

Premios al Capital Privado en España 2020



Deloitte.

Ascri
ASOCIACIÓN ESPAÑOLA
DE CAPITAL, CRECIMIENTO
E INVERSIÓN

IESE
Business School
University of Navarra



**Premios al Capital Privado
en España 2020**



**Premios al Capital
Privado en España 2020**

EDICIÓN/ Edition 2020

Deloitte.

Ascri
ASOCIACIÓN ESPAÑOLA
DE CAPITAL, CRECIMIENTO
E INVERSIÓN

 **IESE**
Business School
University of Navarra



**Premios al Capital
Privado en España 2020**

EDICIÓN/Edition 2020

Índice

Index

- 11** PREMIO A LA MEJOR OPERACIÓN DE VENTURE CAPITAL
AWARD FOR THE BEST VENTURE CAPITAL TRANSACTION
- 13** PREMIO A LA MEJOR GRAN OPERACIÓN
AWARD FOR THE BEST MAJOR TRANSACTION
- 15** PREMIO A LA MEJOR OPERACIÓN DE MIDDLE MARKET
AWARD FOR THE BEST MIDDLE MARKET TRANSACTION
- 17** PREMIO A LA MEJOR OPERACIÓN DE CAPITAL EXPANSIÓN
AWARD FOR THE BEST GROWTH CAPITAL TRANSACTION
- 19** PREMIO A LA MEJOR INICIATIVA DE ESG
AWARD FOR THE BEST ESG INITIATIVE
- 21** PREMIO A LA MEJOR OPERACIÓN DE DIRECT LENDING
AWARD FOR THE BEST DIRECT LENDING TRANSACTION
- 23** PREMIO A LA MEJOR OPERACIÓN DE BUSINESS ANGEL
AWARD FOR THE BEST BUSINESS ANGEL TRANSACTION
- 25** PREMIO DE HONOR
HONORARY AWARD



**Premios al Capital
Privado en España 2020**

EDICIÓN/ Edition 2020

Adara Ventures, Caixa Capital Risc, Charme Capital Partners, Corpin Capital, Axon Partners Group, Suma Capital, Oquendo Capital and the business angel Xavier Mitats son las entidades de Capital Privado que han resultado premiadas en esta 13ª Edición de los Premios, organizada por ASCRI (Asociación Española de Capital, Crecimiento e Inversión), Deloitte e IESE Business School. Estos galardones confirman la contribución del sector de Venture Capital & Private Equity a la dinamización de las pymes españolas. José Ángel Sarasa, presidente de Baring Private Equity, recibió el Premio de Honor.

Fernando Ruiz, presidente de Deloitte, Aquilino Peña, presidente de ASCRI y Juan Roure, profesor de IESE Business School, dieron la bienvenida a los asistentes antes de la ceremonia de entrega de los premios, celebrada en Madrid el 9 de julio siguiendo estrictos protocolos sanitarios y de seguridad.

El jurado responsable de seleccionar a los galardonados está compuesto por un prestigioso panel de expertos: Juan Roure (Profesor de IESE Business School), María José Osuna (Responsable de Private Equity de Casa Grande de Cartagena), José Martí Pellón (Profesor de Economía Financiera de la Universidad Complutense de Madrid y fundador de Webcapitalriesgo), Miguel Zurita (Managing Partner y CO-CIO de Altamar Private Equity), Guillermo Jiménez (Director General de Axis), José Antonio Morales (Director de Inversiones en Mutua Madrileña), José Luis García Muelas (CIO de Loreto Inversiones), María Sanz (Managing Partner de Yielco), Josep María Casas (Presidente de AEBAN (Asociación Española de Business Angels), José Luis del Río (Consejero Delegado de Arcano) y Martín Corredera (Investment Manager de European Investment Fund).

Se premia en distintas categorías a aquellas entidades de Capital Privado, radicadas en España y miembros de ASCRI, que hayan desinvertido alguna de sus participaciones en empresas entre el 1 de abril de 2019 y el 31 de marzo de 2020, cuando dichas operaciones han tenido éxito por la rentabilidad financiera para los inversores o por los retos alcanzados (crecimiento de las ventas, del empleo, salida hacia nuevos mercados, mayor innovación, etc.).

Los detalles de cada premiado figuran a continuación.

Adara Ventures, Caixa Capital Risc, Charme Capital Partners, Corpin Capital, Axon Partners Group, Suma Capital, Oquendo Capital and the business angel Xavier Mitats are the award-winning private equity entities in this 13th Edition of the Awards organised by ASCRI (Spanish Venture Capital & Private Equity Association), Deloitte and IESE Business School. These awards confirm the contribution made by the Venture Capital & Private Equity sector to the revitalisation of Spanish SMEs. José Ángel Sarasa, Chairman of Baring Private Equity, received the Honorary Award.

Fernando Ruiz, CEO of Deloitte, Aquilino Peña, Chairman of ASCRI and Juan Roure, Professor at IESE Business School, welcomed the attendees prior to the award ceremony held in Madrid on 9 July, following strict health and safety protocols.

The jury responsible for selecting the prize-winners is composed of a prestigious panel of experts: Juan Roure (Professor at IESE Business School), María José Osuna (Head of the Private Equity practice at Casa Grande de Cartagena), José Martí Pellón (Professor of Financial Economics at Universidad Complutense de Madrid and founder of Webcapitalriesgo), Miguel Zurita (Managing Partner and CO-CIO of Altamar Private Equity), Guillermo Jiménez (General Manager of Axis), José Antonio Morales (Investment Director at Mutua Madrileña), José Luis García Muelas (CIO of Loreto Inversiones), María Sanz (Managing Partner at Yielco), José Herrera (Chairman of the Spanish Association of Business Angels, AEBAN), José Luis del Río (CEO of Arcano) and Martín Corredera (Investment Manager at European Investment Fund).

Awards were presented in different categories to private equity firms located in Spain and members of ASCRI that divested any of their investments in companies between 1 April 2019 and 31 March 2020, where such transactions were successful due to the financial return for investors or to the challenges that were overcome (growth in sales, employment, expansion to new markets, greater innovation, etc.).

The details of each award winner can be found below.



Para la entidad

[Awarded to](#)

**Adara Ventures
y Caixa Capital Risc**

Por su participación en

[For its investment in](#)

PlayGiga

Entrega el premio

[Award presented by](#)

Aquilino Peña

Presidente de ASCRI

[Chairman of ASCRI](#)

Recogen el premio

[Award received by](#)

Nicolás Goulet

Managing partner de Adara Ventures

[Managing partner of Adara Ventures](#)

Xavier Álvarez

Director de Caixa Capital Risc

[Director of Caixa Capital Risc](#)

Adara Ventures y Caixa Capital Risc

Actividad: Cloud gaming

Plataforma de video-juegos en la nube, via streaming. El “Netflix” de los video-juegos.

Año de entrada: 2013

Inversión: 4,5 millones de euros.

Desinversión: Compra del 100% de las participaciones de la empresa por parte de Facebook Inc. en 2019, por un valor (según medios de comunicación) de US\$ 75 millones.

Adara Ventures y Caixa Capital Risc

Area of activity: Cloud gaming

A cloud gaming platform, via streaming. It is the “Netflix” of video games.

Year of investment: 2013

Investment: EUR 4,5 million.

Divestment: According to the media, Facebook, Inc. purchased all of the shares of the company in 2019 for USD 75 million.



13ª EDICIÓN
PREMIOS AL CAPITAL
PRIVADO EN ESPAÑA



Para la entidad

Awarded to

Charme Capital Partners

Por su participación en

For its investment in

Igenomix

Entrega el premio

Award presented by

Enrique Gutiérrez

Socio director de Financial Advisory de Deloitte

Managing Partner of Deloitte Financial Advisory

Recoge el premio

Award received by

Francisco Churtichaga

Partner de Charme Capital

Partner of Charme Capital

Charme Capital Partners

Actividad: Biotecnología

Igenomix es una compañía biotecnológica, de origen español, dedicada a la salud y genética reproductiva. Su experiencia en el campo de la fertilidad y su capacidad de investigación avanzada le convierten en uno de los referentes mundiales en esta área de la genética. Tiene una gran presencia internacional con 23 laboratorios en el mundo y dispone de equipo humano de más de 400 profesionales.

Año de entrada: 2016

Inversión: Charme Capital Partners, fondo paneuropeo de PE con oficinas en Milán, Londres y Madrid adquirió una participación mayoritaria en Igenomix en agosto de 2016.

Igenomix es el resultado de un spin-off del área de investigación y análisis genético del Instituto Valenciano de Infertilidad (IVI) que tuvo lugar en el año 2011. Igenomix ofrece servicios de pruebas genéticas avanzadas para mejorar las tasas de éxito de los procesos de fertilización in vitro (FIV). Durante el periodo de inversión de Charme Capital, Igenomix ha crecido orgánicamente con tasas superiores al 50% anual multiplicando su beneficio operativo y se ha convertido en líder mundial indiscutible, penetrando con gran éxito mercados tan competitivos como el de EEUU y comenzando ahora operar en China.

En paralelo, Igenomix ha seguido invirtiendo en R&D y valor añadido, asegurando su liderazgo tecnológico en los años venideros. El compromiso del equipo fundador, liderado por David Jiménez (CEO) y Carlos Simón (CSO) y su alineamiento con Charme Capital en perseguir crecimiento internacional promoviendo talento joven y manteniendo la política de inversión en R&D han sido claves en el éxito del proyecto.

Desinversión: A finales del 2019 Charme vende una participación mayoritaria al fondo EQT. Charme continúa respaldando Igenomix en la siguiente fase de su crecimiento como inversor minoritario reinvertiendo junto con EQT, y mantiene al mismo tiempo participaciones relevantes en iniciativas selectas de I+D que están en proceso de maduración.

Tras el anuncio de la operación en junio de 2019, David Jiménez, CEO de Igenomix, comentaba lo siguiente: “Los recursos de Charme, su experiencia en la industria y su visión estratégica han sido factores diferenciales durante el período de alto crecimiento de la compañía en los últimos años. Nos gustaría agradecer a su equipo por toda su ayuda y estamos encantados de que continúen respaldando el crecimiento de Igenomix en el siguiente capítulo de nuestra historia”.

Charme Capital Partners

Area of activity: Biotechnology

Igenomix is a Spanish biotechnology company devoted to health and reproductive genetics. Its experience in the field of fertility and its advanced research capacity make it a global benchmark in this area of genetics. It has a strong international presence with 23 laboratories throughout the world and a team of more than 400 professionals.

Year of investment: 2016

Investment: Charme Capital Partners, a pan-European PE fund with offices in Milan, London and Madrid, acquired a controlling interest in Igenomix in August 2016.

Igenomix was spun off from the genetic research and analysis area of the Instituto Valenciano de Infertilidad (IVI) in 2011. Igenomix offers advanced genetic testing services to improve the success rates of in vitro fertilisation (IVF) procedures. Over Charme Capital's investment period, Igenomix experienced organic growth at annual rates exceeding 50% and multiplied its profit from operations, becoming an undisputed global leader and successfully breaking into competitive markets such as the US market, with operations now commencing in China.

In parallel, Igenomix has continued to invest in R&D and value added, guaranteeing its technological leadership in the coming years. The commitment of its founding team, led by David Jiménez (CEO) and Carlos Simón (CSO), and its alignment with Charme Capital in the pursuit of international growth by promoting young talent and maintaining the R&D investment policy were key to the project's success.

Divestment: At the end of 2019 Charme sold a controlling interest to the EQT fund. Charme is continuing to support Igenomix in its next phase of growth as a non-controlling investor, reinvesting alongside EQT whilst at the same time holding significant ownership interests in select maturing R&D initiatives.

After announcing the transaction in June 2019, David Jiménez, CEO of Igenomix, commented: “Charme's resources, its industry experience and its strategic vision were factors that set it apart during the company's significant growth period in recent years. We want to thank its team for all their assistance, and we are delighted that they are continuing to support the growth of Igenomix in the next chapter of our story”.



Para la entidad

Awarded to

Corpfin Capital

Por su participación en

For its investment in

Palex

Entrega el premio

Award presented by

Juan Ramón Rodríguez Larraz

Socio responsable de Private Equity
de Financial Advisory de Deloitte

Private Equity Partner of Deloitte Financial
Advisory

Recoge el premio

Award received by

Alberto Curto

Managing partner de Corpfin Capital
Managing Partner of Corpfin Capital

Corpfin Capital

Actividad: Sanidad

Palex es una compañía líder en España y Portugal en la provisión de soluciones avanzadas para hospitales. Cuenta con 100.000 referencias de productos y 35 áreas de especialización entre las que destacan cirugía cardiovascular, diagnóstico in vitro, oncología, intervencionismo, nefrología y ortopedia.

Año de entrada: 2016

Inversión: Corpfin Capital invirtió como accionista mayoritario en Palex a través de un MBO, con los objetivos de consolidar los mercados español y portugués, altamente fragmentados, y crecer en nuevas áreas terapéuticas y especialidades.

Desinversión: Durante los tres años y medio del periodo de inversión, Palex aumentó sus ingresos un 80%, alcanzando €186 millones de facturación en 2019, triplicó su ebitda y multiplicó por dos su plantilla, con 515 empleados en el momento de la desinversión.

Estos resultados han sido conseguidos gracias a:

- Contar con un equipo directivo de enorme talento y muy comprometido, liderado por su CEO, Xavier Carbonell.
- Consolidar Palex como líder del sector, proveedor de referencia para hospitales públicos y privados de soluciones completas y de alta calidad, y pionero en la incorporación de nuevos productos en el mercado.
- Crecimiento orgánico y adquisición de nueve compañías que permitieron a Palex entrar en nuevas áreas terapéuticas, diversificar su base de proveedores, crecer en número de productos distribuidos y clientes, así como extraer relevantes sinergias operativas.
- Optimización del capital circulante y mejora en la gestión financiera de la compañía.

La desinversión de Corpfin Capital se produjo en febrero de 2020 mediante un secondary-buy-out en el que Ergon Capital pasó a tomar una participación mayoritaria y el equipo liderado por Xavier Carbonell reforzó su participación en la compañía. Corpfin Capital ha seguido apostando por el futuro del proyecto invirtiendo a través de su nuevo fondo en esta siguiente fase del crecimiento de Palex.

Corpfin Capital

Area of activity: Health

Palex is a leader in Spain and Portugal in the provision of advanced solutions for hospitals. It has 100,000 product references and specialises in 35 areas, including most notably cardiovascular surgery, in vitro diagnostics, oncology, interventionism, nephrology and orthopaedics.

Year of investment: 2016

Investment: Corpfin Capital invested in Palex as a majority shareholder through an MBO with the aim of consolidating the highly-fragmented Spanish and Portuguese markets and growing in new therapeutic and specialist areas.

Divestment: Over the three-and-a-half-year investment period, Palex increased its revenue by 80%, achieving a turnover of EUR 186 million in 2019, tripled its EBITDA and doubled its workforce, with 515 employees at the divestment date.

These results were achieved thanks to:

- An extremely talented and highly committed executive team, led by its CEO Xavier Carbonell.
- The consolidation of Palex as an industry leader, a benchmark supplier of comprehensive, high-quality solutions for public and private hospitals and a pioneer in bringing new products onto the market.
- Organic growth and the acquisition of nine companies that enabled Palex to enter new therapeutic areas, diversify its supplier base, increase the number of distributed products and customers and draw on significant operating synergies.
- Optimisation of working capital and improved financial management of the company.

Corpfin Capital completed the divestment in February 2020 through a secondary buyout in which Ergon Capital acquired a controlling interest and the team led by Xavier Carbonell strengthened its ownership interest in the company. Corpfin Capital remained committed to the future of the project by investing in this next phase of Palex's growth through its new fund.



Para la entidad

Awarded to

Axon Partners Group

Por su participación en

For its investment in

Holaluz

Entrega el premio

Award presented by

Alberto Gómez

Vicepresidente de ASCRI

Deputy Chairman of ASCRI

Recoge el premio

Award received by

Alfonso León

Managing partner de Axon Partners Group

Managing Partner of Axon Partners Group

Axon Partners Group

Actividad: Energía

Holaluz es una empresa de energía que ha transformado el sector eléctrico en España, gracias a la innovación y honestidad. Vende electricidad de fuentes 100% renovables y ofrece ahorros con productos personalizados, adaptados a la potencia y necesidades de cada cliente. Adicionalmente, Holaluz está liderando el nuevo negocio de generación distribuida en España, que permite convertir al consumidor en productor, y compartir la energía generada en su tejado con otros consumidores. La empresa tiene una cartera de más de 250.000 clientes, nacionales y PYMES, comercializando los productos distribuidos.

Año de entrada: 2016

Inversión: Valoración de entrada de 4 millones de euros por el 30% (13.33 millones de euros).

Desinversión: IPO- Salida al MAB por 160 millones de euros.

Axon Partners Group

Area of activity: Energy

Holaluz is an energy company that transformed the electricity industry in Spain through innovation and integrity. It sells electricity produced from 100% renewable sources and offers savings with tailored products adapted to the capacity and needs of each customer. Holaluz is also leading the new distributed generation business in Spain, which enables consumers to become producers and share the energy generated on their rooftops with other consumers. The company has a portfolio of over 250,000 customers (national customers and SMEs) selling the distributed products.

Year of investment: 2016

Investment: The investment was initially valued at EUR 4 million for 30% (EUR 13.33 million).

Divestment: IPO - Flotation on the Alternative Equity Market for EUR 160 million.



Para la entidad

Awarded to

Suma Capital

Por su participación en

For its investment in

Alucan

Entrega el premio

Award presented by

José Zudaire

Director general de ASCRI
General Manager of ASCRI

Recoge el premio

Award received by

Enrique Tombas

Presidente de Suma Capital
Chairman of Suma Capital

Suma Capital

Alucan es un fabricante español de envases de aluminio para la industria alimentaria, farmacéutica y cosmética con un volumen de ventas de 37 millones de euros en 2019. Desde su entrada en el accionariado en julio de 2016, Suma Capital ha conseguido situar la sostenibilidad en el centro de la estrategia competitiva de Alucan, llevándola a posicionarse en el mercado como un fabricante sostenible.

Gracias a las inversiones e iniciativas impulsadas desde la entrada de Suma Capital en procesos productivos, producto, embalajes y transporte, Alucan ha conseguido reducir en tres años, el volumen de emisiones de CO₂ en 11.100 toneladas, equivalente a las emisiones medias de CO₂ de unos 6.900 vehículos y a la absorción de CO₂ de unas 780 hectáreas de pinar en España, contribuyendo así a la consecución de los Objetivos de Desarrollo Sostenible, muy especialmente aquellos relacionados con la lucha contra el cambio climático.

Este proceso de reposicionamiento culmina en 2019 con la clausura de la antigua planta de producción en Badalona y la alianza con dos de sus principales clientes para implantar en Bélgica la planta de envases más sostenible de Europa, con mejoras adicionales en el proceso de fabricación que permitirán reducir la huella de CO₂ un 31%.

La evolución de Alucan entre 2016 y 2019 demuestra cómo la incorporación de políticas sostenibles en la propuesta de valor al cliente puede convertirse en una potente palanca de creación de valor para el accionista.

"Sumamos nuestro compromiso para construir el futuro en el que creemos"

Año de entrada: 2016

Inversión: 5 millones de euros.

Suma Capital

Alucan is a Spanish manufacturer of aluminium packaging for the food, pharmaceutical and cosmetics industry, with a sales volume of EUR 37 million in 2019. Since it joined the shareholder structure in July 2016, Suma Capital managed to place sustainability at the heart of Alucan's competitive strategy, positioning it in the market as a sustainable manufacturer.

Thanks to the investments and initiatives launched since Suma Capital became involved in production, product, packaging and transport processes, in three years Alucan has managed to reduce the volume of CO₂ emissions by 11,100 tonnes, equivalent to the average CO₂ emissions of around 6,900 vehicles and the CO₂ absorption of approximately 780 hectares of pine forest in Spain, thus contributing towards the achievement of the Sustainable Development Goals, particularly those relating to the fight against climate change.

This repositioning process was completed in 2019 with the closure of the former production plant in Badalona and the alliance with two of the company's main customers to implement the most sustainable packaging plant in Europe, in Belgium, with additional improvements to the manufacturing process that will enable the carbon footprint to be reduced by 31%.

Alucan's performance between 2016 and 2019 shows how the inclusion of sustainable policies in value propositions to customers can become a powerful value creation driver for shareholders.

"With our combined commitment, we can build the future we believe in"

Year of investment: 2016

Investment: EUR 5 million.



Para la entidad

[Awarded to](#)

Oquendo Capital

Por su participación en

[For its investment in](#)

Grupo BC

Entrega el premio

[Award presented by](#)

Juan Roure

Profesor de IESE Business School

[Professor at IESE Business School](#)

Recoge el premio

[Award received by](#)

Leticia Bueno

Directora de Oquendo Capital

[Director of Oquendo Capital](#)

Oquendo Capital

Fundada en Barcelona en 1974, Grupo BC es la principal empresa española en la gestión de servicios externalizados por las instituciones financieras. La compañía opera tres áreas de negocio: gestión de externalización de trámites hipotecarios; BPO de otros procesos bancarios; y gestión de activos relacionados con las carteras de NPLs propiedad de los bancos, plataformas inmobiliarias y fondos. La compañía tiene actividad en España, México, Chile, Colombia, Brasil, Portugal y Perú.

Año de entrada: 2015

Inversión: Oquendo participó en la financiación que permitió a L-GAM adquirir la compañía en 2015 y así apoyar el desarrollo del plan de negocio, permitiendo en concreto la adquisición de i-Ahorro (en mayo de 2017) y de Qipert (en enero de 2018).

Oquendo estructuró junto con los accionistas una financiación a medida dotando a la compañía de la flexibilidad necesaria para maximizar la caja y destinar los recursos generados a la financiación del plan de negocio.

Gracias a la estructura de financiación otorgada por Oquendo, la compañía realizó con éxito su plan de negocio consiguiendo convertirse en el líder indiscutible en la externalización de servicios bancarios e inmobiliarios, incrementando en más de un 80% de las ventas y 50% del EBITDA. Durante esta etapa, la compañía incrementó un 60% el número de trabajadores empleando a más de 3.800 personas (+1.400 personas más desde su entrada), y el accionista consiguió maximizar el retorno de su capital.

Grupo BC fue la primera inversión de L-Gam en España y la participación de Oquendo fue instrumental en su decisión de inversión.

Desinversión: Oquendo recibió el reembolso del préstamo otorgado a Grupo BC 3,5 años después, como resultado del proceso de refinanciación de toda la deuda de la compañía con deuda bancaria.

Oquendo Capital

Founded in Barcelona in 1974, Grupo BC is the leading Spanish company in the management of services outsourced by banks. The company operates three business areas, namely: mortgage transaction outsourcing management; BPO in relation to other banking processes; and management of assets relating to NPL portfolios held by banks, real estate platforms and funds. The company operates in Spain, Mexico, Chile, Colombia, Brazil, Portugal and Peru.

Year of investment: 2015

Investment: Oquendo participated in the financing that enabled L-GAM to acquire the company in 2015 and thereby support the development of the business plan, specifically enabling it to acquire i-Ahorro (in May 2017) and Qipert (in January 2018).

Oquendo structured tailored financing together with its shareholders, providing the company with the necessary flexibility to maximise cash flow and allocate the resources generated to the financing of the business plan.

Due to the financing structure provided by Oquendo, the company accomplished its business plan and became the undisputed leader in the outsourcing of banking and real estate services, experiencing a sales increase of more than 80% and a 50% increase in EBITDA. During this stage the company increased its employees by 60% to over 3,800 people (1,400 more employees since Oquendo stepped in as an investor), enabling Oquendo to maximise the return on its capital.

Grupo BC was L-Gam's first investment in Spain, and Oquendo's involvement was instrumental in its investment decision.

Divestment: The loan granted to Grupo BC was repaid to Oquendo three and a half years later, due to the refinancing of all the company's debt with bank borrowings.



Para
Awarded to
Xavier Mitats

Entrega el premio
Award presented by

Juan Roure
Profesor de IESE Business School
Professor at IESE Business School

Recoge el premio
Award received by

Xavier Mitats
Business Angel
Business Angel

Xavier Mitats

Actividad: Restauración

Inicia su participación como inversor con el Grupo Tragaluz en 1995 con la entrada como socio en el restaurante Agua. A partir de la apertura de este restaurante, propone al equipo promotor, Tomás Tarruella y Rosa Esteba, acelerar la expansión del grupo mediante la apertura de nuevos restaurantes y la incorporación de otros inversores para financiar el crecimiento.

El Grupo Tragaluz estaba formado por un conjunto de restaurantes cada uno de ellos constituido como sociedad independiente con una estructura de propiedad formada por distintos accionistas.

Los restaurantes en los que invirtió desde su sociedad patrimonial con diferentes participaciones son: en Barcelona (Agua, Bestial, Negro, Principal del Tragaluz, Mercat de Santa Caterina, Luzia, Lobo, Pez Vela, Green Spot, Gats, Llop, Isla Tortuga, Mercat del Ninot y Blue Spot), en Madrid (Bar Tomate, Ana La Santa y Café de los Arquitectos) y en Mallorca (Spot).

En el mundo de la restauración, ocio y turismo, Mitats ha impulsado la inversión como socio y promotor de diversas inversiones en el extranjero (Cuba y Brasil), así como en el mundo de las publicaciones (Argentina).

Año de entrada: 1995

Inversión: En 1995 se realizó una inversión inicial de 30.000€ y tras sucesivas aportaciones ascendió a un millón de euros en capital, que se completó con préstamos remunerados a distintos restaurantes del grupo por un total de 3 millones de euros.

Desinversión: En junio de 2019 se realizó la desinversión por un importe aproximado de 8 millones de euros por las participaciones en el capital de los distintos restaurantes y se devolvieron los préstamos que quedaban pendientes de amortizar que en aquel momento representaban aproximadamente un millón de euros.

Desde el inicio la gran mayoría de los restaurantes tuvieron beneficios, por lo que las inversiones realizadas han reportado dividendos en prácticamente todas las sociedades participadas, y de esta forma, las aportaciones de capital estaban prácticamente amortizadas.

La negociación de desinversión se desarrolló durante varios meses con el Fondo Miura y otro de referencia nacional. Mitats participó activamente en la estrategia, valoración y negociación de la desinversión, representando además a otros socios y que en conjunto representaban aproximadamente un 40% del capital negociado.

Xavier Mitats

Area of activity: Restaurant sector

His involvement as an investor commenced with the Tragaluz Group in 1995, when he invested in restaurante Agua as a shareholder. After the opening of this restaurant, he made a proposal to the promotion team, Tomás Tarruella and Rosa Esteba, to accelerate the expansion of the group by opening new restaurants and bringing in other investors to finance growth.

The Tragaluz Group consisted of a group of restaurants, each of which was set up as a separate company with an ownership structure composed of various shareholders.

The restaurants in which he made various investments through his equity company are as follows: in Barcelona (Agua, Bestial, Negro, Principal del Tragaluz, Mercat de Santa Caterina, Luzia, Lobo, Pez Vela, Green Spot, Gats, Llop, Isla Tortuga, Mercat del Ninot and Blue Spot); in Madrid (Bar Tomate, Ana La Santa and Café de los Arquitectos); and in Mallorca (Spot).

In the restaurant, leisure and tourism sector (and in the publishing sector (Argentina)) Mitats has driven investment as a shareholder and promoter of various investments abroad (Cuba and Brazil).

Year of investment: 1995

Investment: An initial investment of EUR 30,000 was made in 1995 and, following successive contributions, the capital rose to EUR 1 million, which was completed with interest-bearing loans totalling EUR 3 million to various group restaurants.

Divestment: The divestment took place in 2019 and amounted to approximately EUR 8 million for the capital investments in the various restaurants. The outstanding loans, representing approximately EUR 1 million at the time, were repaid.

Most of the restaurants obtained profits from the outset, and dividends were therefore earned on the investments in virtually all of the investees, which practically repaid the capital contributions.

The divestment was negotiated with the Miura Fund and another Spanish benchmark fund over a period of several months. Mitats was actively involved in the strategy, valuation and negotiation of the divestment, and he moreover represented other shareholders representing approximately 40% of the traded capital overall.



Para
Awarded to

José Ángel Sarasa

Presidente de Baring Private Equity
Chairman of Baring Private Equity

Entrega el premio
Award presented by

Fernando Ruiz

Presidente de Deloitte
Deloitte CEO

Recoge el premio
Award received by

José Ángel Sarasa

Presidente de Baring Private Equity
Chairman of Baring Private Equity

José Ángel Sarasa

Estudió Ciencias Económicas y Empresariales en la Universidad de Deusto y cuenta con más de 30 años de experiencia en Private Equity, 32 de ellos en Baring Private Equity Partners España y dos años en la Sociedad de Capital Riesgo del País Vasco.

En BPEP ha sido consejero delegado desde la creación de la empresa, siendo actualmente presidente. Además, ha sido senior partner de los fondos europeos de Baring Private Equity Partners.

Creó la gestora de BPEP México y lanzó el primer fondo, que fue el inicio de las operaciones de BPEP en Latinoamérica. Fue miembro del Comité de Inversiones del Fondo The Baring México Fund y de los fondos Baring Latin America Private Equity Fund.

Actualmente es miembro del Consejo Asesor de los fondos mexicanos que gestiona Alta Partners, gestora mexicana nacida de BPEP México.

Ha sido consejero de algunas de las empresas participadas por Baring Private Equity Partners España, entre ellas: Nace, Grupo SAR, Hansa Urbana, Grupotec, Derprosa, Vega Mayor, Frusesa, Raventós i Blanc y Equipamientos Urbanos.

Previamente creó y fue el consejero delegado de la Sociedad de Capital Riesgo del País Vasco donde trabajó durante dos años.

Además de los 34 años de experiencia en la actividad de private equity, tiene otros 11 años de experiencia en el mundo de la empresa industrial y de servicios. Fue director general adjunto de Krafft y director económico-financiero del Grupo Koipe, así como consultor estratégico de empresas del sector de alimentación y químico.

Ha sido presidente de la Asociación Española de Capital Inversión (ASCRI) en los años 1992-93 y 1998-99, y consejero representando a España en la European Venture Capital Association (EVCA).

José Ángel Sarasa

José Ángel studied Economics and Business Studies at Universidad de Deusto and has over 30 years' experience in private equity, having spent 32 years at Baring Private Equity Partners Spain and 2 years at Sociedad de Capital Riesgo del País Vasco.

He has been the CEO of BPEP since the company was created, and he is currently the Chairman. He was also senior partner of the European funds of Baring Private Equity Partners.

He created the management company of BPEP Mexico and launched the first fund, which marked the beginning of BPEP's operations in Latin America. He was a member of the Investment Committee of the Baring Mexico Fund and of the Baring Latin America Private Equity Funds.

He is currently a member of the Advisory Board for the Mexican funds managed by Alta Partners, a Mexican management company stemming from BPEP Mexico.

He was a director of certain investees of Baring Private Equity Partners Spain, including: Nace, Grupo SAR, Hansa Urbana, Grupotec, Derprosa, Vega Mayor, Frusesa, Raventós i Blanc and Equipamientos Urbanos.

He had previously created, and was the CEO of, Sociedad de Capital Riesgo del País Vasco, where he worked for two years.

In addition to his 34 years' private equity experience, he has 11 years' experience at industrial and services companies. He was the Assistant General Manager of Krafft and the Financial Director of the Koipe Group, as well as a strategic consultant for companies in the food and chemicals industry.

He was the Chairman of the Spanish Venture Capital & Private Equity Association (ASCRI) in 1992-93 and 1998-99, and a director representing Spain on the European Venture Capital Association (EVCA).



**Premios al Capital Privado
en España 2020**

Deloitte.

Plaza de Pablo Ruíz Picasso s/n
Torre Picasso
28020 Madrid
Tel.: +34 91 514 50 00
Fax: +34 91 514 51 80
www.deloitte.es

**Ascri**
ASOCIACIÓN ESPAÑOLA
DE CAPITAL, CRECIMIENTO
E INVERSIÓN

Príncipe de Vergara 55, 4ºD
28006 Madrid
Telf.: +3491 411 96 17
www.ascri.org

**IESE**
Business School
University of Navarra

Camino Cerro del Águila, 3
28023 Madrid
Telf.: +34 91 211 30 00
Fax: 91 562 65 71
<http://www.iese.edu/es/>