones en Luxemburgo con la apertura de una sucursal para el negocio de custodia y depositaria institucional. Junto con Adepa como ManCo, Administrador y Transfer Agent, le permite ofrecer a Inversis un servicio institucional 360 grados en el país centroeuropeo. En 2023 Inversis adquirió el 100% de Openfinance, compañía referente en soluciones tecnológicas para el reporting y asesoramiento personalizado para la gestión discrecional de carteras, que viene a complementar el modelo de soluciones one-stop-shop que ofrece Inversis a su base de clientes actuales y futuros. Asimismo, en julio de 2024, Euroclear, compañía internacional y uno de los líderes mundiales en la prestación de servicios de Infraestructura de Mercados Financieros (FMI), adquirió una participación estratégica en el accionariado de Inversis para impulsar su crecimiento e internacionalización y llevar a la compañía a un nuevo nivel. Actualmente tiene una participación del 49% en el accionariado de Inversis. El acuerdo, incluye un plan para incrementar la participación de Euroclear en Inversis hasta el 100% en el plazo de unos tres años.

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Inversis es entidad de referencia en servicios de depositaria de Capital Riesgo y adicionalmente, a través de su participada Adepa, ofrece servicios de administración y soluciones para inversores.

Además de los servicios de depositaria, es plataforma de productos de inversión y presta servicios de intermediación, liquidación y custodia y soluciones de externalización tecnológica de última generación; servicios de tesorería y mercados de capitales; servicios de depositaria; servicios de análisis y servicios de intermediación y brokerage online.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Servicio B2B. Banca Universal. Sociedades y agencias de valores. Banca Privada y Patrimonial. Gestoras de fondos de inversión y planes de pensiones. Compañías de seguros. Rob-advisors y Fintechs. Gestoras de Capital Riesgo. Entidades de pago.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado: Intermediación. Liquidación y custodia. Operativa en Renta variable, fondos de inversión, ETF, planes de pensiones, warrants, derivados

Preferencias sectoriales: Servicios Financieros/Fintech

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2017 / **Actividad principal:** IQVIA es un proveedor líder a nivel mundial de servicios de información, soluciones tecnológicas innovadoras e investigación, que se centra en el uso de datos y la ciencia para ayudar a los distintos actores del sector de la salud. IQVIA cuenta con +85.000 empleados y opera en más de 100 países / **Actividad en el área de capital privado:** IQVIA cuenta con un área de asesoramiento en transacciones para capital privado especializado en el área de Healthcare y Life Science. Un equipo global de consultores estratégicos distribuidos en los cinco continentes con experiencia en el asesoramiento en procesos de M&A y principalmente en comercial due diligence en pharma, medtech, CDMO, health care services, etc. / **Otras áreas de actividad:** IQVIA cuenta con

un área de asesoramiento en transacciones para capital privado especializado en el área de Healthcare y Life Science. Un equipo global de consultores estratégicos distribuidos en los cinco continentes con experiencia en el asesoramiento en procesos de M&A y principalmente en comercial due diligence en pharma, medtech, CDMO, health care services, etc.

Nuestro principal valor añadido en procesos de M&A

- **Agilidad y robustez en comercial DD:** IQVIA utiliza en sus valoraciones fuentes de información propias que contienen datos de ventas y consumo del 100% del mercado de salud en España (85% mercado global) además de datos en inversiones promocionales, prescripciones, etc. Esto permite desarrollar valoraciones comerciales detalladas y basadas en la evidencia, en un periodo muy corto de tiempo ajustado a los procesos de M&A.

- **Experiencia en Healthcare y Life Science y conocimiento local:** nuestro equipo se organiza por segmentos del mercado (Pharma, Consumer Health, Med Tech, etc) para maximizar el expertise y conocimiento y se apoya en los equipos de consultoría locales distribuidos en los más de 100 países donde IQVIA está presente. En España, IQVIA cuenta con 40 consultores que trabajan con la práctica totalidad de las compañías del sector en proyectos de consultoría estratégica.

Directores/socios

- **Filippo Prina Mello** / Sr Principal, Head of Consulting Spain / Filippo.prina@iqvia.com
- **José M^a González** / Sr Principal, Head of Madrid Global Consulting HUB / Josemaria.gonzalez@iqvia.com
- **Javier Sogorb** / Principal / Javier.sogorb@iqvia.com
- **Pere-Lluc Torres** / Principal / Perelluc.torres@iqvia.com
- **Carles Montalá** / Manager / Carles.montala@iqvia.com
- **Javier Arévalo** / Manager / Javier.arevalo@iqvia.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Apoyamos en todo el ciclo de vida de la inversión:

1. Identificación de oportunidades: apoyo en la definición de la estrategia de inversión, seleccionando empresas y productos target, diseñando un plan de aproximación al target y evaluando de forma independiente el potencial comercial del mismo
2. Due diligence: apoyo en la toma de decisiones mediante la ejecución de la comercial due diligence así como due diligence técnica, clínica y regulatoria, realizando una valoración independiente del activo e identificando y evaluando riesgos y oportunidades
3. Creación de valor post-deal: definición de planes estratégicos, reestructuración y redefinición de modelos Go To Market, identificación de sinergias y build up, etc.
4. Maximización del exit-value: evaluación y validación de las alternativas de salida, preparación de la Vendor Due Diligence y el Information Memorandum, acceso a nuestro network de potenciales compradores

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Nuestros clientes incluyen grupos de inversión tales como CVC, TPG, Triton, Apax Partners, Permira, Riverside, etc. Adicionalmente, trabajamos con la práctica totalidad de las compañías del sector farmacéutico.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado: En los últimos 5 años hemos participado en más de 50 operaciones. Algunos ejemplos incluyen: Commercial Due Diligence de Doc Generici (buy side; TPG), Vendor Due Diligence de Theramex (sell side; CVC), Vendor Due Diligence de Neuraxpharm (sell side, Apax Partners); Bid Support BGB Group (buy side; TPG); Bid Support de Eurobio Scientific (buy side, Nextstage AM).

Preferencias sectoriales: Biotecnología y Ciencias de la vida, Sanidad/Actividades sanitarias

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1940 / **Actividad principal:** Servicios de asesoría legal y fiscal

Directores/socios

- **José Manuel Martín** / Socio (Mercantil) / jose.manuel.martin.garcia@garrigues.com
- **Alvaro López-Jorin** / Socio (Mercantil) / alvaro.lopez-jorin@garrigues.com
- **Ildefonso Polo** / Socio (Mercantil) / ildefonso.polo@garrigues.com
- **María Fernández-Picazo** / Socio (Mercantil) / maria.fernandez-picazo@garrigues.com
- **José Luis Ortín Romero** / Socio (Mercantil) / jose.luis.ortin.romero@garrigues.com
- **Víctor Chiquero** / Socio (Mercantil) / victor.chiquero.mielgo@garrigues.com
- **Francisco Martínez Iglesias** / Socio (Mercantil) / francisco.martinez.iglesias@garrigues.com
- **Félix Ferreño** / Socio (Mercantil) / felix.ferreno@garrigues.com
- **Sergio Sánchez Solé** / Socio (Mercantil) (Oficina de Barcelona) / sergio.sanchez.sole@garrigues.com
- **Laura Muñoz** / Socia (Mercantil) / laura.munoz@garrigues.com
- **Ferran Escayola** / Socio (MercantilA) (Oficina de Barcelona) / ferran.escayola@garrigues.com
- **Javier de Rojas** / Socio (Tributario) / javier.de.rojas@garrigues.com
- **Juan Reig** / Socio (Tributario) / juan.reig@garrigues.com
- **Juan Luis Zayas** / Socio (Tributario) / juan.luis.zayas@garrigues.com
- **Ramón Tejada** / Socio (Tributario) / ramon.tejada@garrigues.com
- **Álvaro Manteca Rodríguez** / Socio (Tributario) / alvaro.manteca@garrigues.com
- **Albert Collado** / Socio (Tributario) (Oficina de Barcelona) / albert.collado@garrigues.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Garrigues es un despacho líder en el asesoramiento legal y tributario a entidades de capital riesgo, a sus gestoras y a los demás operadores de este sector. Contamos con un equipo de profesionales, específicamente dedicado a esta área y con los más altos niveles de experiencia y especialización, capaz de cubrir todas las necesidades de la industria.

Los equipos son multidisciplinares formados por abogados y asesores fiscales, con experiencia en todo tipo de operaciones de capital riesgo, tales como; adquisiciones apalancadas, MBO/MBI, IPO, PTP, etc. Desde el due diligence legal y fiscal de la operación, cubriendo aspectos mercantiles, fiscales, laborales, administrativos, y de medio ambiente entre otros, hasta la planificación de la estructura de compra y reestructuración posterior, o venta del negocio, y el asesoramiento durante la discusión y negociación de los contratos de adquisición, management, y financiación de las operaciones.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1964 / **Actividad principal:** KPMG es una organización global de firmas independientes de servicios profesionales que ofrecen servicios de auditoría, fiscalidad y asesoramiento. Operamos en 143 países y territorios y más de 275.000 profesionales trabajan en las firmas miembro en todo el mundo. KPMG en España ofrece servicios de auditoría, fiscalidad y de asesoramiento legal, financiero y de negocio, con un claro enfoque sectorial. Hoy, más de 6.500 profesionales en nuestras 20 oficinas en España buscan respuestas a las crecientes expectativas de nuestros clientes.

KPMG tiene un foco importante en Deal Advisory con más de 500 profesionales en España y más de 7.000 profesionales en 60 países a través de la red de firmas miembro de KPMG. / **Otras áreas de actividad:**

Directores/socios

Private Equity

• **Jose González-Aller** / Socio responsable de Private Equity en España / jfgonzalez@kpmg.es

Deal Advisory

• **Noelle Cajigas** / Socia responsable de Deal Advisory en España y en EMA / ncajigas@kpmg.es

Transaction Services

• **Jaime Muñoz** / Socio responsable de Transaction Services en España / jmunozestrada@kpmg.es

• **Beltrán Romero** / Socio / jbelttran@kpmg.es

• **Miguel Montero Ruano** / Socio / mmontero1@kpmg.es

• **Manuel Carrera** / Socio / mcarrera@kpmg.es

• **Xavier Brossa** / Socio / xbrossa@kpmg.es

• **Juan Martín Chicón** / Socio / juanmartin@kpmg.es

• **Javier Torres** / Socio / jtortes4@kpmg.es

• **Héctor Domínguez** / Socio / hdominguez@kpmg.es

• **Oscar Rojas** / Socio / orojas@kpmg.es

• **Álvaro Mexía** / Socio / amexia@kpmg.es

• **Jose Juan Gibaja** / Director / jgibaja@kpmg.es

• **Cor Olievan** / Director / corolievman@kpmg.es

• **Estela López** / Director / estelalopez@kpmg.es

• **Alberto Cerdón** / Director / acordon@kpmg.es

• **Albert Bertran** / Director / abertran@kpmg.es

• **Javier Cubillo** / Director / jucubillo@kpmg.es

• **Omar Pendinelli** / Director / omarpendinelli@kpmg.es

• **Guillermo Labori** / Director / glabori@kpmg.es

• **Jose María Puebla** / Director / jpuela@kpmg.es

• **Alfonso Aceves** / Director / alfonsoaceves@kpmg.es

• **Iñigo Ezcurra** / Director / iezcurra@kpmg.es

• **Andrés Florez** / Director / aflorez@kpmg.es

• **Pablo Castañón** / Director / pcastanon@kpmg.es

• **José María Herrezuelo Sanz** / Director / jherrezuelo@kpmg.es

• **Alfonso López Fernandez** / Director / alfonsolopez@kpmg.es

Corporate Finance- Socios y directores

• **Jose A. Zarzalejos** / Socio responsable global de Corporate Finance / jzarzalejos@kpmg.es

• **Ignacio Martínez** / Middle Market y Private Equity / imartinezsanchez@kpmg.es

• **Ignacio Allende** / Middle Market y Private Equity / ijallende@kpmg.es

• **Francisco Boada** / Middle Market y Private Equity / fboada@kpmg.es

• **Sergio Más-Sarda** / Middle Market y Private Equity / smassarda@kpmg.es

• **Álvaro Mas-Bagá** / Middle Market y Private Equity / amasbaga@kpmg.es

• **Manuel Santillana** / Energía e Infraestructura / msantillana@kpmg.es

• **Borja Peñas de Bustillo** / Financial Institutions Group / benpas@kpmg.es

• **Carlos Rubí** / Portfolio Solutions Group / crubi@kpmg.es

• **Manuel González-Mesones** / Portfolio Solutions Group / mgonzalezmesones@kpmg.es

• **Héctor Gutiérrez** / Portfolio Solutions Group / hectorgutierrez@kpmg.es

• **Ignacio Cerrato** / Valoraciones / icerrato@kpmg.es

• **Carlos Solans** / Capital Structuring / csolans@kpmg.es

• **Jaime Jiménez Urizar** / Capital Structuring / josejaimejimenez@kpmg.es

Strategy & Value Creation

• **Javier Rodríguez** / Responsable global de Strategy & Value Creation / jrodriguezgonzalez@kpmg.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Nuestro Grupo de Private Equity, integrado por profesionales altamente cualificados, lleva más de 25 años dedicado a ofrecer a nuestros clientes los servicios requeridos en las distintas fases de una transacción. Desde la inversión inicial hasta la estrategia de salida, pasando por la fase de asesoramiento en la gestión de la propia cartera. Y todo ello, a través de un enfoque coordinado, multidisciplinar y enfocado a la industria. Porque seguimos pensando que éstas son las claves para ofrecer el asesoramiento que requieren nuestros clientes.

- **Planificación estratégica:** asistencia en la determinación de la estrategia y modelo de negocio, desde puntos de vista de diversificación, fusión, escisión y compra y venta, y diseño jurídico, fiscal y financiero de la operación.
- **Ejecución y evaluación de la operación:** identificación y selección de Targets, determinación del valor previo a la oferta, identificando y evaluando riesgos, valoración, selección de asesores, identificación y valoración de sinergias, opciones de financiación y estructura de la operación, due diligence (financiero, de negocio, comercial, legal, laboral, fiscal, ESG, sistemas, ciberseguridad, regulatorio, integridad, etc), estructuración fiscal y asesoramiento legal y fiscal.
- **Integración post-adquisición:** revisión de las decisiones y realización y seguimiento del plan de integración y sinergias, evaluando el resultado de la transacción.
- **Salida o desinversión:** maximización de Ebitda y Working capital a través de la redefinición de la estrategia productiva, de compras y de supply chain. Análisis de alternativas, anticipación de problemas, ejecución y control del proceso de venta, vendor due diligence y vendor assistance.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Entre nuestros clientes se encuentran la mayoría de las principales entidades de capital privado, nacionales e internacionales, que operan en España.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado: Hemos asesorado a los fondos de Private Equity a lo largo del ciclo de inversión en sus principales operaciones tanto en España como a nivel internacional.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1932 / **Actividad principal:** Valoración y asesoramiento en finanzas corporativas. / **Otras áreas de actividad:** Disputas e Investigaciones, Precios de Transferencia, Banca de Inversión, Asesoramiento Regulatorio, M&A Advisory, Transaction Advisory Services, Restructuring, Ciberseguridad / **Plantilla:** 110

Directores/socios

- **Javier Zoido** / Managing Director Líder de la Oficina de Madrid y de Valuation Advisory Services en América Latina e Iberia / javier.zoido@kroll.com
- **Silva Ricardo** / Managing Director Líder de Fixed Asset Management & Insurance Solutions / ricardo.silva@kroll.com
- **Juan Carlos Díaz García** / Associate Managing Director Líder de Cyber Risk / juancarlos.diazgarcia@kroll.com
- **Pilar Barriguet** / Director Líder de Transfer Pricing / pilar.barriguet@kroll.com
- **Lester Evan** / Director Líder de Real Estate Valuation / evan.lester@kroll.com
- **Restrepo Díaz Fernanda** / Senior Manager Líder de Forensic Investigations and Intelligence / fernanda.restrepo@kroll.com
- **Pedro Rodríguez** / Managing Director Transaction Advisory Services / pedro.rodriguez@kroll.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Somos líderes a nivel mundial en *Fairness Opinions* en los últimos 10 años.

Somos la mayor firma independiente en servicios de Valoración a nivel global.

Somos una de las *Best Management Consulting Firms* de América.

Como asesores de M&A ocupamos el cuarto puesto en el *US Middle Market Transactions* los últimos 10 años.

Líderes como Consultores Forensic en EEUU y mejor *End-to-end Litigation Consulting Firm*

Expertos reconocidos en *WWL Asset Recovery, Construction - Quantum Delay & Technical, Forensic Accountants Quantum of Damages*

Global Investigations Review (GIR) 100 2021 - Nombrado uno de los 100 mejores despachos de investigación transfronteriza

Premios Turnaround, Restructuring & Insolvency 2021 Ganador - Empresa de reestructuración del año

Mejor proveedor de servicios de Ciberseguridad: Forrester WaveTM Cybersecurity Incident Response Services Q1 2022, SC Awards

Europe 2022 y IDC MarketScape 2021

Mejor Consultor en Compliance

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Kroll da servicio a más de 600 gestores alternativos a nivel global.

Asistimos recurrentemente en valoraciones de portfolio a:

- El 50% de los 50 fondos hedge funds más grandes del mundo
- El 80% de los 25 mayores fondos de capital privado del mundo
- 70% de los 10 principales LPs listados por PEI

Asimismo, también trabajamos con:

- El 60% de las compañías del IBEX-35 en España
- El 68% de las compañías del Fortune-100 a nivel global
- El 93% de los despachos de abogados del Am Law-100
- El 80% de las compañías más grandes del EuroStoxx-100

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado: Hemos asesorado en valoraciones, en 50 transacciones de más de 1000 millones de € en los últimos años en Iberia y LATAM, incluyendo algunas de las mayores operaciones en España. Entre otras, hemos asesorado como experto de valoración independiente en las OPAs de Applus (para iSquared Capital y TDR Capital), OPD Energy (para Antin), Solarpack (EQT), Naturgy (IFM), DIA (LetterOne), Cepsa (Mubadala) y otras OPAs aún en marcha.

Nuestras ventajas se centran en:

- Aportar el rigor analítico y el conocimiento técnico requerido para cada operación.
- Nuestro equipo incluye expertos en cada uno de los servicios que ofrecemos, dando gran relevancia a las necesidades específicas del sector de actividad de sus clientes.
- Nuestra independencia nos permite garantizar evitar los conflictos inherentes a las firmas auditoras.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2013 / Actividad principal:

Lexcrea, con más de **15 años de liderazgo** en el asesoramiento legal a inversores y emprendedores en sectores clave, se ha consolidado como un **referente en el mercado de capital privado y venture capital** en España. Con presencia en Cataluña, País Vasco y Madrid, y como miembros de la International Bar Association (IBA), acompañamos a nuestros clientes en cada etapa de crecimiento y expansión. Además, participamos activamente como mentores en iniciativas como Patio Campus, Beaz, BerriUp y AticoLab.

Nuestra experiencia se refleja en **más de 600 operaciones de M&A** asesoradas y en la creación de **más de 80 fondos de inversión regulados por la CNMV**, ofreciendo una cobertura integral que abarca desde la estructuración de fondos y la constitución de gestoras hasta operaciones estratégicas de M&A. Lexcrea también destaca en el ámbito del derecho digital, propiedad intelectual e industrial, cumplimiento normativo y GDPR.

Nuestro liderazgo ha sido avalado por los principales directorios legales internacionales. **Leaders League (2024–2026)** nos destaca en las áreas de **estructuración de fondos** y **Venture Capital**, mientras que **Legal500**, donde figuramos en el **Tier 3 de Venture Capital**, subraya igualmente nuestra sólida trayectoria en **estructuración de fondos**. Esta doble distinción refuerza la consistencia y el reconocimiento del mercado respecto a nuestras capacidades en ambos ámbitos.

Directores/socios

- **Silvia Martínez Losas** / Socia Fundadora - Managing Partner / smartinez@lexcrea.com
- **Alejandro Safont Pérez de Larraya** / Socio | Regulatorio / asafont@lexcrea.com
- **Guillermo Gutiérrez Marco** / Socio Director | Lexcrea Euskadi / ggutierrez@lexcrea.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: En Lexcrea entendemos a fondo las políticas y dinámicas del capital riesgo, y combinamos este conocimiento con una sólida experiencia en el asesoramiento personalizado a nuestros dos tipos de clientes principales: inversores y emprendedores. Nuestros servicios incluyen:

- **Constitución de vehículos de inversión:** Creación y estructuración de sociedades gestoras y vehículos de inversión. Acompañamos a nuestros clientes en cada fase del proceso de registro y aprobación ante la CNMV. Desde fondos de venture capital y private equity hasta venture debt, infraestructuras, gestión alternativa, inmobiliario, secundarios, fondos de fondos, fondos sociales, crowdfunding y search funds, proporcionamos soluciones adaptadas a las necesidades estratégicas, regulatorias y operativas.
- **Gobierno Corporativo:** Gestión integral de secretarías del consejo de administración tanto para fondos como para empresas, consolidando un marco de buenas prácticas que facilita la toma de decisiones estratégicas.
- **Reestructuraciones:** Procesos de reestructuración societaria y refinanciación, diseñando estrategias que optimizan la estructura de capital y refuerzan la posición competitiva de las empresas. Desde reorganización accionarial hasta operaciones complejas de deuda. Nuestro asesoramiento cubre todas las etapas de ejecución para garantizar la sostenibilidad y el crecimiento.
- **M&A y rondas de financiación:** Con una sólida experiencia en adquisiciones, inversiones, y estrategias de salida, gestionamos procesos complejos, desde la due diligence inicial hasta la redacción contractual y cierre. Nuestra asistencia abarca transacciones como LBOs, MBOs, MBIs y adquisiciones minoritarias, con un enfoque dedicado a inversores privados, firmas de capital riesgo y emprendedores, cubriendo cada paso de la operación con precisión y estrategia.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

- **Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:** HWK Techinvestment, Endurance Partners, Harvest Capital Management, Barca Innovation Hub, Side Capital, xValue, ESC Venture Capital, Inveready, Hormes Capital, Easo Ventures, 3xP Global, Itaca Capital Partners, Stellum Capital, Reus Venture Capital, S2Xpeed, entre otros.
- **Startups (principal por sector):** Agile Content, Parlem Telecom, InnoUp, Codeoscopic, Paymefy, Digitalentu, Clupik, Deleito, Antalgenics, Nanoligent, Certicalia, Omniscope, TraeTuPóliza, Zertia, Woza, WavveUp, entre otros.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- **Side Capital Partners SGEIC, S.A.**, en la constitución y autorización CNMV y en la preparación de su primer fondo de 35 millones para invertir en pymes industriales.
- **Itaca**, en la estructuración y registro de Itaca Search Fund Partners II.
- **Inveready**, en la transformación y lanzamiento de Inveready Innvierte Private Equity II, un fondo de €250M.
- **Inveready**, en la estructuración y registro de Inveready Private Equity II Coinversión, vehículo paralelo de €50M.
- **Harvest**, en la ampliación de su marco regulatorio y su estrategia para diversificar vehículos más allá del sector hospitality.
- **Inveready**, en la estructuración de Inveready Structured Finance III, un fondo de deuda convertible de €250M.
- **Barcelona Innovation Hub**, en la entrada de capital de Omniscope, Metrica Sports, ADMefy, entre otros.
- **Certicalia**, en su adquisición por Idealista, la plataforma inmobiliaria líder en el sur de Europa.
- **Codeoscopic**, en la entrada de Uplift en su capital y la salida de Inveready y Bonsai Partners.
- **Zertia**, en su adquisición por Axaitra Holding Spain como primera plataforma de Greenpeak Partners en España.
- **Parlem**, en la compra de BlauFibra e integración de más de 4.000 clientes para reforzar su presencia en el Vallès Oriental y Occidental.
- **Nanoligent**, en su ronda de 12 millones para completar ensayos preclínicos y avanzar hacia la fase de experimentación en humanos en tumores sólidos.
- **Clevere**, en la adquisición de Traetupóliza para impulsar la consolidación del mercado asegurador en España.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2000 / **Actividad principal:** Despacho de abogados

Directores/socios

- **Víctor Manchado** / Socio, Head of Corporate/M&A / victor.manchado@linklaters.com
- **Lara Hemzaoui** / Socia, Corporate/M&A / lara.hemzaoui@linklaters.com
- **Carmen Burgos** / Socia, Corporate/M&A / carmen.burgos@linklaters.com
- **Esteban Arza** / Socio, Corporate/M&A / esteban.arza@linklaters.com
- **Sebastián Albella** / Socio, Corporate/M&A / sebastian.albella@linklaters.com
- **Jaime Zurita** / Senior Consultant, Corporate/M&A / jaime.zurita@linklaters.com
- **Juan Barona** / Socio, Head of Banking / juan.barona@linklaters.com
- **Ben Crosse** / Socio, Global Co-Head of Banking / ben.crosse@linklaters.com
- **Francisco Sainz-Trápaga** / Socio, Banking / francisco.sainz-trapaga@linklaters.com
- **Begoña Martínez** / Socia, Banking / begona.martinez@linklaters.com
- **Javier García-Pita** / Socio, Head of Tax / javier.garcia-pita@linklaters.com
- **Alejandro Meca** / Socio, Tax / alejandro.meca@linklaters.com
- **José Giménez** / Managing Partner, Head of Public Law and Regulated Sectors / jose.gimenez@linklaters.com
- **Adolfo Guerrero** / Socio, Head of Real Estate / adolfo.guerrero@linklaters.com
- **José María López** / Counsel, Corporate/M&A / jose_maria.lopez@linklaters.com
- **Elena Rodríguez** / Counsel, Corporate/M&A / elena.rodriguez@linklaters.com
- **Jorge Toral** / Counsel, Public Law and Regulated Sectors / jorge.toral@linklaters.com
- **Javier Hernández** / Counsel, Banking / javier.hernandez@linklaters.com
- **Paloma Fierro** / Socia, Regulación Financiera / paloma.fierro@linklaters.com
- **Bárbara González** / Counsel, Regulación Financiera / barbara.gonzalez@linklaters.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Linklaters se ha consolidado como una de las firmas de referencia en capital riesgo y M&A en España, siendo regularmente avalada tanto por sus clientes como por los directorios legales más importantes (banda 1 en Chambers y Legal500) en los últimos años. El equipo cuenta con un grupo de socios y abogados sénior con gran experiencia en el diseño, negociación, ejecución, financiación y estructuración fiscal de toda clase de operaciones, tanto de capital riesgo como de fusiones y adquisiciones en general. En particular, cabe destacar la participación de Linklaters en la mayor parte de las OPAs y P2Ps acaecidas en el mercado español en los últimos diez años. Entre nuestros clientes se incluyen inversores nacionales e internacionales, vendedores, bancos financieros y equipos directivos.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Por motivos de confidencialidad no podemos facilitar los nombres de nuestros clientes, si bien les confirmamos que nuestros principales clientes son empresas del Ibex 35, instituciones financieras, bancos de inversión, fondos de capital riesgo y otras empresas (públicas y privadas).

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

Nuestras operaciones más recientes en capital riesgo son las siguientes:

- Asesoramiento a Macquarie en la venta de una participación del 20% en Exolum a KKR, valorada en 1.000 millones de euros.
- Asesoramiento a TDR Capital y I Squared Capital en la OPA sobre Applus Services por €1.65bn.
- Asesoramiento a Masdar (Abu Dhabi Future Energy Company) en dos inversiones clave en el mercado español de las energías renovables: (i) la alianza estratégica con Endesa dentro del sector, que incluye la adquisición de una participación del 49,99% en una cartera de 48 proyectos solares fotovoltaicos con una capacidad de 2GW, por valor total de alrededor de €1.7bn; y (ii) la adquisición por \$1.4bn de la plataforma de energía renovable Saeta Yield a Brookfield – **ambas son dos de las operaciones más importantes en España en los últimos años**.
- Asesoramiento a Adevin, propietario de varios de los mayores portales de venta online en Europa, en la venta de su negocio español –que incluye las plataformas digitales Milanuncios, Fotocasa, habitacalia, Infojobs, coches.net y motos.net– a EQT.
- Asesoramiento a Permira en la venta de una participación mayoritaria a EQT de la Universidad Europea por 2.200 millones de euros.
- Asesoramiento a Carlyle en la adquisición de una participación del 60% en Seidor valorada en 1.000 millones de euros.
- Asesoramiento a los prestamistas en la financiación Holdco otorgada a BRUC Energy por importe de €600m para financiar parcialmente la construcción y puesta en marcha de una cartera fotovoltaica de 8.5 GW en España – esta financiación fue galardonada como **“Operación de Energía Renovable del Año”** en los Premios IJGlobal 2023 y los PFI Awards 2024.
- Asesoramiento a los prestamistas en la financiación por valor de 725 millones de euros concedida a una sociedad participada por Bruc Energy para la construcción y puesta en marcha de varios proyectos solares fotovoltaicos actualmente en desarrollo o construcción, con una capacidad instalada prevista de 1.102 MW. Esta operación fue galardonada **“Préstamo Sostenible del Año 2024”** en los IJGlobal Awards.
- Asesoramiento a BNZ (Nuveen Infrastructure) en la primera financiación IPP total multi-país en Europa, por un importe total de 680 millones de euros, para posibilitar la construcción de una cartera de proyectos solares fotovoltaicos de 1,7 GW en diversos países. Esta operación fue galardonada **“Operación del Año en el Sector Energético 2024”** en los PFI Awards 2025.
- Asesoramiento a Miura Partners en la adquisición de HTBA (HealthTech BioActives), líder global en la fabricación y comercialización de ingredientes naturales para el sector salud y alimentación.
- Asesoramiento a CVC DIF en la adquisición de un portfolio de centros de datos en Madrid y Barcelona, a través del operador líder de centros de datos Adam Ecotech. Se trata de la primera inversión de CVC DIF en el sector en Europa, posicionándoles como un actor clave en el sector de infraestructura digital en España.
- Asesoramiento a EQT Exeter (la división inmobiliaria de EQT) en la venta de su cartera de residencias de estudiantes en España a Azora y GIC, que incluye 12 activos ubicados en nueve ciudades españolas con un total de 4.100 camas
- Asesoramiento a Wendel en la adquisición del 50% de Globeducate.
- Asesoramiento a Ardian en la venta a CVC Capital Partners del Grupo Monbake y la posterior adquisición por parte del grupo de La Niña del Sur.
- Asesoramiento a Qualitas Energy en la adquisición de la plataforma de renovables Heelstone Renewable Energy por 800 millones de euros.
- Asesoramiento a Ardian en la adquisición de un edificio de oficinas en la Calle Zurbarán 28 en Madrid, para transformarlo en viviendas de lujo.
- Asesoramiento a Portobello Capital en múltiples inversiones y desinversiones en España a entre ellas: las adquisiciones de una participación del 24.78% en Serveo de Ferrovial, Eurocebollos y Sacry Concesiones; así como la venta de Evolutio a Lyntia Networks.
- Asesoramiento a Tensile Capital Management y Portobello Capital en la adquisición del operador de estaciones de servicio Plenoil.
- Asesoramiento a Vauban Infrastructure Partners y Credit Agricole Assurances en la adquisición del 45% de Bluevía Fibra, el negocio de fibra rural de Telefónica, por €2.5bn.
- Asesoramiento a los accionistas de IVI-RMA en la venta de IVI-RMA Global a KKR por €3bn – la mayor operación en España en 2023 en el sector de private equity.
- Asesoramiento a Actis en la adquisición de 11 centros de datos en Chile, Brasil, Perú, Argentina, Méjico y EEUU a Nabiasx.
- Asesoramiento a Portobello Capital en el secondary deal de BLUESEA Hotels, su participada especializada en el sector hotelero. Partners Group ha sido el inversor de referencia en el vehículo de continuación, con la participación de Neuberger Berman, Mercer y Florestan.
- Asesoramiento a Sofina y Portobello Capital en la adquisición de una participación minoritaria en Proeduca, empresa matriz de UNIR - Universidad Internacional de La Rioja valorada en €1.400 millones.
- Asesoramiento a Ares en la constitución de una joint venture con Moraval Group para entrar a gran escala en los mercados de residencias de estudiantes y alojamiento flexible en España.
- Asesoramiento a Qualitas Energy en el acuerdo estratégico con AMG para la adquisición por parte de este último de una participación minoritaria en el capital de la gestora.

Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / Actividad principal:

• Asesoramiento en Corporate Finance:

--> Fusiones y Adquisiciones (M&A Advisory): Análisis y Valoración de Empresas. Asesoramiento en Fusiones, Adquisiciones, Desinversiones. Diseño de operaciones financieras. Análisis de proyectos de inversión. Búsqueda de socios financieros y estratégicos. Cobertura tanto del Buy-side como Sell-side. Elaboración de planes de negocio.

--> Asesoramiento Financiero: Asesoramiento financiero y acompañamiento a la Dirección. Reestructuraciones financieras y refinanciaciones. Búsqueda de deuda tradicional y alternativa. Informes de valoración independiente

--> Growth Capital (Asesoramiento a las empresas en sus necesidades estratégicas, de captación de capital y de liquidez hasta la salida a Bolsa o M&A)

--> Mercados de Capitales: Asesoramiento a Compañías en operaciones de mercado de capitales. Asesor Registrado en BME Growth y Listing Sponsor en Euronext Growth. Colocación Privada de acciones en rondas pre-IPO. Deuda Corporativa: Asesoramiento en estrategia de Relación con Inversores.

/ **Otras áreas de actividad:** Empresa de Servicios Financieros del Grupo LKS especializada en proporcionar a empresas soluciones financieras (mejora de los procesos de presupuestación, consolidación, tesorería, control de gestión, etc. y digitalización de los procesos financieros en general) y servicios de Corporate (compra-venta de empresas, M&A, Joint Ventures, reestructuración y refinanciación, risk management,...).

Directores/socios

- **Mariano Colmenar Palomares** / Managing Director de Corporate Finance / mcolmenar@lksnext.com
- **Jose Angel Rubio Gaspar** / Responsable Reestructuraciones e Insolvencias / jarubio.legal@lksnext.com
- **Jon Lacunza** / Responsable Corporate Law / jlacunza.legal@lksnext.com

Asociados/analistas

- **Alejandro Mesa Mejía** / Responsable de ejecución / amesa@lksnext.com
- **Imanol Lezcano Cacho** / Responsable de Consultoría Financiera / ilezcano@lksnext.com
- **Pedro Sanchez Galvache** / Analista y Relación con Inversores / pesanchez@lksnext.com
- **María de los Reyes Ruiz-Labourdette Gallardo** / Analista Mercado de Capitales / rrlabourdette@lksnext.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Servicios de M&A

Servicios de Financiación Bancaria y Financiación Alternativa

Valoración de Empresas

Consultoría Corporativa en general

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Empresas del Grupo Mondragón Corporación Cooperativa: Erreka, Fagor Arrasate, Orkli

Orona

Ulma

Dominion

Tubacex

CAF

FAES Farma

Sakana

Ekide Group

Sidenor

Mondragon Assembly

Copreci

Energy Solar Tech

Virtualware

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1931 / Actividad principal:

Marimón Abogados es una firma que ofrece asesoramiento empresarial integral en todas las áreas del Derecho. Contamos con cerca de 80 abogados y oficinas en Barcelona, Madrid y Sevilla. Somos un referente en España para la inversión extranjera, con amplia experiencia en el asesoramiento a clientes internacionales con intereses en el mercado español y en el apoyo a empresas nacionales en sus proyectos de expansión internacional. Asimismo, contamos con una sólida base de clientes nacionales del mid-market, a quienes asesoramos en operaciones corporativas y regulatorias en los principales sectores de actividad económica / **Otras áreas de actividad:** Tributario; Competencia y Derecho de la UE; Procesal y Arbitraje; Laboral; Compliance & ESG; Propiedad Intelectual e Industrial; Público y Regulatorio; Tecnología y Protección de Datos; Reestructuraciones e Insolvencias. / **Plantilla:** 100

Directores/socios

- **José Miguel Martín-Zamorano** / Mercantil y M&A / Real Estate / jomimartin@marimon-abogados.com
- **Begoña Redón** / Mercantil y M&A / bredon@marimon-abogados.com
- **Álvaro Gaviño** / Mercantil y M&A / agavino@marimon-abogados.com
- **Javier Hernández** / Mercantil y M&A / jhernandez@marimon-abogados.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Asesoramiento legal en Derecho de los negocios

- Asesoramiento legal en Derecho de los negocios y operaciones societarias.
- Compraventa de empresas: due diligence, contratos de compraventa, pactos de socios y financiación.
- Secretaría de sociedades y gobierno corporativo.
- Asesoramiento continuo a sociedades participadas.
- Litigios y conflictos derivados de operaciones societarias o de inversión.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Información sujeta a petición individualizada.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- **Valsoft** – Asesoramiento en la adquisición de **Telematel**.
- **The Valley Group** – Asesoramiento en la venta a **Guadarrama Proyectos Educativos (CVC)**.
- **Lanza Capital** – Asesoramiento en operaciones de **adquisición y arrendamiento de parkings**.
- **Graneles Líquidos** – Asesoramiento en la venta del **100% del capital de Depósitos Portuarios (Deposa)**.
- **Insud Pharma** – Asesoramiento en la adquisición del **100% de ECareyou Innovation (ENNA)**.
- **Team Randomk Esports** – Venta del **100% de Movistar Riders** al grupo canadiense **Overactive Media**.
- **Bmotion Audiovisual** – **Joint venture con PortAventura World**, creación de una sociedad conjunta y formalización de los acuerdos entre socios.
- **Grupo Prisa** – Venta de **Redprensa** a **Boyacá** y de **Dédalo** a **Sherpa Capital**.
- **Henkell (Grupo Oetker)** – Adquisición de una participación mayoritaria en **Freixenet**.
- **Grupo New City Time Holding** – Venta de una participación en **City Time Distribución** al grupo estadounidense **Movado**.
- **Formentor Capital** – Asesoramiento en operaciones vinculadas al proyecto **buy-and-build** ejecutado a través de **Barianza**.
- **Hoteles Ferrer** – Asesoramiento en la venta de una participación mayoritaria de Grupo Hoteles Ferrer.
- **Experientia Sports & Entertainment** – Asesoramiento en la venta de una participación mayoritaria en el Grupo Experientia a **Grupo Godó**.
- **Antartycy y Agrupo** – Asesoramiento en la venta del 100% a **Plenius AB**.

Preferencias sectoriales: Capital Riesgo, Private Equity, Empresa Familiar, Infraestructuras, Transporte y Logística, Industrial, Tecnología e IA, Agroalimentario, Mercado de Consumo, Automoción, Energía, Farmacéutico y Sanitario, Hospitality & Entertainment.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2002 / **Actividad principal:** Asesoramiento en operaciones de deuda y estructura de capital.

Directores/socios

- **José Tomás González de Canales Cruz** / Managing Director / jgc@marlpar.com
- **Luis Wenzel Manzanegue** / Associate Director / lw@marlpar.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Asesoramiento especializado e independiente a clientes de Private Equity y compañías privadas en la estructuración y levantamiento de deuda en operaciones apalancadas, de adquisición y expansión, refinanciaciones y reestructuraciones. Con estructura de deuda y liquidez internacional, local o híbrida.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

Hasta la fecha, Marlborough Partners ha completado más de 410 operaciones de Debt Advisory con compañías y fondos de Private Equity en Reino Unido, Europa continental y Estados Unidos. De ellas, más de 25 transacciones corresponden a España y Portugal.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1969 / **Actividad principal:** Líder mundial en consultoría de riesgos y broker de seguros. En España está presente desde 1970 y en la actualidad cuenta con 600 empleados. Pertenecen al Grupo Marsh McLennan que incluye cuatro empresas de servicios profesionales: Marsh, Mercer, Guy Carpenter y Oliver Wyman

Directores/socios

- **Álvaro Milans de Bosch** / Chairman
- **Pablo Trueba** / CEO
- **Javier Goizueta** / Managing Director. Head of Private Equity and M&A (PEMA) Iberia / Javier.GoizuetaPallares@marsh.com
- **Gonzalo Guzmán** / Managing Director de Riesgos Financieros y Specialties / Gonzalo.Guzman@marsh.com
- **Miguel Moreno Gil** / Head of Private Equity Portfolio Solutions / Miguel.MorenoGil@marsh.com
- **Juan Manuel Montoro** / Director Servicios de consultoría M&A - Mercer / juan.manuel.montoro.lizana@mercer.com

- **Juan Álvarez** / Associate I - Transactional Risk Solutions / Juan.AlvarezGonzalez@marsh.com
- **Isabel Ciria** / Client Executive of Structured Finance Practice / Msabel.CiriaFernandez@marsh.com
- **Sebastiao de Carvalho Lorena** / Client Executive of Transactional Risk Solutions / SebastiaoCarvalho.Lorena@marsh.com
- **Pablo Cimorra** / Associate I - Transactional Advisory / Pablo.Cimorra@marsh.com
- **Daniel González** / Associate I - Transactional Advisory / Daniel.Gonzalez@marsh.com
- **Luis de Aguilar** / Senior Analyst - Transactional Risk Solutions / Luis.De-Aguilar-Caro@marsh.com
- **Paula De Prado** / Private Equity, M&A and Structured Finance / Paula.De-Prado@marsh.com
- **Natalia Jiménez del Valle** / Private Equity, M&A and Structured Finance / Natalia.Jimenez-del-Valle@marsh.com
- **Tomás Torremocha** / Private Equity Portfolio Solutions / Tomas.Torremocha@marsh.com
- **Begoña Santos** / M&A Advisory Services and business transformation - Mercer Iberia / begona.santos@mercer.com
- **Mª Luisa Oliva** / M&A Growth Líder - Mercer / marialuisa.oliva@mercer.com
- **Almudena Pérez** / Private Equity and M&A (PEMA) Iberia. Office manager / Almudena.PerezMarin@marsh.com
- **Jacobo González** / Analyst Transactional Risk Solutions / Jacobo.Gonzalez@marsh.com

Asociados/analistas

- **Olga Sakovich** / Head of Structured Finance Practice / Olga.Sakovich@marsh.com
- **Maria Peña** / Head of Transactional Risk Solutions / Maria.PenaGarcia@marsh.com
- **Aitor Encinar** / Manager of Private Equity and M&A Practice. Head of Transactional Advisory / Aitor.EncinardeRuz@marsh.com
- **Mara Sánchez-Ávila** / Manager of Transactional Risk Solutions. Head of tax insurance / Mara.Sanchez-Avila@marsh.com
- **Luis Cabanas** / Manager of Transactional Risk Solutions / Luis.Cabanas@marsh.com
- **Anna Espinalt** / Manager of Transactional Risk Solutions / Anna.Espinalt@marsh.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Marsh, a través de su división de Private Equity y M&A ha sido pionera y es líder en proporcionar servicios de consultoría de riesgos y seguros a entidades financieras, fondos de inversión, clientes corporativos y/o sociedades de capital riesgo que se encuentren en procesos de fusión, adquisición o desinversión, así como en proyectos de financiación estructurada:

- Más de 25 años de experiencia asesorando a clientes
- Equipos de M&A específicos en 38 países de los +130 países en los que Marsh tiene presencia
- Más de 18.000 transacciones asesoradas
- Líderes en colocación de seguros transaccionales en operaciones M&A. Nuestro equipo ofrece un amplio rango de servicios para transacciones, incluyendo:
 - Due Diligence de riesgos y seguros
 - Asesoramiento y Due Diligence para:
 - Financiadores en structured finance/project finance
 - Promotores, Administración Pública y fondos de infraestructuras en proyectos PPP/PFI
- Coberturas aseguradoras para riesgos derivados de una transacción – Cobertura de Manifestaciones y Garantías de contratos de compraventa, así como contingencias identificadas (fiscales, medioambientales, título, licencias, litigios, entre otras)
- Coberturas de Salida a Bolsa
- Diseño y colocación de programas de seguro para carteras de participadas, proyectos de infraestructuras o responsabilidades por la gestión de fondos de inversión

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Trabajamos con las principales entidades de Capital Privado, tanto nacionales como internacionales, y clientes corporativos en procesos de compra venta y financiación.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1972 / **Actividad principal:** Con más de 50 años de experiencia y compuesto por más de 80 profesionales multidisciplinares altamente cualificados y de reconocida experiencia, NORGESTION ha sido uno de los pioneros en el desarrollo del Corporate Finance en España.

Somos especialistas en M&A, asesoramiento en Fusiones y Adquisiciones, Capital Privado/Private Equity, Mercado de Capitales, Debt Advisory, Management Advisory, Consejos de Administración, Comités de Dirección, Gestión Temporal, Interim Management, Turnaround & Restructuring.

Consolidada en el mercado español como una de las firmas independientes líder en cuanto a operaciones asesoradas dentro del Mid-market, actuamos también como consejeros independientes y miembros de comités de dirección en compañías de muy diferente perfil en múltiples sectores.

NORGESTION posee una amplia experiencia multisectorial, tanto nacional como internacional. Realiza operaciones transnacionales apoyadas en Mergers Alliance (www.mergers-alliance.com), organización internacional de la que es socio fundador. También es socio fundador de WIL Group (www.wilgroup.net), el mayor grupo internacional de firmas especializadas en Transition & Interim Management. / **Otras áreas de actividad:** Asesoramiento Jurídico y Fiscal: mercantil, tributario, internacional, concursal y M&A. / **Plantilla:** 80

Directores/socios

- **Jose Antonio Barrena** / Presidente / jbarrena@norgestion.com
- **Oscar Sánchez** / Socio / osanchez@norgestion.com
- **Maarten de Jongh** / Socio / dejongh@norgestion.com
- **Bruno Ruiz Arrúe** / Socio / brarrue@norgestion.com
- **Iñigo Garmendia** / Socio / igarmendia@norgestion.com
- **Igor Gorostiaga** / Socio / igorostiaga@norgestion.com
- **Ane Alkorta** / Socia / aalkorta@norgestion.com
- **Yon Arratibel** / Socio / yarratibel@norgestion.com
- **Jon Ander Munduate** / Socio / jamunduate@norgestion.com
- **Mario Senra** / Socio / msenra@norgestion.com
- **Adán Pérez** / Socio / aperez@norgestion.com
- **Jorge Sirodey** / Socio / jsirodey@norgestion.com
- **Alex Laskurain** / Socio / alaskurain@norgestion.com
- **Luis Molowny** / Socio / lmolowny@norgestion.com
- **Marta Vera** / Socia / mvera@norgestion.com
- **Rafael Salido** / Socio / rsalido@norgestion.com
- **Luis Lizarraga** / Socio de Honor / luisliza@norgestion.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Fusiones y Adquisiciones
- Buy Outs (MBO, MBI, etc.)
- Fundraising
- Asesoramiento Mercado Continuo
- Asesores Registrados BME Growth y BME Renta Fija
- Planes y Reflexiones estratégicas
- Valoraciones
- Consultoría en integración de operaciones
- Consejeros profesionales independientes
- Gestión temporal, "Interim management"
- Reestructuraciones y refinanciaciones
- Situaciones de crisis y "Turnaround"

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Trabajamos en estrecha colaboración con nuestros clientes, buscando la excelencia en el resultado, y nos sentimos orgullosos del grado de implicación y compromiso que hemos conseguido alcanzar con ellos, desde empresas familiares a multinacionales, en muy diversos sectores.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

En los últimos cinco años hemos asesorado más de 113 operaciones cerradas, el 35% de ellas con un componente internacional, incluyendo, además de M&A, salidas a BME Growth, Mercado Continuo y emisiones en el Mercado Alternativo de Renta Fija – MARF.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1985 / **Actividad principal:** Cada vez más empresas se enfrentan a cambios en múltiples frentes, lo que conlleva retos, pero también oportunidades. Nuestra experiencia en sectores clave nos permite aprovechar estas oportunidades para ayudar a nuestros clientes a tener éxito en el mundo del mañana. Analizamos los problemas legales de nuestros clientes en su contexto sectorial, asesorándoles en un sentido integral: escuchamos, innovamos y solucionamos problemas, encontrando nuevas formas para unir los puntos entre los desafíos actuales de nuestros clientes y las oportunidades que se crean en una sociedad global en constante evolución.

Osborne Clarke cuenta con más de 30+ años de experiencia en España, asesorando a grandes compañías en diferentes cuestiones legales. Desde nuestros inicios, hemos puesto el foco en la innovación y el cambio tecnológico e industrial, pegados a los cambios que marcan la diferencia, el salto generacional. Somos referencia en sectores como ciencias de la vida y de la salud, negocios digitales, energías renovables y sectores financieros e inmobiliario.

Directores/socios

- **Eva Otaegui** / Socia / eva.otaegui@osborneclarke.com
- **José Ramón Medina** / Socio / joseramon.medina@osborneclarke.com
- **Eduard Arruga** / Socio / eduard.arruga@osborneclarke.com
- **Rafael García del Poyo** / Socio / rafael.garciadelpoyo@osborneclarke.com
- **Daniel Riopérez** / Socio / daniel.rioperez@osborneclarke.com
- **Rafael Montejo** / Socio / rafael.montejo@osborneclarke.com
- **Enric Girona** / Socio / enric.girona@osborneclarke.com
- **Julián Matos** / Socio / julian.matos@osborneclarke.com
- **Jordi Casas** / Director España / jordi.casas@osborneclarke.com
- **Silvia Steiner** / Socia / silvia.steiner@osborneclarke.com
- **David Miranda** / Socio / david.miranda@osborneclarke.com
- **Nuria Martín** / Socia / nuria.martin@osborneclarke.com
- **Francisco Díez-Amoretti** / Director Zaragoza / francisco.diezamoretti@osborneclarke.com
- **Vicente Conde** / Director Madrid / vicente.conde@osborneclarke.com
- **Luis Castro** / Director Madrid / luis.castro@osborneclarke.com
- **Miguel Lorán** / Director España / miguel.loran@osborneclarke.com
- **Javier Bau** / Socio España / javier.bau@osborneclarke.com
- **Laura Martín** / Socia Madrid / laura.martin@osborneclarke.com
- **Esther Villa** / Socia España / esther.villa@osborneclarke.com
- **Laura De La Cruz** / Socia España / laura.delacruz@osborneclarke.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Nuestro equipo cuenta con una amplia experiencia en transacciones nacionales e internacionales. La experiencia de Osborne Clarke abarca importantes operaciones corporativas de todo tipo (fusiones y adquisiciones, inversiones, refinanciaciones de deuda, etc.) en diferentes disciplinas legales: M&A, contratación mercantil, financiero, compliance, fiscal, laboral, competencia, derecho público, propiedad intelectual, nuevas tecnologías y procesal y arbitraje.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Información sujeta a petición individualizada

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

Vendedor	País	Comprador / Inversor	País	Target	Actividad	País	Importe	Tipo Operación
Grupo Marjal	Spain	ECG Camping España	Spain	Grupo Marjal	Real Estate	Spain	€180m	Shares Deal and Asset Deal
N/A	Spain	(1) Andbank (2) Cusp Capital Partners (3) Other investors	(1) Andorra (2) Germany (3) Spain	Libeen Smart Capital, S.L.	Digital Business	Spain	€25M	VC
N/A	Spain	(1) Burda (2) Samaipata (3) Draper (4) Acurio (5) Inari (6) Accel	Spain	Imperia SCM Consulting, S.L.	Software and digital business	Spain	€8M	VC
N/A	Spain	(1) Columbus Venture Partners, Panakes Partners and Merieux Equity Partners (2) Alta Life Sciences (3) Asabys (4) Innvierte-CDTI (5) F Capital Limited	(1) Spain, Italy, French (2) Spain (3) Spain (4) Spain (5) Jersey	DeepULL Diagnostics, S.L.	Life Sciences and Healthcare	Spain	€50M	VC
N/A	Spain	Sabadell Venture Capital and Nordstar	Spain	Property Technologies, S.L. "Zazume"	Proptech	Spain	€2.3M	VC
N/A	Spain	(1) Terumo (2) Innvierte (3) Nara Health (4) EIC Fund (5) Gesamo (6) Other minor investors	(1) Japan (2), (3), (5) Spain (4) Luxembourg	Aortyx, S.L.	Life Sciences and Healthcare	Spain	€13.8M	VC
N/A	Spain	Cusp Capital	Germany	Payflow Digital Inc.	Software and digital business	US	€10M	VC

Preferencias sectoriales: Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Energía, Infraestructuras, Servicios Financieros/ Fintech, TIC, Transporte/Movilidad, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2021 / **Actividad principal:** Palmer nace con la misión de ser la empresa líder en la administración de la deuda y capital privado, transformando la industria a través de la innovación, la excelencia en el servicio y un compromiso inquebrantable con prácticas sostenibles que promuevan el crecimiento y el bienestar de nuestros clientes, empleados y proveedores. <https://www.palmerfs.com/> / **Plantilla:** 14

Directores/socios

- **Manuel Rodríguez** / Country Head, Spain /
manuel.rodriguez@palmerfs.com
- **Pilar García** / Directora Operaciones /
pilar.garcia@palmerfs.com
- **Fátima Tagle** / Directora Comercial /
fatima.tagle@palmerfs.com

Asociados/analistas

- **Marta Salmador** / Legal Manager /
marta.salmador@palmerfs.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Agente de financiaciones (Facility Agent, Security Agent/Trustee...)
- Loan Administration para fondos de crédito o bancos
- Servicios corporativos: SPVs, contabilidad, presentación de impuestos, llevanza de libros legales, etc.
- Gestión y creación de vehículos de inversión en Luxemburgo, Reino Unido y Jersey.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

- Tresmares
- Kartesia
- Bankinter
- Santander
- Ben Oldman
- Península
- Nazca Capital
- Sherpa

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2017 / **Actividad principal:** PCG Premier Corporate Group fue fundado en el año 2017 con el objetivo de convertirse en un referente en el asesoramiento a compañías del middle market. "Boutique" de corporate finance especializada en el middle market, compuesta por un equipo de profesionales con una dilatada experiencia directiva. En concreto, prestamos servicios de consultoría de dirección, corporate finance y debt advisory a compañías con más de 10 MM de facturación. / **Plantilla:** 5

Directores/socios

- **Óscar Fernández Huerga** / CEO /
ofernandez@premiercorporate.es
- **Miguel Angel de León García** / Socio Director /
madeleon@premiercorporate.es

Asociados/analistas

- **Miguel Espí Espinosa** / Associate /
mespi@premiercorporate.es
- **Arshdeep Singh Kaur** / Analyst /
asingh@premiercorporate.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: PCG Premier Corporate Group ofrece servicios de corporate finance a compañías del middle market: asesoramiento en procesos de compra-venta y fusiones, compras apalancadas, distress M&A, compra-venta de activos y búsqueda de socios. Nuestro know how empresarial y nuestra importante experiencia como directivos nos permiten generar un gran valor añadido a nuestros clientes. Ofrecemos, además, servicios de consultoría de dirección (planificación estratégica, financiera y valuation) y de debt advisory (estructuración de deuda, operaciones complejas, restructuring y búsqueda de nueva financiación).

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

En el 2025 hemos ejecutado operaciones en los sectores de construcción, industrial, real estate, servicios, energía y financiero.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2011 / **Actividad principal:** Asesor Empresarial/Consultor

Directores/socios

- **Alvaro Arias Echeverría** /
alvaro.arias@pedersenandpartners.com
- **Alberto Bocchieri** /
alberto.bocchieri@pedersenandpartners.com
- **Puri Paniagua** / puri.paniagua@pedersenandpartners.com
- **Elisa Martínez de Miguel** /
elisa.mdemiguel@pedersenandpartners.com
- **Margui Hernández** /
margarita.hernandez@pedersenandpartners.com
- **Fernanda García** /
Fernanda.garcia@pedersenandpartners.com

Evolución y filosofía de la empresa

Pedersen & Partners es una firma internacional líder en Executive Search que cuenta con 56 oficinas propias en 50 países: en Europa y CIS, Oriente Medio, África, Asia, Latino américa, Estados Unidos y Canadá.

En Capital Privado estamos especializados en búsquedas de alta dirección y consejeros para las empresas participadas y las gestoras, así como en diseño organizativo, evaluación equipos directivos, modelo de relación con accionista, inteligencia de mercado y compensación tanto en los procesos de due diligence como en la identificación de oportunidades y talent gaps.

Pedersen & Partners inició sus actividades en enero del 2001 con la apertura de las primeras oficinas en Praga y Varsovia. La firma pertenece en su totalidad a los Socios globales, quienes trabajan a tiempo completo para atender a nuestros clientes. Nuestro enfoque está orientado al cliente y la calidad. Contamos con una amplia presencia a nivel mundial, lo que nos permite permanecer en estrecho contacto con los candidatos y proporcionar orientación oportuna sobre temas culturales en los mercados en los que operamos.

Pedersen & Partners combina su organización en cada país con grupos de prácticas sectoriales internacionales. Con este enfoque obtenemos conocimientos específicos de cada industria y sector así como una amplia red de contactos.

PwC DEALS

Datos generales de la entidad

El propósito de **PwC Deals** es generar confianza en la sociedad y resolver problemas importantes. Somos una red de firmas presente en 149 países con más de 370.000 profesionales comprometidos en ofrecer servicios de calidad en auditoría, asesoramiento fiscal y legal, consultoría y transacciones. Cuéntanos qué te preocupa y descubre cómo podemos ayudarte en www.pwc.es **Año inicio actividad 1929** / **Actividad Principal:** En **PwC Deals** trabajamos con nuestros clientes para crear, materializar y preservar el valor en sus procesos de fusión, adquisición, financiación, reestructuración, desinversión o en situaciones de crisis. Combinamos la creatividad, la experiencia y la innovación tecnológica para crear soluciones innovadoras, obtener resultados sostenibles y generar confianza. / **Plantilla:** 900

Socios/directores

- **Carlos Fernández Landa** / Líder de Deals en PwC España / carlos.fernandez.landa@pwc.com

Transaction Services y Valoraciones

- **Ignacio de Garnica** / Líder de Private Equity, Transaction Services y Valoraciones / ignacio.de_garnica.arocena@pwc.com

Transaction Services

- **Daniel Martínez Muñoz** / daniel.martinez@pwc.com
- **Manuel Valverde Gómez** / manuel.valverde.gomez@pwc.com
- **Carlos Sánchez Mercader** / carlos.sanchez.mercader@pwc.com
- **Miguel Contreras Tamayo** / miguel.adolfo.contreras.tamayo@pwc.com
- **Fernando Miralles Lauria** / fernando.miralles.lauria@pwc.com
- **Borja Puiggròs Jiménez de Anta** / borja.puiggrors.jimenez@pwc.com
- **Juan Ignacio García Martos** / juanignacio.garcia.martos@pwc.com
- **Anders de la Lama Urrutia** / ander.delalama.urrutia@pwc.com
- **Andy Crockford** / andrew.crockford@pwc.com
- **José Hernando Tamayo** / jose.hernando.tamayo@pwc.com
- **Mario Murciano Angulo** / mario.murciano.angulo@pwc.com
- **Ignacio Annocaro** / ignaciojavier.annocaro@pwc.com
- **Albert Feliú de la Peña Camp** / alberto.feliu.delapena@pwc.com
- **Jorge Quilis Giner** / jorge.quilis.giner@pwc.com

SPA Financiero

- **Óscar Varas Rivas** / oscar.varas@pwc.com
- **María López Oceja** / maria.lopez.oceja@pwc.com

Valoraciones

- **Carlos Lara Castro** / carlos.lara@pwc.com
- **Iñaki Mejía Pérez** / ignacio.mejia.perez@pwc.com

Financial Decision & Analysis - FDnA - CFO Office

- **José Carvajal Márquez** / jose.carvajal.marquez@pwc.com

Financiación de Infraestructuras y Proyectos

- **Iván Sánchez Saugar** / ivan.sanchez.saugar@pwc.com

Corporate Finance y Capital Solutions

- **Jaime Bergaz Hoyos** / Líder de Corporate Finance y Capital Solutions / jaime.bergaz@pwc.com

Corporate Finance - M&A

- **Jaime Bergaz Hoyos** / jaime.bergaz@pwc.com
- **Alfonso Lacave Martos** / alfonso.lacave.martos@pwc.com
- **Juan Alcibar Castellanos** / juan.alcibar.castellanos@pwc.com
- **Fernando Sánchez Vicente** / fernando.sanchez.vicente@pwc.com
- **Héctor Aralucea Zarraga** / hector.aralucea.zarraga@pwc.com
- **Javier Calvo Gaztaniaga** / javier.calvo.gastanaga@pwc.com
- **Juan Azcoitia Revuelta** / juan.azcoitia.revuelta@pwc.com
- **Borja Heredia Salis** / borja.heredia.salis@pwc.com

Capital Solutions

- **Ana Martínez-Miralles Riquelme** / Líder de Capital Solutions / ana.martinez.miralles@pwc.com
- **Nuria Miralpeix** / Reestructuraciones / nuria.miralpeix.lordella@pwc.com
- **Ignacio Morenés** / Debt Advisory / ignacio.morenes.deposadas@pwc.com

Deals Sector Financiero

- **Pablo Martínez-Pina** / Líder de Deals Sector Financiero / pablo.martinez-pina@pwc.com
- **Estanislao Durán Montojo** / estanislao.duran.montojo@pwc.com
- **Ignacio Ibarrola Martínez** / ignacio.ibarrola.martinez@pwc.com

Real Estate Deals

- **Javier Kindelán Williams** / Líder de Real Estate Deals / javier.kindelan.williams@pwc.com
- **Marco García Guerra** / marco.garcia.guerra@pwc.com
- **Davide Mosso** / davide.mosso@pwc.com
- **Miren Tellería Ajuria Guerra** / miren.telleria.ajuria Guerra@pwc.com
- **Alicia Hinojosa** / alicia.hinojosa.fangulo@pwc.com
- **Javier Serrano Conde** / javier.serrano.conde@pwc.com

Sostenibilidad Deals

- **Toni Sarmiento** / antonio.sarmiento@pwc.com

Forensic

- **Javier López Andreo** / Líder de Forensic / javier.lopez.andreo@pwc.com
- **Sergio Aranda Morejudo** / sergio.aranda.morejudo@pwc.com
- **Ángel Muñoz Martín** / angel.munoz.martin@pwc.com
- **Raúl Salamero Rajo** / raul.salamero.rajo@pwc.com

Strategy&

- **Bernat Figueras Comas** / Líder de Strategy& / bernat.figueras.comas@pwc.com
- **Silvia Lacarra Caminero** / silvia.lacarra.caminero@pwc.com
- **José Manuel Fernández Terán** / jose.fernandez.teran@pwc.com
- **Santiago Otero Sardina** / santiago.otero.sardina@pwc.com
- **Javier Baixas Valls** / javier.baixas.valls@pwc.com
- **Jordi Esteve** / jordi.esteve.barques@pwc.com
- **David Rodríguez Villanueva** / david.rodriguez.villanueva@pwc.com
- **Iñigo Apeztexea Antioñana** / inigo.apetzexa.antonana@pwc.com
- **Koldo San Cristóbal** / koldo.sancristobal.rodriguez@pwc.com
- **Jon Torre Olabarrieta** / jon.torre.olabarrieta@pwc.com
- **Anna Merino Castelló** / anna.merino@pwc.com
- **Roberto Barreda Moriana** / roberto.barrada.moriana@pwc.com
- **Miren Tellería Ajuria Guerra** / miren.telleria.ajuria Guerra@pwc.com
- **José Antonio Domínguez Ruiz** / joseantonio.dominguez.ruiz@pwc.com
- **Lucía Laruscain San Félix** / lucia.laruscain.san_felix@pwc.com
- **Isabel León Pita** / isabel.leon.pita@pwc.com
- **Alfonso Pradas González** / alfonso.pradas.gonzalez@pwc.com
- **Victor Tobío Torrejón** / victor.tobio.torrejón@pwc.com

M&A Fiscal

- **Álvaro Torres Fernández** / Líder de M&A Fiscal / alvaro.torres.fernandez@pwc.com
- **Carlos Reviriego Gómez** / carlos.revinego@pwc.com
- **Silvia Lucena Gosálvez** / silvia.lucena.gosalvez@pwc.com
- **Christian Vegara Villagordo** / Tax Fund Formation / christian.vegara.villagordo@pwc.com
- **Luis Antonio González González** / luis_antonio.gonzalez.gonzalez@pwc.com
- **Arturo Soriano Díaz** / arturo.soriano.diaz@pwc.com
- **Carlos Bravo Gutiérrez** / carlos.bravo.gutierrez@pwc.com
- **Verónica Aberturas Catalina** / veronica.aberturas.catalina@pwc.com
- **Isabel Moliz Moreno-Torres** / isabel.moliz.mt@pwc.com
- **Mar Hernández Mora** / mar.hernandez.mora@pwc.com
- **José Carlos Rodea** / josecarlos.rodea.juanaeda@pwc.com

M&A Legal

- **Jacobo Lavilla Pons** / Líder de M&A Legal / jacobo.lavilla.pons@pwc.com
- **Ana Torres González** / Legal Fund Formation / ana.torres.g@pwc.com
- **Carmen Millán Cruz** / carmen.millan.cruz@pwc.com
- **Beltrán Gómez de Zayas** / beltran.gomezdezayas@pwc.com
- **Javier Mateos Sánchez** / javier.mateos.sanchez@pwc.com
- **Joaquín Serralta Huerta** / joaquin.serralta.huerta@pwc.com
- **Emilio Gómez Delgado** / emilio.gomez.delgado@pwc.com
- **Javier Peñalver Hernández** / javier.penalver.hernandez@pwc.com
- **Gerardo García-Boente Dávila** / gerardo.garcia-boente.davila@pwc.com
- **Ernesto Gutiérrez Tamargo** / ernesto.gutierrez.tamargo@pwc.com
- **Enrique Sánchez Herrero** / enrique.sanchez.herrero@pwc.com
- **Jerónimo Callejo Solano** / jeronimo.callejo.solano@pwc.com

People in Deals

- **Meritxell Nadal** / Líder de People in Deals / meritxell.nadal.bentade@pwc.com
- **Ignacio Carvajal** / ignacio.carvajal.gomez_cano@pwc.com
- **Isaac Lopez Rovira** / isaac.lopez.rovira@pwc.com
- **Lucía Coto** / lucia.coto.gonzalez@pwc.com

Salidas a Bolsa - Capital Markets & Accounting Advisory

- **Carlos Sobrino Hernández** / Líder de Salidas a Bolsa - Capital Markets & Accounting Advisory / carlos.sobrinohernandez@pwc.com
- **Andrea del Lungo** / andrea.del_lungo@pwc.com
- **Pablo Álvarez Múgica** / p.avalvarez.mugica@pwc.com
- **Cristina Ayuso Dolado** / cristina.ayuso.dolado@pwc.com

Empresas Alto Crecimiento

- **Alberto Tornero Suárez** / Líder Empresas Alto Crecimiento / alberto.tornero.suarez@pwc.com

Auditoría de entidades Private Equity y Portfolio

- **Álvaro Moral Atienza** / Líder de Auditoría de entidades de Private Equity y Portfolio / alvaro.moral@pwc.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de **Capital Privado: PwC** cuenta con un grupo de profesionales especializados en Private Equity, que proporciona un asesoramiento integral y coordinado cubriendo el ciclo completo de una operación. Construimos relaciones con nuestros clientes y aportamos valor tanto en procesos de transacciones como en soluciones de capital, investigación de fraude empresarial y financiero y en la resolución de litigios de carácter económico-financiero e informático.

Transaction Services	Deals Sector Financiero	Asesoramiento M&A Legal
Corporate Finance - M&A	Real Estate Deals	Asesoramiento M&A Fiscal
Valoraciones	Modelización financiera y Financiación de Infraestructuras y Proyectos	Asesoramiento M&A Laboral
CFO Office	Reestructuraciones financieras y operativas. Refinanciaciones	Asesoramiento Legal y Fiscal en Fund Formation
Capital Solutions - Debt Advisory y Reestructuraciones	Revisión de Negocio Independientes - IBRS	Asesoramiento en salidas a Bolsa
Estrategia - Strategy&	Forensic Services & Financial Crime	Accounting Advisory
Operaciones, Servicios Post Deal e Integraciones	Investigación de Fraude empresarial y financiero	Inversión Responsable y Sostenibilidad
Optimización de Portfolio de participadas y reducción de costes	Experto independiente en la resolución de litigios de carácter económico-financiero e informático	Auditorías estatutarias y operativas de entidades Private Equity y portfolio

PwC Deals presta sus servicios a las principales entidades de Private Equity y otros fondos de inversión de ámbito nacional e internacional que operan en España

PwC Deals participa en las principales operaciones tanto en España como en el ámbito internacional

PwC Deals cuenta con profesionales especializados por sectores y soluciones, lo que nos permite configurar nuestros equipos con los profesionales más cualificados de nuestra firma, con la especialización técnica y sectorial que requiere cada operación.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1982 / **Actividad principal:** Despacho de Abogados / **Otras áreas de actividad:** Aeroespacial, Defensa y Seguridad, Antitrust and Competition Litigation, Arbitraje, Bancario y Financiero, Competencia, Corporate/M&A, Criterios ESG y Regulación del Cambio Climático, Derecho administrativo, Derecho de la Unión Europea, Energía, Fiscal, Gobierno Corporativo, Infraestructuras, Inmobiliario, Laboral, compensación y beneficios, Litigación, Medio Ambiente, Mercado de valores, Penal Económico e Investigaciones, Private Client & Family Office, Private Equity, Propiedad Intelectual, Industrial y Tecnología, Reestructuraciones y Concursal, Seguros y Reaseguros, Servicios Financieros y Fondos de Inversión, TechLaw, Urbanismo, Venture Capital. / **Plantilla:** 1000

Directores/socios

- **Pedro Pérez-Llorca** / Socio Director / pperezllorca@perezllorca.com
- **Julio Lujambio** / Socio Ejecutivo / jlujambio@perezllorca.com
- **Iván Delgado** / Socio Ejecutivo Internacional / idelgado@perezllorca.com
- **Pablo González Mosqueira** / Socio Private Equity / pgonzalez@perezllorca.com
- **Pedro Fernández** / Socio Venture Capital / pfernandez@perezllorca.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Pérez-Llorca es una firma de abogados iberoamericana que opera en España, Portugal, México y Colombia y proporciona asesoramiento de la más alta calidad en las principales operaciones y disputas del mercado.

El Despacho aborda trabajo multijurisdiccional en Europa, América y Asia y ofrece asesoramiento global en ley española, portuguesa, mexicana, colombiana y europea con oficinas en Barcelona, Bogotá, Bruselas, Ciudad de México, Lisboa, Londres, Madrid, Medellín, Monterrey, Nueva York y Singapur, desde donde trabajan en conjunto más de 1.000 profesionales entre los que se cuentan casi 600 abogados.

Desde hace más de 40 años, el equipo de profesionales de la Firma trabaja consagrado a una misión común: contribuir al éxito empresarial de nuestros clientes procurando de la manera más eficiente los resultados que necesitan en sus actividades. Para ello ofrecemos un servicio jurídico de gran valor, velando siempre por unos principios éticos y deontológicos.

Ofrecemos soluciones legales multidisciplinarias a las necesidades de nuestros clientes.

Desde nuestra fundación, hemos experimentado un continuo crecimiento tanto en número de colaboradores como en áreas de especialización. Esto se debe a nuestra apuesta por la innovación, la constante adaptación a las necesidades de nuestros clientes y a la atención que prestamos a las tendencias del mercado.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

En Pérez-Llorca acompañamos a nuestros clientes allá donde estén, operen o allá donde nos necesiten. Nos apoyamos en los despachos líderes de cada jurisdicción para así ofrecer a nuestros clientes el mejor y más especializado asesoramiento en cada país.

Gran parte de nuestro trabajo es cross-border y a menudo involucra a múltiples jurisdicciones. Como firma de abogados independiente, abordamos trabajo multijurisdiccional, proporcionando soluciones completas junto a otras firmas independientes líderes en Europa, América o Asia.

Nuestra misión es buscar y ofrecer a nuestros clientes siempre la mejor opción para cada caso concreto, estudiamos su realidad, adaptamos nuestro servicio a ella y buscamos a la mejor firma local con la que ir de la mano. El profundo conocimiento que tenemos del mercado legal de cada país nos permite ofrecer soluciones completas a nuestros clientes.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1945 / **Actividad principal:** Empresa multinacional independiente con una plantilla de +18000 trabajadores y dedicada a los sectores de Ingeniería, Arquitectura y Consultoría, +90 empleados en Iberia. Características de la actividad: Ofrecemos servicios desde seis divisiones: Buildings, Transport, Water, Environment & Health, Energy and Management Consulting. Cuando trabajamos en proyectos, combinamos nuestra capacidades de manera que beneficie al resultado de proyecto. Nuestra pertenencia a Ramboll Foundation protege nuestra integridad y asegura que nuestras actividades sean absolutamente independientes de cualquier interés externo o personal. Este modelo de propiedad garantiza además que no dependamos de la satisfacción de los accionistas a corto plazo, sino que podemos centrarnos en la creación de valor a largo plazo y que podemos centrarnos en crear las soluciones más óptimas para nuestros clientes. Nuestros clientes pueden confiar en que no tenemos vínculos de propiedad ni financieros con contratistas o proveedores, y que siempre brindamos el asesoramiento que consideramos adecuado para la situación dada, de la que asumimos toda la responsabilidad. La ambición de Ramboll es ser visto como el consultor líder en sociedad sostenible. Para nosotros, ser un consultor de sociedad sostenible significa que nos dedicamos a desarrollar soluciones para resolver los desafíos locales y globales causados por las megatendencias actuales (urbanización, escasez de recursos, cambio climático, cambios demográficos y desafíos ambientales). / **Otras áreas de actividad:** Ingeniería y Consultoría en Energías Renovables, Power to X, Waste to Energy, District Heating y Off-shore wind. / **Tipo de empresa:** Empresa de consultoría medioambiental / **Plantilla:** 90

Directores/socios

- **Silvia Hernando** / Principal / Director Environment & Health / shernando@ramboll.com
- **Lorena Tremps** / Principal/ Director Offshore Wind / ltremps@ramboll.com
- **Peter Wouters** / Principal / pfwouters@ramboll.com
- **Eduardo Ortega** / Principal/ (Director de Investigación, Remediación y Reconversión de Emplazamientos / eortega@ramboll.com
- **Joaquin Muñoz** / Principal/ Director ESG / jmunoz@ramboll.com
- **Rosa Cirera** / Director Ciencias de la Salud y Tutela de Producto / rcicera@ramboll.com
- **Javier Ripoll** / Senior Managing Consultant / jripoll@ramboll.com

Evolución y filosofía de la empresa

Filosofía de la empresa: Nuestras actividades contribuyen al desarrollo positivo a largo plazo de personas, empresas, comunidades, ciudades, países y la comunidad internacional. Diseñamos estructuras, planificamos infraestructuras y realizamos trabajos de consultoría, aunque no se trata de estas soluciones por sí solas. La mejora de las condiciones de vida y la protección del medio natural está en el centro de todas nuestras actividades. Por ello, nuestros trabajos buscan el equilibrio entre las necesidades de la sociedad para un desarrollo sostenible social, medioambiental y económico. Asesoramos a Fondos y entidades de Capital Riesgo en cuestiones de ESG (Environment, Social and Governance) en el ciclo completo de la inversión, elaborando estrategias e indicadores que permitan demostrar la mejora en el rendimiento de sus compañías participadas, incluyendo el apoyo a éstas últimas en el desarrollo de planes de acción técnica y económicamente viables. Evolución: Ramboll fue fundada en 1945 en Dinamarca. En sus 75 años de historia se ha convertido en una empresa líder en ingeniería, diseño y consultoría, con una plantilla de 16.500 expertos. Operamos a nivel global, y tenemos fuerte implantación especialmente en los países nórdicos, Gran Bretaña, Europa continental, América del Norte, Oriente Próximo y Asia Pacífico. Ramboll opera en España con oficinas propias en Madrid y Barcelona desde 2006.

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Definición de Política y Estrategia de ESG en la Entidad de Capital Privado y en sus Compañías Participadas
- Definición, implantación y seguimiento de indicadores. Análisis de tendencias de ESG
- Due Diligence ESG, EHS.
- Análisis de elegibilidad y alineamiento Taxonomico. Reporte CSRD.
- Descarbonización: LCA, Low Carbon Solutions, Carbon Strategy and Planning, GHG Target setting
- Water Services: Water stewardship/Evaluación de Riesgos/Proyectos de eficiencia en uso de recursos/Adaptación al cambio climático
- Biodiversidad: Strategies, Assessment and Reporting, Ecosystems services & Natural Capital
- Economía Circular: Circularity assessment, Safe & Sustainable material sourcing, Waste prevention, Life cycle extension.
- Ingeniería y Consultoría en Energías Renovables.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Advent, Carlyle, Brookfield, Alantira, Ambienta, CVC, PAI Partners, Goldman Sachs, Oakley Capital, Invest Industrial, Dea Capital, Diana Capital, MCH, Nazca, JPM, Rhone Capital.
Spayne Lindsay & Co LLP, R.W. Baird, Rothschild, Evercore, Alantira.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado: Ramboll is ranked by Mergermarket as No. 1 environmental consultant for M&A transactions in Europe for the period from January 2015 to present by deal volume. During that period Ramboll has advised on 363 successful deals, with an aggregate disclosed value of approximately of more than EUR 163bn.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2003 / **Actividad principal:** RCD es una firma jurídica global, dinámica e innovadora, referente en el asesoramiento jurídico integral. El despacho pone a disposición de sus clientes un servicio jurídico personalizado, con un enfoque directo, práctico y de calidad. Cuenta con un equipo formado por más de 45 socios y 400 profesionales en España y, a través del Grupo DWF, opera en más de 30 ciudades clave de todo el mundo. Gracias a su reconocida solidez técnica y al servicio que presta a sus clientes, los directorios jurídicos internacionales más prestigiosos como Chambers & Partners y Legal 500 destacan a la firma año tras año para las distintas áreas de práctica en las que asesora. Además, Financial Times incluyó a la firma entre las más innovadoras de Europa en diversas ediciones de su report *FT – Innovative Lawyers*, y la ha reconocido como una de las diez más innovadoras de Europa continental. El despacho asesora a organizaciones de distinta tipología, tanto españolas como internacionales y cubre íntegramente todas las disciplinas del derecho a la vez que personaliza su asesoramiento en función de las necesidades de cada cliente y asunto. / **Otras áreas de actividad:** El despacho cuenta con el Área de Innovación y Emprendimiento, una referencia en el sector. La firma fue pionera en crear, en 2003, la primera área de práctica enfocada completamente a proyectos de innovación y emprendimiento en España. Hoy, RCD es el despacho líder en el asesoramiento a *start-ups* e iniciativas innovadoras, con más de 1000 proyectos asesorados y un equipo de más de 50 personas dedicadas a la práctica.

Directores/socios

- **Ignasi Costas** / Socio Codirector / icostas@rcd.legal

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: RCD cuenta con un equipo de probada experiencia nacional e internacional en el asesoramiento estratégico a inversores privados (*Business Angels*) como a firmas de capital riesgo, tanto en la creación de sus vehículos de inversión como en su estructuración corporativa. La firma facilita asistencia multidisciplinar en el proceso de definición y ejecución de sus inversiones, desde sus primeros estadios (*due diligence* y acuerdos de intenciones), en la fase de negociación y estructuración de la operación, hasta la redacción de contratos y cierre. En este sentido, el despacho ha participado en todo tipo de operaciones de adquisición y desinversión (LBOs, MBOs, MBIs, tomas de participación minoritarias) y de financiación, así como en el establecimiento de directrices de inversión o políticas de control internas y gestión de la obtención de aquellos permisos y autorizaciones necesarias para llevar a cabo dicha actividad frente a organismos reguladores, etc.

El conocimiento de las políticas y prácticas del capital riesgo, su entorno y sus reglas internas permite que RCD ofrezca a sus clientes asesoramiento a medida ajustado al sector de actividad al que se dirige y a la cuantía de la inversión proyectada. Su *expertise* abarca: Servicios de asesoramiento contractual en materia de fusiones y adquisiciones; tomas y transmisiones de paquetes accionariales de sociedades participadas, procesos de *Due Diligence*, acuerdos con inversores y socios, fusiones y escisiones, salidas a bolsa y BME Growth; Asesoramiento en operaciones de Capital Semilla, e inversiones y asesoramiento global a proyectos innovadores, *start-ups* y emprendedores; Formalización, organización y obtención de autorizaciones para la creación de fondos y vehículos de inversión y Gobierno corporativo.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

El Área de Capital Riesgo cuenta con un amplio reconocimiento del mercado, destacando como firma mejor valorada de forma repetida en directorios líderes del sector, como Chambers & Partners, que sitúa a RCD en primera posición en *venture capital*. RCD es una de las firmas más activas en el mercado de operaciones como se reconoce en los principales rankings internacionales. La firma se sitúa como el principal asesor por volumen de operaciones en el mercado de *venture capital*, según el prestigioso ranking Transactional Track Record (TTR), fuente de información más completa sobre transacciones del mercado ibérico. Asimismo, ha sido destacada como única firma española incluida en el ranking global de *venture capital* y más activa del sur de Europa, según Pitchbook, referente internacional en rankings de operaciones.

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1995 / **Actividad principal:** Desarrollo de software y prestación de servicios para todo tipo de entidades financieras: SGCR, SGIIC, SGFP, SV, AV, Seguros. Nuestras soluciones cubren la Administración (Cartera y Partícipes), Gestión, Análisis, Control y Normativa para toda tipología de vehículos de inversión (FCR, SCR, FI, FIL, SICAV, SIL, FP, GDC, EPSVs). Ofrecemos distintas modalidades de despliegue, en función de las necesidades específicas de cada entidad: On Premise, SaaS, Servicios BPO, Modelo híbrido. Nos respaldan 30 años de evolución y crecimiento de la mano de las entidades financieras más relevantes de España. / **Otras áreas de actividad:** A través de nuestra filial EXIBO, ofrecemos servicios especializados de administración y soporte regulatorio para Entidades Financieras y cualquier categoría de vehículo de inversión: UCITs, AIFs (incluyendo Private Equity), Fondos de Pensiones, GDC...) Nuestros servicios de externalización son totalmente flexibles y personalizados, asumiendo desde la administración completa (cartera y partícipes) hasta tareas específicas o el cumplimiento de obligaciones normativas concretas. / **Plantilla:** 92

Directores/socios

- **Montse Casares Antón** / Directora General EXIBO /
montse.casares@exibo.es
- **Ignacio Loureiro González** / Responsable Desarrollo de
Negocio Grupo RD Sistemas / iloureiro@rdsistemas.com
- **Patricia Oliden** / Directora General EXIBO /
patricia.oliden@exibo.es
- **Carlos Palomino Toro** / Director General Grupo RD
Sistemas / cpalomino@rdsistemas.com
- **Luis Enrique Gutierrez-Maturana Camañez** / Director
General Grupo RD Sistemas / egutierrez@rdsistemas.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Desarrollo de software para la administración de Entidades de Capital Riesgo; Servicios de externalización de administración y soporte regulatorio para Entidades de Capital Riesgo

Preferencias sectoriales: Servicios Financieros/Fintech, TIC, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1986 / **Actividad principal:** Fundada en 1967 y con sede principal en Múnich, Alemania, Roland Berger es una consultora estratégica reconocida por su liderazgo en la transformación empresarial y la innovación.

Con 52 oficinas en 33 países y más de 3.500 empleados de 78 nacionalidades, Roland Berger es una firma verdaderamente global. Nuestros más de 350 socios atienden a un amplio abanico de clientes internacionales en diversos sectores, ofreciendo soluciones adaptadas a sus necesidades específicas. / **Otras áreas de actividad:** Asesoramos a las principales corporaciones mundiales, fondos de inversión, organizaciones sin ánimo de lucro o instituciones públicas en temas de gestión, desarrollo de estrategia y mejora de resultados. La firma está organizada a nivel global en distintos centros de competencia funcional y de negocio. Es nuestro origen europeo el que marca la diferencia. Tenemos un profundo conocimiento de las diversas culturas y mercados. Combinamos las raíces europeas con el pragmatismo y el espíritu empresarial. Nuestros resultados convierten las visiones en realidad. Así es como creamos valor real para nuestros clientes. Contamos con una plantilla global de más de 3.500 empleados de los cuales 60 están ubicados en nuestras oficinas de España / **Tipo de empresa:** Consultoría estratégica / **Plantilla:** 60

Directores/socios

- **Fernando López de los Mozos** / Health & Consumer / fernando.lopezdelosmozos@rolandberger.com
- **Bieito Ledo** / Private Equity / bieito.ledo@rolandberger.com
- **Juan Luis Vilchez** / Industrials & Infra / juan-luis.vilchez@rolandberger.com
- **Pol Busquets** / Value Creation / pol.busquets@rolandberger.com
- **Carla Bartrina** / Financial Services / carla.bartrina@rolandberger.com
- **Mathieu Bernard** / Industrials & Infra / mathieu.bernard@rolandberger.com

Asociados/analistas

- **Santiago Martinez** / Health & Consumer / santiago.martinez@rolandberger.com
- **Alvaro Fernández-Daza** / Health & Consumer / alvaro.fernandezdaza@rolandberger.com
- **Roberto Pepe** / Private Equity / roberto.pepe@rolandberger.com
- **Mikel Rigal** / Private Equity / mikel.rigal@rolandberger.com
- **Miguel Cano** / Private Equity / miguel.cano@rolandberger.com

Evolución y filosofía de la empresa

Roland Berger es una firma de consultoría estratégica a nivel mundial con sede central en Múnich que cuenta con 50 oficinas en 36 países. Fue fundada en 1967, bajo el nombre de Roland Berger Strategy Consultants por Roland Berger. La compañía cuenta con más de 2400 empleados en todo el mundo y es una sociedad independiente propiedad exclusiva de sus aproximadamente 220 socios. Roland Berger opera como firma de consultoría estratégica generalista y asesora a las principales corporaciones mundiales, organizaciones sin ánimo de lucro o instituciones públicas en temas de gestión, desarrollo de estrategia y mejora de resultados.

La firma está organizada a nivel global en distintos centros de competencia funcional y de negocio. Sus áreas de competencia funcional incluyen desarrollo corporativo, marketing y ventas, estrategia de operaciones, reestructuración, finanzas corporativas y gestión de la información. Sus áreas de negocio incluyen automoción, bienes de consumo, energía, industria química, productos de ingeniería, tecnología, servicios financieros, comunicaciones, farma, industria sanitaria, servicios públicos y transportes.

Desde 2013, el compromiso solidario de Roland Berger se centra en la promoción de la educación a través de la Roland Berger Foundation, fundada en 2008 por el Presidente Honorario de la firma, el Prof. Roland Berger, y dotada con un fondo de 50 millones de EUR. A través de su programa de becas en Alemania, la Fundación apoya a niños especialmente dotados o a jóvenes provenientes de familias desfavorecidas.

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Contamos con un equipo experto en capital riesgo que cuenta con la colaboración de socios especialistas sectoriales a nivel global. Apoyamos a inversores financieros y corporativos en sus proyectos a lo largo de todo el ciclo de vida de la inversión:

Pre-Deal

- Plan potencial de valor total
- Planificación y ejecución del carve-out
- Selección de objetivos y estrategia de desarrollo

Durante la operación

- Due Diligence Comercial
- Due Diligence Tecnológica y Digital
- Due Diligence de Operaciones

- Preparación Día 1
- PMI
- Plan de negocio
- Plan de creación de valor

Soporte estratégico

- Transformación Digital
- Estrategia de inversión
- Apoyo al inicio de la financiación

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado: Nuestros clientes son los principales grupos de inversión (nacionales e internacionales) entre los que destacamos por asesoramiento reciente en transacciones a:

- Internacionales: Ardian, CVC, Charterhouse, Ergon, EQT, ICG, Freeman, Oakley Capital, Providence, Stirling Square, TA Associates, Tikehau Capital, Ancala
- Nacionales: ABE Capital, Artá Capital, MCH, Miura, Nazca Capital, Queka Real Partners, Realza Capital, Sherpa Capital

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- Vendor Due Diligence
- Venta de una participación del negocio de infraestructura de estacionamiento de Lanza Capital a Brookfield y Partners Group
- Acuerdo de Marnys con Magnum Industrial Partners
- Venta de Contenur por parte de ACON Investments LLC a Nexxus Capital
- Venta por parte de Sherpa Capital de Horizons Optical a Oakley
- Venta de Ilerna a Jacobs Holding Buy-side Due Diligence
- Team.blue adquiere Metricool
- Nuevo acuerdo entre ICG y Prosur
- Mutua Madrileña adquiere Aurgi
- ICG adquiere una participación de Uriach
- Providence adquiere VivaGym
- Portobello Capital adquiere 45% de Eurocebollas a Nazca
- Quarza adquiere de Antonio Yachts
- Magnum Capital adquiere Procubitos Eruope
- Miura Partners adquiere GasN2
- Apax Partners adquiere el 50% de Palex Medical
- Ancala adquiere el negocio servicios aéreos de emergencia de Babcock
- Entrada de GPF Partners en el accionariado de Rafa Nadal Academy by Movistar
- Entrada de VGO en el accionariado de Manolo Bakes

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Energía, Infraestructuras, Productos de Consumo, Productos Industriales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, Transporte/Movilidad, Digital

RUSSELL BEDFORD

C/ Josep Irla I Bosch, 1-3 Local • 08034 • Barcelona •
T 93 205 33 01 • info@gnlrussellbedford.es •
<http://russellbedford.es/>

C/ Goya, 115 • 28009 • Madrid • T 93 205 33 01 •
info@gnlrussellbedford.es • <http://russellbedford.es/>

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1990 / **Actividad principal:** Financial Advisory Services (FAS) / **Otras áreas de actividad:** Consultoría estratégica, ESG, Sector Público, Auditoría, Servicios fiscales, Contabilidad, Servicios laborales, Outsourcing y Compliance. / **Plantilla:** 250

Directores/socios

- **Juan Luis Larrumbe Lara** / jl@gnlrussellbedford.es
- **Ricardo García-Nieto Serratosa** / r.garcianieto.s@gnlrussellbedford.es
- **Jacobo García-Nieto Serratosa** / jgarcianieto@gnlrussellbedford.es
- **Germán Cambra Díaz** / gcambra@gnlrussellbedford.es
- **Juan Carlos Rovira** / jcrovira@gnlrussellbedford.es
- **Alejandro Heredia** / aheredia@gnlrussellbedford.es
- **Javier Concejo** / jconcejo@gnlrussellbedford.es
- **Yannis Suárez** / ysuarez@gnlrussellbedford.es

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Due Diligence, Valuation and Business Modelling, Corporate Finance, IBR.

Preferencias sectoriales: Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, Ciberseguridad, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1990 / Actividad principal:

Firma Global de Executive Search participada por un Private Equity de California, que aporta valor a las empresas que consideran que el talento es una ventaja competitiva y un elemento clave para el éxito de su negocio. Ayudamos a nuestros clientes a contar con los mejores profesionales tanto en sus Consejos de Administración como en las posiciones críticas de dirección y liderazgo del negocio. Para ello, realizamos búsqueda externa y evaluación/desarrollo del talento interno. Nuestro trabajo se fundamenta en cuatro pilares: Rigurosidad, Agilidad, Transparencia y Compromiso.

La reciente integración con **Seeliger y Conde**, principal firma de búsqueda de directivos y consultoría de liderazgo en España, nos posiciona como la compañía líder por penetración en el mercado, reuniendo a 12 socios ubicados en **Madrid, Barcelona y Lisboa**, combinamos nuestro conocimiento y experiencia para garantizar la sostenibilidad de los proyectos más críticos, apoyándonos en una propuesta de valor basada en tecnología que está cambiando las reglas del juego de la industria de Executive Search.

/ **Otras áreas de actividad:** Nuestros servicios de consultoría orientados a la evaluación, gestión, desarrollo y fidelización del talento interno, complementan nuestras capacidades de búsqueda de ejecutivos. / **Tipo de empresa:** Privada / **Principales inversores:** Kingsley Gate Partners, LLC / **Tipos de inversores en sus fondos:** Asesor empresarial / Consultor / **Plantilla:** 40

Directores/socios

- **Alberto Terrón** / Partner / aterron@kingsleygate.com
- **Pedro Folque de Almeida** / Senior Partner / pfolque@kingsleygate.com

Asociados/analistas

- **Micaela Perazzo** / Senior Project Manager / mperazzo@kingsleygate.com

Evolución y filosofía de la empresa

Kingsley Gate Partners, compañía multinacional de búsqueda de directivos, inicia su actividad en España para abordar las necesidades de la búsqueda de directivos en la era digital. Fundada en Estados Unidos y con tasas de crecimiento anual del 30%, la compañía está revolucionando la industria de **Executive Search** combinando tecnología de última generación con la metodología tradicional de **head hunting**, a través del conocimiento profundo de un equipo de 50 consultores y 200 personas a nivel internacional. Kingsley Gate Partners refuerza así su capacidad para generar valor a compañías nacionales y multinacionales que tengan fuerte presencia, o aspiren a tenerla, en Iberia, Estados Unidos y Latinoamérica. La firma cuenta ya con una posición sólida en estas regiones, gracias al crecimiento alcanzado vía adquisiciones y mediante la constante atracción de talento de reconocido prestigio a nivel internacional.

La compañía ha incorporado a Rocío Rupilanchas y Alberto Terrón como socios para dirigir las operaciones en el mercado ibérico. Ambos cuentan con amplia experiencia en adquisición y gestión de talento ejecutivo en firmas de ámbito internacional.

Aunando tecnologías pioneras ancladas en la nube y con diseño **mobile-first**, y ciencias del comportamiento integradas con técnicas de entrevista científicamente probadas, Kingsley Gate Partners ha desarrollado un entorno único llamado **Synchronous Fit®**, que garantiza mayor transparencia, velocidad y precisión en los procesos de búsqueda. Athena™, su entrevista online de desarrollo propio, permite predecir el tipo de cultura organizativa en la que el ejecutivo tendrá mayor probabilidad de alcanzar el éxito. Adicionalmente, Kingsley Gate Partners permite a sus clientes realizar el seguimiento de los procesos de búsqueda en tiempo real, a través de su aplicación móvil.

Características de la inversión

- **Tipo de financiación:** Privada
- **Preferencias geográficas:** Global - Europa - América Latina - Estados Unidos
- **Preferencias sectoriales:** Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio,

Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Búsqueda de Consejero/as para compañías Portfolio.

Evaluación de Consejos de Administración.

Búsqueda y Evaluación de Ejecutivos para compañías Portfolio.

Búsqueda de ejecutivos para el equipo de inversión y análisis del propio fondo.

SIEBIERA Y ASOCIADOS S.L.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2013 / **Tipo de empresa:** Siebiera y Asociados es una empresa nacional e internacional que ofrece un servicio completo de Consultoría en procesos de M&A (Fusiones y Adquisiciones) a empresas del sector de la Salud del consumidor. / **Plantilla:** 3

Directores/socios

- **Guido Siebiera** / Managing Director / gs@siebieraco.com

Evolución y filosofía de la empresa

Proskopos - Consumer Health Venture Club se fundó entre varias compañías farmacéuticas medianas de distintos países Europeos (entre otros: España, Francia, Alemania, Países Bajos), para analizar e invertir en proyectos innovadores en el sector de Consumer Health. Ofrecemos, además del capital, un trato muy personal, que incluye el contacto directo con los CEOs de nuestros miembros, además de las capacidades de distribución a nivel europeo.

Desde hace unos años, pasamos a ser Siebiera y Asociados S.L.

Siebiera y Asociados es una empresa nacional e internacional que ofrece un servicio completo de Consultoría en procesos de M&A (Fusiones y Adquisiciones) a empresas del sector de la Salud del consumidor. Diseñamos estrategias y soluciones para generar el máximo valor para la empresa y sus accionistas. Ayudamos a las empresas en cada una de las funciones claves de dicho proceso: gestión de capital humano, asesoramiento financiero y gestión empresarial. El equipo de Siebiera & Co trabaja ya desde hace más de 10 años para la industria farmacéutica española con empresas como Martiderm, Lacer, Rubio, Juste o Cinfa entre nuestros clientes. El más importante durante los últimos años ha sido Uriach, para el cual hemos cerrado un total de 6 transacciones apoyando significativamente su transición hacia un jugador importante dentro del sector de Consumer Health en Europa.

El más importante durante los últimos años ha sido Uriach, a quien hemos acompañado en toda su expansión internacional cerrando un total de 8 transacciones, llevando su división de Consumer Health de 35M a 500M en facturación.

En este año, hemos cerrado una alianza estratégica con Piper Sandler (www.pipersandler.com), uno de los bancos de inversión más fuerte en el sector Healthcare al nivel mundial.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1895 / **Actividad principal:** Simmons & Simmons is a world-class international law firm in tune with the investment funds world, providing the highest quality legal advice, wherever and whenever it is needed. Our investment funds clients rely on our specialist expertise, giving us the ability to understand their business and the world that they operate in.

We provide services from locations based in Europe, the Middle East and Asia. We work across core practice areas including corporate, dispute resolution, EU, competition & regulatory, employment, pensions & employee benefits, financial markets, intellectual property, projects, real estate, information, communications & technology, and tax.

Our Asset Management & Investment Funds Team is a market leader and advises on the establishment of all forms of private funds, whether closed or open-ended, regulated or unregulated, onshore or offshore (including specialist tax and regulatory structuring). The team works closely with our finance colleagues, who advise on downstream transactions, to ensure you have access to the relevant expertise, first-rate advice and support for all your needs. We act for both institutional and independent managers in establishing open and closed-end funds. Our services include structuring, advice on fund terms, drafting all relevant documentation, advising on regulatory issues and negotiating with investors in relation to their investments.

We are "jurisdiction agnostic" – we are not tied to one particular jurisdiction and have a clear, over-arching view of the available options. This allows us to propose the best jurisdictional solution for fund, management and remuneration vehicles and arrangements.

We advise on all aspects of remuneration and incentive schemes, including carried interest, "promote" and co-investment arrangements,

as well as related regulatory issues. We advise on the establishment of new fund management businesses, with our financial services, tax and employment groups having considerable experience on an array of instructions and issues in this area.

We also act for some of the world's largest and most sophisticated investors on their fund, quasi-fund and managed account investments.

Directores/socios

- **Andreas Elofs** / Counsel - Private Funds / andreas.elofs@simmons-simmons.com
- **Maria Tomillo** / Partner - Financial Regulatory / maria.tomillo@simmons-simmons.com
- **Ignacio Domínguez** / Partner - Corporate & Commercial / ignacio.dominguez@simmons-simmons.com
- **Juan Sosa Pons-Sorolla** / Partner - Tax / juan.sosa@simmons-simmons.com

Características de la actividad

Preferencias sectoriales:

Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

STEELCASE

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1948 / **Actividad principal:** Consultoría Estratégica de WorkPlace, Consultoría de Real Estate, Design & Build / **Plantilla:** 500

Directores/socios

- **Alejandro Pociña** / Presidente Iberia /
apocina@steelcase.com
- **Francisco J Estevez** / Director Comercial
- **Isabel Rodriguez** / Director Desarrollo de Negocio
- **Silvia Garcia** / Director Finanzas

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Optimización de la estrategia de Real Estate

Utilización del espacio de trabajo como palanca estratégica en procesos de M&A

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Biotecnología y Ciencias de la vida, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

STRATEGY WITH PURPOSE

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2022 / **Actividad principal:**

Asesoramiento en estrategia y transformación empresarial

Directores/socios

- **Carlos Mas Ivars** / Socio /
carlos.mas@strategywithpurpose.com
- **Tecla Keller** / Socio /
tecla.keller@strategywithpurpose.com

Evolución y filosofía de la empresa

Somos asesores de confianza para accionistas, fundadores, CEOs, ejecutivos y consejos con dos grandes áreas de especialización:

- **Estrategia y transformación empresarial**
- **Familias empresarias y empresarios/accionistas**

Acompañamos a quienes lideran grandes momentos de **crecimiento y diversificación de negocio y/o patrimonial** en contrastar ideas, en desplegar el **propósito** y la **visión** en **estrategias** y planes, en definir proyectos y hacer realidad su **ejecución**, así como en interactuar y crear valor para los distintos **grupos de interés**.

Nuestro servicio tiene un **elevado componente de asesoramiento personal** a líderes y accionistas con grandes retos, poniéndonos en su lugar y colaborando para alcanzar los resultados perseguidos.

Según necesidad, involucramos especialistas de nuestra **red de colaboradores**, destacando firmas de servicios profesionales y expertos en:

Mercados y sectores - Deals, valoraciones, M&A - Innovación - Talento - Comunicación y corporate branding- Megatendencias, economía, asuntos públicos - ESG- Formación - Emprendimiento empresarial y social - Filantropía - Coaching - ...

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Contribuimos en alinear a accionistas y directivos de la empresa, así como a distintos accionistas entre sí hacia un propósito común y su realización.

Nos involucramos como asesores senior o como dinamizadores de proyectos, bien desde la perspectiva de la dirección, bien desde la de la propiedad, pero siempre con profundo entendimiento de ambas, con experiencia en multitud de sectores y entornos empresariales, así como en accionistas de distinta naturaleza: emprendedores, empresas familiares, family offices, private equity y multinacionales entre otros.

Prevenimos o allanamos

- **Falta de entendimiento** sobre los respectivos objetivos, prioridades y restricciones
- Divergencias entre **expectativas** de los accionistas y los **planes estratégicos** de los negocios
- **Obstáculos para la ejecución** de estrategias
- Problemas de **agencia**
- **Riesgos, crisis y urgencias**

Ayudamos a enfocar correctamente, en los foros y en la forma más adecuada en cada caso, conversaciones, debates y conflictos, y a pasar de las ideas a la acción.

Nos implicamos **en primera persona** en todo momento, con un **enfoque pragmático y orientado a resultados**, por nuestra experiencia en liderar o asesorar proyectos transformadores y sensibles en organizaciones complejas y de muy distinta naturaleza.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1946 / **Actividad principal:** Despacho de abogados / **Plantilla:** 1094

Directores/socios

- **Francisco San Miguel** / Socio (Madrid) - Departamento Mercantil / francisco.sanmiguel@uria.com
- **Manuel Echenique** / Socio (Madrid) - Departamento Mercantil / manuel.echenique@uria.com
- **Christian Hoedl** / Socio (Madrid) - Departamento Mercantil / christian.hoedl@uria.com
- **Eduardo Geli** / Socio (Barcelona) - Departamento Mercantil / eduardo.geli@uria.com
- **Eduardo Bagaría** / Socio (Barcelona) - Departamento Mercantil / eduardo.bagaría@uria.com
- **Francisco Martínez Boluda** / Socio (Valencia) - Departamento Mercantil / francisco.martinezboluda@uria.com
- **Irantzu Irastorza** / Socio (Bilbao) - Departamento Mercantil / irantzu.irastorza@uria.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Nuestro profundo conocimiento de las particularidades del capital riesgo y del mercado en el que opera nos permite asesorar integralmente en todos los aspectos de las operaciones de **private equity**, desde la inversión hasta la salida, pasando por la financiación y los incentivos a los directivos.

Ofrecemos asesoramiento integral con un enfoque multidisciplinar: ponemos al servicio de nuestros clientes una avalada experiencia y abogados líderes en todas las áreas del derecho: mercantil-contractual, financiero, tributario, laboral, regulatorio, medioambiental y público, IP, IT, protección de datos y derecho digital, mercado de capitales (tanto en ECM como DCM) y procesal/arbitrajes. Disponemos de abogados especializados en **private equity** en todas las áreas de práctica, lo que nos permite organizar equipos multidisciplinarios con rapidez y eficiencia, y prestar un asesoramiento integral en todos los aspectos de las operaciones de **private equity** de cualquier sector.

Asesoramos a todo tipo de fondos de capital riesgo en todos los aspectos de la operación:

- Llevamos cuarenta años asesorando a la mayoría de los principales fondos nacionales e internacionales en sus inversiones y desinversiones en cualquier sector: industria, sanidad, consumo, educación, servicios financieros, etc. Nuestra fuerte penetración financiera e industrial nos permite prestar el mejor asesoramiento a los fondos y a sus equipos directivos en el diseño, implementación y ejecución de operaciones para alcanzar sus objetivos de negocio.
- Participamos en operaciones nacionales, en España y Portugal, y en operaciones internacionales con un fuerte componente **cross-border**.
- Acompañamos a nuestros clientes en todas las fases del ciclo de inversión del capital riesgo, desde el **fund structuring** y **fund raising**, la inversión con **equity** y deuda, los seguros de R&W, los incentivos a los equipos directivos, **recaps** y **build-ups** hasta la desinversión en todas sus formas (**trade-sale**, **secondary**, IPO, etc.).

Entendemos las necesidades y riesgos del **private equity**: nuestra experiencia, nuestro profundo conocimiento de la normativa y del mercado ibérico y nuestras capacidades multidisciplinarias en todos los aspectos de las operaciones de capital riesgo nos sitúan en una posición única para entender las necesidades de nuestros clientes y los riesgos tributarios y regulatorios de su negocio. Anticipamos el efecto de los cambios legislativos: el conocimiento de nuestros clientes y de su negocio nos permite anticipar el impacto de cambios normativos y jurisprudenciales en su entorno, y ofrecer soluciones creativas e innovadoras a problemas complejos. Invertimos en la relación con los clientes a largo plazo: nos involucramos en sus problemas, nos asociamos a su éxito y los acompañamos en cada operación con un asesoramiento de la máxima calidad y un enfoque práctico, eficiente y creativo.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2000 / **Actividad principal:** Servicios profesionales especializados en estrategias para la transformación de modelos de negocio ante los retos globales derivados de la sostenibilidad y los enfoques ESG. Asesoramos sobre criterios ESG en las inversiones e inversión de impacto. Nuestra experiencia de más de 23 años en más de 600 compañías nos permite identificar los impactos ESG que afectarán a los negocios en sus procesos de financiación, crecimiento, expansión internacional y gestión de sus cadenas de valor. Hemos desarrollado soluciones específicas para la gestión de las nuevas variables ESG desde el nivel del Consejo a la Alta Dirección, y dando respuesta a las necesidades de todas las funciones (financiero, compras, comercial, RR.HH., ...), que permiten mejorar la competitividad y reducir los riesgos. En las operaciones de inversión, evaluamos el control de los riesgos ESG en las operaciones. Disponemos de capacidad de operación global a nivel estratégico en todos los ámbitos de especialización de la sostenibilidad: clima, energía, agua, economía circular, biodiversidad y capital natural, derechos humanos, diversidad, laboral y gobernanza. Operamos desde nuestras sedes corporativas para EMEA en España y para LATAM en México y prestamos servicios en: Francia, Países Bajos, Portugal, Reino Unido, Turquía, Centroamérica y Caribe, Chile, Colombia, Ecuador, Panamá y Perú / **Otras áreas de actividad:** Poseemos un equipo multidisciplinar de economistas, ingenieros, tecnólogos y juristas especializados en el análisis de compañías e inversiones con criterios ESG y la implementación de soluciones de operativas para la reducción de riesgos. / **Plantilla:** 216

Directores/socios

- **Senén Ferreiro Páramo** / Socio Presidente / senenfer@valoraconsultores.com
- **Gema Martín Molpeceres** / Socia / gemamartin@valoraconsultores.com
- **Aida Rodríguez Moral** / Directora Finanzas Sostenibles y Transformación / aidarodriguez@valoraconsultores.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Estructura de Gobierno ESG y programas de Debida Diligencia
- Formación Consejos y Alta Dirección
- Estrategias y políticas de Inversión ESG
- Due Dilligence ESG
- Programas de cumplimiento regulatorio ESG
- Adaptación a Plan Finanzas UE (Taxonomía, Divulgación,...)
- Plan financiero para la descarbonización
- Sistemas de gestión de información ESG y Cuadro de Mando ESG
- Reporting estándares SASB, TFCF, GRI, CDP, ... e información no financiera
- Relación con Inversores y desarrollo Equity Story
- Implantación criterios ESG en participadas
- Valoración de impacto y sostenibilidad start-ups
- Gestión y control de la cadena de suministro

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Abanca, Acerinox, Aluman, BBVA, Banorte, Calidad Pascual, COX, Ebro Foods, Ecoener, El Corte Inglés, Ence, Euskatel, FCC, Grupo ACS, Grupo Bolton, HSBC, Hochtief, Ignis, Incarlopsa, Inditex, Mahou, Nabiax, PUIG, Repsol, Sacyr, Santander, Sonae, Solutex.

Principales Operaciones en las que han asesorado/intermediado:

- Infraestructura de Movilidad Urbana
- Sector energético
- Industria Aeroespacial
- Industria de Redes y Telecomunicaciones
- Sector consumo minorista (retail)

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Automoción industrial/Robótica, Comunicaciones, Construcción, Electrónica, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Otros, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios Financieros/Fintech, Digital

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1975 / **Actividad principal:** Vaultinum es un tercero europeo de confianza especializado en la protección de la propiedad intelectual (PI) de software y en la evaluación de riesgos para tecnología y software.

Vaultinum ofrece soluciones de **Tech Due Diligence** a fondos de capital riesgo, venture capital y otros inversores del sector tecnológico para identificar y mitigar los riesgos tecnológicos antes de las operaciones de inversión. La auditoría se centra en áreas clave como la ciberseguridad, propiedad intelectual, el mantenimiento y la escalabilidad del software.

El resultado es un informe de riesgos que ofrece información detallada sobre la calidad y escalabilidad de la tecnología que se está considerando adquirir. Esto permite a los inversores tomar decisiones con conocimiento de causa al identificar riesgos potenciales, pasivos ocultos y deuda técnica en la infraestructura de software de la empresa.

El enfoque de Vaultinum de la diligencia debida tecnológica garantiza un análisis exhaustivo del activo tecnológico en un plazo de tan sólo tres semanas, mediante un proceso de tres fases:

- (1) Análisis completo del código fuente para identificar problemas de ciberseguridad, licencias código libre, obsolescencia tecnológica, personas clave, etc.
- (2) Plataforma online con batería de preguntas para comprender los procesos y la gobernanza.
- (3) Contextualización por parte de expertos. / **Otras áreas de actividad:** Vaultinum proporciona registro y depósito de software, un servicio para desarrolladores de software que ofrece soluciones para proteger la propiedad intelectual del código fuente.

Vaultinum también facilita acuerdos de depósito de software (software escrow), asegurando la continuidad del negocio para los beneficiarios (normalmente los clientes del vendedor de software), en caso de que el vendedor no mantenga el software o cese sus operaciones.

Con servidores seguros localizados en Europa, la certificación ISO 27001 y una doble experiencia única en TI y legal, los clientes de Vaultinum se benefician de los más altos niveles de seguridad y protección para todos sus activos sensibles. / **Plantilla:** 50

Directores/socios

- **Philippe Thomas** / CEO
- **Enrique O'Connor** / Managing Director Iberia/LATAM / eo@vaultinum.com
- **Josh Nunn** / Managing Director UK/Northern Europe / jnunn@vaultinum.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Tech Due Diligence: ayudar a los inversores a identificar y mitigar los riesgos tecnológicos antes de una adquisición.

Vendor Tech Due Diligence: evaluar el estado de la tecnología y apoyar el proceso de salida o venta de la compañía.

Auditorías sobre disrupción de la IA: ayudar a los inversores de capital privado a evaluar el riesgo y la oportunidad de la IA en las industrias de su cartera.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privado:

Francisco Partners - Eurazeo - Capza - ABE Capital Partner - Corpin Capital - Kfund - Arcano - JME VC - Altea Capital - Meanings-Armen - Holydis - IXO - Keensight - GTO Partners - CSIC - Universidad de Málaga - ICG - bpi France - Armen - Amundi - Summit Partners - Ardian - Five Arrows - Cathay Capital

Preferencias sectoriales: Comunicaciones, Electrónica, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, TIC, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

INVEST EUROPE Y SUS SOCIOS INSTITUCIONALES

INVEST EUROPE AND ITS INSTITUTIONAL PARTNERS

INVEST EUROPE

(The Voice of Private Capital)

Bastion Tower
Place du Champ de Mars, 5
B-1050 Brussels, Belgium
Tel: 32 2 715 00 20
Fax: 32 2 725 07 04
Web: www.investeurope.eu
E-mail: info@investeurope.eu
Mr. Michael Collins

ALEMANIA

BVK (German Private Equity & Venture Capital Association)

Residenz am Deutschen Theater
Reinhardtstrasse 29b
10117 Berlin, Germany
Tel: (030) 30 69 82 0
Fax: (030) 30 69 82 20
Web: www.bvkap.de
E-mail: bvk@bvkap.de
Mrs. Ulrike Hinrichs

African Private Equity and Venture Capital Association (AVCA)

Third Floor, 37 North Row, London, W1K
6DH, United Kingdom
Tel: +44 (0)20 3874 7008
Web: www.avca-africa.org
E-mail: avca@avca-africa.org
Mr. Abi Mustapha-Maduakor

AUSTRALIA

AVCAL (Australian Private Equity & Venture Capital Association Limited)

Level 12, Aurora Place
88 Phillip Street
Sydney NSW 2000, Australia
Tel: 61 2 8243 7000
Web: www.avcal.com.au
E-mail: members@avcal.com.au
Mr. Yasser El-Ansary

BELGICA

BVA (Belgian Venture Capital & Private Equity Association)

Kleine-Beekstraat 16
2990 Wuustwezel
Tel: 32 (0) 3 297 10 21
Fax: 32 (0) 3 297 10 23
Web: www.bva.be
E-mail: info@bva.be
Mr. Jan Alexander

BRASIL

ABVCA (Asociación Brasileña de Private Equity & Venture Capital)

R. Sao Bento, 470, 10º andar, impar
01010-001 Centro- Sao Paulo
Tel: 55 11 3106 5025
Web: www.abvcap.com.br
Mrs. Angela Ximenes

BULGARIA

Bulgarian Private Equity and Venture Capital Association (BVCA)

Cherni Vrah Blvd. 47,, Puzl Coworking,
1407 Sofia, Bulgaria
Tel: +359 8845 65607
Web: www.bvca.bg/en/
E-mail: www.bvca.bg/en/
Mr. Evgeny Angelov

CANADÁ

CVCA (Canadian Venture Capital and Private Equity Association)

372 Bay Street, suite 1201
Toronto, Ontario
M5H 2W9 Canada
Tel: (416) 487 0519
Web: www.cvca.ca
E-mail: cvca@cvca.ca
Mr. Mike Woollatt

CHINA

CVPE (China Venture Capital & Private Equity Association)

Unit 3108, Level 31, China World Office 1,
1 Jianguomenwai Avenue, Chaoyang
District, Beijing 100004
Tel: +8610- 65050850
Web: www.cvca.org.cn
Mr. Chen Hao

CROATIA

Croatian Private Equity & Venture Capital Association (CVCA)

Savska cesta 32, 10000 Zagreb, Croatia
Tel: +385 1 482 84 66
Web: www.cvca.hr
E-mail: mirna.marovic@cvca.hr
Mrs. Mirna Marovic,

CZECH REPUBLIC

Czech Private Equity and Venture Capital Association (CVCA)

Na Safrance 22, 101 00 Prague 10,
Czech Republic
Tel: +420 60378 3503
Web: www.cvca.cz
E-mail: info@cvca.cz
Mr. Jiri Benes

EE.UU

NVCA (National Venture Capital Association)

25 Massachusetts Avenue NW
Suite 730
Washington, D.C. 20001
Tel: 202 864 5920
Fax: 202 864 5930
Web: www.nvca.org
E-mail: info@nvca.org
Mr. Bobby Franklin

ESLOVAQUIA

SLOVCA (Slovak Venture Capital & Private Equity Association)

Rajská 15 / A, 811 08 Bratislava Slovakia
Telf: + 421-2-21 201 010
Web: <http://www.slovca.sk/>
Mr. Jan Kutan
slovca@slova.sk

ESTONIA

Estonian Private Equity and Venture Capital Association (EstVCA)

Maakri 30, 10145 Tallinn, Estonia
Web: www.estvca.ee
E-mail: info@estvca.ee
Mr. Kadri Lindpere

BELGIUM

EVPA (IMPACT EUROPE)

Impact Europe
Philanthropy House
Rue Royale 94
1000 Brussels

FINLANDIA

FVCA (Finnish Venture Capital Association)

Helsinki World Trade Center
Aleksanterinkatu 17, 6th floor
PL 800
00101 Helsinki
Tel: +358 44 333 3267
Web: www.fvca.fi
E-mail: info@fvca.fi
Mr. Pia Santavirta

FRANCIA

France Invest (Association Française Des Investisseurs pour la Croissance)

23 Rue de l'Arcade, 75008 Paris, Francia
Tel: 33 1 47 20 99 09
Web: www.afic.asso.fr
Email: accueil@afic.asso.fr

GRECIA

HVCA (Hellenic Venture Capital Association)

12 Amerikis str, 10671
Athens, Greece
Web: www.hvca.gr
E-mail: info@hvca.gr
Mr. Ioannis Papadopoulos

HOLANDA

NVP (Nederlandse Vereniging Van Participatiemaatschappijen)

Noordhollandstraat 71
1081 AS Amsterdam
Tel: 31 (0)20 571 22 70
Web: www.nvp.nl
E-mail: info@nvp.nl
Mrs. Tjarda D. Molenaar

HONG KONG

Hong Kong Venture Capital and Private Equity Association (HKVCA)

Room 2102, Wilson House, 19 – 27
Wyndham Street, Central, Hong Kong
Tel: +852 2167-7518
Web: www.hkvca.com.hk
E-mail: hkvca@hkvca.com.hk
Mr. Joanne Yuen,

HUNGRIA

HVCA (Hungarian Private Equity and Venture Capital Association)

Csörsz utca 41
Budapest, H1124
Tel: +36 1 920 2682
Web: www.hvca.hu
E-mail: hvca@hvca.hu
Mrs. Ibolya Pinter

IATI (Israel Advanced Technology Industries)

Medinat HaYehudim 89. Building E,
11th floor
P.O. Box 12591
Hertzliya Pituach 4676672
Tel: 972-73-713-6313
Web: http://www.iati.co.il
Mrs Karin Mayer Rubinstein

INDIA

IVCA (Indian Private Equity & Venture Capital Association)

IVC Association 806, 8th Floor,
Akashdeep Building, 26A Barakhamba Road,
Connaught Place, New Delhi – 110001
Tel: 91 011-49879305
Web: www.ivca.in
E-mail: aakriti@ivca.in
Mrs. Aakriti Bamniyal

IRLANDA

IVCA (Irish Venture Capital Association)

3 Rectory Slopes, Herbert Road
Bray, Co. Wicklow, Ireland
Tel: 00 353 (0) 1 276 46 47
Web: www.ivca.ie
Mrs. Sarah Jane Larkin

ISRAEL

IVC Research Center (Israel Venture Capital Association)

99 Ha'Hashmonaim St., 2nd Floor
P.O. Box 20067
Tel Aviv 6713316, Israel
Tel: +972 73 212 2300
Fax: +972 73 212 2323
Web: www.ivc-online.com
E-mail: info@ivc-online.com
Mrs. Koby Simana

ITALIA

AIFI (Italian Private Equity, Venture Capital & Private Debt Association)

Via Pietro Mascagni 7,
20122 Milan, Italia
Tel: 39 02 760 75 31
Fax: 39 02 763 980 44
Web: www.aifi.it
Email: info@aifi.it
Mrs. Anna Gervasoni

JAPAN

Japan Venture Capital Association (JVCA)

Shinjuku Front Tower 2-21-1, Kita-shinjuku,
Shinjuku-ku, 169-0074 Tokyo, Japan
Tel: +81 3 5937 0300
Web: www.jvca.jp/english
E-mail: info@jvca.jp
Mr. Toshihisa Adachi

LATINOAMÉRICA

LAVCA (Latin American Private Equity & Venture Capital Association)

589 Eighth Avenue, 18th Floor
New York, NY 10018
United States
Tel: 1 646 315 6735
Fax: 1 646 349 1047
Web: www.lavca.org
E-mail: contact@lavca.org
Mrs. Cate Ambrose

LATVIA

Latvian Private Equity and Venture Capital Association (LVCA)

Brivibas 46-26, 1011 Riga, Latvia
Tel: +371 26554125
Web: www.lvca.lv
E-mail: info@lvca.lv
Mrs. Kristine Berzina

LITHUANIA

Lithuanian Private Equity and Venture Capital Association (LTVCA)

J. Jasinskio g. 16b, 10312 Vilnius, Lithuania
Tel: +370 525 46713
Web: www.vca.lt/EN/
E-mail: info@vca.lt
Mr. Gerda Sakalauskaite

LUXEMBURGO

LPEA (Luxembourg Private Equity & Venture Capital Association)

12 Rue Erasme
L-1468 Luxembourg
Grand-Duché de Luxembourg
Tel: 352 28 68 19 602
Web: www.lpea.lu
E-mail: paul.junck@lpea.lu
Mr. Paul Junck

MALAYSIA

Malaysian Venture Capital & Private Equity Association (MVCA)

B-11-11 Atria SoFo Suites, Jalan SS 22/23,
Damansara Jaya, Petaling Jaya, 47400
Selangor, Malaysia
Tel: +60 3 2300 6550
Web: www.mvca.org.my
E-mail: info@mvca.org.my

MONACO

Monaco Private Equity & Venture Capital Association (MVCA)

c/o Gryon House, 38 Boulevard des Moulins,
98000 Monaco, Monaco
Tel: +377 9777 0333
Web: www.mvca.asso.mc
Mr. Olivier Dauman

NETHERLANDS

Nederlandse Vereniging van Participatiemaatschappijen (NVP)

Noordhollandstraat 71, 1081 AS
Amsterdam, Netherlands
Tel: +31 20 5712270
Web: www.nvp.nl
E-mail: info@nvp.nl
Mr. Tjarda Molenaar

NORUEGA

NVCA (Norwegian Venture Capital & Private Equity Association)

Tordenskiolds gate 6, MESH, 8th Floor, Oslo
P.O. Box 1730, Vika, 0121 Oslo
Tel: 47 22 70 00 10
Web: www.nvca.no
E-mail: office@nvca.no
Mrs. Rikke Eckhoff Høvdning

POLONIA

PPEA (Polish Private Equity Association)

53 Emilii Plater St (31st floor)
00-113 Warsaw, Poland
Tel: 482 - 245- 88500
Fax: 48 22 458 85 55
Web: www.ppea.org.pl
E-mail: psik@pski.org.pl
Mrs. Barbara Nowakowska

PORTUGAL

APCRI (Associação Portuguesa De Capital De Risco e Desenvolvimento)

Edifício Rodrigo Uría
Rua Duque de Palmela, 23
1250-097 Lisboa, Portugal
Tel: 91 3453364
Web: www.apcri.pt
E-mail: geral@apcri.pt
Mr Nuno Gaioso Ribeiro

REINO UNIDO**BVCA (British Private Equity & Venture Capital Association)**

5th Floor East, Chancery Lane
53-64 Chancery Lane
London WC2A 1QS
Tel: +44 (0)20 7492 0400
Web: www.bvca.co.uk
E-mail: bvca@bvca.co.uk
Mr. Tim Hames

ROMANIA**Romanian Private Equity Association (ROPEA)**

Piata Charles de Gaulle, 15, Et. 5 Biroul Nr 3,
Sector 1, 011857 Bucharest, Romania
Tel: +40 21 207 7100
Web: www.ropea.ro
E-mail: contact@ropea.ro
Mr. Dragos-Horia Manda

RUSSIA**Russian Venture Capital Association (RVCA)**

Engelsa prospekt 27/5, 194156
St. Petersburg, Russia
Tel: +7 812 294 31 35
Web: www.rvca.ru
E-mail: rvca@rvca.ru

SINGAPUR**Singapore Venture and Private Capital Association**

Spaces, 1 Raffles Place #02-01,
One Raffles Place Mall
Singapore 048616
Tel: +65 6721 7128
web: <https://www.svca.org.sg/>
Email: enquiries@svca.org.sg

SOUTH AFRICA**Southern African Venture Capital and Private Equity Association (SAVCA)**

54 Wierda Rd W, Inanda Greens Business
Park, Inanda, 2196 Illovo – Johannesburg,
South Africa
Tel: +27 11 268 0041
Web: www.savca.co.za
E-mail: info@savca.co.za
Mr. Tshepiso Kobile,

SOUTH KOREA**Korean Venture Capital Association (KVCA)**

VR Bld. 3rd Floor, 16, Seocho-daero 45-gil,
Seocho-gu, Seoul 137-884, South Korea
Tel: +82-2-2156-2125
Web: www.kvca.or.kr
E-mail: kvca@kvca.or.kr
Mr. Min-Sik Chung

SUECIA

Svenska Riskkapitalföreningen
Kungsgatan 8, c/o KG10
111 43 Stockholm
Tel: 46 8 678 30 90
Web: www.svca.se
E-mail: info@svca.se
Mrs. Isabella de Feudis

SUIZA**SECA (Swiss Private Equity & Corporate Finance Association)**

Grafenauweg 10
Postfach 4332
6304 Zug Switzerland
Tel: 41 41 757 6777
Fax: 41 41 757 6700
Web: www.seca.ch
E-mail: info@seca.ch
Mr. Maurice Pedergrana

TUNISIA**Association Tunisienne des Investisseurs en Capital (ATIC)**

Avenue de la Bourse, Immeuble CIRTÀ,
Bloc B 2ème étage B3 105, Les Berges du
Lac II, 1053 Tunis, Tunisia
Tel: +216 71 961 516
Web: www.atice.org.tn
E-mail: associationsicar@gnet.tn
Mr. Ziad Oueslati

UKRAINE**Ukrainian Venture Capital and Private Equity Association (UVCA)**

Sim'i Khokhlovkyh St, 8B, 04119 Kiev,
Ukraine
Tel: +380 67 403 20 69
Web: www.uvca.eu
E-mail: ceo@uvca.eu
Mr. Dmytro Kuzmenko

ABVCAP - Brazilian Private Equity & Venture Capital Association	344
ACVC	345
AIFI Italian Private Equity, Venture Capital and Private Debt Association	346
APCRI - Associação Portuguesa de Capital de Risco e de Desenvolvimento	347
ARCAP (Asociación Argentina de Capital Privado, Emprendedor y Semilla, Asociación Civil)	348
Asociación Colombiana de Capital Privado (ColCapital)	349
Asociación Mexicana de Capital Privado (Amexcap)	350
Asociación Peruana de Capital Semilla y Emprendedor (PECAP)	351
Association for Private Capital Investment in Latin America (LAVCA)	352
CVCA - Canadian Venture Capital & Private Equity Association	353
France Invest	354
IATI	355
IDB Lab	356
LPEA - Asociación Luxemburguesa de Private equity y Venture Capital	357
Venecapital (Asociación Venezolana de Capital Privado)	358

ASOCIACIONES
PERTENECIENTES AL MoU



ASOCIACIONES
PERTENECIENTES AL MoU

ABVCAP – BRAZILIAN PRIVATE EQUITY & VENTURE CAPITAL ASSOCIATION

Av. Nilo Peçanha, 50 sala 2901 • 20020-906 • Rio de Janeiro - RJ •
T 55 21 3970-2432 • abvcap@abvcap.com.br •
www.abvcap.com.br

Rua Pequetita, 145, 8th floor, suite 81 • 04552-060 • São Paulo -
SP • T 55 21 3106-5025 • abvcap@abvcap.com.br •
www.abvcap.com.br

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2000 / **Actividad principal:** Not-for-profit organization dedicated to representing and fostering investments in PE&VC in industry in Brazil / **Otras áreas de actividad:** Membership and Advocacy, Events and Networking and Research and Education.

Directores/socios

- **Piero Minardi** / President / presidencia@abvcap.com.br
- **Ângela Ximenes** / Executive Director / aximenes@abvcap.com.br

Asociados/analistas

- **Leila Nobre** / Membership / lnobre@abvcap.com.br
- **Edilberto Carvalho** / Financial Manager / ecarvalho@abvcap.com.br
- **Joice Nilzer** / Administrative and Financial Analyst / jnilzer@abvcap.com.br
- **Maurício Vilas Boas** / Administrative and Financial Analyst / mboas@abvcap.com.br

- **Luana Paula** / Mkt and Communication Analyst / publicidade@abvcap.com.br
- **Thais Araujo** / Mkt and Communication / taraujo@abvcap.com.br
- **Marcio Barea** / Data and Research / mbarea@abvcap.com.br
- **Reinaldo Lima** / IT / rlima@abvcap.com.br
- **Edgar Santos** / IT / easantos@abvcap.com.br
- **Cristiane Nascimento** / International Relations Consultant / cnascimento@abvcap.com.br
- **Julia Lima** / International Relations / jlma@abvcap.com.br
- **Robert Linton** / PE & Infra IR -Consultant / easantos@abvcap.com
- **Mario Bandeira** / Controller / mbandeira@abvcap.com.br

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Founded in 2000, ABVCAP is a non-profit organization that represents the private equity and venture capital industry and promotes the development of long-term investments. In its 20 years of existence, ABVCAP has helped to improve industry conditions, advance understanding about the industry and promote best practices that are aligned with international industry standards.

ABVCAP membership is comprised of over 215 members, of which 30% are international firms, including local and global investment firms, corporate ventures, accelerators, family offices, sovereign wealth funds and pension funds as well as service providers active in PE&VC operations. With more than 1500 companies in portfolio, Brazil ranks third in the number of unicorns in 2019, reaching 11 companies. As to the integration with capital markets, from 2009 to 2019, 63% of the companies that made IPOs were PE backed companies.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2017 / **Actividad principal:** Asociación Gremial

Directores/socios

- **Francisco José Guzmán Anrique** / Presidente
- **Cristián Velasco** / Vicepresidente
- **Lorena Gonzales Quezada** / Tesorero
- **Sebastián Andrés González González** / Director
- **Felipe José Camposano Lorenzini** / Director
- **Bernardita Araya** / Director
- **María Cecilia Martínez Martabid** / Director
- **Cristián Donoso Larraín** / Director
- **Catalina Taricco Zañartu** / Director
- **Juan Tomas Turner Fabres** / Director

Asociados/analistas

- **Magdalena Guzmán Alcalde** / Directora Ejecutiva / mguzman@acvc.cl
- **Lorena Guzmán Hormazabal** / Líder de Comunicaciones y Research / lguzman@acvc.cl
- **Catalina Walker Méndez** / Líder Vinculación con el Medio / cwalker@acvc.cl

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: La Asociación Chilena de Venture Capital busca promover la industria del capital de riesgo en Chile fomentando el financiamiento del emprendimiento y la innovación. Representa a los actores del financiamiento para emprendimientos de alto impacto en Chile y la región, y es la vocería frente a entidades gubernamentales, inversionistas y otros actores de la industria.

AIFI ITALIAN PRIVATE EQUITY, VENTURE CAPITAL AND PRIVATE DEBT ASSOCIATION

Via Pietro Mascagni, 7 • 20122 • Milano (MI) Italia •
T +39 02 7607531 • info@aifi.it • www.aifi.it

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1986 / **Actividad principal:** The aim is to promote, develop and institutionally represent the private equity, venture capital and private debt activity in Italy.

Directores/socios

- **Innocenzo Cipolletta** / Chairman / presidenza@aifi.it
- **Anna Gervasoni** / Chief Executive Officer / direzione@aifi.it

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

AIFI mission:

- support and facilitate the development of private equity, venture capital and private debt activity in Italy and abroad-
- work with government entities to improve the legal environment of the private equity, venture capital and private debt investment activity;
- increase awareness and understanding of the private equity, venture capital and private debt industry in Italy;
- coordinate the creation of qualified managerial groups both in associated companies and the connected firms;
- collect and present information about the industry;
- act as an interface and link to Italian and international financial players;
- create a network between research centres and venture capitalists, in order to promote successful entrepreneurial ideas;
- maintain ethical and professional standards in the private equity, venture capital and private debt industry

Preferencias sectoriales: Recursos Naturales

APCRI – ASSOCIAÇÃO PORTUGUESA DE CAPITAL DE RISCO E DE DESENVOLVIMENTO

Rua Soeiro Pereira Gomes, Lote 1, 8º F • 1600-196 • Lisboa •
T 351.211.382.517 • geral@apcri.pt • www.apcri.pt

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1986 / **Actividad principal:** Asociación empresarial, que representa el sector de Capital Riesgo y Prive Equity en Portugal.

Directores/socios

- **Luís Santos Carvalho** / Presidente / geral@apcri.pt
- **Paulo Caetano** / geral@apcri.pt
- **Martim Avillez Figueiredo** / geral@apcri.pt
- **Stephen Moraes** / geral@apcri.pt
- **David Calem Ferreira** / geral@apcri.pt

Asociados/analistas

- **Filipa Santos** / Assistente / geral@apcri.pt
- **Luís Figueiredo** / Operaciones / geral@apcri.pt

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Representación del sector, apoyo en materias de carácter legal, fiscal y regulatorio, información y formación.

ARCAP (ASOCIACIÓN ARGENTINA DE CAPITAL PRIVADO, EMPRENDEDOR Y SEMILLA, ASOCIACIÓN CIVIL)

Maipú 1300, Piso 1 • 1006 • Ciudad de Buenos Aires, Argentina •
T 0054 911 6103 3158 • info@arcap.org • www.arcap.org

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / **Actividad principal:** Desarrollo de la industria de Capital Privado, Emprendedor y Semilla, aumentando el monto de transacciones productivas y la generación de empleos de alta calidad en Argentina.

Directores/socios

- **Mariano Mayer** / Presidente / mmayer@newtopia.vc
- **Fernando Paez Solchaga** / Director Ejecutivo / fpaezsolchaga@arcap.org

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: Networking calificado // Representatividad local, regional e internacional // Participación destacada en los activos digitales / Inclusión en las campañas de prensa y comunicación (PR) // Participación y exposición en el Directorio de Asociados // Acceso a research de la Industria PE, VC, Seed y Angel local y regional // Acceso y descuentos en eventos de la industria (propios y de 3ros) y capacitaciones // Reuniones frecuentes con los principales actores de la industria

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Comunicaciones, Energía, Hostelería/Ocio, Infraestructuras, Productos de Consumo, Productos Industriales, Química/Plásticos/Materiales, Recursos Naturales, Sanidad/Actividades sanitarias, Servicios de consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, Transporte/Movilidad, IA, Digital

ASOCIACIÓN COLOMBIANA DE CAPITAL PRIVADO (COLCAPITAL)

Calle 72 # 8-24 Oficina 602 • 110231 • Bogotá, Colombia •
T + 57 1 3906680 • info@colcapital.org • www.colcapital.org

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2012 / **Actividad principal:** Asociación colombiana de capital privado, dedicada a la promoción y el desarrollo de la industria de capital privado y capital emprendedor en el país. / **Otras áreas de actividad:**

1. Eventos.
2. Reportes.
3. Educación.
4. Regulación.
5. Relación con actores clave.

Directores/socios

- **Paola García Barreneche** / Directora Ejecutiva /
pgarcia@colcapital.org
- **Maria Andrea Villanueva** / Subdirectora /
mvillanueva@colcapital.org
- **Daniela Sotello** / Gerente Cámara de Inversión y Desarrollo
Inmobiliario / dsotello@colcapital.org

Asociados/analistas

- **Andrea Durango Leal** / Coordinadora comercial /
adurango@colcapital.org
- **Daniela Villa** / Coordinadora jurídica / dvilla@colcapital.org
- **Paula Parada** / Especialista de marketing /
pparada@colcapital.org
- **Carolina Gómez** / Especialista Administrativa y Contable /
cgomez@colcapital.org
- **Angie Goyes** / Especialista Cámara de Inversión y
Desarrollo Inmobiliario / agoyes@colcapital.org
- **Camilo Alarcón** / Especialista Estudios Económicos /
calarcon@colcapital.org

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Es la asociación responsable de fomentar, desarrollar y promover de manera integral la industria de capital privado en Colombia, como motor de ahorro colectivo y crecimiento económico, bajo los más altos estándares de gestión. ColCapital es el principal agente transformador, facilitador y articulador de la industria de capital privado en Colombia a través de la representación común de sus miembros y la consideración de los intereses de todos los actores de la industria, y la promoción de los más altos estándares de gestión y gobierno. Actualmente la Asociación tiene un total de 170 miembros, de los cuales 81 son gestores profesionales y otros vehículos de inversión, y 89 son proveedores de servicios de la industria.

Principales Clientes de Entidades de Capital Privada: Fondos de capital privado, fondos de capital emprendedor, otros vehículos de inversión, sociedades administradoras y otros proveedores de servicio de la industria.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2003 / **Actividad principal:** Representar, promover y defender los intereses generales de la industria de capital privado y capital emprendedor, como actividades generales de la economía nacional, así como revelar su importancia como actividad fundamental para el desarrollo económico de México / **Otras áreas de actividad:** Desarrollar y fortalecer las relaciones con los inversionistas institucionales, Desarrollar y mantener relaciones con autoridades y reguladores, cabildar con ellos para mejorar la competitividad de la industria y Promover las industrias de Private Equity y Venture Capital a nivel nacional e internacional.

Directores/socios

- **Liliana Reyes Castrejón** / Directora Ejecutiva / lreyes@amexcap.com
- **Monica Pascua** / Directora de Investigación y Relaciones Institucionales / mpascua@amexcap.com
- **José Espinosa** / Director de Administración y Finanzas / jespino@amexcap.com
- **Delgado Daniela** / Directora de Relación con Inversionistas / ddelgado@amexcap.com
- **Coballasi Pablo** / Presidente / direcciongeneral@amexcap.com

Asociados/analistas

- **Victor Ramírez** / Coordinador de Investigación / vramirez@amexcap.com
- **Alberto Briones** / Asistente Oficina / jabriones@amexcap.com
- **Joana Reyes** / Socios y Aliados Estrategicos / jareyes@amexcap.com
- **Calvo Montserrat** / Investigación / mcalvo@amexcap.com
- **Ana Santos** / Gobierno Corporativo / asantos@amexcap.com
- **Emily García** / Diseño / egarcia@amexcap.com
- **Andrés Martínez** / Coordinador de Administración y Membresías / amartinez@amexcap.com

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

- Ser órgano de consulta y de colaboración de los tres niveles de gobierno, para el diseño, divulgación y ejecución de las políticas, programas e instrumentos para el fomento de la actividad económica nacional.
- Colaborar con entidades gubernamentales que así lo requieran para servir a los intereses de sus miembros.
- Acercamiento con los actores principales (inversionistas institucionales, fondos soberanos, LP's, GP's etc.) de la industria de capital en México y el extranjero;
- Generación de información de la industria y la estrategia de difusión tanto a nivel nacional como internacional;
- Organización de misiones y reuniones exclusivas para nuestros miembros con potenciales inversionistas; y
- Promoción del diálogo con autoridades y representantes del sector privado y financiero para promover la agenda de la industria.

ASOCIACIÓN PERUANA DE CAPITAL SEMILLA Y EMPRENDEDOR (PECAP)

Calle General Lara 328, San Isidro, Lima • 15074 • Lima •
paparicio@pecap.pe • <https://www.pecap.pe/>

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2016 / **Actividad principal:** PECAP es el gremio de inversionistas de capital emprendedor en Perú.
/ **Otras áreas de actividad:** Investigación del mercado de capital emprendedor en Perú. Diálogo entre el sector público y sector privado. Difusión del capital emprendedor en el ecosistema (prensa, eventos, meetups, talleres). / **Plantilla:** 1

Directores/socios

- **José García Herz** / Presidente de Directorio / joseg@winnipegcapital.com
- **Paloma Aramburú** / Vicepresidenta / paloma.aramburu@endeavor.org
- **Gabriela Vera** / Vocal / gabriela@ema.ventures
- **Luis Narro** / Políticas Públicas / luisn@alaya.capital
- **Eduardo Pelaez** / Secretario / eduardo.pelaez@krealo.pe
- **Paloma Aparicio Lainez Lozada** / Directora Ejecutiva / paparicio@pecap.pe

Asociados/analistas

- **Kathya Leon** / Comunicaciones y Marketing / kleon@pecap.pe

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

1. Elaboración de reportes del mercado de capital emprendedor en Perú
2. Organización de espacios de diálogo entre el sector público y sector privado
3. Organización de eventos, meetups y talleres en temas de capital emprendedor
4. Participación en campañas y notas con medios de comunicación

ASSOCIATION FOR PRIVATE CAPITAL INVESTMENT IN LATIN AMERICA (LAVCA)

589 8th Avenue, Floor 18, • 10018 • New York • T 16463156735 •
contact@lavca.org • www.lavca.org

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2002 / **Actividad principal:** Not-for-profit membership organization dedicated to supporting the growth of private capital in Latin America and the Caribbean. / **Otras áreas de actividad:** Membership, Connections and Research

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado: LAVCA is the Association for Private Capital Investment in Latin America, a not-for-profit membership organization dedicated to supporting the growth of private capital in Latin America and the Caribbean. LAVCA's membership is comprised of over 170 firms, from leading global investment firms active in the region and local fund managers to family offices, global sovereign wealth funds, corporate investors, and international pension plans. Member firms control assets in excess of US\$65b, directed at capitalizing and growing Latin American businesses.

CVCA – CANADIAN VENTURE CAPITAL & PRIVATE EQUITY ASSOCIATION

1201-372 Bay Street • m5h 2w9 • Toronto, Canada •
T (416) 487-0519 • cvca.ca

Directores/socios

- **Kim Furlong** / CEO & Board Member / kfurlong@cvca.ca

FRANCE INVEST

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1984 / **Actividad principal:** Established nearly 40 years ago, France Invest brings together venture capital, private equity, infrastructure and private debt teams based in France, as well as the associated professions which support them. Its membership currently counts roughly 400 management firms and 180 associate members.

In 2022, French private equity and infrastructure players invested €36 billion in 2,800 companies and infrastructure projects. They raised €42 billion from investors, half of which abroad (just under one third at EU level excluding France), which will be invested over the next 5 years. In addition to that, in 2022, private debt players (structures financing companies and infrastructure projects) invested €19 billion in 449 transactions and raised €12 billion that will finance new transactions in the coming years.

France Invest is the voice of private equity, infrastructure and private debt. We aim at promoting responsible and sustainable growth, contributing to the just transition and creating value and jobs. Our mission is to promote investment in unlisted companies, represent and lead a community of investors, support the social and environmental responsibility of investments, and make our asset class more accessible.

Our team, which includes 22 people, is led by Mr Alexis Dupont, our Managing Director.

/ **Plantilla:** 22

Directores/socios

- **Bertrand Rambaud** / Chairman / president@franceinvest.eu
- **Alexis Dupont** / Managing Director / a.dupont@franceinvest.eu
- **Sonia Duarte** / Communications Director / s.duarte@franceinvest.eu
- **Elisabeth Gourdon** / Director of Events & Partnership / e.gourdon@franceinvest.eu
- **Simon Ponroy** / Director of Research & Survey / s.ponroy@franceinvest.eu
- **Valérie Deville-Marache** / CFO / v.deville-marache@franceinvest.eu
- **Mathieu Lélou** / Head of Development, Member Relations and Committees&Advisory Groups / m.lelu@franceinvest.eu
- **Caroline Steil** / Legal and Tax Director / c.steil@franceinvest.eu
- **Carine Delfrayssi** / External Affairs Director / c.delfrayssi@franceinvest.eu
- **Anne Delom** / Director of Training / a.delom@franceinvest.eu

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Advocacy and lobbying activities on tax legal and regulatory environment industry
Research & Survey
Events & Communication
Training

Datos generales de la entidad

Actividad principal: IATI is Israel's umbrella organization of the high-tech, life science and other advanced technology industries, with hundreds of paying members from every level and aspect of the ecosystem, including Venture Capital Funds, Israeli Mature Companies, R&D centers of MNC's, Start-Ups, Incubators, Stock Exchanges, Tech Transfer Organization, Academic Institutions, Innovation Centers, Hospitals, Municipalities, service Providers and more. Through this broad range of members, IATI connects Israel's tech ecosystem, provides solutions and support at all levels, and integrates the various sectors of the industry with strategic and ongoing governmental goals.

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 1993 / **Actividad principal:**

IDB Lab is the innovation and venture capital arm of the Inter-American Development Bank Group. We discover new ways to drive social inclusion, environmental action and productivity in Latin America and the Caribbean. IDB Lab leverages financing, knowledge and connections to support early-stage entrepreneurship, foster new technologies, activate innovative markets and catalyze existing sectors.

Directores/socios

- **Magdalena Coronel** / CIO / mmagdalenac@iadb.org
- **Gyoung Joo (Laila) Choe** / Senior Investment Officer / gyoungc@iadb.org
- **Carolina Lustosa** / Investment Officer / alustosa@iadb.org
- **Gladis Gómez Navarrete** / Investment Officer / gladysmg@iadb.org

Características de la actividad

Principales servicios prestados relacionados con la actividad de Capital Privado:

Investment products. IDB Lab invests both directly and indirectly in companies to unlock the development potential for inclusion and environmental sustainability in LAC. For our indirect investments, we invest in VC funds and debt funds to promote a wide array of entrepreneurs and sectors and to help expand the frontiers of VC markets and geographies. For direct financing (equity/quasi-equity and debt), we selectively identify highly impactful early ventures addressing key development challenges in LAC, and mostly invest alongside trusted VC co-investors.

Principales Operaciones en las que han sesorado/intermediado:

IDB Lab's operations can be explored [here](#).

Preferencias sectoriales: Agricultura/Ganadería/Pesca, Alimentación y bebidas, Construcción, Energía, Infraestructuras, Productos de Consumo, Servicios Financieros/Fintech, Servicios Industriales, Transporte/Movilidad, IA, Ciberseguridad, Digital

LPEA – ASOCIACIÓN LUXEMBURGUESA DE PRIVATE EQUITY Y VENTURE CAPITAL

12, rue Erasme • Luxembourg • T +352 28 68 19 1 •
lpea-office@lpea.lu • www.lpea.lu

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2010 / **Actividad principal:** With more than 500 members, LPEA plays a leading role in the discussion and development of the investment framework and actively promotes the industry beyond the country's borders. Luxembourg disposes of a stable tax regime and is today at the forefront of international PE regulation providing a flexible, secure, predictable and multi-lingual jurisdiction to operate in. LPEA provides a dynamic and interactive platform for its members to discuss and exchange information and organises working meetings and networking opportunities on a regular basis. / **Plantilla:** 5

Directores/socios

- **Claus Mansfeldt** / Chairman / claus.mansfeldt@lpea.lu
- **Stephane Pesch** / CEO / stephane.pesch@lpea.lu
- **Luis Galveias** / COO / luis.galveias@lpea.lu
- **Kheira Mahmoudi** / Executive Office, Operations & Governance Officer / kheira.mahmoudi@lpea.lu
- **Evi Gkini** / Business Development and Project Manager / evi.gkini@lpea.lu
- **Johann Herz** / Head of Events & Communications / johann.herz@lpea.lu
- **Joana Barreiro** / Marketing & Events Officer / joana.barreiro@lpea.lu

VENECAPITAL (ASOCIACIÓN VENEZOLANA DE CAPITAL PRIVADO)

Qta. Campanera, Av. 11, entre 6ta y 7ma Transversal, Urb. Altamira •
1060 • Caracas, Miranda • T +58 212-265-1189 •
gerencia@venecapital.org • <http://www.venecapital.org>

Datos generales de la entidad

Año de inicio de actividad: 2020 / **Actividad principal:** El objeto de la Asociación es la promoción, fomento y desarrollo de los intereses comunes de carácter gremial de sus miembros, en cuanto al desarrollo del sector de inversiones de capital privado en Venezuela

Directores/socios

- **Urdaneta Pedro** / Presidente
- **Galanton Manuela** / Gerente General / gerencia@venecapital.org

Características de la actividad

Preferencias sectoriales:

Otros

PUBLICACIONES DE INTERÉS PARA LOS PROFESIONALES DEL CAPITAL PRIVADO

PUBLICATIONS RELATED TO PRIVATE EQUITY & VENTURE CAPITAL SECTOR

LIBROS / INFORMES BOOKS / SURVEYS





A N I V E R S A R I O

SPAINCAP

Capital por un futuro sostenible

Anuario SPAINCAP
Directory Private Equity
& Venture Capital

2026

PATROCINADO POR

sponsored by



Calle Alcalá, 54, 3º Dcha • 28014 Madrid
Tel. (34) 91 168 15 00
www.alterlegal.es



SPAINCAP

Príncipe de Vergara, 55, 4º D • 28006 Madrid
Tel. (34) 91 411 96 17
www.spaincap.org / info@spaincap.org