



Premios al Capital Privado en España 2018



Deloitte.

Ascri
ASOCIACIÓN ESPAÑOLA
DE CAPITAL, CRECIMIENTO
E INVERSIÓN

IESE
Business School
University of Navarra



**Premios al Capital
Privado en España 2018**



**Premios al Capital
Privado en España 2018**

EDICIÓN/Edition 2018

Deloitte.

Ascri
ASOCIACIÓN ESPAÑOLA
DE CAPITAL, CRECIMIENTO
E INVERSIÓN

 **IESE**
Business School
University of Navarra



**Premios al Capital
Privado en España 2018**

EDICIÓN/Edition 2018

Índice

Index

11	PREMIO ESG ESG AWARD
13	PREMIO A LA MEJOR OPERACIÓN DE MIDDLE MARKET AWARD FOR THE BEST MIDDLE MARKET TRANSACTION
15	PREMIO A LA MEJOR GRAN OPERACIÓN AWARD FOR THE BEST LARGE TRANSACTION
17	PREMIO A LA MEJOR OPERACIÓN DE BUSINESS ANGEL AWARD FOR THE BEST BUSINESS ANGEL TRANSACTION
19	PREMIO A LA MEJOR OPERACIÓN DE DEUDA AWARD FOR THE BEST DEBT TRANSACTION
21	PREMIO A LA MEJOR OPERACIÓN DE VENTURE CAPITAL AWARD FOR THE BEST VENTURE CAPITAL TRANSACTION
23	PREMIO A LA MEJOR OPERACIÓN DE EXPANSIÓN AWARD FOR THE BEST GROWTH TRANSACTION
25	PREMIO DE HONOR HONORARY AWARD



**Premios al Capital
Privado en España 2018**

EDICIÓN/Edition 2018

Se cumplen 11 años de la primera edición de los Premios que ASCRI, Deloitte e IESE Business School otorgan cada año a las entidades de Capital Privado que realizan operaciones de éxito en España. Durante este tiempo, numerosas firmas de Venture Capital & Private Equity han sido galardonadas en diversas categorías por su contribución al nacimiento y desarrollo de las pymes españolas.

Se premia en distintas categorías a aquellas entidades de Capital Privado, radicadas en España y miembros de ASCRI, que hayan desinvertido alguna de sus participaciones en empresas entre el 1 de abril de 2017 y el 31 de marzo de 2018, cuando dichas operaciones han tenido éxito por la rentabilidad financiera para los inversores o por los retos alcanzados (crecimiento de las ventas, del empleo, salida hacia nuevos mercados, mayor innovación...). Este año, como novedad, se han incluido tres nuevas categorías: Mejor Operación de deuda, Mejor Operación de Business Angel y Mejor Iniciativa de ESG.

El proceso de selección de los ganadores tuvo lugar entre abril y junio de este año tras el estudio, por parte del jurado, de la documentación relativa a cada candidatura.

El jurado responsable de seleccionar a los galardonados está compuesto por un prestigioso panel de expertos:

- Juan Roure (Profesor y fundador de la Red de Inversores Privados y Family Offices de IESE Business School e inversor privado)
- María José Osuna (Responsable de Private Equity de Casa Grande de Cartagena)
- José Martí Pellón (Profesor de Economía Financiera de la Universidad Complutense de Madrid y fundador de Webcapitalriesgo)
- Miguel Zurita (Managing Partner y CO-CIO de Altamar Capital)
- Craig Williamson (Adviser and Former Partner de SL Capital Partners)
- José Antonio Morales (Director de Inversiones en Mutua Madrileña)
- José Luis García Muelas (Director de Inversiones de Loreto Inversiones SGIIC)
- María Sanz (Socia de Swancap Partners)
- José Herrera (Presidente de AEBAN-Asociación Española de Business Angels).

Los galardones se entregaron en un evento celebrado el 4 de julio en Florida Retiro (Madrid) y conducido por el presentador Eduardo Aldán, al que acudieron alrededor de 200 personalidades de la industria del Venture Capital & Private Equity nacional, del sector bancario y académico.

Cada una de las categorías premiadas se detalla a continuación.

Eleven years have now passed since the first edition of the awards organized by ASCRI, Deloitte and IESE Business School every year to reward the private equity firms performing successful transactions in Spain. From then on, numerous venture capital and private equity firms have been awarded in different categories because of their contribution to the formation and development of Spanish SMEs.

Prizes are granted to private equity firms located in Spain, as well as to ASCRI members that have divested one of their investments in companies between April 1st, 2017 and March 31st 2018, when those transactions have been performed successfully because of the financial return for investors, or because of the challenges overcome (such as sales growth, increasing in headcount, entering new markets, greater innovation, etc.) This year, as a novelty, three new categories have been added, which are “Best Debt Transaction”, “Best Business Angel Transaction” and “Best ESG Initiative”.

The winner selection process took place between April and June this year, having into account all the documentation provided relating to each candidate.

The jury responsible for selecting the award-winners consists of a high-level panel of experts:

- Juan Roure (Professor, Founder of IESE Business School's Business Angels and Family Offices Network and business angel)
- María José Osuna (Head of Private Equity at Casa Grande de Cartagena)
- José Martí Pellón (Professor of Financial Economics at Universidad Complutense de Madrid and Founder of Webcapitalriesgo)
- Miguel Zurita (Managing Partner and CO-CIO at Altamar Capital)
- Craig Williamson (Adviser and Former Partner at SL Capital Partners)
- José Antonio Morales (Investment Director of Mutua Madrileña)
- José Luis García Muelas (Investment Director of Loreto Inversiones SGIIC)
- María Sanz (Partner at Swancap Partners)
- José Herrera (CEO of AEBAN, Spanish Business Angels Association).

The awards were distributed at an event held on 4th July at Florida Retiro (Madrid). Eduardo Aldán conducted the ceremony, attended by around 200 personalities from the Spanish venture capital and private equity industry, as well as from the banking and academic sectors.

Each award category is detailed below.



Para la entidad

Awarded to

Abac Capital

Por su participación en

For its investment in

Figueras

Entrega el premio

Award presented by

Miguel Zurita

Presidente de ASCRI

Recoge el premio

Award received by

Oriol Pinya

Socio fundador de Abac Capital

ABAC Capital

Abac Capital, con sede en Barcelona, es el asesor de la gestora de capital riesgo Abac Solutions. Abac Capital define su estrategia de inversión como “Sustainable Value Investing”, enfatizando su vocación de no solo tener una actitud responsable hacia el medioambiente, la sociedad y el buen gobierno, sino de mejorar estos parámetros en las compañías participadas como palancas de creación de valor. Además de implementar una política de Inversión Sostenible a lo largo del proceso de inversión, Abac es firmante de los “Principles of Responsible Investing” de las Naciones Unidas, con una calificación de A en comparación a una mediana de B entre las compañías signatarias.

Aunque Abac defiende que el desempeño en materia de ESG es un trabajo de mejora continua una vez alcanzados ciertos requisitos básicos, y a pesar del esfuerzo en materia de ESG realizado en cada una de sus participadas durante 2017, Abac resaltó los resultados obtenidos por Figueras, compañía líder en el diseño y fabricación de asientos de alta gama para espacios públicos, donde el esfuerzo del equipo gestor se tradujo en un impacto cuantificable a distintos niveles. Así, durante 2017, Figueras lanzó al mercado su primer asiento completamente eco-diseñado, la “Scala Collection”, cubriendo los requisitos medioambientales que cada vez más prescriptores y arquitectos tienen como prioritarios. Este lanzamiento estuvo avalado por la ISO 14006 (“Environmental management systems – Guidelines for incorporating ecodesign”), que Figueras obtuvo ese mismo año y que vino a demostrar el esfuerzo de la compañía con el respeto al medioambiente durante el ciclo de vida de sus productos. Más allá de esta iniciativa, Figueras destacó en materia de reducción de residuos, disminuyendo el consumo de cartón en un 23% respecto al año anterior mediante el reúso de cajas y otros cambios en la política de embalaje. Asimismo, durante 2017 Figueras consiguió reducir el uso de agua en un 11% gracias a la introducción de medidas de control del consumo y una campaña de concienciación a los trabajadores, así como el consumo eléctrico en un 14% gracias a la introducción de iluminación LED y a la mejor regulación de los termostatos. Por último, resaltamos los planes de Igualdad y de Compensación Flexible y el Protocolo de Prevención de Acosos implementados por Figueras durante 2017, que contaron con el reconocimiento del plan de subvenciones para Pymes del Ministerio de Sanidad, Servicios Sociales e Igualdad.

ABAC Capital

Abac Capital, headquartered in Barcelona, is the adviser of the venture capital manager Abac Solutions. Abac Capital defines its investment strategy as “Sustainable Value Investing”, emphasising the fact that its vocation is not just to demonstrate a responsible attitude towards the environment, society and good governance, but also to improve those parameters -as value creation drivers- in investees. Besides implementing a Sustainable Investment policy throughout the investment process, Abac is a signatory of the United Nations’ “Principles of Responsible Investing”, having received an A rating compared to the average B rating held by signatories.

Despite maintaining that ESG performance is a process of continuous improvement once certain basic requirements have been met, and despite the efforts made in respect of ESG by each of its investees in 2017, Abac highlighted the results achieved by Figueras, a leader in the design and manufacture of high-end seating for public spaces, where the management team’s endeavours led to a quantifiable impact at various levels. In that regard, Figueras launched its first fully eco-designed seating, the “Scala Collection”, onto the market in 2017, satisfying the environmental requirements that are of paramount concern to a growing number of trendsetters and architects. This launch was backed by the ISO 14006 certification (“Environmental management systems – Guidelines for incorporating ecodesign”) that Figueras received that same year, which demonstrated the environmental effort made by the company throughout the life cycle of its products. Besides this initiative, Figueras stood out with respect to waste reduction, with a 23% decrease in cardboard consumption compared to the previous year due to its reuse of boxes and other changes in its packaging policy. In addition, Figueras managed to reduce water use by 11% in 2017 through the implementation of measures to control consumption and an awareness raising campaign directed at its employees. Its electricity usage was also reduced by 14% as a result of the installation of LED lighting and improved thermostat regulation. Lastly, we would draw attention to the Equality and Flexible Benefits plans and Harassment Prevention Protocol implemented by Figueras in 2017, which were recognised by the Spanish Ministry of Health, Social Services and Equality’s subsidy scheme for SMEs.



Para la entidad

Awarded to

Tensile Capital Management

Por su participación en

For its investment in

Keraben Group

Entrega el premio

Award presented by

Juan Leach

Vicepresidente de ASCRI

Recogen el premio

Award received by

Victor Viros Usandizaga

Director de Tensile Capital Management

José Luis Lanuza

CEO de Grupo Keraben

Tensile Capital Management

Actividad: Diseño, fabricación y comercialización de pavimentos y revestimientos cerámicos enfocado en el segmento medio-alto

Año de entrada: Diciembre 2014

Inversión: €32 millones

Desinversión: Noviembre 2017

Durante el periodo de inversión:

- Crecimiento de +34% en ventas y de +92% en EBITDA.
- Márgenes EBITDA más altos de la industria tras incrementarlos más de 10 puntos porcentuales.
- Inversión en CapEx en exceso de €20m (con el objetivo de crecimiento y mantenimiento).
- Crecimiento de empleados del +16%.
- Más de €192m gastados en productos y servicios adquiridos a empresas españolas en Opex y CapEx.
- Mas de 50 ejecutivos y empleados recibieron incentivos y compensación en la venta de Keraben a distintos niveles de la compañía.
- Equity de la familia fundadora preservado, multiplicado y monetizado.
- Todo el equipo gestor retenido e incentivado con acciones y opciones.
- Venta a compañía cotizada en UK cuya intención es continuar invirtiendo en Keraben y utilizarla como plataforma de crecimiento y consolidación en la industria cerámica española y europea.

Tensile Capital Management

Line of business: The design, manufacture and marketing of ceramic floor and wall tiling focused on the upper-medium market segment

Year of investment: December 2014

Investment: EUR 32 million

Divestment: November 2017.

During the investment period:

- Growth of +34% in sales and +92% in EBITDA.
- Highest EBITDA margins in the industry following an increase of over ten percentage points.
- CapEx investment in excess of EUR 20 million (with a growth and maintenance objective).
- +16% increase in number of employees.
- Opex and CapEx of over EUR 192 million on goods and services acquired from Spanish companies.
- More than 50 executives and employees at various corporate levels received incentives and remuneration in the Keraben sale.
- The founding family's equity was preserved, multiplied and monetised.
- The whole management team was retained and incentivised by means of shares and options.
- Sale to UK-listed company which intends to continue investing in Keraben and to use it as a springboard for growth and consolidation in the Spanish and European ceramics industry.



Para la entidad

Awarded to

Alantra and Artá Capital

Por su participación en

For its investment in

Investment in Berlys (Panasa)

Entrega el premio

Award presented by

Enrique Gutiérrez

Socio director de Financial Advisory

Recogen el premio

Award received by

Bruno Delgado

Socio de Alantra

Juan Ybáñez

Socio de Artá Capital

Alantra and Artá Capital

Actividad: Panasa es uno de los principales fabricantes de pan, bollería y pastelería congelada en España a través de su marca Berlys.

La compañía cuenta con unas modernas instalaciones productivas y la mayor red de distribución en España a través de la cual sirve directamente a más de 25.000 clientes, incluyendo panaderías tradicionales, canal horeca y las principales cadenas de distribución moderna.

Año de entrada: 2011

Inversión: más de 100 millones de euros

Desinversión: Con la entrada de Alantra y Artá Capital en 2011, Panasa consolidó su posición de liderazgo en España, gracias a:

- Un plan extraordinario de inversiones enfocado a nuevas líneas de producción para la introducción de nuevas referencias con más valor añadido
- Mejoras operativas implementadas en todas las áreas con el objetivo de situar la rentabilidad de la compañía entre las mejores prácticas de la industria
- Refuerzo del equipo directivo con la incorporación de un CEO y CFO así como numerosas incorporaciones y promociones a nivel intermedio
- Transición de una compañía con cultura familiar y descentralizada a una organización única orientada a maximizar resultados y la generación de caja

En noviembre de 2017 se firmó un acuerdo para la venta de la compañía a un fondo internacional.

Alantra and Artá Capital

Line of business: Panasa is one of the leading producers of bread, bakery products and frozen pastries in Spain through its Berlys brand.

The company boasts modern production facilities and the largest distribution network in Spain, through which it directly serves more than 25,000 customers, including traditional bakeries, the HORECA channel and the main modern supply chains.

Year of investment: 2011

Investment: over EUR 100 million

Divestment: The entry of Alantra and Artá Capital in 2011 led Panasa to consolidate its leadership position in Spain as a result of:

- An extraordinary investment plan focusing on new production lines for the introduction of new products with greater value added
- Operational improvements implemented in all areas with the aim of placing the company's profitability among the industry's best practices
- Reinforcement of the executive team through the incorporation of a CEO and CFO, as well as numerous new hires and promotions at intermediate level
- Transition from a company with a decentralised, family culture to a single organisation geared towards maximising results and generating cash flow

In November 2017 an agreement was signed whereby the company was sold to an international fund.



Para la entidad

Awarded to

PADEINVEST

Por su participación en

For its investment in

HABITISSIMO

Entrega el premio

Award presented by

José Herrera

Presidente de AEBAN (Asociación Española de Business Angels)

Recoge el premio

Award received by

Jaime García- Murillo

Socio y miembro del Comité de Dirección de Padeinvest

PADEINVEST

Actividad: Habitissimo es la plataforma online líder en el Sur de Europa y América Latina que pone en contacto personas que quieren hacer una reforma o reparación con profesionales del sector. Cuenta con más 300.000 profesionales activos y 4 millones de personas han utilizado la plataforma para solicitar algún servicio de reforma o reparación para su vivienda.

Habitissimo está presente en 8 países (España, Italia, Portugal, Brasil, México, Argentina, Chile y Colombia)

Habitissimo ha recibido a lo largo de su trayectoria numerosos premios, entre los que destacan:

Premio FT 1000 Europe, Fastest Growing Companies 2017, Ranking Finacial Time.

Premio CEPYME, Creación de empleo 2016

Ganador del South Summit Madrid, Categoría digital solutions for mass markets 2016.

Año de entrada: Mayo 2012

Inversión: 100k

Desinversión: En enero de 2017 la multinacional británica Homeserve, líder en asistencia en el hogar, adquirió el 70% del capital de Habitissimo, manteniendo el 30% los fundadores de la compañía. Durante el período de 5 años de nuestra inversión, la compañía creó más de 100 nuevos empleos, las ventas pasaron de €350K a €10M y se impulsó la expansión internacional, pasando de estar presente en 3 países a 9.

PADEINVEST

Line of business: Habitissimo is the leading online platform in Southern Europe and Latin America which puts people who wish to carry out refurbishment or repair work in touch with industry professionals. It employs over 300,000 active professionals, and four million people have used the platform to request a home refurbishment or repair service.

Habitissimo is present in eight countries (Spain, Italy, Portugal, Brazil, Mexico, Argentina, Chile and Colombia)

Throughout its history Habitissimo has received countless awards, including most notably:

FT 1000: Europe's Fastest Growing Companies 2017 (Financial Times ranking).

Spanish Confederation of Small and Medium-Sized Enterprises (CEPYME) award for the creation of employment, 2016.

Winner of South Summit Madrid in the category "Digital Media for mass markets", 2016.

Year of investment: May 2012

Investment: EUR 100 thousand

Divestment: In January 2017 the UK multinational Homeserve, a leading home assistance provider, acquired 70% of the share capital of Habitissimo, with the company's founders retaining 30%. Over the five-year investment period the company created more than 100 new jobs, sales went from EUR 350 thousand to EUR 10 million and international expansion was boosted, with the company increasing its geographical presence from three countries to nine.



Para la entidad

Awarded to

Oquendo Capital

Por su participación en

For its investment in

Emeru

Entrega el premio

Award presented by

Germán de la Fuente

Socio director de Auditoría y Riesgos

Recogen el premio

Award received by

Daniel Herrero y Alfonso Erhardt

Socios de Oquendo Capital

Oquendo Capital

Actividad: Fundada en 1999, y con sede central en Barcelona EmerU es la compañía líder en España en la prestación de servicios de transporte sanitario, empleando a más de 2.800 trabajadores y operando 940 ambulancias desde 55 bases. En el último año, la compañía completó más de 1,8 millones de servicios para sus principales clientes, que son Administraciones Públicas Sanitarias, Grupos Aseguradores generales y de salud, mutuas, Hospitales u empresas.

Con presencia en España e Inglaterra, la Compañía ofrece servicios de transporte sanitario urgente y no urgente, transporte sanitario para pacientes en diálisis, transporte adaptado y servicios preventivos, así como formación en emergencias.

Año de entrada: 2011

Operación: Adquirida por Investindustrial en 2011, Oquendo ha apoyado al sponsor a lo largo de su inversión en tres fases distintas:

- En 2011, Oquendo otorgó un préstamo mezzanine, complementando a la deuda bancaria, para financiar el LBO de la compañía.
- En 2012, otorgó financiación para la adquisición de un operador en UK y
- En 2013 Investindustrial adquirió un conjunto de sociedades y UTEs que operan en Baleares y Canarias convirtiendo al Grupo EmerU en el primer operador de ambulancias de España. Oquendo participó de nuevo en esta financiación de crecimiento.

Desde la entrada de Investindustrial en EmerU hasta el día de hoy, la compañía ha pasado de operar 446 ambulancias, emplear a 1.640 personas y tener presencia únicamente en Cataluña (7 concesiones) a operar 939 ambulancias, emplear a 2.884 personas y tener presencia en Cataluña, Aragón, Baleares, Canarias y Reino Unido.

La participación de Oquendo fue esencial para la ejecución de los proyectos de crecimiento de la compañía, diseñando una financiación a medida que ha ayudado a Investindustrial a alcanzar sus objetivos sin tener que abrir el capital a terceros y con un esquema flexible adaptado a las necesidades de la compañía.

El préstamo otorgado por Oquendo incorporaba un warrant ligado al retorno obtenido por el accionista en la inversión lo que minimizaba el riesgo para Investindustrial y favoreció durante todo el periodo de inversión una efectiva alineación de intereses entre Investindustrial y Oquendo.

Oquendo Capital

Line of business: Founded in 1999 and headquartered in Barcelona, Emeru is a leading medical transportation service provider in Spain, employing over 2,800 people and operating 940 ambulances from 55 stations. In the last year, the company delivered more than 1.8 million services to its main customers, namely, the public health authorities, general and health insurance groups, mutual insurance companies, hospitals and companies.

Present in Spain and the UK, the company offers urgent and non-urgent medical transportation services, medical transportation for patients on dialysis, transportation in specially adapted vehicles, preventive services and training for emergencies.

Year of investment: 2011

Transaction: The company was acquired by Investindustrial in 2011, and Oquendo has supported the sponsor throughout its investment in three different phases:

- In 2011 Oquendo granted a mezzanine loan, supplementing the bank borrowings, to finance the company's LBO;
- In 2012 it provided financing for the acquisition of a UK operator; and
- In 2013 Investindustrial acquired a group of companies and temporary consortiums (UTEs) operating in the Balearic and Canary Islands, rendering the Emeru Group the leading ambulance operator in Spain. Oquendo once again participated in the financing of this growth.

From Investindustrial's entry into the shareholder structure of Emeru until the present day, the company has gone from operating 446 ambulances, employing 1,640 people and being present in Catalonia alone (seven concessions) to operating 939 ambulances, employing 2,884 people and having a presence in Catalonia, Aragon, the Balearic Islands, the Canary Islands and the UK.

Oquendo's investment was essential for the performance of the company's growth projects. Its tailored financing, in the form of a flexible scheme adapted to the company's needs, has helped Investindustrial to achieve its objectives without having to open up its share capital to third parties.

The loan granted by Oquendo included a warranty tied to the return earned by the shareholders on their investment, which minimised the risk for Investindustrial and facilitated a genuine alignment of interests between Investindustrial and Oquendo throughout the entire investment period.



Para la entidad

Awarded to

Ysios Capital Partners

Por su participación en

For its investment in

Prexton Therapeutics

Entrega el premio

Award presented by

Beatriz González

Vicepresidenta de ASCRI

Recogen el premio

Award received by

Raúl Martín-Ruiz

Principal en Ysios Capital y responsable de la operación

Paula Olazábal

Portfolio Director de Ysios Capital

Ysios Capital Partners

Actividad: Prexton Therapeutics es una compañía biotecnológica que desarrolla medicamentos innovadores para el Parkinson y otras enfermedades neurológicas. En el momento de ser adquirida por la multinacional farmacéutica Lundbeck su producto estaba empezando un estudio de eficacia de Fase II en pacientes con enfermedad de Parkinson.

Año de entrada: 2015 (serie A)

Inversión: Ysios colideró la Serie A de 8,7M € en 2015 junto con Sunstone Capital, inversor de venture capital especializado en ciencias de la vida, cuando el producto estaba en fase preclínica (estudios en animales). Ysios continuó apoyando a la compañía participando en 2017 en la Serie B de 29M € en la que se incorporaron Forbion y Seroba, también especializados en ciencias de la vida.

Desinversión: En marzo de 2018 Prexton fue adquirida por Lundbeck, multinacional farmacéutica especializada en enfermedades neurológicas y psiquiátricas. Los términos acordados incluyen un pago inicial ya ejecutado de 100 millones de euros más otros 805 millones de euros sujetos a hitos de desarrollo, regulatorios y comerciales del producto. Se trata de la operación de mayor importe hasta la fecha en el campo de la enfermedad de Parkinson, y es especialmente relevante que haya ocurrido antes de que el producto tenga resultados de eficacia en pacientes.

Impacto económico y social: En base a los resultados obtenidos hasta el momento confiamos en que el medicamento desarrollado por Prexton mejore la calidad de vida de los pacientes con enfermedad de Parkinson y retrase la aparición de las complicaciones asociadas. Al tratarse de una enfermedad inhabilitante y que genera una elevada dependencia también esperamos que dichas mejoras tengan un impacto directo en la reducción de los costes para los sistemas de salud.

Ysios Capital Partners

Line of business: Prexton Therapeutics is a biotechnology company that develops innovative drugs for the treatment of Parkinson's disease and other neurological disorders. At the time of its acquisition by the pharmaceutical multinational Lundbeck, the company was embarking on a phase II trial on the efficacy of its product on patients suffering from Parkinson's disease.

Year of investment: 2015 (Series A)

Investment: In 2015 Ysios co-led the Series A financing round, investing EUR 8.7 million together with Sunstone Capital -a venture capital investor specialising in life sciences- when the product was in the pre-clinical phase (testing on non-human subjects). Ysios continued to support the company by investing EUR 29 million in Series B financing in 2017, together with Forbion and Seroba, which also specialise in life sciences.

Divestment: In March 2018 Prexton was acquired by Lundbeck, a pharmaceutical multinational specialising in neurological and psychiatric disorders. The agreed terms include an initial payment (already made) of EUR 100 million plus a further EUR 805 million subject to developmental, regulatory and commercial milestones achieved in respect of the product. This is the highest-value transaction to date in the field of Parkinson's disease, and the fact that it has taken place before the results of the efficacy trials on patients have become known is particularly significant.

Economic and social impact: Based on the results obtained to date, we trust that the drug developed by Prexton will improve the quality of life of Parkinson's patients and delay the onset of complications associated with the disease. Since this is a debilitating disease which generates a high level of dependence, we also hope that these improvements will have a direct impact on reducing costs for the health systems.



Para la entidad

Awarded to

Artá Capital

Por su participación en

For its investment in

Flex

Entrega el premio

Award presented by

Juan Roure

Profesor y fundador de la Red de Inversores Privados y Family Offices de IESE Business School e inversor privado

Recogen el premio

Award received by

Jaime Alba

Socio de Artá Capital

Ángel Moreno

Director financiero de Flex

Artá Capital

Actividad: Flex es el mayor fabricante de equipos de descanso en la península ibérica, top 3 en Latam y uno de los líderes en el segmento premium a nivel mundial (a través de las marcas Vi-Spring y Klufft). Flex cuenta con plantas de producción en España, Portugal, Reino Unido, EE.UU., Brasil, Chile y Cuba.

Año de entrada: 2011

Inversión: 25 millones de euros

Desinversión: Desde 2011, se logró una excelente evolución de la Compañía, destacando:

- Crecimiento del 50% en ventas pasando de 200M€ a 320M€ gracias a la exitosa expansión internacional del Grupo
- Desarrollo del segmento premium de la Compañía, triplicando el beneficio operativo de este área gracias a: (i) la expansión internacional de la marca premium Vi-Spring; y (ii) la adquisición y optimización de Klufft en EEUU
- Fuerte generación de caja a pesar de la inversión realizada en crecimiento internacional y nueva fábrica en Brasil

En 2017, se llevó a cabo la venta a un inversor financiero español y a la familia fundadora y accionista mayoritaria de la compañía.

Artá Capital

Line of business: Flex is the largest sleep products manufacturer in the Iberian Peninsula, one of the top three in Latin America and a global leader in the premium market segment (through the Vi-Spring and Klufft brands). Flex has production plants in Spain, Portugal, the UK, the US, Brazil, Chile and Cuba.

Year of investment: 2011

Investment: EUR 25 million

Divestment: As of 2011 the company's performance was excellent, particularly in respect of the following aspects:

- 50% growth in sales from EUR 200 million to EUR 320 million as a result of the Group's successful international expansion
- Development of the company's premium segment, tripling profit from operations in this area due to: (i) the international expansion of the premium brand Vi-Spring; and (ii) the acquisition and optimisation of Klufft in the US
- Strong cash flow generation despite the investment in international growth and a new factory in Brazil

In 2017 the company was sold to a Spanish financial investor and to the company's founding family and majority shareholder.

Deloitte.



11^a EDICIÓN
**Premios al Capital Privado
en España**



 Para

Awarded to

Dominique Barthel

Exdirectora general de ASCRI

 Entrega el premio

Award presented by

Fernando Ruiz

Presidente de Deloitte

 Recoge el premio

Award received by

Dominique Barthel

Exdirectora general de ASCRI

Dominique Barthel

Estudió Ciencias Económicas y Empresariales en el CEU y en la Universidad Complutense de Madrid e inició su carrera profesional (1984) en auditoría en Arthur Andersen. En enero de 1986 entró en el recién creado Banco Santander de Negocios, a las órdenes de Emilio Saracho, pero al destinar a su marido a Estados Unidos volvió a incorporarse a Arthur Andersen en Chicago.

A la vuelta de EEUU se incorporó en la Sociedad de Valores y Bolsa Bestinver, y a finales de 1988 le ofrecieron dirigir la Asociación Española de Entidades de Capital Riesgo (ASCRI), que estaba arrancando y querían desarrollar. Ha sido Directora General de ASCRI hasta diciembre 2017, fecha en la que, tras casi 30 años en el sector, decidió dar por finalizada esta etapa.

Desde julio 2015, es Consejera Independiente de BNP Paribas en España, Presidenta del Comité de Nombramientos y Remuneraciones, y Presidente del Comité de Auditoría.

Dominique Barthel

She studied Economic and Business Sciences at the CEU and the Complutense University of Madrid and began his professional career (1984) in auditing at Arthur Andersen. In January 1986 she joined the newly created Banco Santander de Negocios, under Emilio Saracho, but when her husband was posted to the United States, she joined Arthur Andersen in Chicago.

Once she came back from the US, he joined the Bestinver Securities and Exchange Company, and at the end of 1988 he was offered to head the Spanish Venture Capital & Private Equity Association (ASCRI), which was in its early stage and wanted to develop. She has been the General Director of ASCRI until December 2017, date on which, after almost 30 years in the sector, she decided to end this stage.

Since July 2015, she is an Independent Director of BNP Paribas in Spain, Chair of the Appointments and Remuneration Committee, and Chairman of the Audit Committee.



Deloitte.

Plaza de Pablo Ruíz Picasso s/n
Torre Picasso
28020 Madrid
Tel.: +34 91 514 50 00
Fax: +34 91 514 51 80
www.deloitte.es



Príncipe de Vergara 55, 4ºD
28006 Madrid
Telf.: +3491 411 96 17
www.ascri.org



Camino Cerro del Águila, 3
28023 Madrid
Telf.: +34 91 211 30 00
Fax: 91 562 65 71
<http://www.iese.edu/es/>